

**PERCEPCIONES DE LOS CIUDADANOS SOBRE
LAS HACIENDAS REGIONALES: QUIÉN ES Y
QUIÉN DEBERÍA SER RESPONSABLE DE LOS
SERVICIOS E IMPUESTOS AUTONÓMICOS**

**JULIO LÓPEZ LABORDA
FERNANDO RODRIGO**

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS
DOCUMENTO DE TRABAJO
Nº 682/2012

De conformidad con la base quinta de la convocatoria del Programa de Estímulo a la Investigación, este trabajo ha sido sometido a evaluación externa anónima de especialistas cualificados a fin de contrastar su nivel técnico.

ISSN: 1988-8767

La serie **DOCUMENTOS DE TRABAJO** incluye avances y resultados de investigaciones dentro de los programas de la Fundación de las Cajas de Ahorros.
Las opiniones son responsabilidad de los autores.

PERCEPCIONES DE LOS CIUDADANOS SOBRE LAS HACIENDAS REGIONALES: QUIÉN ES Y QUIÉN DEBERÍA SER RESPONSABLE DE LOS SERVICIOS E IMPUESTOS AUTONÓMICOS

Julio López Laborda*

Fernando Rodrigo*

Resumen: Utilizando la base de datos de la encuesta de “Opiniones y actitudes fiscales de los españoles” del Instituto de Estudios Fiscales de los años 2005, 2007 y 2010, y mediante modelos del tipo Logit y Probit, en este trabajo se estiman los factores que explican, primero, la identificación correcta o incorrecta por parte de los ciudadanos de las administraciones que prestan los servicios de educación y sanidad y que perciben ingresos del IRPF y el IVA; y segundo, la preferencia de los ciudadanos por la provisión centralizada de esos servicios y por la percepción centralizada de los citados tributos. De los resultados obtenidos se desprende que quienes mejor identifican los servicios e impuestos regionales son los ciudadanos más educados, más preocupados por lo público, vecinos de municipios más grandes y residentes en comunidades autónomas donde la descentralización es más vigorosa: forales y (para los servicios) de nivel inicial alto de competencias. Actuando sobre estos factores puede mejorarse el conocimiento de las administraciones responsables de los servicios e impuestos y, derivadamente, se puede hacer conscientes a los ciudadanos de que la responsabilidad última sobre determinados servicios e impuestos debe ser regional.

Palabras clave: percepciones, responsabilidad, descentralización, sanidad, educación, IRPF, IVA.

Clasificación JEL: H71, H77, D78.

* Departamento de Economía Pública, Universidad de Zaragoza, Gran Vía, 2, 50.005-Zaragoza
Julio López Laborda: julio.lopez@unizar.es, Fernando Rodrigo: frodrigo@unizar.es

Versiones preliminares de este trabajo se presentaron en el seminario del Departamento de Economía Aplicada de la Universidad de Valencia, el 15 de abril de 2011, y en el XIX Encuentro de Economía Pública, celebrado en Santiago de Compostela los días 26 y 27 de enero de 2012. Los autores agradecen los comentarios de los participantes, en especial, de Isabel Neira, así como la financiación recibida del Ministerio de Ciencia e Innovación (proyecto ECO2009-10003) y del Gobierno de Aragón y el Fondo Social Europeo (Grupo de investigación de Economía Pública).

1. Introducción

Desde la perspectiva del análisis económico, la descentralización está directamente relacionada con las ganancias potenciales de eficiencia en la actuación del sector público, y ello en una doble dirección. Por un lado, la descentralización favorece la *eficiencia del consumidor*, ya que se presume que los gobiernos subcentrales van a conocer y poder satisfacer mejor las preferencias de los individuos con respecto a los bienes y servicios públicos regionales y locales. Esta cercanía entre la administración y los administrados puede estimular, además, la participación política de los ciudadanos y la creación de un stock de capital social elevado.

Por otro lado, la descentralización introduce presiones competitivas en la actividad pública, que favorecen la preservación de los mercados, la experimentación e innovación de los gobiernos, el descenso de la corrupción y la reducción de la influencia de los grupos de interés. Como consecuencia, la descentralización promueve la eficiencia en la prestación por los gobiernos de los bienes y servicios subcentrales, esto es, la *eficiencia productiva*.

En última instancia, las ganancias de eficiencia derivadas de la descentralización pueden traducirse también en un mayor crecimiento económico.

Aunque no con carácter concluyente, la investigación aplicada de las últimas dos décadas ha aportado evidencias que sostienen las anteriores predicciones teóricas.¹

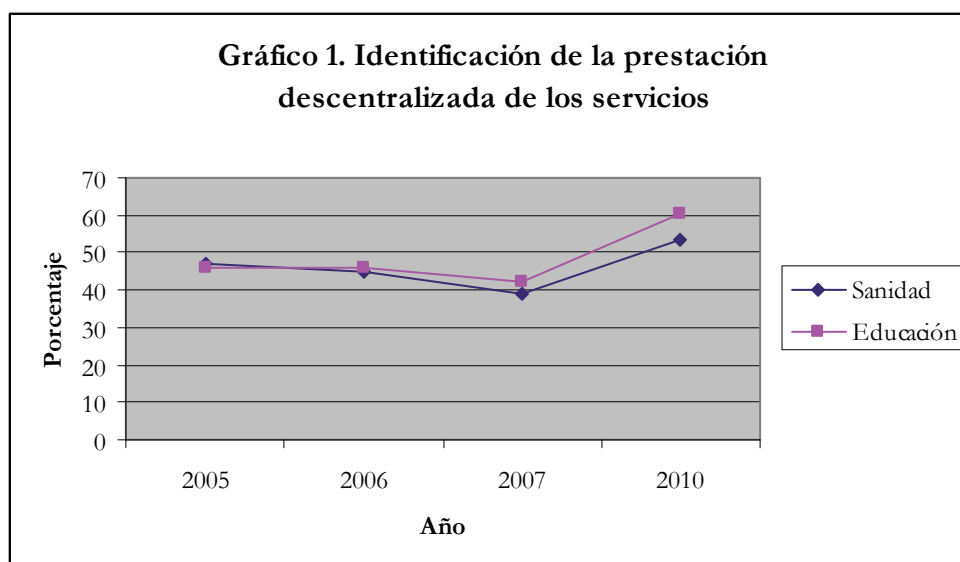
En este trabajo queremos ocuparnos de dos condiciones necesarias para hacer efectivas las ganancias potenciales de eficiencia de la descentralización; condiciones que no se cumplen de manera suficiente en el modelo de descentralización regional español. La primera es que los ciudadanos identifiquen correctamente los tributos que satisfacen a sus respectivas administraciones regionales y los servicios prestados a cambio por las mismas. Sin una adecuada percepción de los costes y beneficios de la actuación pública regional no cabe esperar un comportamiento responsable ni en las demandas

¹ En el ámbito comparado, puede consultarse Ahmad y Brosio, eds. (2009). Para el caso español, véase López Laborda (2011).

de servicios públicos por los individuos a sus respectivas comunidades autónomas ni en la prestación de dichos servicios por parte de estas. En suma, la ausencia de visibilidad favorece la ineficiencia en la prestación de los servicios públicos autonómicos.

La encuesta sobre “Opiniones y actitudes fiscales de los españoles” del Instituto de Estudios Fiscales refleja con claridad la insuficiente percepción por los ciudadanos del ámbito de actuación de las haciendas regionales. Los gráficos 1 y 2 muestran, sucesivamente, el porcentaje de encuestados que identifica correctamente que los servicios de educación y sanidad se prestan por las comunidades autónomas (o de forma compartida con el Estado) y que el IRPF y el IVA son impuestos compartidos por los niveles central y regional de gobierno (o íntegramente autonómicos, en el caso de las comunidades forales).

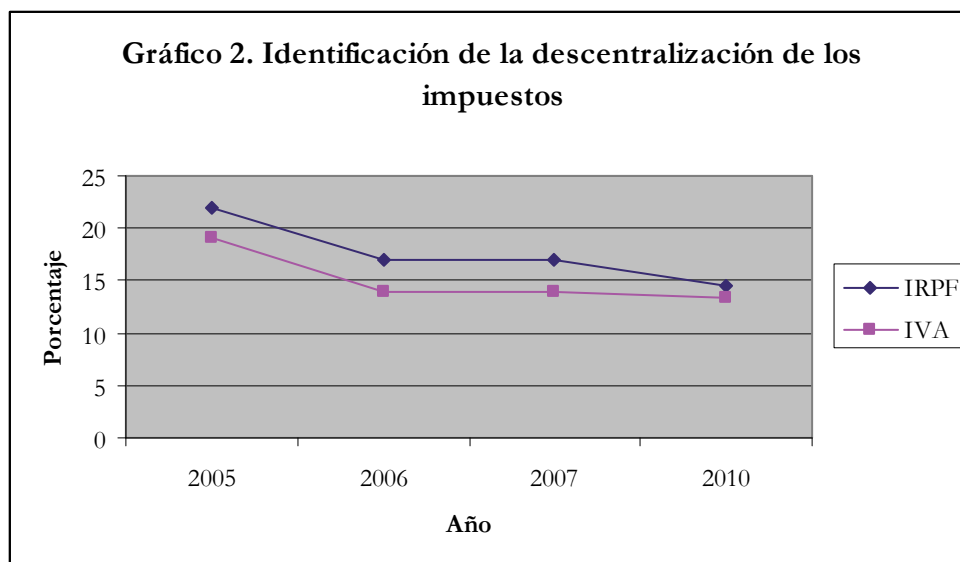
El porcentaje de identificación de la administración prestadora de la educación y la sanidad es muy similar en los dos servicios. Entre 2005 y 2007 cae de casi el 50 por 100 hasta el entorno del 40 por 100. En 2010 ha mejorado sustancialmente la identificación de ambos servicios, superando el 60 por 100 de encuestados en el caso de la educación.



Fuente: elaboración propia a partir de Área de Sociología Tributaria (2006, 2007, 2008, 2011)

Para los impuestos, el porcentaje de individuos que identifican correctamente el nivel de administración que los recibe es bajo –un poco mayor en el IRPF que en el IVA- y no deja de disminuir en todo el período. La caída es especialmente pronunciada para el IRPF. En 2010, los porcentajes para los dos impuestos están por debajo del 15 por 100.

En consecuencia, los individuos identifican mejor a la administración que presta los servicios que a la que percibe los impuestos. Además, el tiempo no parece haber mejorado la percepción de los individuos, con la excepción de los servicios en el último año de la encuesta.

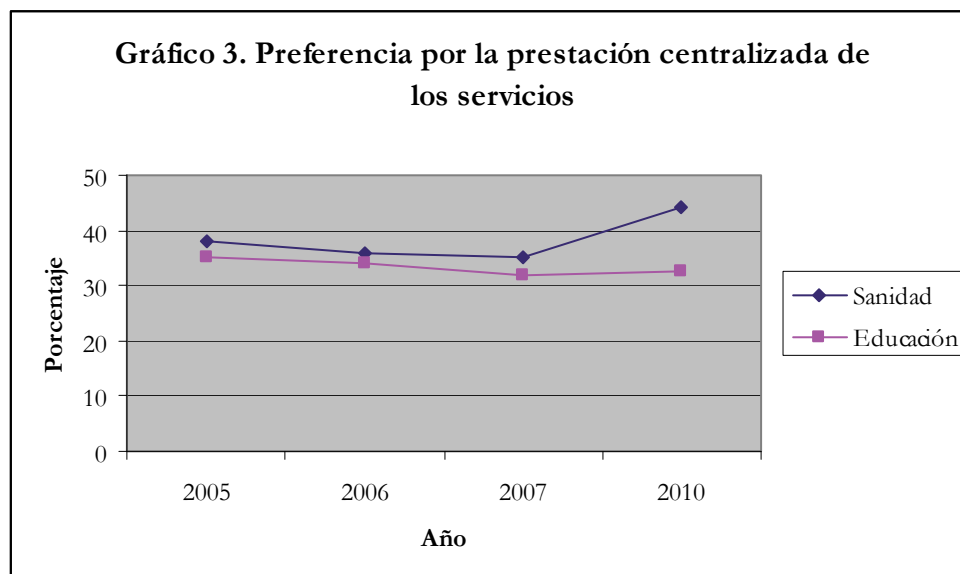


Fuente: elaboración propia a partir de Área de Sociología Tributaria (2006, 2007, 2008, 2011)

La segunda condición necesaria para que la descentralización produzca ganancias de eficiencia es que exista una delimitación clara de competencias entre niveles de gobierno, en las normas y, muy especialmente, en la práctica. Si esto no se cumple, se corre el riesgo de que el nivel central se sienta siempre preocupado por el nivel y la calidad de algunos servicios públicos regionales, porque los ciudadanos le van a hacer responsable, en última instancia, de su provisión. Y eso, a su vez, puede debilitar la responsabilidad de las administraciones regionales (o, dicho de otra manera, puede “ablandar” la restricción presupuestaria regional), que son conscientes de que el Estado

va a acudir en su auxilio (las va a “rescatar”) si se produce algún problema en la prestación de esos servicios.²

Esta imputación última de responsabilidades al nivel central se da, en buena medida, en España. Aunque un porcentaje no despreciable de ciudadanos conoce, como hemos visto, que son las comunidades autónomas las responsables –en su caso, junto al Estado- de la prestación de los servicios públicos fundamentales, tampoco es reducido el porcentaje de quienes piensan que, con independencia de la atribución efectiva de competencias, debería ser el Estado central el responsable de su provisión: como muestra el gráfico 3, casi un 40 por 100 en 2005. Los porcentajes caen a lo largo del período, aunque en 2010 se produce un incremento muy significativo para la sanidad, seguramente debido a los problemas que enfrentan las comunidades autónomas para la financiación del servicio de salud: un 44 por 100 de los encuestados apuesta por la responsabilidad central en la prestación de este servicio.

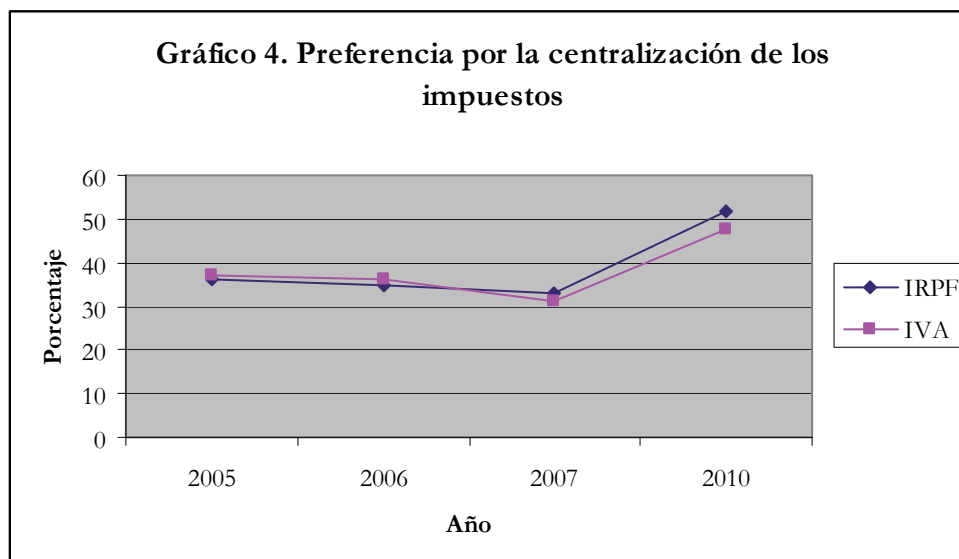


Fuente: elaboración propia a partir de Área de Sociología Tributaria (2006, 2007, 2008, 2011)

Como refleja el gráfico 4, la evolución de la opinión con respecto a la centralización o descentralización impositiva es muy similar a la de los

² Véase Rodden, Eskeland y Litvack, eds. (2003).

servicios, si bien ahora el aumento de las preferencias centralizadoras en 2010 se produce tanto para el IRPF como el IVA.



Fuente: elaboración propia a partir de Área de Sociología Tributaria (2006, 2007, 2008, 2011)

Por lo tanto, un porcentaje elevado de individuos, no solo no es capaz de identificar la administración prestadora de los servicios fundamentales y perceptora de los impuestos más relevantes del sistema fiscal, sino que es claramente partidario de la prestación centralizada de la sanidad y la educación y de la percepción también centralizada del IRPF y el IVA.³

La encuesta del año 2010 ha incorporado las percepciones de los ciudadanos con respecto a los servicios e impuestos municipales. El contraste con los resultados anteriores es palmario. Los encuestados asignan correctamente de forma mayoritaria la responsabilidad de los servicios locales a los ayuntamientos (un 51 por 100 las bibliotecas y museos, un 75 por 100 los jardines y parques públicos, un 70 por 100 la gestión de residuos urbanos), y prefieren que sean estos los que los sigan prestando (los porcentajes respectivos son el 44, 68 y 57 por 100). También atribuyen mejor los tributos locales a los ayuntamientos (un 81 por 100 la tasa de basuras, un 77 por 100 la

³ Aunque en menor escala, estas opiniones también se detectan en el reciente trabajo de Pérez-Díaz *et al.* (2012), basado en una encuesta realizada en septiembre de 2011.

de vados, un 61 por 100 el impuesto de circulación y –curiosamente- un 44 por 100 el IBI), prefiriendo, nuevamente, que sean los ayuntamientos los que los perciban (con porcentajes respectivos del 71, 72, 57 y 40 por 100).

