

**LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS DEL GASTO DEL  
ESTADO EN EL PERIODO 1990-2009: UN ANÁLISIS DESDE  
LAS PERSPECTIVAS AGREGADA Y DE PROGRAMAS.**

**VALENTÍN EDO HERNÁNDEZ**

**FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS**  
DOCUMENTO DE TRABAJO  
Nº 635/2011

De conformidad con la base quinta de la convocatoria del Programa de Estímulo a la Investigación, este trabajo ha sido sometido a evaluación externa anónima de especialistas cualificados a fin de contrastar su nivel técnico.

ISSN: 1988-8767

La serie **DOCUMENTOS DE TRABAJO** incluye avances y resultados de investigaciones dentro de los programas de la Fundación de las Cajas de Ahorros.  
Las opiniones son responsabilidad de los autores.

LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS DEL GASTO DEL ESTADO EN EL PERIODO 1990-2009: UN  
ANÁLISIS DESDE LAS PERSPECTIVAS AGREGADA Y DE PROGRAMAS.

**Valentín Edo Hernández(\*)**

**RESUMEN.**

Las últimas dos décadas pueden considerarse, en España, el periodo más importante de aplicación de las modernas técnicas presupuestarias en las que los programas juegan un importante papel. En este trabajo, se desarrolla un método para el análisis del presupuesto del Estado basado en el análisis de las modificaciones presupuestarias y del grado de ejecución de los créditos totales, y se aplica a los programas presupuestarios en el periodo 1990-2009. Los cálculos realizados muestran que las desviaciones presupuestarias de los distintos programas han tendido a reducirse a lo largo del tiempo, son desiguales entre los programas, y no están relacionadas con su carácter finalista o instrumental, ni con las áreas de gasto. El análisis de desviaciones aplicado, aunque no permite valorar los resultados de la gestión presupuestaria, proporciona una ordenación de los programas, en valores absolutos y relativos, pudiendo seleccionar aquellos que puedan tener mayor interés desde el punto de vista de la gestión presupuestaria.

**Palabras Clave:** Presupuesto, Programa Presupuestario, Gestión Presupuestaria, Desviaciones Presupuestarias, Modificaciones Presupuestarias, Ejecución presupuestaria.

**Clasificación JEL.** H61

\*Departamento de Economía Aplicada VI. Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales.  
Universidad Complutense.Madrid. [vedo@ccee.ucm.es](mailto:vedo@ccee.ucm.es).

## **1.INTRODUCCIÓN**

Los presupuestos públicos son los instrumentos financieros más importantes que poseen los gobiernos para la consecución de los objetivos de política económica y social. Su importancia desde el punto de vista cuantitativo y las preocupaciones por mejorar la gestión pública han impulsado la realización de diversos tipos de trabajos relacionados con los presupuestos públicos.

En general, entre los estudios sobre gestión presupuestaria, los análisis de desviaciones tienen un gran interés, pues no solo sirven para orientar la gestión en el día a día, sino que también pueden ayudar a identificar elementos estructurales en los procesos presupuestarios y facilitar posibles mejoras. Aunque los análisis presupuestarios de mayores dimensiones han tenido en el pasado diversos tipos de limitaciones, en el presente se dispone de información abundante y organizada con criterios adecuados para poder acometer análisis con más amplitud y profundidad de lo que ha venido siendo habitual.

En este trabajo, en la segunda sección, se define el objetivo y se delimita el campo institucional y temporal. En la tercera sección, se describe la metodología y las fuentes de información empleadas. En la cuarta, se calculan las desviaciones entre los créditos iniciales y los finales, y entre éstos y las obligaciones reconocidas, producidas en la gestión del gasto agregado del presupuesto del Estado. En la quinta sección, se calculan las desviaciones producidas desde la perspectiva de los programas presupuestarios. Y, finalmente, se exponen unas conclusiones relacionadas con los resultados y con la utilidad del análisis desarrollado para contribuir a la mejora de la gestión presupuestaria.

## **2.OBJETO Y DELIMITACION.**

En éste epígrafe se mostrarán algunos antecedentes y se describirán determinados aspectos de la evolución de los presupuestos públicos en España. Todo ello conducirá a la delimitación temporal e institucional de este trabajo y a fijar su objetivo, que trata de desarrollar un método para identificar los programas que presentan unas mayores desviaciones presupuestarias relativas en su gestión y también los que más influyen en la desviación del gasto presupuestado agregado del Estado.

Aunque los análisis de desviaciones son frecuentes, cuando tienen como finalidad contribuir a la gestión inmediata de los presupuestos, su número se reduce notablemente cuando los análisis se hacen para amplios periodos de tiempo y/o con un nivel de desagregación elevado.

Por una parte, determinados tipos de análisis de ejecución suelen ser periódicos, principalmente mensuales y/o anuales. Estos son normalmente desarrollados por los responsables de la gestión y/o del control presupuestario (en el Estado, por las unidades de gestión de Ministerio de Economía y Hacienda y por la Intervención General de la Administración de Estado), y centran su atención en el componente dinámico de las decisiones políticas. Por otra parte, hay otros tipos de análisis, que tratan de hacer una evaluación desde una perspectiva amplia, ya sea temporal, espacial o con un grado de desagregación grande. Éstos suelen ser más escasos, debido en parte al elevado volumen de información que requieren, pero prestan más atención a aspectos estructurales, es decir, a lo que algunos autores han denominado la eficacia de las “reglas del juego”.

Como ha indicado José Manuel Gonzalez-Páramo (2001, pag.17) "La economía institucional ha subrayado la necesidad de distinguir entre las <reglas del juego>, que son las instituciones, y las decisiones... que los participantes adoptan. Las instituciones son el elemento estático de la vida organizativa y las políticas el elemento dinámico". Este trabajo forma parte de las primeras, pues al analizar las desviaciones presupuestarias a lo largo de un periodo de tiempo largo y con un

elevado grado de desagregación, se estará haciendo un análisis empírico que pretende detectar los elementos relevantes de la estructura y/o del proceso presupuestario.

Entre los trabajos que han estudiado las desviaciones presupuestarias, en distintos momentos del tiempo, cabe destacar, el trabajo de Barea (1991) y de Edo, De Pablos y Valiño (1988 y 1994). En el trabajo de Barea (1991) se señalaba que las desviaciones por modificaciones de los créditos iniciales eran del 25,0% para el total de los créditos presupuestarios de todos los capítulos de gasto. Esto llevaba a plantearse cuestiones sobre si el presupuesto servía realmente para fines de control, señalando que con dichas desviaciones el presupuesto se convertía en un documento meramente formal “sin fuerza para controlar el crecimiento del gasto público”, lo que atribuía, en general, a una “presupuestación reducida con pleno conocimiento de causa”. Los resultados obtenidos por Edo, De Pablos y Valiño (1994) fueron semejantes desde el punto de vista cuantitativo, para el conjunto de los años 1984 a 1993 y para el conjunto de los nueve capítulos económicos de gasto, señalando que las “modificaciones introducidas suponían un incremento de los créditos iniciales de alrededor del 25%” y afirmaban que los presupuestos del Estado seguían un “sistema de base financiera” donde la “clasificación orgánica (era) prioritaria” y “el control económico” del gasto a través del presupuesto era difícil aplicar.

En cuanto a los trabajos, que abarcan amplios periodo de tiempo o se hacen con un elevado grado de desagregación, como en el caso de los programas presupuestarios, en general, se suelen encontrar con dificultades propias de sus dimensiones, al tener que administrar grandes volúmenes de datos estadísticos, que a veces no están disponibles de la manera idónea para su estudio. En el presente, no solo se han producido grandes mejoras en la organización y disponibilidad de este tipo de información, sino que además es un momento oportuno para la realización de un estudio como éste, pues tiene el interés de poder observar los resultados de la modernización de las técnicas presupuestarias, que sufrieron en España un gran impulso a lo largo de la década de los años ochenta (Zapico, 1989; Fuentes, 1990).

Además, en España, al igual que en otros países, en dicho periodo se fueron modificando las estructuras e introduciendo elementos de información para la gestión

presupuestaria, que han tratado de ir modernizando los presupuestos en diversos países de nuestro entorno y contribuyendo a una mejora de la gestión por resultados (OCDE, 2005 y 2007). Las mejoras de gestión en el presupuesto del Estado también han estado condicionadas por las exigencias de la Unión Europea, en gran medida por restricciones relacionadas con el Pacto de Estabilidad y Crecimiento, en donde los determinantes de la gestión de los programas presupuestarios pueden afectar también a las variables macroeconómicas. Como ha indicado Barea (1997, pág.191), es importante estudiar las posibles “reformas estructurales en determinados programas de gasto dotados de factores internos generadores de déficit”.