Significativamente, aunque más del 70 por 100 de los encuestados valora positivamente los servicios municipales, más del 80 por 100 no está dispuesto a pagar más tributos para mejorar su calidad y funcionamiento: ¡las ventajas e inconvenientes de la visibilidad!⁴

En este contexto, el presente trabajo se plantea el objetivo de identificar cuáles son los factores que explican, primero, la correcta o incorrecta identificación por parte de los ciudadanos de las responsabilidades con respecto a los servicios públicos e impuestos de las comunidades autónomas; y segundo, las preferencias de los ciudadanos por la centralización o descentralización de esos mismos servicios y tributos. El análisis se centra, en ambos casos, en los servicios públicos e impuestos regionales más significativos, desde el punto de vista cualitativo y cuantitativo: sanidad, educación, IRPF e IVA.

En la literatura, Cutler (2004) y Anderson (2006) abordan la conexión entre la atribución de responsabilidades en un sistema federal y la responsabilidad democrática. Con un modelo multinivel, Rudolph (2003a, 2003b) ratifica un resultado general de la literatura: que el contexto institucional configura la atribución de responsabilidades por los ciudadanos y esta, a su vez, guía sus evaluaciones políticas. En España, López Laborda y Rodrigo (2010) obtienen evidencia de que la preferencia de los ciudadanos por la fórmula autonómica de organización del Estado está directamente condicionada por el reconocimiento por los mismos de la existencia de ganancias de eficiencia derivadas de la descentralización. En efecto, si los individuos opinan que el Estado autonómico ha contribuido a acercar la gestión de los asuntos públicos a los ciudadanos y que no ha aumentado el gasto público, también son más partidarios de la fórmula descentralizadora.

Con datos de Galicia para 1998 y 2006 (procedentes del CIS y de la Escola Galega de Administración Pública, respectivamente), León-Alfonso y Ferrín (2007) concluyen que los ciudadanos mejoran su conocimiento de la titularidad

⁴ Véanse los cuadros 4.1 a 4.4 y gráficos 4.26 y 4.27 en Área de Sociología Tributaria (2011).

de las competencias públicas a lo largo del tiempo y que este aprendizaje es selectivo, pues afecta especialmente a los individuos más interesados por la política autonómica y con un nivel de formación más alto. Con datos del CIS de 1998, León-Alfonso (2010) obtiene evidencia de que la atribución de responsabilidades es más clara en las comunidades con un elevado o reducido nivel de descentralización de ingresos y gastos (respectivamente, las comunidades forales y las denominadas comunidades del art. 143 de la Constitución), y es menos clara en las comunidades con elevada descentralización de gastos, pero baja de ingresos (comunidades del art. 151). La explicación de la autora es que para niveles elevados o reducidos de descentralización, siempre hay un nivel de gobierno que predomina claramente sobre el otro, lo que facilita la atribución de responsabilidades. Para niveles intermedios de descentralización, la asignación de responsabilidades está más entrelazada, y al ciudadano le cuesta más identificar las responsabilidades de cada nivel de gobierno.

Tras esta introducción, la aplicación empírica se desarrolla en las secciones segunda y tercera del trabajo. Con los datos suministrados por la encuesta de “Opiniones y actitudes fiscales de los españoles” de los años 2005, 2007 y 2010, se realizan sendas estimaciones Logit/ Probit para identificar, sucesivamente, los factores determinantes de la atribución de responsabilidades y de la preferencia por la centralización de los encuestados. La sección cuarta concluye el trabajo.

2. Identificación de las administraciones responsables de servicios e impuestos

2.1. Base de datos, especificaciones, variables dependientes e independientes

Como acaba de señalarse, la base informativa del ejercicio empírico radica en la información suministrada por la encuesta de “Opiniones y actitudes fiscales de los españoles”, en sus ediciones de los años 2005, 2007 y 2010, y que es realizada por el Instituto de Estudios Fiscales. Esta encuesta se conforma por

entrevistas⁵ cuyos contenidos varían entre ediciones, por lo que no es posible contar de manera continuada (es decir, año a año) con respuestas a una pregunta determinada. No obstante, la selección de estos tres años concretos sí permite disponer de información longitudinal (en forma de agregado de secciones cruzadas) acerca de las opiniones y actitudes de los ciudadanos españoles ante la oferta pública de servicios y prestaciones y el pago de los distintos impuestos y su atribución competencial y recaudatoria entre niveles de gobierno.

Dado que los modelos que nos ocupan contienen siempre una variable endógena binaria, con valores 0 y 1, llevaremos a cabo estimaciones del tipo Logit o Probit.

Como también se ha dicho, nuestro primer objetivo consiste en identificar los factores explicativos de la atribución correcta o incorrecta de responsabilidades a las comunidades autónomas en la prestación de servicios y en la exacción de impuestos. A tal fin, adoptamos las siguientes especificaciones:

$$(IDENSAN, IDENEDU, IDENIRPF, IDENIVA)_{it} = X_{it}\beta + d2007_t\varphi + d2010_t\gamma + u_{it} \quad (1)$$

La variable dependiente refleja, alternativamente, la correcta identificación por parte de los encuestados del nivel de gobierno que ejerce la responsabilidad en la prestación de los servicios públicos de sanidad (*IDENSAN*) y educación (*IDENEDU*) y que recibe el pago del IRPF (*IDENIRPF*) y del IVA (*IDENIVA*). Así, las variables de identificación de servicios presentan el valor 1 en el caso de que el encuestado conteste que la responsabilidad es de las comunidades autónomas o compartida entre administraciones y 0 en caso contrario. Las variables de identificación impositiva presentan el valor 1 en el caso de que el encuestado conteste que el pago de sendos impuestos es recibido de forma compartida por las administraciones central y autonómica (o íntegramente por las comunidades autónomas, si el encuestado reside en Navarra o País Vasco) y 0 en caso contrario.⁶

⁵ El número de individuos encuestados esos años es 1.410 en 2005, 1.400 en 2007 y 1.500 en 2010.

⁶ La formulación de las respectivas preguntas en la encuesta puede dar lugar a algún equívoco: "De los servicios que a continuación le voy a leer, ¿quién cree Vd. que es el responsable, por

Las distintas variables explicativas vinculadas a este primer objetivo se pueden agrupar de la siguiente forma:

a) bloque de variables específicas para la identificación de servicios (IDENSAN, IDENEDU):

USUARIO SERVICIO: variable que toma el valor 1 en el caso de que el individuo o algún miembro de su hogar haya sido usuario del servicio (sanidad o educación) y 0 en caso contrario. Cabe esperar que los usuarios de los servicios conozcan mejor a la administración que los presta, por lo que asignamos un signo positivo a esta variable.

SATISFACCIÓN SERVICIO: variable que toma el valor 1 en el caso de que el individuo que haya sido usuario del servicio (sanidad o educación) esté satisfecho con su prestación y 0 en caso contrario. Por el mismo motivo que en la variable anterior, cabe asignar a esta un signo positivo.

IDEOLOGÍA: variable que toma el valor 1 si el encuestado reside, en el momento de hacer la encuesta, en una región gobernada por un partido situado ideológicamente a la derecha y 0 en caso contrario. Pensamos que el factor ideológico ha podido afectar a la forma de prestación de los servicios de sanidad y educación (por ejemplo, a través de fórmulas de participación público-privada), lo que, a su vez, cabe que se haya traducido en una mayor visibilidad de la responsabilidad regional: el signo esperado es, pues, positivo.

Adicionalmente, incluimos entre las variables explicativas *IDENIRPF* e *IDENIVA*, ya que pensamos que la correcta identificación de los impuestos afectará a la de los servicios.

b) bloque de variables específicas para la identificación de impuestos (IDENIRPF, IDENIVA):

NO DECLARA: variable que toma el valor 1 en el caso de que el individuo señale que no le corresponde hacer declaraciones de impuestos y 0

ejemplo a la hora de poner una reclamación, el Estado Central, la Comunidad Autónoma, el Ayuntamiento o es compartida?"; "Con respecto a los siguientes impuestos, ¿a qué Administración cree Vd. que se *pagan*; al Estado Central en su totalidad, a la Comunidad Autónoma en su totalidad, o una parte al uno y otra parte a la otra?". Las cursivas son nuestras.

en caso contrario. El signo esperado es negativo: si el individuo no es declarante, es menos probable que sepa cuál es el sujeto activo del impuesto.

AUTOFINANCIACIÓN: variable que toma el valor 1 si el encuestado reside en una región cuya recaudación tributaria permite por sí sola la financiación de sus necesidades de gasto, y 0 en otro caso. Atendiendo a esta característica, otorgamos el valor 1 a las dos comunidades autónomas forales (País Vasco y Navarra) en los tres años; en 2005 y 2007, también a las Comunidades de Islas Baleares y Madrid, que presentan valores negativos en el Fondo de Suficiencia vigente desde 2002 hasta 2008; y en 2010, a la Comunidad de Islas Baleares, que presenta valores negativos de la Transferencia de Garantía de Servicios Públicos Fundamentales y del Fondo de Suficiencia Global. El signo atribuido a esta variable es positivo ya que, en nuestra opinión, la autofinanciación debe otorgar mucha mayor visibilidad a los impuestos regionales.

De la misma forma, y por el mismo motivo mencionado anteriormente, esperamos que, recíprocamente, una correcta identificación de la administración responsable de la sanidad y de la educación (variables *IDENSAN* e *IDENEDU*) contribuya a la correcta atribución de la recaudación del IRPF y del IVA.

c) bloque de variables comunes para la identificación de servicios e impuestos (IDENSAN, IDENEDU, IDENIRPF, IDENIVA):

PÚBLICO: variable que toma el valor 1 en el caso de que el individuo declare que está bastante o muy de acuerdo con que la Hacienda Pública desempeña una función necesaria para la sociedad y 0 en caso contrario. Esta preocupación por lo público debe trasladarse, según creemos, a un mayor conocimiento de las responsabilidades de cada administración en materia de servicios e ingresos, por lo que atribuimos a esta variable un signo positivo.

FORAL: variable que toma el valor 1 en el caso de que el encuestado sea residente en País Vasco o Navarra y 0 en caso contrario. El elevado grado de descentralización existente en estas comunidades autónomas -

especialmente, en la vertiente de los ingresos públicos- hace esperar que sus residentes conozcan mejor las responsabilidades regionales.

ALTO: variable que recoge si el encuestado es residente en las comunidades autónomas de Andalucía, Canarias, Cataluña, Galicia o Comunidad Valenciana (valor 1), o en alguna del resto (valor 0). Se recoge con esta variable la residencia en comunidades autónomas que alcanzaron un elevado contenido competencial de manera relativamente acelerada, lo que sugiere que el signo de esta variable puede ser positivo, al menos, en el ámbito de los servicios públicos.

Además, en todas las estimaciones incluimos un conjunto de variables sociodemográficas presentes en cada una de las ediciones de la encuesta. Salvo lo que se indica expresamente en algún caso, su signo es indeterminado:

CUENTA PROPIA: variable que toma el valor 1 en el caso de que el individuo declare ser empresario o profesional y 0 en otro caso.

HOMBRE: variable que toma el valor 1 en el caso de que el encuestado sea varón y 0 en caso contrario.

CASADO: variable que toma el valor 1 en el caso de que se declare este estado civil y 0 en caso contrario.

EDUCACIÓN SUPERIOR: variable que toma el valor 1 en el caso de que se declare que el mayor nivel de estudios completado corresponda a estudios de tercer grado. Cabe esperar que un mayor nivel educativo venga acompañado de un mejor conocimiento de la actuación de las administraciones públicas.

EDAD: variable que refleja la edad declarada por el encuestado. Para poder captar posibles efectos no lineales sobre la endógena, introducimos, como tradicionalmente se hace, esta variable acompañada de su valor al cuadrado.

HÁBITAT: la muestra contempla cinco tamaños municipales. El valor 1 se consigna cuando el municipio de residencia es de menos de 10.000 habitantes y el valor 5, en el caso de que se resida en una ciudad de más de 500.000 habitantes.

Por último, las variables *d2007* y *d2010* incluidas en (1) son dos *dummies* que tratan de recoger un efecto específico sobre la constante del modelo en 2007 y 2010 y que nos permite ver si el proceso de identificación de responsabilidades de los ciudadanos españoles experimenta cambios temporales no captados explícitamente por el resto de las variables explicativas incluidas.

La tabla 1 muestra una selección de estadísticos descriptivos de las variables utilizadas en los diversos modelos.

2.2. Resultados

En la tabla 2 se recogen los resultados de la estimación de la ecuación (1). La tabla recoge el valor de los coeficientes de las variables explicativas (y la significatividad asociada a los mismos) y los efectos parciales exclusivamente de las variables que resultan significativas.

Ha de recordarse que, atendiendo a la interpretación de los parámetros estimados en un modelo Logit/Probit, el signo de los mismos informa de la dirección que sigue la probabilidad cuando se produce un aumento en la variable explicativa correspondiente. Sin embargo, el valor de los coeficientes difiere de la magnitud de la variación en la probabilidad. En el caso de los modelos Logit/Probit, que establecen una relación no lineal entre las variables explicativas y la probabilidad de ocurrencia del suceso, aumentos unitarios en la variable explicativa propician incrementos en la probabilidad diferentes, ya que dependen del valor inicial de la misma. Por ello, el cálculo de los denominados efectos parciales se lleva a cabo atendiendo a valores medios de las explicativas u otros valores de interés en el contexto del problema analizado.

Para las *dummies* construidas en este ejercicio parece conveniente que sus efectos parciales recojan el cambio producido en la probabilidad de que las distintas endógenas tomen el valor uno cuando, a su vez, las mencionadas *dummies* pasan de tener un valor cero a tener un valor uno. Para el resto de explicativas se consideran sus valores medios.

Tabla 1. Estadísticos descriptivos básicos de las variables utilizadas en los modelos

A) Variables endógenas

VARIABLE	IDENSAN	IDENEDU	IDENIRPF	IDENIVA	CENTRSAN	CENTREDU	CENTRIRPF	CENTRIVA
Media	0,48	0,50	0,19	0,16	0,39	0,34	0,41	0,39
Mediana	0	1	0	0	0	0	0	0
Valor máximo	1	1	1	1	1	1	1	1
Valor mínimo	0	0	0	0	0	0	0	0
Desviación típica	0,50	0,50	0,39	0,37	0,49	0,47	0,49	0,49
Coefficiente de asimetría	0,08	-0,00	1,60	1,87	0,43	0,69	0,37	0,43
Coefficiente de curtosis	1,01	1,00	3,57	4,49	1,19	1,47	1,14	1,18

B) Variables exógenas

VARIABLE	USUARIO (SANIDAD)	USUARIO (EDUCACIÓN)	SATISFACCIÓN SERVICIO (SANIDAD)	SATISFACCIÓN SERVICIO (EDUCACIÓN)	PÚBLICO	FORAL	ALTO	IDEOLOGÍA
Media	0,90	0,56	0,49	0,14	0,84	0,06	0,54	0,46
Mediana	1	1	0	0	1	0	1	0
Valor máximo	1	1	1	1	1	1	1	1
Valor mínimo	0	0	0	0	0	0	0	0
Desviación típica	0,30	0,50	0,50	0,34	0,37	0,24	0,50	0,50
Coefficiente de asimetría	-2,62	-0,23	0,06	2,13	-1,82	3,62	-0,17	0,16
Coefficiente de curtosis	7,87	1,05	1,00	5,55	4,30	14,09	1,03	1,03

Variables exógenas (continuación)

VARIABLE	NO DECLARA	AUTOFINANCIACIÓN	TRANSPARENCIA SERVICIOS	TRANSPARENCIA IMPUESTOS	IDENSAN* SATISFACCIÓN (SANIDAD)	IDENEDU* SATISFACCIÓN (EDUCACIÓN)
Media	0,21	0,18	75,21	55,63	0,23	0,07
Mediana	0	0	80	58,8	0	0
Valor máximo	1	1	87,5	82,4	1	1
Valor mínimo	0	0	53,8	17,6	0	0
Desviación típica	0,41	0,38	11,42	20,38	0,42	0,26
Coefficiente de asimetría	1,39	1,68	-0,58	-0,23	1,26	3,27
Coefficiente de curtosis	2,94	3,84	1,86	1,81	2,58	11,72

Variables exógenas (continuación)

VARIABLE	HOMBRE	EDAD	CASADO	EDUCACIÓN SUPERIOR	HÁBITAT	CUENTA PROPIA	d2007	d2010
Media	0,52	42,27	0,57	0,27	2,88	0,48	0,32	0,35
Mediana	1	39	1	0	3	0	0	0
Valor máximo	1	89	1	1	5	1	1	1
Valor mínimo	0	18	0	0	1	0	0	0
Desviación típica	0,50	15,46	0,50	0,44	1,41	0,50	0,47	0,48
Coefficiente de asimetría	-0,08	0,49	-0,27	1,06	0,19	0,08	0,75	0,64
Coefficiente de curtosis	1,01	2,41	1,07	2,13	1,76	1,01	1,56	1,41

Fuente: elaboración propia

Pues bien, si atendemos estrictamente a los coeficientes que muestran una significatividad suficiente en la tabla 2, se observa, en primer lugar, una cierta coherencia en la atribución de responsabilidades en materia de servicios e impuestos. La probabilidad de que se identifique correctamente a la administración perceptora de los impuestos aumenta si los individuos identifican adecuadamente a la administración prestadora de los servicios. La inversa también es cierta en el caso del IRPF, aunque solo parcialmente en el del IVA.

Hay diversas variables que afectan positivamente, como cabía esperar, a la probabilidad de identificar correctamente la administración responsable de los servicios e impuestos analizados: la preocupación por lo público, la educación, el tamaño del hábitat y la residencia en una comunidad foral. La residencia en una comunidad de nivel alto aumenta de manera significativa la probabilidad de atribuir correctamente las responsabilidades en materia de servicios, pero no de impuestos.