En España el antecedente más inmediato relacionado con la introducción de los programas presupuestarios fue el de la aprobación de la Ley General Presupuestaria de 1977 (Ley 11/1977, General Presupuestaria, BOE, 8.01.1977; LGE.1977, en adelante), que elevó a rango de ley la estructura presupuestaria, consolidó el presupuesto como instrumento integrado en la política económica, y sentó las bases para avanzar hacia un sistema de gestión por programas y objetivos. Desde el punto de vista de la gestión presupuestaria, esta ley es destacable por ser la que introdujo formalmente la exigencia de aplicar una estructura por programas, aunque su desarrollo estuvo limitado, debido a las dificultades para llevar a cabo un proceso de esta envergadura.<sup>1</sup>

El siguiente paso importante se dio en 1983 al dictarse la Orden Ministerial de 17 de junio, de elaboración de los Presupuestos Generales del Estado para 1984, ya que dio lugar a que desde este año se aplicara de forma generalizada una estructura por programas. En el año 1985 se llevó a cabo una reforma importante, reorganizando y asentando la estructura de programas y en los años siguientes se siguieron introduciendo diversas mejoras. En el año 1989 tuvo lugar un cambio aparentemente menor, pero que supuso un nuevo impulso de la voluntad reformadora. Se trata de una nueva presentación de los Presupuestos Generales del Estado, pasando de una estructura principal de tipo orgánico, a otra en la que el protagonismo era asumido por la estructura de los programas presupuestario. Como ha indicado Sánchez Revenga

---

<sup>1</sup> En la Disposición Transitoria Primera se limitaba su aplicabilidad al señalar que “Lo dispuesto en las reglas primera c) y segunda del artículo 53 de esta Ley se aplicará gradualmente en la forma que se determine reglamentariamente”.

(1989, pag.111), en este año se presentó un presupuesto con la estructura de programas como estructura “principal” relegando la importancia tradicional de la estructura “orgánico-económica”.<sup>2</sup> Esto supuso un nuevo paso en el proceso de modernización del presupuesto en el que uno de los aspectos relevantes a tratar era la transformación del presupuesto de medios en un presupuesto de gestión.

A lo largo de la década de los ochenta, se fueron sucediendo una serie de mejoras de distinto orden que acabaron cristalizando en 1988 con la aprobación Texto Refundido de la Ley General Presupuestaria (Real Decreto Legislativo 1091/1988, de 23 de septiembre; BOE.29.09.1988, LGP.1988, en adelante), lo que supuso una actualización y adaptación de la normativa presupuestaria. Entre otras cosas, se formalizó la exigencia de incluir todos “los gastos e ingresos del sector público estatal”, y también se hacía eco de la necesidad de desarrollar una estructura presupuestaria por programas con la finalidad de aplicar una gestión por objetivos.

A partir de esta fecha, se fueron modificando algunos aspectos normativos relacionados con la gestión presupuestaria, aunque los hechos más destacados se pueden situar en el marco del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. En particular, en el año 2001 se aprobaron dos leyes denominadas respectivamente Ley de Estabilidad Presupuestaria y Ley Complementaria (Ley 18/2001 de 12 de diciembre de Estabilidad Presupuestaria y Ley Orgánica 5/2001, de 13 de diciembre, complementaria a la Ley General de Estabilidad Presupuestaria, LEP.2001, en adelante, y LCEP.2001, en adelante), que introdujeron diversos mecanismos de control del gasto y del déficit. Entre ellos cabe destacar, la fijación de un techo de gasto anual para el Estado y la creación de un Fondo de Contingencia, que se aplicó por primera vez en los presupuestos para 2003.

---

<sup>2</sup> En la Ley de Presupuestos para el año 1989 (BOE. 29.12.1988) en su preámbulo se indicaba “Cabe resaltar la preponderancia que dentro del presupuesto van adquiriendo los criterios de estructuración funcional y por programas. La aprobación de los créditos está referida en la Ley a la ejecución de programas, configurados como elemento definitorio de los Estados de Gastos, con independencia de la distribución de los créditos entre los distintos Centros de Gastos” e incluía la presentación formal de los presupuestos con base en la estructura de programas, añadiendo en diversos documentos la clasificación orgánica. No obstante, el cambio se ve anticipado al comparar la redacción del texto de las órdenes ministeriales de elaboración de los presupuestos para los años 1988 y 1989, donde se afirmaba respectivamente que “El presupuesto de gastos se estructura en una doble vertiente: por programas y por centros gestores” (BOE:01.04.1987), mientras que en la del año siguientes se afirmaba que el presupuesto de gastos “se estructura por programas, sin perjuicio de su clasificación por Centros gestores”, (BOE. 10.02.1988).