Por otra parte, como muestran los signos de las variables *d2007* y *d2010*, y como ya reflejaban con nitidez los gráficos 1 y 2, el proceso de identificación correcta de los impuestos por parte de los ciudadanos no deja de deteriorarse con el paso del tiempo; mientras que, en el caso de los servicios, el signo de la variable ficticia es negativo en 2007, pero positivo en 2010.

En el caso de la prestación del servicio de sanidad, el que el encuestado sea varón y usuario del servicio (o alguien de su hogar) también aumenta la probabilidad de identificación correcta, y la disminuye el hecho de estar casado. La edad afecta primero positiva y luego negativamente a la atribución correcta de las competencias sanitarias.

Tabla 2. Identificación de servicios e impuestos. Resultados de las estimaciones Probit/Logit^a (2005, 2007 y 2010)

	IDENSAN		IDENEDU		IDENIRPF		IDENIVA	
	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$
IDENSAN					0,87***	0,12	0,63***	0,08
IDENEDU					0,43***	0,06	0,39***	0,05
IDENIRPF	0,62***	0,24	0,43***	0,17				
IDENIVA	0,10		0,14*	0,06				
USUARIO SERVICIO	0,23***	0,09	0,06					
SATISFACCIÓN SERVICIO	-0,06		0,03					
IDEOLOGÍA	0,01		0,02					
PÚBLICO	0,29***	0,11	0,20*	0,08	0,18		0,34***	0,04
FORAL	0,89***	0,32	0,79***	0,29	1,26***	0,24	1,29***	0,22
ALTO	0,49***	0,19	0,50***	0,20	-0,14		0,15	
AUTOFINANCIACIÓN					-1,00***	-0,11	-0,66***	-0,07
NO DECLARA					-0,32***	-0,04	-0,25**	-0,03
CUENTA PROPIA	0,02		0,06		-0,02		-0,01	
HOMBRE	0,08*	0,03	0,01		0,06		0,17*	0,02
CASADO	-0,12***	-0,05	-0,08		0,03		0,05	
EDUCACIÓN SUPERIOR	0,22***	0,09	0,17***	0,07	0,18*	0,03	0,13	
EDAD	0,02***	0,009	0,01		0,01		-0,01	
EDAD ²	-0,0002**	-0,0001	-0,0001		-0,0002		0,00004	
HÁBITAT	0,02		0,04***	0,02	0,11***	0,02	0,07**	0,01
d2007	-0,14***	-0,06	-0,10**	-0,04	-0,35***	-0,05	-0,35***	-0,04
d2010	0,33***	0,13	0,49***	0,19	-0,65***	-0,08	-0,64***	-0,07
CONSTANTE	-1,65***		1,13***		-2,39***		-2,36***	
Nº observaciones		4.310		4.310		4.310		4.310
LR χ^2		566,59		503,11		335,11		231,90
Prob > χ^2		0,00		0,00		0,00		0,00
Log f. de verosimilitud		-2.700,82		-2.735,89		-1.910,70		-1.769,72
Pseudo R ² de predicción		0,64		0,63		0,81		0,84

^a En la tabla se muestra, en las sucesivas columnas, el valor del coeficiente estimado en cada uno de los modelos planteados y el efecto marginal de las variables significativas sobre la probabilidad de que las distintas endógenas tomen el valor 1. Los resultados corresponden a un modelo Probit o Logit, atendiendo al criterio convencional de elección de aquel de los dos que presente el mayor valor estimado de la función de verosimilitud.

*** Coeficiente significativo al 1 por ciento, ** coeficiente significativo al 5 por ciento, * coeficiente significativo al 10 por ciento.

En cuanto a los impuestos, la tabla 2 muestra un resultado esperable: los no declarantes identifican peor, de manera significativa, a la administración perceptora del IRPF y el IVA. Pero, contrariamente a lo esperado, el signo también es negativo para la variable *autofinanciación*. Parece, por tanto, que el hecho de financiarse exclusivamente con tributos regionales reduce la capacidad de identificar correctamente a la administración perceptora de la recaudación tributaria. Este resultado debe afectar fundamentalmente a las comunidades de régimen común (Madrid e Islas Baleares), dado el comportamiento positivo y significativo ya señalado de la variable *foral*.

La satisfacción del usuario con los servicios, su ideología y su ocupación como empresario o profesional no resultan significativas en ninguna de las estimaciones.

En resumen, de los resultados obtenidos se desprende que quienes mejor identifican los servicios e impuestos regionales son los ciudadanos más educados, más preocupados por lo público, vecinos de municipios más grandes y residentes en las comunidades autónomas de régimen foral. Nuestros resultados confirman solo de manera parcial los obtenidos por León-Alfonso y Ferrín (2007) y León-Alfonso (2010).

Se han llevado a cabo estimaciones adicionales de la ecuación (1) teniendo en cuenta exclusivamente las observaciones correspondientes a la encuesta de 2010, para comprobar si, en líneas generales, con los datos más recientes permanecen los resultados anteriormente expuestos.

Además de replicar cada una de especificaciones reflejadas en la Tabla 2, se han incorporado, en distintas formalizaciones, un par de variables explicativas que tratan de recoger la influencia que en la labor de identificación de los servicios/impuestos considerados pueden tener las distintas posibilidades con que los ciudadanos españoles cuentan a la hora de obtener información transparente del desempeño de sus respectivas haciendas regionales.

En concreto, para la identificación de los servicios incluimos como nueva variable la siguiente:

TRANSPARENCIA SERVICIOS: reflejamos con esta variable el valor global del denominado “Índice de Transparencia de las Comunidades Autónomas 2010”,

elaborado por la entidad Transparencia Internacional España, y que otorga un valor entre 0 y 100 a las distintas comunidades autónomas atendiendo a su desempeño en cinco áreas de transparencia: información sobre la comunidad autónoma, relaciones con los ciudadanos y la sociedad, transparencia económico-financiera, transparencia en las contrataciones de servicios y suministros y transparencia en materias de ordenación del territorio, urbanismo y obras públicas.

Se espera que un valor relativamente alto en esta variable propicie una mejor identificación de la responsabilidad en la prestación de los servicios.

Y para la identificación impositiva añadimos esta nueva variable:

TRANSPARENCIA IMPUESTOS: en este caso, hacemos uso del denominado valor parcial del área de transparencia económico-financiera, contenido en el citado “Índice de Transparencia de las Comunidades Autónomas 2010”. También se otorga un valor entre 0 y 100 a las distintas comunidades autónomas atendiendo al desempeño en esta área específica.

El comportamiento esperado es exactamente el descrito con la variable *TRANSPARENCIA SERVICIOS*.

Atendiendo a las nuevas estimaciones, recogidas en la tabla 3, y subrayando solo las variaciones en los resultados más destacables, se ha de señalar que, en 2010, la identificación correcta de la administración exactora de ambos impuestos sí que propicia a su vez una mayor probabilidad de identificar correctamente la administración prestadora de ambos servicios. En el servicio de sanidad, y de forma contraria a lo esperado, una mayor satisfacción como usuario del servicio redundaba en una peor identificación de su prestador.

Dentro de las variables explicativas de la correcta identificación de la educación, quizás la novedad más reseñable sea que la preocupación por lo público deja de ser un factor relevante.

Finalmente, la transparencia de las comunidades autónoma no tiene un impacto significativo en la identificación de la administración que provee los servicios de sanidad y educación.

Tabla 3. Identificación de servicios e impuestos. Resultados de las estimaciones Probit/Logit^a (2010)

	IDENSAN				IDENEDU				IDENIRPF				IDENIVA			
	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	Coef.	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$
<i>IDENSAN</i>									0,92***	0,11	0,93***	0,11	0,38***	0,07	0,75***	0,07
<i>IDENEDU</i>									0,66***	0,07	0,67***	0,08	0,28***	0,05	0,55***	0,05
<i>IDENIRPF</i>	0,95***	0,21	0,95***	0,21	0,81***	0,17	0,82***	0,17								
<i>IDENIVA</i>	0,52***	0,12	0,51***	0,12	0,45**	0,10	0,45**	0,10								
<i>USUARIO SERVICIO</i>	0,15		0,15		0,17		0,18									
<i>SATISFACC. SERVICIO</i>	-0,25**	-0,06	-0,25**	-0,06	0,002		0,001									
<i>IDEOLOGÍA</i>	0,09		0,11		-0,13		-0,10									
<i>PÚBLICO</i>	0,39**	0,10	0,39**	0,10	0,19		0,19		0,37		0,38		0,28**	0,05	0,56**	0,05
<i>FORAL</i>	1,42***	0,28	1,48***	0,29	1,26***	0,23	1,32***	0,24	0,62		0,70		1,02**	0,31	2,24**	0,41
<i>ALTO</i>	0,50***	0,12	0,48***	0,12	0,60***	0,14	0,58***	0,13	-0,35**	-0,04	-0,37**	-0,04	-0,03		-0,13	
<i>AUTOFINANCIACIÓN</i>									-0,19		-0,11		-0,70		-1,14	
<i>NO DECLARA</i>									-0,13		-0,14		0,08		0,12	
<i>CUENTA PROPIA</i>	0,02		0,02		0,01		0,10		0,05		0,05		-0,04		-0,09	
<i>HOMBRE</i>	0,14		0,14		0,07		0,07		0,16		0,16		0,18**	0,04	0,35**	0,03
<i>CASADO</i>	-0,20		-0,21		-0,12		-0,12		-0,03		-0,04		-0,06		-0,17	
<i>EDUCACIÓN SUPERIOR</i>	0,49***	0,11	0,49***	0,11	0,69***	0,15	0,69***	0,15	0,29		0,29		0,13		0,23	
<i>EDAD</i>	0,07***	0,02	0,07***	0,02	0,04		0,04		0,05		0,05		0,003		0,02	
<i>EDAD²</i>	-0,0007***	-0,0002	-0,0007***	-0,0002	-0,0004*	-0,0001	-0,0004*	-0,0001	-0,0005		-0,0005		-0,00002		-0,0001	
<i>HÁBITAT</i>	0,09**	0,02	0,09**	0,02	0,01		0,01		0,15**	0,02	0,13**	0,02	0,02		-0,01	
<i>TRANSP. SERVICIOS</i>			0,005				0,01									
<i>TRANSP. IMPUESTOS</i>											0,005				0,02***	0,002
<i>CONSTANTE</i>	-2,45***		-2,81***		-1,19**		-1,59**		-		-		-2,01***		-	
Nº observaciones		1.500		1.500		1.500		1.500		1.500		1.500		1.500		1.500
LR χ^2		147,18		148,00		124,61		125,60		114,41		116,10		64,82		82,19
Prob > χ^2		0,00		0,00		0,00		0,00		0,00		0,00		0,00		0,00
Log f. de verosimilitud		-951,94		-951,53		-932,81		-932,31		-617,02		-616,18		-560,34		-551,65
Pseudo R ² de predicción		0,62		0,62		0,66		0,66		0,84		0,83		0,87		0,86

^a En la tabla se muestra, en las sucesivas columnas, el valor del coeficiente estimado en cada uno de los modelos planteados y el efecto marginal de las variables significativas sobre la probabilidad de que las distintas endógenas tomen el valor 1. Los resultados corresponden a un modelo Probit o Logit, atendiendo al criterio convencional de elección de aquel de los dos que presente el mayor valor estimado de la función de verosimilitud.

*** Coeficiente significativo al 1 por ciento, ** coeficiente significativo al 5 por ciento, * coeficiente significativo al 10 por ciento.

En cuanto a los impuestos, tanto la residencia en una región autosuficiente o no en su financiación como el hecho de no ser declarante parecen no tener influencia en su correcta identificación y, en el ámbito del IRPF, tampoco el ser residente en una comunidad foral. Sin embargo, y con el mismo impuesto, la residencia en comunidades autónomas que alcanzaron un elevado contenido competencial de forma acelerada dificulta su identificación como un tributo compartido.

En cuanto al IVA, es destacable el hecho de que una mayor transparencia en la información proporcionada por las comunidades autónomas en su ámbito económico-financiero repercute en una mayor probabilidad de que la recaudación de este impuesto sea atribuida correctamente.

3. Preferencia por la centralización de servicios e impuestos

3.1. Especificaciones, variables dependientes e independientes

El segundo objetivo de nuestro trabajo es identificar los factores que explican la preferencia de los ciudadanos por la prestación centralizada o descentralizada de los servicios de educación y sanidad y por la percepción centralizada o descentralizada del IRPF y el IVA. Las especificaciones adoptadas son, ahora, las siguientes:

$$(CENTRSAN, CENTREDU, CENTRIRPF, CENTRIVA)_{it} = Z_{it}\gamma + d_{2007,t}\phi + d_{2010,t}\gamma + v_{it} \quad (2)$$

La variable dependiente recoge, alternativamente, la preferencia de los ciudadanos por la centralización de la prestación de los servicios públicos de sanidad (*CENTRSAN*) y educación (*CENTREDU*) y del pago del IRPF (*CENTRIRPF*) y del IVA (*CENTRIVA*). Las variables de servicios presentan el valor 1 en el caso de que el encuestado conteste que la responsabilidad debería ser del Estado central y 0 en caso contrario. De la misma forma, las variables impositivas presentan el valor 1 en el caso de que el encuestado

conteste que el pago impositivo debería hacerse en su totalidad al Estado central y 0 en caso contrario.⁷

Describimos ahora las distintas variables explicativas incluidas en (2) con una estructura similar a la adoptada en la sección anterior.

a) bloque de variables específicas para la explicación de la preferencia por la centralización de los servicios (CENTRSAN, CENTREDU):

*IDENSAN * SATISFACCIÓN SERVICIO SANIDAD (IDENEDU * SATISFACCIÓN SERVICIO EDUCACIÓN):* estas variables se construyen mediante la interacción de las variables representativas de la identificación de la administración prestadora del servicio y de la satisfacción de los individuos por este servicio. El signo esperado de esta variable interactuada es negativo: si los ciudadanos atribuyen correctamente la responsabilidad por la prestación del servicio, y además están satisfechos con su gestión, es menos probable que prefieran su provisión centralizada.

b) bloque de variables específicas para la explicación de la preferencia por la centralización de los impuestos (CENTRIRPF, CENTRIVA):

IDENIRPF (IDENIVA): se espera un signo negativo para estas variables. Si los ciudadanos atribuyen correctamente la responsabilidad por la percepción del impuesto, es más probable que también prefieran su descentralización.

Además, las dos variables de opción preferencial por la centralización de los servicios-*CENTRSAN, CENTREDU*- se incluyen en los modelos explicativos tanto de *CENTRIRPF* como de *CENTRIVA*, con un signo esperado positivo.

c) bloque de variables comunes para la explicación de la preferencia por la centralización de servicios e impuestos (CENTRSAN, CENTREDU, CENTRIRPF, CENTRIVA):

⁷ Nuevamente, la forma de plantear las preguntas en la encuesta no es inequívoca. Para los servicios: “Y, ¿quién cree Vd. que debería ser el responsable?”; y para los impuestos: “Y, ¿a quién cree Vd. que deberían pagarse?”.

En todas las especificaciones hemos incluido las variables *FORAL* y *ALTO* (en ambos casos, con un signo esperado negativo), así como las variables sociodemográficas (*CUENTA PROPIA*, *HOMBRE*, *CASADO*, *EDUCACIÓN SUPERIOR*, *EDAD*, *EDAD*² y *HÁBITAT*) y las *dummies* temporales *d2007* y *d2010*.

3. 2. Resultados

La tabla 4 muestra los resultados de las estimaciones de los factores explicativos de las preferencias de los ciudadanos por la centralización de servicios e impuestos. Los individuos que identifican bien la condición regional de los impuestos y los servicios (y, en este caso, que están satisfechos con ellos) son los menos inclinados a declarar su preferencia por la centralización de las competencias. Lo mismo se puede aplicar para los residentes en las regiones forales y en las que alcanzaron con mayor antelación un ámbito competencial amplio. Además, la preferencia por la centralización de los servicios se ve acompañada por la de los impuestos, lo que parece coherente.

La residencia en municipios de mayor tamaño y (para el IVA) el hecho de ser trabajador por cuenta propia favorecen la probabilidad de una mayor preferencia por la centralización tributaria. Para ambos impuestos, el paso del tiempo afecta primero (2007) negativamente y después (2010) de manera positiva (también en el caso de la sanidad) a la opción centralizadora (figuras 3 y 4).

También con este segundo objetivo se ha probado a repetir las especificaciones contenidas en la ecuación (2), considerando solo las observaciones correspondientes a la encuesta de 2010. Los resultados de las nuevas estimaciones se recogen en la tabla 5.

Tabla 4. Preferencia por la centralización de servicios e impuestos. Resultados de las estimaciones Probit/Logit ^a (2005, 2007 y 2010)

	CENTRSAN		CENTREDU		CENTRIRPF		CENTRIVA	
	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$
<i>IDENSAN x SATISFACCIÓN</i>	-0,68***	-0,24						
<i>IDENEDU x SATISFACCIÓN</i>			-0,36***	-0,12				
<i>IDENIRPF</i>					-0,71***	-0,24		
<i>IDENIVA</i>							-0,81***	-0,27
<i>PREFSAN</i>					0,66***	0,25	0,58***	0,22
<i>PREFEDU</i>					0,56***	0,22	0,61***	0,23
<i>FORAL</i>	-0,68***	-0,22	-0,81***	-0,23	-0,49***	-0,17	-0,58***	-0,19
<i>ALTO</i>	-0,53***	-0,20	-0,45***	-0,16	-0,11**	-0,04	-0,20***	-0,08
<i>CUENTA PROPIA</i>	0,01		-0,03		0,07		0,12***	
<i>HOMBRE</i>	0,02		0,06		0,06		0,07	
<i>CASADO</i>	0,07		-0,01		0,05		0,01	
<i>EDUCACIÓN SUPERIOR</i>	-0,03		0,07		0,01		-0,03	
<i>EDAD</i>	-0,005		-0,003		-0,01		-0,004	
<i>EDAD²</i>	0,00005		0,0004		0,00007		0,00003	
<i>HÁBITAT</i>	0,01		-0,01		0,04**	0,01	0,03**	0,01
<i>d2007</i>	0,004		0,005		-0,09*	-0,03	-0,12**	-0,05
<i>d2010</i>	0,25***	0,10	-0,06		0,38***	0,15	0,23***	0,09
<i>CONSTANTE</i>	0,14		-0,03		-0,66***		-0,63***	
Nº observaciones		4.310		4.310		4.310		4.310
<i>LR χ^2</i>		415,17		189,27		1.013,19		994,02
Prob > χ^2		0,00		0,00		0,00		0,00
Log f. de verosimilitud		-2.682,66		-2.662,62		-2.407,38		-2.394,52
Pseudo <i>R</i> ² de predicción		0,66		0,66		0,72		0,72

^a En la tabla se muestra, en las sucesivas columnas, el valor del coeficiente estimado en cada uno de los modelos planteados y el efecto marginal de las variables significativas sobre la probabilidad de que las distintas endógenas tomen el valor 1. Los resultados corresponden a un modelo Probit o Logit, atendiendo al criterio convencional de elección de aquel de los dos que presente el mayor valor estimado de la función de verosimilitud.

*** Coeficiente significativo al 1 por ciento, ** coeficiente significativo al 5 por ciento, * coeficiente significativo al 10 por ciento.

Tabla 5. Preferencia por la centralización de servicios e impuestos. Resultados de las estimaciones Probit/Logit ^a (2010)

	<i>CENTRSAN</i>		<i>CENTREDU</i>		<i>CENTRIRPF</i>		<i>CENTRIVA</i>	
	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$	coeficiente	$\frac{\partial P(Y=1)}{\partial X_j}$
<i>IDENSAN x SATISFACCIÓN</i>	-0,96***	-0,22						
<i>IDENEDU x SATISFACCIÓN</i>			-0,20					
<i>IDENIRPF</i>					-0,83***	-0,20		
<i>IDENIVA</i>							-1,15***	-0,26
<i>PREFSAN</i>					1,21***	0,29	0,94***	0,23
<i>PREFEDU</i>					1,02***	0,25	1,34***	0,32
<i>FORAL</i>	-1,42***	-0,28	-0,75***	-0,21	-1,57***	-0,34	-1,71***	-0,34
<i>ALTO</i>	-0,64***	-0,16	-0,48***	-0,17	-0,59***	-0,15	-0,96***	-0,23
<i>CUENTA PROPIA</i>	-0,03		-0,05		-0,03		-0,02	
<i>HOMBRE</i>	0,06		0,06		0,21*	0,05	0,19	
<i>CASADO</i>	-0,03		-0,14*	-0,05	0,15		0,20	
<i>EDUCACIÓN SUPERIOR</i>	-0,13		0,12		-0,03		-0,06	
<i>EDAD</i>	-0,02		0,01		0,005		0,02	
<i>EDAD²</i>	0,0003		-0,00004		-0,00006		-0,0002	
<i>HÁBITAT</i>	0,06		-0,03		0,03		0,02	
<i>CONSTANTE</i>	0,58		-0,29		-0,57		-0,85	
Nº observaciones		1.500		1.500		1.500		1.500
<i>LR χ^2</i>		130,24		68,35		382,16		446,24
Prob > χ^2		0,00		0,00		0,00		0,00
Log f. de verosimilitud		-960,41		-906,13		-848,53		-812,56
Pseudo <i>R</i> ² de predicción		0,63		0,68		0,73		0,73

^a En la tabla se muestra, en las sucesivas columnas, el valor del coeficiente estimado en cada uno de los modelos planteados y el efecto marginal de las variables significativas sobre la probabilidad de que las distintas endógenas tomen el valor 1. Los resultados corresponden a un modelo Probit o Logit, atendiendo al criterio convencional de elección de aquel de los dos que presente el mayor valor estimado de la función de verosimilitud.

*** Coeficiente significativo al 1 por ciento, ** coeficiente significativo al 5 por ciento, * coeficiente significativo al 10 por ciento.

Como novedad, y para la competencia de educación, la interacción de las variables representativas de la identificación de la administración prestadora de este servicio y de la satisfacción de los individuos por el mismo no parece tener influencia alguna en las preferencias ciudadanas por su centralización. No obstante, en un resultado que no se recoge en la tabla 5, se puede observar que, cuando estas variables se introducen separadamente, la primera de ellas (*IDENEDU*) repercute, de forma muy significativa, en una menor probabilidad de que el encuestado conteste que la responsabilidad debería ser del Estado central.

En cuanto a las variables socioeconómicas, las personas casadas también están asociadas a una menor probabilidad de petición de centralización de la educación; los hombres, sin embargo, favorecen la probabilidad de preferir la centralización del IRPF. Por último, la variable *HÁBITAT* deja de ser una explicativa significativa en el ámbito impositivo, como también lo deja de ser el hecho de trabajar por cuenta propia, si atendemos en este caso a la opción de centralizar el pago del IVA.

4. Conclusiones

Utilizando la base de datos de la encuesta de “Opiniones y actitudes fiscales de los españoles” del Instituto de Estudios Fiscales de los años 2005, 2007 y 2010, y mediante estimaciones del tipo Logit y Probit, en este trabajo hemos tratado de identificar, primero, los factores que explican la identificación correcta o incorrecta por parte de los ciudadanos de las administraciones que prestan los servicios de educación y sanidad y que perciben ingresos del IRPF y el IVA; y segundo, los factores determinantes de la preferencia de los ciudadanos por la provisión centralizada de esos servicios y por la percepción centralizada de los citados tributos.

Los resultados obtenidos ofrecen algunas pistas para mejorar el conocimiento por los ciudadanos de la actuación de los respectivos sectores públicos regionales: fortalecer la preocupación por lo público, el valor de la descentralización, la educación y la información, especialmente en los

municipios menos poblados.⁸ Además, de acuerdo con las estimaciones realizadas, la mejora en la identificación de la administración responsable de los servicios e impuestos y en la gestión de las competencias regionales puede traducirse en una mayor concienciación por parte de los ciudadanos de que la responsabilidad última en materia de determinados servicios e impuestos debe ser regional.⁹

Como se explicaba en la introducción, los avances que se produzcan en estos dos ámbitos pueden coadyuvar a la obtención de ganancias efectivas de eficiencia en la actuación de los sectores públicos autonómicos.

⁸ Por supuesto, existen otros instrumentos –seguramente, más directos- que también pueden contribuir a aumentar la visibilidad para los ciudadanos de los impuestos y servicios autonómicos. En la vertiente de los impuestos, por ejemplo, la exigencia de impresos de declaración diferenciados para el IRPF autonómico, o la constancia expresa en factura del reparto del IVA entre el nivel central y las comunidades autónomas. Sobre los efectos de la visibilidad de los impuestos en el comportamiento de los consumidores, véase Chetty *et al.* (2009).

⁹ Para reforzar la restricción presupuestaria regional, además de la claridad en la asignación de responsabilidades entre niveles de gobierno, Rodden, Eskeland y Litvack, eds. (2003) demandan la existencia de descentralización tributaria, transferencias intergubernamentales regladas y el funcionamiento de las instituciones políticas centrales libre de las presiones de los intereses regionales.

Referencias bibliográficas

- Ahmad, E. y G. Brosio, eds. (2009): *Does Decentralization Enhance Service Delivery and Poverty Reduction?*, Cheltenham, UK: Edward Elgar.
- Anderson, C. (2006): "Economic Voting and Multilevel Governance: A Comparative Individual-Level Analysis", *American Journal of Political Science*, 50(2):449-463
- Área de Sociología Tributaria (2006): "Opiniones y actitudes fiscales de los españoles en 2005", *Documentos* nº 10/06, Madrid: Instituto de Estudios Fiscales.
- Área de Sociología Tributaria (2007): "Opiniones y actitudes fiscales de los españoles en 2006", *Documentos* nº 21/07, Madrid: Instituto de Estudios Fiscales.
- Área de Sociología Tributaria (2008): "Opiniones y actitudes fiscales de los españoles en 2007", *Documentos* nº 15/08, Madrid: Instituto de Estudios Fiscales.
- Área de Sociología Tributaria (2011): "Opiniones y actitudes fiscales de los españoles en 2010", *Documentos* nº 09/11, Madrid: Instituto de Estudios Fiscales.
- Chetty, R., A. Looney y K. Kroft (2009): "Salience and Taxation: Theory and Evidence", *American Economic Review*, 99 (4): 1145-1177.
- Cutler, F. (2004): "Government Responsibility and Electoral Accountability in Federations", *Publius. The Journal of Federalism*, 34(2):19-38
- León-Alfonso, S. (2010) "Who is responsible for what? Clarity of responsibilities in multilevel states: The case of Spain", *European Journal of Political Research*, 50:80-109.
- León-Alfonso, S. y M. Ferrín (2007): "La atribución de responsabilidades sobre las políticas públicas en un sistema de gobierno multinivel",

Administración & Ciudadanía, Revista da Escola Galega de Administración Pública, 2 (1): 49-75.

López Laborda, J. (2011), "Beneficios y costes del Estado autonómico", *Cuadernos Manuel Giménez Abad*, 1: 34-42.

López Laborda, J. y F. Rodrigo (2010): "¿Por qué los españoles son (moderadamente) autonomistas?: valoración de la gestión descentralizada y preferencia por la autonomía", *XVII Encuentro de Economía Pública*, Murcia, 4 y 5 de febrero de 2010.

Pérez-Díaz, V., J. Mezo y J. C. Rodríguez (2012): *La crisis y las Autonomías. La sociedad española ante la crisis económica y el sistema de las autonomías*, Madrid: Fundación de las Cajas de Ahorros.

Rodden, J. A., G. S. Eskeland y J. Litvack, eds. (2003): *Fiscal Decentralization and the Challenge of Hard Budget Constraints*, Cambridge, Massachusetts: The MIT Press.

Rudolph, T. J. (2003a): "Institutional Context and the Assignment of Political Responsibility", *Journal of Politics*, 65: 190-215.

Rudolph, T. J. (2003b): "Who's Responsible for the Economy? The Formation and Consequences of Responsibility Attributions", *American Journal of Political Science*, 47 (4): 698-713.

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS

DOCUMENTOS DE TRABAJO

Últimos números publicados

- 159/2000 Participación privada en la construcción y explotación de carreteras de peaje
Ginés de Rus, Manuel Romero y Lourdes Trujillo
- 160/2000 Errores y posibles soluciones en la aplicación del *Value at Risk*
Mariano González Sánchez
- 161/2000 Tax neutrality on saving assets. The spanish case before and after the tax reform
Cristina Ruza y de Paz-Curbera
- 162/2000 Private rates of return to human capital in Spain: new evidence
F. Barceinas, J. Oliver-Alonso, J.L. Raymond y J.L. Roig-Sabaté
- 163/2000 El control interno del riesgo. Una propuesta de sistema de límites
riesgo neutral
Mariano González Sánchez
- 164/2001 La evolución de las políticas de gasto de las Administraciones Públicas en los años 90
Alfonso Utrilla de la Hoz y Carmen Pérez Esparrells
- 165/2001 Bank cost efficiency and output specification
Emili Tortosa-Ausina
- 166/2001 Recent trends in Spanish income distribution: A robust picture of falling income inequality
Josep Oliver-Alonso, Xavier Ramos y José Luis Raymond-Bara
- 167/2001 Efectos redistributivos y sobre el bienestar social del tratamiento de las cargas familiares en
el nuevo IRPF
Nuria Badenes Plá, Julio López Laborda, Jorge Onrubia Fernández
- 168/2001 The Effects of Bank Debt on Financial Structure of Small and Medium Firms in some Euro-
pean Countries
Mónica Melle-Hernández
- 169/2001 La política de cohesión de la UE ampliada: la perspectiva de España
Ismael Sanz Labrador
- 170/2002 Riesgo de liquidez de Mercado
Mariano González Sánchez
- 171/2002 Los costes de administración para el afiliado en los sistemas de pensiones basados en cuentas
de capitalización individual: medida y comparación internacional.
José Enrique Devesa Carpio, Rosa Rodríguez Barrera, Carlos Vidal Meliá
- 172/2002 La encuesta continua de presupuestos familiares (1985-1996): descripción, representatividad
y propuestas de metodología para la explotación de la información de los ingresos y el gasto.
Llorenç Pou, Joaquín Alegre
- 173/2002 Modelos paramétricos y no paramétricos en problemas de concesión de tarjetas de crédito.
Rosa Puertas, María Bonilla, Ignacio Olmeda

- 174/2002 Mercado único, comercio intra-industrial y costes de ajuste en las manufacturas españolas.
José Vicente Blanes Cristóbal
- 175/2003 La Administración tributaria en España. Un análisis de la gestión a través de los ingresos y de los gastos.
Juan de Dios Jiménez Aguilera, Pedro Enrique Barrilao González
- 176/2003 The Falling Share of Cash Payments in Spain.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
Publicado en "Moneda y Crédito" nº 217, pags. 167-189.
- 177/2003 Effects of ATMs and Electronic Payments on Banking Costs: The Spanish Case.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
- 178/2003 Factors explaining the interest margin in the banking sectors of the European Union.
Joaquín Maudos y Juan Fernández Guevara
- 179/2003 Los planes de stock options para directivos y consejeros y su valoración por el mercado de valores en España.
Mónica Melle Hernández
- 180/2003 Ownership and Performance in Europe and US Banking – A comparison of Commercial, Co-operative & Savings Banks.
Yener Altunbas, Santiago Carbó y Phil Molyneux
- 181/2003 The Euro effect on the integration of the European stock markets.
Mónica Melle Hernández
- 182/2004 In search of complementarity in the innovation strategy: international R&D and external knowledge acquisition.
Bruno Cassiman, Reinhilde Veugelers
- 183/2004 Fijación de precios en el sector público: una aplicación para el servicio municipal de suministro de agua.
M^a Ángeles García Valiñas
- 184/2004 Estimación de la economía sumergida en España: un modelo estructural de variables latentes.
Ángel Alañón Pardo, Miguel Gómez de Antonio
- 185/2004 Causas políticas y consecuencias sociales de la corrupción.
Joan Oriol Prats Cabrera
- 186/2004 Loan bankers' decisions and sensitivity to the audit report using the belief revision model.
Andrés Guiral Contreras and José A. Gonzalo Angulo
- 187/2004 El modelo de Black, Derman y Toy en la práctica. Aplicación al mercado español.
Marta Tolentino García-Abadillo y Antonio Díaz Pérez
- 188/2004 Does market competition make banks perform well?.
Mónica Melle
- 189/2004 Efficiency differences among banks: external, technical, internal, and managerial
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso

- 190/2004 Una aproximación al análisis de los costes de la esquizofrenia en España: los modelos jerárquicos bayesianos
F. J. Vázquez-Polo, M. A. Negrín, J. M. Cavasés, E. Sánchez y grupo RIRAG
- 191/2004 Environmental proactivity and business performance: an empirical analysis
Javier González-Benito y Óscar González-Benito
- 192/2004 Economic risk to beneficiaries in notional defined contribution accounts (NDCs)
Carlos Vidal-Meliá, Inmaculada Domínguez-Fabian y José Enrique Devesa-Carpio
- 193/2004 Sources of efficiency gains in port reform: non parametric malmquist decomposition tfp index for Mexico
Antonio Estache, Beatriz Tovar de la Fé y Lourdes Trujillo
- 194/2004 Persistencia de resultados en los fondos de inversión españoles
Alfredo Ciriaco Fernández y Rafael Santamaría Aquilué
- 195/2005 El modelo de revisión de creencias como aproximación psicológica a la formación del juicio del auditor sobre la gestión continuada
Andrés Guiral Contreras y Francisco Esteso Sánchez
- 196/2005 La nueva financiación sanitaria en España: descentralización y prospectiva
David Cantarero Prieto
- 197/2005 A cointegration analysis of the Long-Run supply response of Spanish agriculture to the common agricultural policy
José A. Mendez, Ricardo Mora y Carlos San Juan
- 198/2005 ¿Refleja la estructura temporal de los tipos de interés del mercado español preferencia por la liquidez?
Magdalena Massot Perelló y Juan M. Nave
- 199/2005 Análisis de impacto de los Fondos Estructurales Europeos recibidos por una economía regional: Un enfoque a través de Matrices de Contabilidad Social
M. Carmen Lima y M. Alejandro Cardenete
- 200/2005 Does the development of non-cash payments affect monetary policy transmission?
Santiago Carbó Valverde y Rafael López del Paso
- 201/2005 Firm and time varying technical and allocative efficiency: an application for port cargo handling firms
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar de la Fe y Lourdes Trujillo
- 202/2005 Contractual complexity in strategic alliances
Jeffrey J. Reuer y Africa Ariño
- 203/2005 Factores determinantes de la evolución del empleo en las empresas adquiridas por opa
Nuria Alcalde Fradejas y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 204/2005 Nonlinear Forecasting in Economics: a comparison between Comprehension Approach versus Learning Approach. An Application to Spanish Time Series
Elena Olmedo, Juan M. Valderas, Ricardo Gimeno and Lorenzo Escot