En el año 2003, se aprobó una nueva Ley General Presupuestaria (Ley 47/2003, de 26 de noviembre, General Presupuestaria; BOE.27/11/2003; LGP.2003, en adelante), que actualizó la anterior ley e incorporó diversas novedades, entre las que cabe destacar las relacionadas con las leyes de estabilidad y diversos aspectos relacionados con la gestión y organización del presupuesto por programas. Ya en su elaboración se hicieron explícitos los objetivos que se perseguían. Como Jorge Onrubia (2001) señaló “los aspectos económico financieros relacionados con el ejercicio de la gestión pública, incluidos evidentemente los relacionados con la gestión presupuestaria... (deberían permitir un) tratamiento realmente operativo de los aspectos microeconómicos de la gestión... especialmente aquellos relacionados con la gestión por objetivos y la evaluación de la actuación gestora, de acuerdo con los principios de eficiencia, eficacia y calidad”.

Aunque estas leyes se han ido modificando en los últimos años, el impacto inicial del 2003 debe considerarse un hecho destacado en la gestión presupuestaria, como se podrá observar más adelante. En el año 2006 se introdujeron algunos cambios que se consolidaron posteriormente en el 2007 (Real Decreto Legislativo 2/2007, de 28 de diciembre, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley General de Estabilidad Presupuestaria; BOE.31/12/2007). En ellos, se modificaba la redacción de las leyes de 2001, especialmente los aspectos relacionados con las condiciones bajo las cuales se podían presentar déficits, que en lo esencial liberaban al gobierno de esta exigencia cuando se presentaba una situación de crisis económica, siempre que el incremento de déficit fuera generado por un incremento de las inversiones o de determinadas “actuaciones productivas, incluidas las destinadas a investigación, desarrollo e innovación”.

El presupuesto por programas se puede enmarcar también en el proceso de adaptación de la gestión pública a los nuevos desarrollos tecnológicos y a las nuevas circunstancias económicas y sociales, que se fueron asentando en las últimas décadas del siglo pasado. Como ha indicado Joan Prats (2005, pag.72), la introducción de la gestión pública en las modernas administraciones, también formaba parte del proceso de adaptación de las administraciones a un entorno cambiante”

La introducción formal del presupuesto por programas, como estructura principal en 1989, ha servido también para acotar el objetivo y el periodo de análisis de este trabajo, ya que pretende analizar la gestión presupuestaria en el marco de la aplicación del presupuesto por programas y objetivos. La elección de esta estructura como referencia en el análisis se debe al tipo de resultados que se buscan, ya que esta técnica no solo admite la aplicación de los tradicionales fines de control político, jurídico y financiero, sino que también pretende ser un instrumento de gestión presupuestaria. Como ha indicado Alfonso Utrilla (2010, p.29) “la aplicación estricta de este diseño normativo permitiría avanzar extraordinariamente en el proceso de racionalización de las políticas públicas y en la planificación y gestión presupuestaria”. La estructura de programas, se ha mantenido relativamente estable a lo largo del tiempo y, como se verá más adelante, además de los análisis tradicionales de desviaciones, permite hacer un análisis de la evolución de las desviaciones desde la perspectiva novedosa, que es la del presupuesto por programas.

En cuanto al ámbito institucional, éste quedará limitado al del Estado y, en particular, al de los Programas Presupuestarios, que han estado vigentes durante el periodo de estudio. La acotación del ámbito al del Estado es debido no solo a la mayor disponibilidad de información estadística, sino a la homogeneidad de los procedimientos a analizar, y también a que el Estado es la fuente principal de financiación de los demás organismos de la administración central, por lo que cualquier desviación de gasto, que se produzca en organismos dependientes, tenderá a repercutirse normalmente en desviaciones del gasto del Estado.

En síntesis, los presupuestos generales del Estado alcanzaron un nivel de modernización formal y con una estructura de programas como estructura principal a finales de la década de los ochenta. La alta homogeneidad de la información disponible para el Estado, clasificada por programas a lo largo de un periodo de veinte años, y la alta dependencia presupuestaria de los diversos organismos de la administración central de la financiación del Estado, justifica la realización de este trabajo, cuyo objetivo básico es identificar programas con mayores desviaciones en el gasto presupuestario del Estado y, en última instancia los posibles condicionantes de las desviaciones presupuestarias de los programas de gasto.

### **3.METODOLOGÍA Y FUENTES DE INFORMACIÓN UTILIZADAS.**

En esta sección se describirá el método de análisis que se aplica y las fuentes estadísticas utilizadas. En particular, se definirá y justificará el concepto de gasto a analizar, se especificarán los procedimientos que se seguirán, y se describirán los diferentes tipos de análisis, que se llevarán a cabo.