- 205/2005 Precio de la tierra con presión urbana: un modelo para España
Esther Decimavilla, Carlos San Juan y Stefan Sperlich
- 206/2005 Interregional migration in Spain: a semiparametric analysis
Adolfo Maza y José Villaverde
- 207/2005 Productivity growth in European banking
Carmen Murillo-Melchor, José Manuel Pastor y Emili Tortosa-Ausina
- 208/2005 Explaining Bank Cost Efficiency in Europe: Environmental and Productivity Influences.
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso
- 209/2005 La elasticidad de sustitución intertemporal con preferencias no separables intratemporalmente: los casos de Alemania, España y Francia.
Elena Márquez de la Cruz, Ana R. Martínez Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 210/2005 Contribución de los efectos tamaño, book-to-market y momentum a la valoración de activos: el caso español.
Begoña Font-Belaire y Alfredo Juan Grau-Grau
- 211/2005 Permanent income, convergence and inequality among countries
José M. Pastor and Lorenzo Serrano
- 212/2005 The Latin Model of Welfare: Do 'Insertion Contracts' Reduce Long-Term Dependence?
Luis Ayala and Magdalena Rodríguez
- 213/2005 The effect of geographic expansion on the productivity of Spanish savings banks
Manuel Illueca, José M. Pastor and Emili Tortosa-Ausina
- 214/2005 Dynamic network interconnection under consumer switching costs
Ángel Luis López Rodríguez
- 215/2005 La influencia del entorno socioeconómico en la realización de estudios universitarios: una aproximación al caso español en la década de los noventa
Marta Rahona López
- 216/2005 The valuation of spanish ipos: efficiency analysis
Susana Álvarez Otero
- 217/2005 On the generation of a regular multi-input multi-output technology using parametric output distance functions
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 218/2005 La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del congreso de los diputados en España
Gonzalo Caballero Miguez
- 219/2005 Determinants of bank market structure: Efficiency and political economy variables
Francisco González
- 220/2005 Agresividad de las órdenes introducidas en el mercado español: estrategias, determinantes y medidas de performance
David Abad Díaz

- 221/2005 Tendencia post-anuncio de resultados contables: evidencia para el mercado español
Carlos Forner Rodríguez, Joaquín Marhuenda Fructuoso y Sonia Sanabria García
- 222/2005 Human capital accumulation and geography: empirical evidence in the European Union
Jesús López-Rodríguez, J. Andrés Faiña y Jose Lopez Rodríguez
- 223/2005 Auditors' Forecasting in Going Concern Decisions: Framing, Confidence and Information Processing
Waymond Rodgers and Andrés Guiral
- 224/2005 The effect of Structural Fund spending on the Galician region: an assessment of the 1994-1999 and 2000-2006 Galician CSFs
José Ramón Cancelo de la Torre, J. Andrés Faiña and Jesús López-Rodríguez
- 225/2005 The effects of ownership structure and board composition on the audit committee activity: Spanish evidence
Carlos Fernández Méndez and Rubén Arrondo García
- 226/2005 Cross-country determinants of bank income smoothing by managing loan loss provisions
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 227/2005 Incumplimiento fiscal en el irpf (1993-2000): un análisis de sus factores determinantes
Alejandro Estellér Moré
- 228/2005 Region versus Industry effects: volatility transmission
Pilar Soriano Felipe and Francisco J. Climent Diranzo
- 229/2005 Concurrent Engineering: The Moderating Effect Of Uncertainty On New Product Development Success
Daniel Vázquez-Bustelo and Sandra Valle
- 230/2005 On zero lower bound traps: a framework for the analysis of monetary policy in the 'age' of central banks
Alfonso Palacio-Vera
- 231/2005 Reconciling Sustainability and Discounting in Cost Benefit Analysis: a methodological proposal
M. Carmen Almansa Sáez and Javier Calatrava Requena
- 232/2005 Can The Excess Of Liquidity Affect The Effectiveness Of The European Monetary Policy?
Santiago Carbó Valverde and Rafael López del Paso
- 233/2005 Inheritance Taxes In The Eu Fiscal Systems: The Present Situation And Future Perspectives.
Miguel Angel Barberán Lahuerta
- 234/2006 Bank Ownership And Informativeness Of Earnings.
Víctor M. González
- 235/2006 Developing A Predictive Method: A Comparative Study Of The Partial Least Squares Vs Maximum Likelihood Techniques.
Waymond Rodgers, Paul Pavlou and Andres Guiral.
- 236/2006 Using Compromise Programming for Macroeconomic Policy Making in a General Equilibrium Framework: Theory and Application to the Spanish Economy.
Francisco J. André, M. Alejandro Cardenete y Carlos Romero.

- 237/2006 Bank Market Power And Sme Financing Constraints.
Santiago Carbó-Valverde, Francisco Rodríguez-Fernández y Gregory F. Udell.
- 238/2006 Trade Effects Of Monetary Agreements: Evidence For Oecd Countries.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano.
- 239/2006 The Quality Of Institutions: A Genetic Programming Approach.
Marcos Álvarez-Díaz y Gonzalo Caballero Miguez.
- 240/2006 La interacción entre el éxito competitivo y las condiciones del mercado doméstico como determinantes de la decisión de exportación en las Pymes.
Francisco García Pérez.
- 241/2006 Una estimación de la depreciación del capital humano por sectores, por ocupación y en el tiempo.
Inés P. Murillo.
- 242/2006 Consumption And Leisure Externalities, Economic Growth And Equilibrium Efficiency.
Manuel A. Gómez.
- 243/2006 Measuring efficiency in education: an analysis of different approaches for incorporating non-discretionary inputs.
Jose Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro y Javier Salinas-Jiménez
- 244/2006 Did The European Exchange-Rate Mechanism Contribute To The Integration Of Peripheral Countries?.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 245/2006 Intergenerational Health Mobility: An Empirical Approach Based On The Echp.
Marta Pascual and David Cantarero
- 246/2006 Measurement and analysis of the Spanish Stock Exchange using the Lyapunov exponent with digital technology.
Salvador Rojí Ferrari and Ana Gonzalez Marcos
- 247/2006 Testing For Structural Breaks In Variance With additive Outliers And Measurement Errors.
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 248/2006 The Cost Of Market Power In Banking: Social Welfare Loss Vs. Cost Inefficiency.
Joaquín Maudos and Juan Fernández de Guevara
- 249/2006 Elasticidades de largo plazo de la demanda de vivienda: evidencia para España (1885-2000).
Desiderio Romero Jordán, José Félix Sanz Sanz y César Pérez López
- 250/2006 Regional Income Disparities in Europe: What role for location?.
Jesús López-Rodríguez and J. Andrés Faña
- 251/2006 Funciones abreviadas de bienestar social: Una forma sencilla de simultanear la medición de la eficiencia y la equidad de las políticas de gasto público.
Nuria Badenes Plá y Daniel Santín González
- 252/2006 "The momentum effect in the Spanish stock market: Omitted risk factors or investor behaviour?".
Luis Muga and Rafael Santamaría
- 253/2006 Dinámica de precios en el mercado español de gasolina: un equilibrio de colusión tácita.
Jordi Perdiguero García

- 254/2006 Desigualdad regional en España: renta permanente versus renta corriente.
José M. Pastor, Empar Pons y Lorenzo Serrano
- 255/2006 Environmental implications of organic food preferences: an application of the impure public goods model.
Ana Maria Aldanondo-Ochoa y Carmen Almansa-Sáez
- 256/2006 Family tax credits versus family allowances when labour supply matters: Evidence for Spain.
José Felix Sanz-Sanz, Desiderio Romero-Jordán y Santiago Álvarez-García
- 257/2006 La internacionalización de la empresa manufacturera española: efectos del capital humano genérico y específico.
José López Rodríguez
- 258/2006 Evaluación de las migraciones interregionales en España, 1996-2004.
María Martínez Torres
- 259/2006 Efficiency and market power in Spanish banking.
Rolf Färe, Shawna Grosskopf y Emili Tortosa-Ausina.
- 260/2006 Asimetrías en volatilidad, beta y contagios entre las empresas grandes y pequeñas cotizadas en la bolsa española.
Helena Chuliá y Hipòlit Torró.
- 261/2006 Birth Replacement Ratios: New Measures of Period Population Replacement.
José Antonio Ortega.
- 262/2006 Accidentes de tráfico, víctimas mortales y consumo de alcohol.
José M^a Arranz y Ana I. Gil.
- 263/2006 Análisis de la Presencia de la Mujer en los Consejos de Administración de las Mil Mayores Empresas Españolas.
Ruth Mateos de Cabo, Lorenzo Escot Mangas y Ricardo Gimeno Nogués.
- 264/2006 Crisis y Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Las Limitaciones de la Política Económica en Europa.
Ignacio Álvarez Peralta.
- 265/2006 Have Child Tax Allowances Affected Family Size? A Microdata Study For Spain (1996-2000).
Jaime Vallés-Giménez y Anabel Zárate-Marco.
- 266/2006 Health Human Capital And The Shift From Foraging To Farming.
Paolo Rungo.
- 267/2006 Financiación Autonómica y Política de la Competencia: El Mercado de Gasolina en Canarias.
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero.
- 268/2006 El cumplimiento del Protocolo de Kyoto para los hogares españoles: el papel de la imposición sobre la energía.
Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz.
- 269/2006 Banking competition, financial dependence and economic growth
Joaquín Maudos y Juan Fernández de Guevara
- 270/2006 Efficiency, subsidies and environmental adaptation of animal farming under CAP
Werner Kleinhanß, Carmen Murillo, Carlos San Juan y Stefan Sperlich

- 271/2006 Interest Groups, Incentives to Cooperation and Decision-Making Process in the European Union
A. Garcia-Lorenzo y Jesús López-Rodríguez
- 272/2006 Riesgo asimétrico y estrategias de momentum en el mercado de valores español
Luis Muga y Rafael Santamaría
- 273/2006 Valoración de capital-riesgo en proyectos de base tecnológica e innovadora a través de la teoría de opciones reales
Gracia Rubio Martín
- 274/2006 Capital stock and unemployment: searching for the missing link
Ana Rosa Martínez-Cañete, Elena Márquez de la Cruz, Alfonso Palacio-Vera and Inés Pérez-Soba Aguilar
- 275/2006 Study of the influence of the voters' political culture on vote decision through the simulation of a political competition problem in Spain
Sagrario Lantarón, Isabel Lillo, M^a Dolores López and Javier Rodrigo
- 276/2006 Investment and growth in Europe during the Golden Age
Antonio Cubel and M^a Teresa Sanchis
- 277/2006 Efectos de vincular la pensión pública a la inversión en cantidad y calidad de hijos en un modelo de equilibrio general
Robert Meneu Gaya
- 278/2006 El consumo y la valoración de activos
Elena Márquez y Belén Nieto
- 279/2006 Economic growth and currency crisis: A real exchange rate entropic approach
David Matesanz Gómez y Guillermo J. Ortega
- 280/2006 Three measures of returns to education: An illustration for the case of Spain
María Arrazola y José de Hevia
- 281/2006 Composition of Firms versus Composition of Jobs
Antoni Cunyat
- 282/2006 La vocación internacional de un holding tranviario belga: la Compagnie Mutuelle de Tramways, 1895-1918
Alberte Martínez López
- 283/2006 Una visión panorámica de las entidades de crédito en España en la última década.
Constantino García Ramos
- 284/2006 Foreign Capital and Business Strategies: a comparative analysis of urban transport in Madrid and Barcelona, 1871-1925
Alberte Martínez López
- 285/2006 Los intereses belgas en la red ferroviaria catalana, 1890-1936
Alberte Martínez López
- 286/2006 The Governance of Quality: The Case of the Agrifood Brand Names
Marta Fernández Barcala, Manuel González-Díaz y Emmanuel Raynaud
- 287/2006 Modelling the role of health status in the transition out of malthusian equilibrium
Paolo Rungo, Luis Currais and Berta Rivera
- 288/2006 Industrial Effects of Climate Change Policies through the EU Emissions Trading Scheme
Xavier Labandeira and Miguel Rodríguez

- 289/2006 Globalisation and the Composition of Government Spending: An analysis for OECD countries
Norman Gemmell, Richard Kneller and Ismael Sanz
- 290/2006 La producción de energía eléctrica en España: Análisis económico de la actividad tras la liberalización del Sector Eléctrico
Fernando Hernández Martínez
- 291/2006 Further considerations on the link between adjustment costs and the productivity of R&D investment: evidence for Spain
Desiderio Romero-Jordán, José Félix Sanz-Sanz and Inmaculada Álvarez-Ayuso
- 292/2006 Una teoría sobre la contribución de la función de compras al rendimiento empresarial
Javier González Benito
- 293/2006 Agility drivers, enablers and outcomes: empirical test of an integrated agile manufacturing model
Daniel Vázquez-Bustelo, Lucía Avella and Esteban Fernández
- 294/2006 Testing the parametric vs the semiparametric generalized mixed effects models
María José Lombardía and Stefan Sperlich
- 295/2006 Nonlinear dynamics in energy futures
Mariano Matilla-García
- 296/2006 Estimating Spatial Models By Generalized Maximum Entropy Or How To Get Rid Of W
Esteban Fernández Vázquez, Matías Mayor Fernández and Jorge Rodríguez-Valez
- 297/2006 Optimización fiscal en las transmisiones lucrativas: análisis metodológico
Félix Domínguez Barrero
- 298/2006 La situación actual de la banca online en España
Francisco José Climent Diranzo y Alexandre Momparler Pechuán
- 299/2006 Estrategia competitiva y rendimiento del negocio: el papel mediador de la estrategia y las capacidades productivas
Javier González Benito y Isabel Suárez González
- 300/2006 A Parametric Model to Estimate Risk in a Fixed Income Portfolio
Pilar Abad and Sonia Benito
- 301/2007 Análisis Empírico de las Preferencias Sociales Respecto del Gasto en Obra Social de las Cajas de Ahorros
Alejandro Esteller-Moré, Jonathan Jorba Jiménez y Albert Solé-Ollé
- 302/2007 Assessing the enlargement and deepening of regional trading blocs: The European Union case
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 303/2007 ¿Es la Franquicia un Medio de Financiación?: Evidencia para el Caso Español
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 304/2007 On the Finite-Sample Biases in Nonparametric Testing for Variance Constancy
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 305/2007 Spain is Different: Relative Wages 1989-98
José Antonio Carrasco Gallego

- 306/2007 Poverty reduction and SAM multipliers: An evaluation of public policies in a regional framework
Francisco Javier De Miguel-Vélez y Jesús Pérez-Mayo
- 307/2007 La Eficiencia en la Gestión del Riesgo de Crédito en las Cajas de Ahorro
Marcelino Martínez Cabrera
- 308/2007 Optimal environmental policy in transport: unintended effects on consumers' generalized price
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 309/2007 Agricultural Productivity in the European Regions: Trends and Explanatory Factors
Roberto Ezcurra, Belen Iraizoz, Pedro Pascual and Manuel Rapún
- 310/2007 Long-run Regional Population Divergence and Modern Economic Growth in Europe: a Case Study of Spain
María Isabel Ayuda, Fernando Collantes and Vicente Pinilla
- 311/2007 Financial Information effects on the measurement of Commercial Banks' Efficiency
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 312/2007 Neutralidad e incentivos de las inversiones financieras en el nuevo IRPF
Félix Domínguez Barrero
- 313/2007 The Effects of Corporate Social Responsibility Perceptions on The Valuation of Common Stock
Waymond Rodgers , Helen Choy and Andres Guiral-Contreras
- 314/2007 Country Creditor Rights, Information Sharing and Commercial Banks' Profitability Persistence across the world
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 315/2007 ¿Es Relevante el Déficit Corriente en una Unión Monetaria? El Caso Español
Javier Blanco González y Ignacio del Rosal Fernández
- 316/2007 The Impact of Credit Rating Announcements on Spanish Corporate Fixed Income Performance: Returns, Yields and Liquidity
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 317/2007 Indicadores de Lealtad al Establecimiento y Formato Comercial Basados en la Distribución del Presupuesto
Cesar Augusto Bustos Reyes y Óscar González Benito
- 318/2007 Migrants and Market Potential in Spain over The XXth Century: A Test Of The New Economic Geography
Daniel A. Tirado, Jordi Pons, Elisenda Paluzie and Javier Silvestre
- 319/2007 El Impacto del Coste de Oportunidad de la Actividad Emprendedora en la Intención de los Ciudadanos Europeos de Crear Empresas
Luis Miguel Zapico Aldeano
- 320/2007 Los belgas y los ferrocarriles de vía estrecha en España, 1887-1936
Alberte Martínez López
- 321/2007 Competición política bipartidista. Estudio geométrico del equilibrio en un caso ponderado
Isabel Lillo, M^a Dolores López y Javier Rodrigo
- 322/2007 Human resource management and environment management systems: an empirical study
M^a Concepción López Fernández, Ana M^a Serrano Bedía and Gema García Piqueres

- 323/2007 Wood and industrialization. evidence and hypotheses from the case of Spain, 1860-1935.
Iñaki Iriarte-Goñi and María Isabel Ayuda Bosque
- 324/2007 New evidence on long-run monetary neutrality.
J. Cunado, L.A. Gil-Alana and F. Perez de Gracia
- 325/2007 Monetary policy and structural changes in the volatility of us interest rates.
Juncal Cuñado, Javier Gomez Biscarri and Fernando Perez de Gracia
- 326/2007 The productivity effects of intrafirm diffusion.
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez and Sergio Palomas
- 327/2007 Unemployment duration, layoffs and competing risks.
J.M. Arranz, C. García-Serrano and L. Toharia
- 328/2007 El grado de cobertura del gasto público en España respecto a la UE-15
Nuria Rueda, Begoña Barruso, Carmen Calderón y M^a del Mar Herrador
- 329/2007 The Impact of Direct Subsidies in Spain before and after the CAP'92 Reform
Carmen Murillo, Carlos San Juan and Stefan Sperlich
- 330/2007 Determinants of post-privatisation performance of Spanish divested firms
Laura Cabeza García and Silvia Gómez Ansón
- 331/2007 ¿Por qué deciden diversificar las empresas españolas? Razones oportunistas versus razones económicas
Almudena Martínez Campillo
- 332/2007 Dynamical Hierarchical Tree in Currency Markets
Juan Gabriel Brida, David Matesanz Gómez and Wiston Adrián Risso
- 333/2007 Los determinantes sociodemográficos del gasto sanitario. Análisis con microdatos individuales
Ana María Angulo, Ramón Barberán, Pilar Egea y Jesús Mur
- 334/2007 Why do companies go private? The Spanish case
Inés Pérez-Soba Aguilar
- 335/2007 The use of gis to study transport for disabled people
Verónica Cañal Fernández
- 336/2007 The long run consequences of M&A: An empirical application
Cristina Bernad, Lucio Fuentelsaz and Jaime Gómez
- 337/2007 Las clasificaciones de materias en economía: principios para el desarrollo de una nueva clasificación
Valentín Edo Hernández
- 338/2007 Reforming Taxes and Improving Health: A Revenue-Neutral Tax Reform to Eliminate Medical and Pharmaceutical VAT
Santiago Álvarez-García, Carlos Pestana Barros y Juan Prieto-Rodríguez
- 339/2007 Impacts of an iron and steel plant on residential property values
Celia Bilbao-Terol
- 340/2007 Firm size and capital structure: Evidence using dynamic panel data
Victor M. González and Francisco González

- 341/2007 ¿Cómo organizar una cadena hotelera? La elección de la forma de gobierno
Marta Fernández Barcala y Manuel González Díaz
- 342/2007 Análisis de los efectos de la decisión de diversificar: un contraste del marco teórico “Agencia-Stewardship”
Almudena Martínez Campillo y Roberto Fernández Gago
- 343/2007 Selecting portfolios given multiple eurostoxx-based uncertainty scenarios: a stochastic goal programming approach from fuzzy betas
Enrique Ballester, Blanca Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra and Amelia Bilbao-Terol
- 344/2007 “El bienestar de los inmigrantes y los factores implicados en la decisión de emigrar”
Anastasia Hernández Alemán y Carmelo J. León
- 345/2007 Governance Decisions in the R&D Process: An Integrative Framework Based on TCT and Knowledge View of The Firm.
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 346/2007 Diferencias salariales entre empresas públicas y privadas. El caso español
Begoña Cueto y Nuria Sánchez- Sánchez
- 347/2007 Effects of Fiscal Treatments of Second Home Ownership on Renting Supply
Celia Bilbao Terol and Juan Prieto Rodríguez
- 348/2007 Auditors’ ethical dilemmas in the going concern evaluation
Andres Guiral, Waymond Rodgers, Emiliano Ruiz and Jose A. Gonzalo
- 349/2007 Convergencia en capital humano en España. Un análisis regional para el periodo 1970-2004
Susana Morales Sequera y Carmen Pérez Esparrells
- 350/2007 Socially responsible investment: mutual funds portfolio selection using fuzzy multiobjective programming
Blanca M^a Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra , Amelia Bilbao-Terol and M^a Victoria Rodríguez-Uría
- 351/2007 Persistencia del resultado contable y sus componentes: implicaciones de la medida de ajustes por devengo
Raúl Iñiguez Sánchez y Francisco Poveda Fuentes
- 352/2007 Wage Inequality and Globalisation: What can we Learn from the Past? A General Equilibrium Approach
Concha Betrán, Javier Ferri and Maria A. Pons
- 353/2007 Eficacia de los incentivos fiscales a la inversión en I+D en España en los años noventa
Desiderio Romero Jordán y José Félix Sanz Sanz
- 354/2007 Convergencia regional en renta y bienestar en España
Robert Meneu Gaya
- 355/2007 Tributación ambiental: Estado de la Cuestión y Experiencia en España
Ana Carrera Poncela
- 356/2007 Salient features of dependence in daily us stock market indices
Luis A. Gil-Alana, Juncal Cuñado and Fernando Pérez de Gracia
- 357/2007 La educación superior: ¿un gasto o una inversión rentable para el sector público?
Inés P. Murillo y Francisco Pedraja

- 358/2007 Effects of a reduction of working hours on a model with job creation and job destruction
Emilio Domínguez, Miren Ullibarri y Idoya Zabaleta
- 359/2007 Stock split size, signaling and earnings management: Evidence from the Spanish market
José Yagüe, J. Carlos Gómez-Sala and Francisco Poveda-Fuentes
- 360/2007 Modelización de las expectativas y estrategias de inversión en mercados de derivados
Begoña Font-Belaire
- 361/2008 Trade in capital goods during the golden age, 1953-1973
M^a Teresa Sanchis and Antonio Cubel
- 362/2008 El capital económico por riesgo operacional: una aplicación del modelo de distribución de pérdidas
Enrique José Jiménez Rodríguez y José Manuel Fera Domínguez
- 363/2008 The drivers of effectiveness in competition policy
Joan-Ramon Borrell and Juan-Luis Jiménez
- 364/2008 Corporate governance structure and board of directors remuneration policies: evidence from Spain
Carlos Fernández Méndez, Rubén Arrondo García and Enrique Fernández Rodríguez
- 365/2008 Beyond the disciplinary role of governance: how boards and donors add value to Spanish foundations
Pablo De Andrés Alonso, Valentín Azofra Palenzuela y M. Elena Romero Merino
- 366/2008 Complejidad y perfeccionamiento contractual para la contención del oportunismo en los acuerdos de franquicia
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 367/2008 Inestabilidad y convergencia entre las regiones europeas
Jesús Mur, Fernando López y Ana Angulo
- 368/2008 Análisis espacial del cierre de explotaciones agrarias
Ana Aldanondo Ochoa, Carmen Almansa Sáez y Valero Casanovas Oliva
- 369/2008 Cross-Country Efficiency Comparison between Italian and Spanish Public Universities in the period 2000-2005
Tommaso Agasisti and Carmen Pérez Esparrells
- 370/2008 El desarrollo de la sociedad de la información en España: un análisis por comunidades autónomas
María Concepción García Jiménez y José Luis Gómez Barroso
- 371/2008 El medioambiente y los objetivos de fabricación: un análisis de los modelos estratégicos para su consecución
Lucía Avella Camarero, Esteban Fernández Sánchez y Daniel Vázquez-Bustelo
- 372/2008 Influence of bank concentration and institutions on capital structure: New international evidence
Víctor M. González and Francisco González
- 373/2008 Generalización del concepto de equilibrio en juegos de competición política
M^a Dolores López González y Javier Rodrigo Hitos
- 374/2008 Smooth Transition from Fixed Effects to Mixed Effects Models in Multi-level regression Models
María José Lombardía and Stefan Sperlich

- 375/2008 A Revenue-Neutral Tax Reform to Increase Demand for Public Transport Services
Carlos Pestana Barros and Juan Prieto-Rodríguez
- 376/2008 Measurement of intra-distribution dynamics: An application of different approaches to the European regions
Adolfo Maza, María Hierro and José Villaverde
- 377/2008 Migración interna de extranjeros y ¿nueva fase en la convergencia?
María Hierro y Adolfo Maza
- 378/2008 Efectos de la Reforma del Sector Eléctrico: Modelización Teórica y Experiencia Internacional
Ciro Eduardo Bazán Navarro
- 379/2008 A Non-Parametric Independence Test Using Permutation Entropy
Mariano Matilla-García and Manuel Ruiz Marín
- 380/2008 Testing for the General Fractional Unit Root Hypothesis in the Time Domain
Uwe Hassler, Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 381/2008 Multivariate gram-charlier densities
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez and Javier Perote
- 382/2008 Analyzing Semiparametrically the Trends in the Gender Pay Gap - The Example of Spain
Ignacio Moral-Arce, Stefan Sperlich, Ana I. Fernández-Saínz and Maria J. Roca
- 383/2008 A Cost-Benefit Analysis of a Two-Sided Card Market
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey, José Manuel Liñares Zegarra and Francisco Rodríguez Fernandez
- 384/2008 A Fuzzy Bicriteria Approach for Journal Deselection in a Hospital Library
M. L. López-Avello, M. V. Rodríguez-Uría, B. Pérez-Gladish, A. Bilbao-Terol, M. Arenas-Parra
- 385/2008 Valoración de las grandes corporaciones farmacéuticas, a través del análisis de sus principales intangibles, con el método de opciones reales
Gracia Rubio Martín y Prosper Lamothe Fernández
- 386/2008 El marketing interno como impulsor de las habilidades comerciales de las pyme españolas: efectos en los resultados empresariales
M^a Leticia Santos Vijande, M^a José Sanzo Pérez, Nuria García Rodríguez y Juan A. Trespalacios Gutiérrez
- 387/2008 Understanding Warrants Pricing: A case study of the financial market in Spain
David Abad y Belén Nieto
- 388/2008 Aglomeración espacial, Potencial de Mercado y Geografía Económica: Una revisión de la literatura
Jesús López-Rodríguez y J. Andrés Faíña
- 389/2008 An empirical assessment of the impact of switching costs and first mover advantages on firm performance
Jaime Gómez, Juan Pablo Maícas
- 390/2008 Tender offers in Spain: testing the wave
Ana R. Martínez-Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar

- 391/2008 La integración del mercado español a finales del siglo XIX: los precios del trigo entre 1891 y 1905
Mariano Matilla García, Pedro Pérez Pascual y Basilio Sanz Carnero
- 392/2008 Cuando el tamaño importa: estudio sobre la influencia de los sujetos políticos en la balanza de bienes y servicios
Alfonso Echazarra de Gregorio
- 393/2008 Una visión cooperativa de las medidas ante el posible daño ambiental de la desalación
Borja Montaña Sanz
- 394/2008 Efectos externos del endeudamiento sobre la calificación crediticia de las Comunidades Autónomas
Andrés Leal Marcos y Julio López Laborda
- 395/2008 Technical efficiency and productivity changes in Spanish airports: A parametric distance functions approach
Beatriz Tovar & Roberto Rendeiro Martín-Cejas
- 396/2008 Network analysis of exchange data: Interdependence drives crisis contagion
David Matesanz Gómez & Guillermo J. Ortega
- 397/2008 Explaining the performance of Spanish privatised firms: a panel data approach
Laura Cabeza Garcia and Silvia Gomez Anson
- 398/2008 Technological capabilities and the decision to outsource R&D services
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 399/2008 Hybrid Risk Adjustment for Pharmaceutical Benefits
Manuel García-Goñi, Pere Ibern & José María Inoriza
- 400/2008 The Team Consensus–Performance Relationship and the Moderating Role of Team Diversity
José Henrique Dieguez, Javier González-Benito and Jesús Galende
- 401/2008 The institutional determinants of CO₂ emissions: A computational modelling approach using Artificial Neural Networks and Genetic Programming
Marcos Álvarez-Díaz , Gonzalo Caballero Miguez and Mario Soliño
- 402/2008 Alternative Approaches to Include Exogenous Variables in DEA Measures: A Comparison Using Monte Carlo
José Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín-González
- 403/2008 Efecto diferencial del capital humano en el crecimiento económico andaluz entre 1985 y 2004: comparación con el resto de España
M^a del Pópulo Pablo-Romero Gil-Delgado y M^a de la Palma Gómez-Calero Valdés
- 404/2008 Análisis de fusiones, variaciones conjeturales y la falacia del estimador en diferencias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 405/2008 Política fiscal en la ue: ¿basta con los estabilizadores automáticos?
Jorge Uxó González y M^a Jesús Arroyo Fernández
- 406/2008 Papel de la orientación emprendedora y la orientación al mercado en el éxito de las empresas
Óscar González-Benito, Javier González-Benito y Pablo A. Muñoz-Gallego
- 407/2008 La presión fiscal por impuesto sobre sociedades en la unión europea
Elena Fernández Rodríguez, Antonio Martínez Arias y Santiago Álvarez García

- 408/2008 The environment as a determinant factor of the purchasing and supply strategy: an empirical analysis
Dr. Javier González-Benito y MS Duilio Reis da Rocha
- 409/2008 Cooperation for innovation: the impact on innovatory effort
Gloria Sánchez González and Liliana Herrera
- 410/2008 Spanish post-earnings announcement drift and behavioral finance models
Carlos Forner and Sonia Sanabria
- 411/2008 Decision taking with external pressure: evidence on football manager dismissals in argentina and their consequences
Ramón Flores, David Forrest and Juan de Dios Tena
- 412/2008 Comercio agrario latinoamericano, 1963-2000: aplicación de la ecuación gravitacional para flujos desagregados de comercio
Raúl Serrano y Vicente Pinilla
- 413/2008 Voter heuristics in Spain: a descriptive approach elector decision
José Luís Sáez Lozano and Antonio M. Jaime Castillo
- 414/2008 Análisis del efecto área de salud de residencia sobre la utilización y acceso a los servicios sanitarios en la Comunidad Autónoma Canaria
Ignacio Abásolo Alessón, Lidia García Pérez, Raquel Aguiar Ibáñez y Asier Amador Robayna
- 415/2008 Impact on competitive balance from allowing foreign players in a sports league: an analytical model and an empirical test
Ramón Flores, David Forrest & Juan de Dios Tena
- 416/2008 Organizational innovation and productivity growth: Assessing the impact of outsourcing on firm performance
Alberto López
- 417/2008 Value Efficiency Analysis of Health Systems
Eduardo González, Ana Cárcaba & Juan Ventura
- 418/2008 Equidad en la utilización de servicios sanitarios públicos por comunidades autónomas en España: un análisis multinivel
Ignacio Abásolo, Jaime Pinilla, Miguel Negrín, Raquel Aguiar y Lidia García
- 419/2008 Piedras en el camino hacia Bolonia: efectos de la implantación del EEES sobre los resultados académicos
Carmen Florido, Juan Luis Jiménez e Isabel Santana
- 420/2008 The welfare effects of the allocation of airlines to different terminals
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 421/2008 How bank capital buffers vary across countries. The influence of cost of deposits, market power and bank regulation
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 422/2008 Analysing health limitations in Spain: an empirical approach based on the European Community household panel
Marta Pascual and David Cantarero

- 423/2008 Regional productivity variation and the impact of public capital stock: an analysis with spatial interaction, with reference to Spain
Miguel Gómez-Antonio and Bernard Fingleton
- 424/2008 Average effect of training programs on the time needed to find a job. The case of the training schools program in the south of Spain (Seville, 1997-1999).
José Manuel Cansino Muñoz-Repiso and Antonio Sánchez Braza
- 425/2008 Medición de la eficiencia y cambio en la productividad de las empresas distribuidoras de electricidad en Perú después de las reformas
Raúl Pérez-Reyes y Beatriz Tovar
- 426/2008 Acercando posturas sobre el descuento ambiental: sondeo Delphi a expertos en el ámbito internacional
Carmen Almansa Sáez y José Miguel Martínez Paz
- 427/2008 Determinants of abnormal liquidity after rating actions in the Corporate Debt Market
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 428/2008 Export led-growth and balance of payments constrained. New formalization applied to Cuban commercial regimes since 1960
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude and Isis Mañalich Gálvez
- 429/2008 La deuda implícita y el desequilibrio financiero-actuarial de un sistema de pensiones. El caso del régimen general de la seguridad social en España
José Enrique Devesa Carpio y Mar Devesa Carpio
- 430/2008 Efectos de la descentralización fiscal sobre el precio de los carburantes en España
Desiderio Romero Jordán, Marta Jorge García-Inés y Santiago Álvarez García
- 431/2008 Euro, firm size and export behavior
Silviano Esteve-Pérez, Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero and José Antonio Martínez-Serrano
- 432/2008 Does social spending increase support for free trade in advanced democracies?
Ismael Sanz, Ferran Martínez i Coma and Federico Steinberg
- 433/2008 Potencial de Mercado y Estructura Espacial de Salarios: El Caso de Colombia
Jesús López-Rodríguez y Maria Cecilia Acevedo
- 434/2008 Persistence in Some Energy Futures Markets
Juncal Cunado, Luis A. Gil-Alana and Fernando Pérez de Gracia
- 435/2008 La inserción financiera externa de la economía francesa: inversores institucionales y nueva gestión empresarial
Ignacio Álvarez Peralta
- 436/2008 ¿Flexibilidad o rigidez salarial en España?: un análisis a escala regional
Ignacio Moral Arce y Adolfo Maza Fernández
- 437/2009 Intangible relationship-specific investments and the performance of r&d outsourcing agreements
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro F. Guillén
- 438/2009 Friendly or Controlling Boards?
Pablo de Andrés Alonso & Juan Antonio Rodríguez Sanz

- 439/2009 La sociedad Trenor y Cía. (1838-1926): un modelo de negocio industrial en la España del siglo XIX
Amparo Ruiz Llopis
- 440/2009 Continental bias in trade
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez Serrano
- 441/2009 Determining operational capital at risk: an empirical application to the retail banking
Enrique José Jiménez-Rodríguez, José Manuel Fera-Domínguez & José Luis Martín-Marín
- 442/2009 Costes de mitigación y escenarios post-kyoto en España: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 443/2009 Las revistas españolas de economía en las bibliotecas universitarias: ranking, valoración del indicador y del sistema
Valentín Edo Hernández
- 444/2009 Convergencia económica en España y coordinación de políticas económicas. un estudio basado en la estructura productiva de las CC.AA.
Ana Cristina Mingorance Arnáiz
- 445/2009 Instrumentos de mercado para reducir emisiones de co2: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 446/2009 El comercio intra e inter-regional del sector Turismo en España
Carlos Llano y Tamara de la Mata
- 447/2009 Efectos del incremento del precio del petróleo en la economía española: Análisis de cointegración y de la política monetaria mediante reglas de Taylor
Fernando Hernández Martínez
- 448/2009 Bologna Process and Expenditure on Higher Education: A Convergence Analysis of the EU-15
T. Agasisti, C. Pérez Esparrells, G. Catalano & S. Morales
- 449/2009 Global Economy Dynamics? Panel Data Approach to Spillover Effects
Gregory Daco, Fernando Hernández Martínez & Li-Wu Hsu
- 450/2009 Pricing levered warrants with dilution using observable variables
Isabel Abinzano & Javier F. Navas
- 451/2009 Information technologies and financial performance: The effect of technology diffusion among competitors
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez & Sergio Palomas
- 452/2009 A Detailed Comparison of Value at Risk in International Stock Exchanges
Pilar Abad & Sonia Benito
- 453/2009 Understanding offshoring: has Spain been an offshoring location in the nineties?
Belén González-Díaz & Rosario Gandoy
- 454/2009 Outsourcing decision, product innovation and the spatial dimension: Evidence from the Spanish footwear industry
José Antonio Belso-Martínez

- 455/2009 Does playing several competitions influence a team's league performance? Evidence from Spanish professional football
Andrés J. Picazo-Tadeo & Francisco González-Gómez
- 456/2009 Does accessibility affect retail prices and competition? An empirical application
Juan Luis Jiménez and Jordi Perdiguero
- 457/2009 Cash conversion cycle in smes
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel and Pedro Martínez-Solano
- 458/2009 Un estudio sobre el perfil de hogares endeudados y sobreendeudados: el caso de los hogares vascos
Alazne Mujika Alberdi, Iñaki García Arrizabalaga y Juan José Gibaja Martíns
- 459/2009 Imposing monotonicity on outputs in parametric distance function estimations: with an application to the spanish educational production
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 460/2009 Key issues when using tax data for concentration analysis: an application to the Spanish wealth tax
José M^a Durán-Cabré and Alejandro Esteller-Moré
- 461/2009 ¿Se está rompiendo el mercado español? Una aplicación del enfoque de feldstein –horioka
Saúl De Vicente Queijeiro□, José Luis Pérez Rivero□ y María Rosalía Vicente Cuervo□
- 462/2009 Financial condition, cost efficiency and the quality of local public services
Manuel A. Muñiz□ & José L. Zafra□□
- 463/2009 Including non-cognitive outputs in a multidimensional evaluation of education production: an international comparison
Marián García Valiñas & Manuel Antonio Muñiz Pérez
- 464/2009 A political look into budget deficits. The role of minority governments and oppositions
Albert Falcó-Gimeno & Ignacio Jurado
- 465/2009 La simulación del cuadro de mando integral. Una herramienta de aprendizaje en la materia de contabilidad de gestión
Elena Urquía Grande, Clara Isabel Muñoz Colomina y Elisa Isabel Cano Montero
- 466/2009 Análisis histórico de la importancia de la industria de la desalinización en España
Borja Montaña Sanz
- 467/2009 The dynamics of trade and innovation: a joint approach
Silviano Esteve-Pérez & Diego Rodríguez
- 468/2009 Measuring international reference-cycles
Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 469/2009 Measuring quality of life in Spanish municipalities
Eduardo González Fidalgo, Ana Cárcaba García, Juan Ventura Victoria & Jesús García García
- 470/2009 ¿Cómo se valoran las acciones españolas: en el mercado de capitales doméstico o en el europeo?
Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 471/2009 Patterns of e-commerce adoption and intensity. evidence for the european union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López

- 472/2009 On measuring the effect of demand uncertainty on costs: an application to port terminals
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar & Alan Wall
- 473/2009 Order of market entry, market and technological evolution and firm competitive performance
Jaime Gomez, Gianvito Lanzolla & Juan Pablo Maicas
- 474/2009 La Unión Económica y Monetaria Europea en el proceso exportador de Castilla y León (1993-2007): un análisis de datos de panel
Almudena Martínez Campillo y M^a del Pilar Sierra Fernández
- 475/2009 Do process innovations boost SMEs productivity growth?
Juan A. Mañez, María E. Rochina Barrachina, Amparo Sanchis Llopis & Juan A. Sanchis Llopis
- 476/2009 Incertidumbre externa y elección del modo de entrada en el marco de la inversión directa en el exterior
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 477/2009 Testing for structural breaks in factor loadings: an application to international business cycle
José Luis Cendejas Bueno, Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 478/2009 ¿Esconde la rigidez de precios la existencia de colusión? El caso del mercado de carburantes en las Islas Canarias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 479/2009 The poni test with structural breaks
Antonio Aznar & María-Isabel Ayuda
- 480/2009 Accuracy and reliability of Spanish regional accounts (CRE-95)
Verónica Cañal Fernández
- 481/2009 Estimating regional variations of R&D effects on productivity growth by entropy econometrics
Esteban Fernández-Vázquez y Fernando Rubiera-Morollón
- 482/2009 Why do local governments privatize the provision of water services? Empirical evidence from Spain
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Jorge Guardiola
- 483/2009 Assessing the regional digital divide across the European Union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López
- 484/2009 Measuring educational efficiency and its determinants in Spain with parametric distance functions
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Daniel Santín González
- 485/2009 Spatial analysis of public employment services in the Spanish provinces
Patricia Suárez Cano & Matías Mayor Fernández
- 486/2009 Trade effects of continental and intercontinental preferential trade agreements
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 487/2009 Testing the accuracy of DEA for measuring efficiency in education under endogeneity
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 488/2009 Measuring efficiency in primary health care: the effect of exogenous variables on results
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Luis R. Murillo Zamorano

- 489/2009 Capital structure determinants in growth firms accessing venture funding
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 490/2009 Determinants of debt maturity structure across firm size
Victor M. González
- 491/2009 Análisis del efecto de la aplicación de las NIIF en la valoración de las salidas a bolsa
Susana Álvarez Otero y Eduardo Rodríguez Enríquez
- 492/2009 An analysis of urban size and territorial location effects on employment probabilities: the spanish case
Ana Viñuela-Jiménez, Fernando Rubiera-Morollón & Begoña Cueto
- 493/2010 Determinantes de la estructura de los consejos de administración en España
Isabel Acero Fraile□ y Nuria Alcalde Fradejas
- 494/2010 Performance and completeness in repeated inter-firm relationships: the case of franchising
Vanessa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz
- 495/2010 A Revenue-Based Frontier Measure of Banking Competition
Santiago Carbó, David Humphrey & Francisco Rodríguez
- 496/2010 Categorical segregation in social networks
Antoni Rubí-Barceló
- 497/2010 Beneficios ambientales no comerciales de la directiva marco del agua en condiciones de escasez: análisis económico para el Guadalquivir
Julia Martin-Ortega, Giacomo Giannoccaro y Julio Berbel Vecino
- 498/2010 Monetary integration and risk diversification in eu-15 sovereign debt markets
Juncal Cuñado & Marta Gómez-Puig
- 499/2010 The Marshall Plan and the Spanish autarky: A welfare loss analysis
José Antonio Carrasco Gallego
- 500/2010 The role of learning in firm R&D persistence
Juan A. Mañez, María E. Rochina-Barrachina, Amparo Sanchis-Llopis & Juan A. Sanchis-Llopis
- 501/2010 Is venture capital more than just money?
Marina Balboa, José Martí & Nina Zieling
- 502/2010 On the effects of supply strategy on business performance: do the relationships among generic competitive objectives matter?
Javier González-Benito
- 503/2010 Corporate cash holding and firm value
Cristina Martínez-Sola, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 504/2010 El impuesto de flujos de caja de sociedades: una propuesta de base imponible y su aproximación contable en España
Lourdes Jerez Barroso y Joaquín Texeira Quirós
- 505/2010 The effect of technological, commercial and human resources on the use of new technology
Jaime Gómez & Pilar Vargas

- 506/2010 ¿Cómo ha afectado la fiscalidad a la rentabilidad de la inversión en vivienda en España?
Un análisis para el periodo 1996 y 2007
Jorge Onrubia Fernández y María del Carmen Rodado Ruiz
- 507/2010 Modelización de flujos en el análisis input-output a partir de la teoría de redes
Ana Salomé García Muñiz
- 508/2010 Export-led-growth hypothesis revisited. a balance of payments approach for Argentina, Brazil, Chile and Mexico
David Matesanz Gómez & Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude
- 509/2010 Realised hedge ratio properties, performance and implications for risk management: evidence from the spanish ibex 35 spot and futures markets
David G McMillan & Raquel Quiroga García
- 510/2010 Do we sack the manager... or is it better not to? Evidence from Spanish professional football
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Miguel Á. García-Rubio
- 511/2010 Have Spanish port sector reforms during the last two decades been successful? A cost frontier approach
Ana Rodríguez-Álvarez & Beatriz Tovar
- 512/2010 Size & Regional Distribution of Financial Behavior Patterns in Spain
Juan Antonio Maroto Acín, Pablo García Estévez & Salvador Roji Ferrari
- 513/2010 The impact of public reforms on the productivity of the Spanish ports: a parametric distance function approach
Ramón Núñez-Sánchez & Pablo Coto-Millán
- 514/2010 Trade policy versus institutional trade barriers: an application using “good old” ols
Laura Márquez-Ramos, Inmaculada Martínez-Zarzoso & Celestino Suárez-Burguet
- 515/2010 The “Double Market” approach in venture capital and private equity activity: the case of Europe
Marina Balboa & José Martí
- 516/2010 International accounting differences and earnings smoothing in the banking industry
Marina Balboa, Germán López-Espinosa & Antonio Rubia
- 517/2010 Convergence in car prices among European countries
Simón Sosvilla-Rivero & Salvador Gil-Pareja
- 518/2010 Effects of process and product-oriented innovations on employee downsizing
José David Vicente-Lorente & José Ángel Zúñiga-Vicente
- 519/2010 Inequality, the politics of redistribution and the tax-mix
Jenny De Freitas
- 520/2010 Efectos del desajuste educativo sobre el rendimiento privado de la educación: un análisis para el caso español (1995-2006)
Inés P. Murillo, Marta Rahona y M^a del Mar Salinas
- 521/2010 Structural breaks and real convergence in opec countries
Juncal Cuñado
- 522/2010 Human Capital, Geographical location and Policy Implications: The case of Romania
Jesús López-Rodríguez□, Andres Faiña y Bolea Cosmin-Gabriel

- 523/2010 Organizational unlearning context fostering learning for customer capital through time: lessons from SMEs in the telecommunications industry
Anthony K. P. Wensley, Antonio Leal-Millán, Gabriel Cepeda-Carrión & Juan Gabriel Cegarra-Navarro
- 524/2010 The governance threshold in international trade flows
Marta Felis-Rota
- 525/2010 The intensive and extensive margins of trade decomposing exports growth differences across Spanish regions
Asier Minondo Uribe-Etxeberria & Francisco Requena Silvente
- 526/2010 Why do firms locate r&d outsourcing agreements offshore? the role of ownership, location, and externalization advantages
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro f. Guillén
- 527/2010 Corporate Taxation and the Productivity and Investment Performance of Heterogeneous Firms: Evidence from OECD Firm-Level Data
Norman Gemmell, Richard Kneller, Ismael Sanz & José Félix Sanz-Sanz
- 528/2010 Modelling Personal Income Taxation in Spain: Revenue Elasticities and Regional Comparisons
John Creedy & José Félix Sanz-Sanz
- 529/2010 Mind the Remoteness!. Income disparities across Japanese Prefectures
Jesús López-Rodríguez□, Daisuke Nakamura
- 530/2010 El nuevo sistema de financiación autonómica: descripción, estimación empírica y evaluación
Antoni Zabalza y Julio López Laborda
- 531/2010 Markups, bargaining power and offshoring: an empirical assessment
Lourdes Moreno & Diego Rodríguez
- 532/2010 The snp-dcc model: a new methodology for risk management and forecasting
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez & Javier Perote
- 533/2010 El uso del cuadro de mando integral y del presupuesto en la gestión estratégica de los hospitales públicos
David Naranjo Gil
- 534/2010 Análisis de la efectividad de las prácticas de trabajo de alta implicación en las fábricas españolas
Daniel Vázquez-Bustelo□□ y Lucía Avella Camarero
- 535/2010 Energía, innovación y transporte: la electrificación de los tranvías en España, 1896-1935
Alberte Martínez López
- 536/2010 La ciudad como negocio: gas y empresa en una región española, Galicia 1850-1936
Alberte Martínez López y Jesús Mirás Araujo
- 537/2010 To anticipate or not to anticipate? A comparative analysis of opportunistic early elections and incumbents' economic performance
Pedro Riera Sagrera
- 538/2010 The impact of oil shocks on the Spanish economy
Ana Gómez-Loscos, Antonio Montañés & María Dolores Gadea

- 539/2010 The efficiency of public and publicly-subsidized high schools in Spain. evidence from pisa-2006
María Jesús Mancebón, Jorge Calero, Álvaro Choi & Domingo P. Ximénez-de-Embún
- 540/2010 Regulation as a way to force innovation: the biodiesel case
Jordi Perdigueró & Juan Luis Jiménez
- 541/2010 Pricing strategies of Spanish network carrier
Xavier Fageda, Juan Luis Jiménez & Jordi Perdigueró
- 542/2010 Papel del posicionamiento del distribuidor en la relación entre la marca de distribuidor y lealtad al establecimiento comercial
Oscar González-Benito y Mercedes Martos-Partal
- 543/2010 How Bank Market Concentration, Regulation, and Institutions Shape the Real Effects of Banking Crises
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez
- 544/2010 Una estimación del comercio interregional trimestral de bienes en España mediante técnicas de interpolación temporal
Nuria Gallego López, Carlos Llano Verduras y Julián Pérez García
- 545/2010 Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria
Miguel Suárez, Juan Luis Jiménez y Daniel Castillo
- 546/2010 Multinationals in the motor vehicles industry: a general equilibrium analysis for a transition economy
Concepción Latorre & Antonio G. Gómez-Plana
- 547/2010 Core/periphery scientific collaboration networks among very similar researchers
Antoni Rubí-Barceló
- 548/2010 Basic R&D in vertical markets
Miguel González-Maestre & Luis M. Granero
- 549/2010 Factores condicionantes de la presión fiscal de las entidades de crédito españolas, ¿existen diferencias entre bancos y cajas de ahorros?
Ana Rosa Fonseca Díaz, Elena Fernández Rodríguez y Antonio Martínez Arias
- 550/2010 Analyzing an absorptive capacity: Unlearning context and Information System Capabilities as catalysts for innovativeness
Gabriel Cepeda-Carrión, Juan Gabriel Cegarra-Navarro & Daniel Jimenez-Jimenez
- 551/2010 The resolution of banking crises and market discipline: international evidence
Elena Cubillas, Ana Rosa Fonseca & Francisco González
- 552/2010 A strategic approach to network value in information markets
Lucio Fuentelsaz, Elisabet Garrido & Juan Pablo Maicas
- 553/2010 Accounting for the time pattern of remittances in the Spanish context
Alfonso Echazarra
- 554/2010 How to design franchise contracts: the role of contractual hazards and experience
Vanesa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz

- 555/2010 Una teoría integradora de la función de producción al rendimiento empresarial
Javier González Benito
- 556/2010 Height and economic development in Spain, 1850-1958
Ramón María-Dolores & José Miguel Martínez-Carrión
- 557/2010 Why do entrepreneurs use franchising as a financial tool? An agency explanation
Manuel González-Díaz & Vanesa Solís-Rodríguez
- 558/2010 Explanatory Factors of Urban Water Leakage Rates in Southern Spain
Francisco González-Gómez, Roberto Martínez-Espiñeira, Maria A. García-Valiñas & Miguel Á. García Rubio
- 559/2010 Los rankings internacionales de las instituciones de educación superior y las clasificaciones universitarias en España: visión panorámica y prospectiva de futuro.
Carmen Pérez-Esparrells y José M^a Gómez-Sancho.
- 560/2010 Análisis de los determinantes de la transparencia fiscal: Evidencia empírica para los municipios catalanes
Alejandro Esteller Moré y José Polo Otero
- 561/2010 Diversidad lingüística e inversión exterior: el papel de las barreras lingüísticas en los procesos de adquisición internacional
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 562/2010 Costes y beneficios de la competencia fiscal en la Unión Europea y en la España de las autonomías
José M^a Cantos, Agustín García Rico, M^a Gabriela Lagos Rodríguez y Raquel Álamo Cerrillo
- 563/2010 Customer base management and profitability in information technology industries
Juan Pablo Maicas y Francisco Javier Sese
- 564/2010 Expansión internacional y distancia cultural: distintas aproximaciones —hofstede, schwartz, globe
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 565/2010 Economies of scale and scope in service firms with demand uncertainty: An application to a Spanish port
Beatriz Tovar & Alan Wall
- 566/2010 Fiscalidad y elección entre renta vitalicia y capital único por los inversores en planes de pensiones: el caso de España
Félix Domínguez Barrero y Julio López Laborda
- 567/2010 Did the cooperative start life as a joint-stock company? Business law and cooperatives in Spain, 1869–1931
Timothy W. Guinnan & Susana Martínez-Rodríguez
- 568/2010 Predicting bankruptcy using neural networks in the current financial crisis: a study for US commercial banks
Félix J. López-Iturriaga, Óscar López-de-Foronda & Iván Pastor Sanz
- 569/2010 Financiación de los cuidados de larga duración en España
Raúl del Pozo Rubio y Francisco Escribano Sotos

- 570/2010 Is the Border Effect an Artefact of Geographic Aggregation?
Carlos Llano-Verduras, Asier Minondo-Urbe & Francisco Requena-Silvente
- 571/2010 Notes on using the hidden asset or the contribution asset to compile the actuarial balance for pay-as-you-go pension systems
Carlos Vidal-Meliá & María del Carmen Boado-Penas
- 572/2010 The Real Effects of Banking Crises: Finance or Asset Allocation Effects? Some International Evidence
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez Carlos
- 573/2010 Endogenous mergers of complements with mixed bundling
Ricardo Flores-Fillol & Rafael Moner-Colonques
- 574/2010 Redistributive Conflicts and Preferences for Tax Schemes in Europe
Antonio M. Jaime-Castillo & Jose L. Saez-Lozano
- 575/2010 Spanish emigration and the setting-up of a great company in Mexico: bimbo, 1903-2008
Javier Moreno Lázaro
- 576/2010 Mantenimiento temporal de la equidad horizontal en el sistema de financiación autonómica
Julio López Laborda y Antoni Zabalza
- 577/2010 Sobreeducación, Educación no formal y Salarios: Evidencia para España
Sandra Nieto y Raúl Ramos
- 578/2010 Dependencia y empleo: un análisis empírico con la encuesta de discapacidades y atención a la dependencia (edad) 2008.
David Cantarero-Prieto y Patricia Moreno-Mencia
- 579/2011 Environment and happiness: new evidence for Spain
Juncal Cuñado & Fernando Pérez de Gracia
- 580/2011 Aanalysis of emerging barriers for e-learning models. a case of study
Nuria Calvo & Paolo Rungo
- 581/2011 Unemployment, cycle and gender
Amado Peiró, Jorge Belaire-Franch, & Maria Teresa Gonzalo
- 582/2011 An Analytical Regions Proposal for the Study of Labour Markets: An Evaluation for the Spanish Territory
Ana Viñuela Jiménez & Fernando Rubiera Morollón
- 583/2011 The Efficiency of Performance-based-fee Funds
Ana C. Díaz-Mendoza, Germán López-Espinosa & Miguel A. Martínez-Sedano
- 584/2011 Green and good?. The investment performance of US environmental mutual funds
Francisco J. Climent-Diranzo & Pilar Soriano-Felipe
- 585/2011 El fracaso de Copenhague desde la teoría de juegos.
Yolanda Fernández Fernández, M^a Ángeles Fernández López y Blanca Olmedillas Blanco
- 586/2011 Tie me up, tie me down! the interplay of the unemployment compensation system, fixed-term contracts and rehiring
José M. Arranz & Carlos García-Serrano

- 587/2011 Corporate social performance, innovation intensity and their impacts on financial performance: evidence from lending decisions
Andrés Guiral
- 588/2011 Assessment of the programme of measures for coastal lagoon environmental restoration using cost-benefit analysis.
José Miguel Martínez Paz & Ángel Perni Llorente
- 589/2011 Illicit drug use and labour force participation: a simultaneous equations approach
Berta Rivera, Bruno Casal, Luis Currais & Paolo Rungo
- 590/2011 Influencia de la propiedad y el control en la puesta en práctica de la rsc en las grandes empresas españolas
José-Luis Godos-Díez, Roberto Fernández-Gago y Laura Cabeza-García
- 591/2011 Ownership, incentives and hospitals
Xavier Fageda & Eva Fiz
- 592/2011 La liberalización del ferrocarril de mercancías en europa: ¿éxito o fracaso?
Daniel Albalade del Sol, Maria Lluïsa Sort García y Universitat de Barcelona
- 593/2011 Do nonreciprocal preference regimes increase exports?
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 594/2011 Towards a dynamic analysis of multiple-store shopping: evidence from Spanish panel data
Noemí Martínez-Caraballo, Manuel Salvador, Carmen Berné & Pilar Gargallo
- 595/2011 Base imponible y neutralidad del impuesto de sociedades: alternativas y experiencias
Lourdes Jerez Barroso
- 596/2011 Cambio técnico y modelo de negocio: las compañías de transporte urbano en España, 1871-1989
Alberte Martínez López
- 597/2011 A modified dickey-fuller procedure to test for stationarity
Antonio Aznar, María-Isabel Ayuda
- 598/2011 Entorno institucional, estructura de propiedad e inversión en I+D: Un análisis internacional
Félix J. López Iturriaga y Emilio J. López Millán
- 599/2011 Factores competitivos y oferta potencial del sector lechero en Navarra
Valero L. Casanovas Oliva y Ana M. Aldanondo Ochoa
- 600/2011 Política aeroportuaria y su impacto sobre la calidad percibida de los aeropuertos
Juan Luis Jiménez y Ancor Suárez
- 601/2011 Regímenes de tipo de cambio y crecimiento económico en países en desarrollo
Elena Lasarte Navamuel y José Luis Pérez Rivero
- 602/2011 La supervivencia en las empresas de alta tecnología españolas: análisis del sector investigación y desarrollo
Evangelina Baltar Salgado, Sara Fernández López, Isabel Neira Gómez y Milagros Vivel Búa
- 603/2011 Análisis económico y de rentabilidad del sistema financiero español, por tipo de entidades y tamaño, después de cuatro años de crisis y ante los retos de la reestructuración financiera
Salvador Climent Serrano

- 604/2011 Does competition affect the price of water services? Evidence from Spain
Germà Bel, Francisco González-Gómez & Andrés J Picazo-Tadeo
- 605/2011 The Effects of Remoteness in Japanese Educational Levels
Jesús López-Rodríguez & Daisuke Nakamura
- 606/2011 The money market under information asymmetries and imperfectly competitive loan and deposit markets
Aday Hernández
- 607/2011 The effects of airline and high speed train integration
M. Pilar Socorro & M. Fernanda Viéens
- 608/2011 Consecuencias de la imbricación de los clientes en la dirección medioambiental: un análisis empírico
Jesús Ángel del Brío González, Esteban Fernández Sánchez y Beatriz Junquera Cimadevilla
- 609/2011 Revenue autonomy and regional growth: an analysis for the 25 year-process of fiscal decentralisation in Spain
Ramiro Gil-Serrate, Julio López-Laborda & Jesús Mur
- 610/2011 The accessibility to employment offices in the Spanish labor market: Implications in terms of registered unemployment
Patricia Suárez, Matías Mayor & Begoña Cueto
- 611/2011 Time-varying integration in European government bond markets
Pilar Abad, Helena Chuliá & Marta Gómez-Puig
- 612/2011 Production networks and EU enlargement: is there room for everyone in the automotive industry?
Leticia Blázquez, Carmen Díaz-Mora & Rosario Gandoy
- 613/2011 Los factores pronóstico económico, estructura productiva y capacidad de innovar en la valoración de activos españoles
M^a Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 614/2011 Capital structure adjustment process in firms accessing venture funding
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 615/2011 Flexibilidad Contable en la Valoración de Instrumentos Financieros Híbridos
Jacinto Marabel-Romo, Andrés Guiral-Contreras & José Luis Crespo-Espert
- 616/2011 Why are (or were) Spanish banks so profitable?
Antonio Trujillo-Ponce
- 617/2011 Extreme value theory versus traditional garch approaches applied to financial data: a comparative evaluation
Dolores Furió & Francisco J. Climent
- 618/2011 La restricción de balanza de pagos en la España del euro. Un enfoque comparativo.
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude y Roberto Bande Ramudo
- 619/2011 Is inefficiency under control in the justice administration?
Marta Espasa & Alejandro Esteller-Moré
- 620/2011 The evolving patterns of competition after deregulation
Jaime Gómez Villascuerna, Raquel Orcos Sánchez & Sergio Palomas Doña

- 621/2011 Análisis pre y post-fusiones del sector compuesto por las cajas de ahorros españolas: el tamaño importa
Antonio A. Golpe, Jesús Iglesias y Juan Manuel Martín
- 622/2011 Evaluating three proposals for testing independence in non linear spatial processes
Fernando A. López-Hernández, M. Luz Maté-Sánchez-Val & Andrés Artal-Tur
- 623/2011 Valoración del Mercado de los Activos Éticos en España: una Aplicación del Método de los Precios Hedónicos
Celia Bilbao-Terol y Verónica Cañal-Fernández
- 624/2011 Happiness beyond Material Needs: The Case of the Mayan People
Jorge Guardiola, Francisco González-Gómez & Miguel A. García-Rubio
- 625/2011 Stock characteristics, investor type and market myopia
Cristina Del Rio-Solano & Rafael Santamaria-Aquilué
- 626/2011 Is mistrust under control in the justice administration?
Alejandro Esteller-Moré
- 627/2011 Working capital management, corporate performance, and financial constraints
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 628/2011 On the optimal distribution of traffic of network airlines
Xavier Fageda & Ricardo Flores-Fillol
- 629/2011 Environmental tax and productivity in a subcentral context: new findings on the porter hypothesis
Jaime Vallés- Giménez & Anabel Zárate-Marco
- 630/2011 The impact of scale effects on the prevailing internet-based banking model in the US
Alexandre Momparlera, Francisco J. Climentb & José M. Ballesterb
- 631/2011 Student achievement in a cross-country perspective: a multilevel analysis of pisa2006 data for Italy and Spain
Tommaso Agasisti & Jose Manuel Cordero-Ferrera
- 632/2011 Banking liberalization and firms' debt structure: International evidence
Víctor M. González & Francisco González
- 633/2011 Public sector contingent liabilities in Spanish toll roads
Carlos Contreras
- 634/2011 Fiscal Sustainability and Immigration in the Madrid Region
Luis Miguel Doncel, Pedro Durá, Pilar Grau-Carles & Jorge Sainz
- 635/2011 Las desviaciones presupuestarias del gasto del estado en el periodo 1990-2009: un análisis desde las perspectivas agregada y de programas.
Valentín Edo Hernández
- 636/2011 A network approach to services internationalization
Stefano Visintin
- 637/2011 Factors behind the presence of agricultural credit cooperatives in Spain, 1900-1935: an econometric model
Ángel Pascual Martínez-Soto, Ildefonso Méndez- Martínez & Susana Martínez-Rodríguez.

- 638/2011 La eficiencia técnica en la industria de agua latinoamericana medida a través de la función de distancia
 Angel Higuerey Gómez , Lourdes Trujillo Castellano y María Manuela González Serrano
- 639/2011 Urban Patterns, Population Density and the Cost of Providing Basic Infrastructure: A Frontier Approach
 Inmaculada C. Álvarez, Ángel M. Prieto & José L. Zofío
- 640/2011 A comparison of national vs. multinational firms' performance using a general equilibrium perspective
 María C. Latorre
- 641/2011 A computable general equilibrium evaluation of market performance after the entry of multinationals
 María C. Latorre
- 642/2011 Competition for procurement shares
 José Alcalde & Matthias Dahm
- 643/2011 Air services on thin routes: regional versus low-cost airlines
 Xavier Fageda & Ricardo Flores-Fillol
- 644/2011 Efficiency and Stability in a Strategic Model of Hedonic Coalitions
 Antoni Rubí-Barceló
- 645/2011 An analysis of the cost of disability across Europe using the standard of living approach
 José-Ignacio Antón, Francisco-Javier Braña & Rafael Muñoz de Bustillo
- 646/2011 Estimating the gravity equation with the actual number of exporting firms
 Asier Minondo & Francisco Requena
- 647/2011 New public management-delivery forms, quality levels and political factors on solid management waste costs in Spanish local governments
 José Luis Zafra-Gómez, Diego Prior Jiménez, Ana María Plata Díaz & Antonio M López Hernández
- 648/2011 El sector financiero como factor desestabilizador para la economía a partir del análisis de Hyman Minsky
 Isabel Gimenez Zuriaga
- 649/2011 Determinantes de la prima de riesgo en las emisiones de bonos de titulización hipotecaria en España (1993-2011)
 Miguel Ángel Peña Cerezo, Arturo Rodríguez Castellanos y Francisco Jaime Ibáñez Hernández
- 650/2011 Does complexity explain the structure of trade?
 Asier Minondo & Francisco Requenz
- 651/2011 Supplementary pensions and saving: evidence from Spain
 José-Ignacio Antón, Rafael Muñoz de Bustillo & Enrique Fernández-Macías
- 652/2011 The role of destination spatial spillovers and technological intensity in the location of manufacturing and services firms
 Andrés Artal-Tur, José Miguel Navarro-Azorín & María Luisa Alamá-Sabater

- 653/2011 El papel de los márgenes extensivo e intensivo en el crecimiento de las exportaciones manufactureras españolas por sectores tecnológico
Juan A. Máñez, Francisco Requena-Silvente, María E. Rochina-Barrachina y Juan A. Sanchis-Llopis
- 654/2011 Incumbents and institutions: how the value of resources varies across markets
Lucio Fuentelsaz, Elisabet Garrido & Juan Pablo Maicas
- 655/2011 Price differences between domestic and international air markets: an empirical application to routes from Gran Canaria
Xavier Fageda, Juan Luis Jiménez & Carlos Díaz Santamaría
- 656/2012 The role of accruals quality in the access to bank debt
Pedro J. García-Teruel, Pedro Martínez-Solano and Juan P. Sánchez-Ballesta
- 657/2012 Trade Under Uncertainty: Legal Institutions Matter
Lisa Kolovich & Isabel Rodríguez-Tejedo
- 658/2012 La relación bidireccional entre la rsc y el resultado empresarial: conclusiones de un estudio empírico el sector de las cajas de ahorros
Almudena Martínez Campillo, Laura Cabeza García y Federico Marbella Sánchez
- 659/2012 Consejos de administración y performance de la empresa: efecto de la pertenencia a múltiples consejos
Félix J. López Iturriaga y Ignacio Morrós Rodríguez
- 660/2012 Análisis comparado de los sistemas eléctricos en España y Argentina, 1890-1950. Estrategias globales y experiencias divergentes de la electrificación en dos países de industrialización tardía
Isabel Bartolomé y Norma Silvana Lanciotti
- 661/2012 Leverage and corporate performance: International evidence
Víctor M. González
- 662/2012 Procesos de prociclicidad crediticia e impacto de la provisión estadística en España
Francisco Jaime Ibáñez Hernández, Miguel Ángel Peña Cerezo y Andrés Araujo de la Mata
- 663/2012 Policy success or economic slowdown?. Effects of the 80 km•h-1 speed limit on air pollution in the Barcelona metropolitan area
Germà Bel i Queralt & Jordi Rosell i Segura
- 664/2012 Modelos regulatorios en las telecomunicaciones fijas de banda ancha: competencia en redes frente a competencia en servicios. la evidencia empírica en la OCDE y España
Juan Rubio Martín y César Sánchez Pérez
- 665/2012 Regional export promotion offices and trade margins
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero, José Antonio Martínez-Serrano & Francisco Requena-Silvente
- 666/2012 An Experimental Study of Gender Differences in Distributive Justice
Ismael Rodríguez-Lara
- 667/2012 Spanish savings banks in the credit crunch: could distress have been predicted before the crisis? A multivariate statistical analysis
Martí Sagarra, Cecilio Mar-Molinero & Miguel García-Cestona

- 668/2012 Cities to live or to work in: an input-output model of migration and commuting
Ana Viñuela & Esteban Fernández-Vázquez
- 669/2012 Non-linear Dynamics in Discretionary Accruals: An Analysis of Bank Loan-Loss Provisions
Marina Balboa, Germán López-Espinosa & Antonio Rubia
- 670/2012 Iniciación, persistencia e intensificación en la realización de actividades de I+D en España
Dolores Añón Higón, Juan A. Máñez and y Juan A. Sanchis-Llopis
- 671/2012 La neutralidad financiera en el impuesto sobre sociedades: microsimulación de las opciones de reforma para España
Lourdes Jerez Barroso y Fidel Picos Sánchez
- 672/2012 When trains go faster than planes: The strategic reaction of airlines in Spain
Juan Luis Jiménez and Ofelia Betancor
- 673/2012 Distribución del gasto sanitario público por edad y sexo en España: Análisis de la década 1998-2008
Ángela Blanco Moreno, Rosa Urbanos Garrido y Israel John Thuissard Vasallo
- 674/2012 Does school ownership matter? An unbiased efficiency comparison for Spain regions
Eva Crespo-Cebada, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín
- 675/2012 Factores condicionantes de la desigualdad educativa: un análisis para el caso español
Crespo Cebada, Eva, Díaz Caro, Carlos y Jesús Pérez Mayo
- 676/2012 Integrating network analysis and interregional trade to study the spatial impact of transport infrastructure using production functions
Inmaculada C. Álvarez-Ayuso, Ana M. Condeço-Melhorado, Javier Gutiérrez y Jose L. Zofío
- 677/2012 An actuarial balance model for DB PAYG pension systems with disability and retirement contingencies
Manuel Ventura-Marco & Carlos Vidal-Meliá
- 678/2012 Will it last? An assessment of the 2011 Spanish pension reform using the Swedish system as benchmark
Carlos Vidal-Meliá
- 679/2012 Iniciativas educativas en las universidades mexicanas: un análisis estadístico multivariante
Martí Sagarra, Cecilio Mar-Molinero & Herberto Rodríguez-Regordosa
- 680/2012 Tributación y política de dividendos de las sociedades no financieras, 2000-2010
Félix Domínguez Barrero y Julio López Laborda
- 681/2012 Lending relationships and credit rationing: the impact of securitization
Santiago Carbó-Valverde, Hans Degryse & Francisco Rodriguez-Fernandez
- 682/2012 Percepciones de los ciudadanos sobre las haciendas regionales: quién es y quién debería ser responsable de los servicios e impuestos autonómicos
Julio López Laborda y Fernando Rodrigo