En primer lugar, es preciso identificar con precisión las variables relevantes de gasto, con el fin de seleccionar la información estadística adecuada. Por una parte, en su acepción más amplia, el concepto de gasto incluiría tanto el gasto no financiero, como el gasto financiero, es decir, los gastos clasificados en los capítulos uno a nueve, (gastos corrientes, de capital y financieros). Sin embargo, en este trabajo se ha considerado más adecuado utilizar el concepto de gastos totales no financieros (GTNF, en adelante), dado que son los gastos propiamente dichos, a diferencia de las operaciones financieras, que en principio son susceptibles de realizar posteriormente la operación inversa y, además, se corresponde con el concepto contable, que habitualmente se toma como referencia para calcular el déficit.

En segundo lugar, es necesario identificar las variables que se utilizarán para medir las desviaciones presupuestarias. En este trabajo, identifican tres conceptos, que están relacionados con el gasto presupuestario, cuyas cifras reflejan las vicisitudes por las que pasa el presupuesto: créditos iniciales, créditos totales, obligaciones reconocidas.

En general, los presupuestos son instrumentos de gestión presupuestaria, que sirven para controlar el gasto aprobado inicialmente o modificado posteriormente. En el caso del sector público, existen dos posibles medidas de desviaciones de interés para este trabajo: a) Las diferencias entre los créditos iniciales, que figuran en las Leyes de Presupuestos que cada año aprueban las Cortes Generales, y los créditos que finalmente quedan aprobados, debido a las modificaciones que se introducen en los presupuestos a lo largo del año a los que habitualmente se referirá en este trabajo como desviaciones por “modificaciones”; y b) Las diferencias entre los créditos finales o totales y las obligaciones reconocidas, ya que a veces no se

reconocen todos los créditos aprobados antes de que termine el periodo, a las que habitualmente se referirá en este trabajo como desviaciones en la “ejecución”.

En general, los análisis de desviaciones presupuestarias tienen una gran utilidad para los gestores, pues les permite hacer un seguimiento de la gestión y tomar decisiones que mantengan o modifiquen el nivel y la orientación de la actividad, que realizan y la dirijan por el camino deseado. Sin embargo, en el caso de los presupuestos públicos, estos análisis también tienen utilidad para hacer una evaluación global a posteriori, mediante la medición de las “modificaciones” y del grado de “ejecución”.

En general, un análisis en el que se estimen las modificaciones y el grado de ejecución de los créditos presupuestarios es importante debido a que los cambios introducidos a lo largo del año presupuestario, pueden producir efectos no deseados sobre la economía de un país, tanto desde la perspectiva macroeconómica, por ejemplo, cuando influyen en los saldos presupuestarios o en el agregado de gasto, como desde la microeconómica, por ejemplo, cuando se incumplen los objetivos establecidos, o cuando se presentan fenómenos imprevistos, que es necesario atender y, en general, cuando se crean incentivos o desincentivos en los agentes afectados.

En tercer lugar, es preciso concretar la estructura de gasto sobre la que se medirán las desviaciones. En particular, un análisis de desviaciones desde el punto de vista de la gestión podría hacerse, además de para el agregado del gasto total, desde la perspectiva orgánica o de programas. Sin embargo, al analizar un periodo de tiempo tan grande, el enfoque orgánico tiene menos sentido, ya que la estructura orgánica es cambiante y sería especialmente complicado, Sin embargo, la estructura de programas, no solo es más estable en el tiempo, sino que son las unidades de gasto, que permiten identificar las unidades administrativas de gasto definidas para la gestión y consecución de los objetivos.

Por una parte, un análisis de las desviaciones estimadas para el agregado de gasto del Estado es imprescindible, ya que muestra el efecto total de la gestión presupuestaria. Y, por otra parte, un análisis de las desviaciones por programas

tiene un especial interés por su novedad y por razones de gestión, ya que muestra la ordenación de los medios necesarios para la consecución de los distintos objetivos establecidos. Aunque esta estructura es cambiante, presenta una sorprendente regularidad, por lo que un análisis de las desviaciones a lo largo del tiempo mostrará los programas que con más frecuencia están afectados con mayores desviaciones, cuyo origen puede deberse a dificultades estructurales de gestión, a la frecuencia con que se presentan fenómenos externos difíciles de anticipar, o a otro tipo de causas que puede ser interesante estudiar.

En cuarto lugar, es preciso identificar los programas que se van a analizar, ya que en este periodo se han introducido programas nuevos, mientras que otros ha sido suprimidos. Aquí, se seleccionará un subconjunto de programas presupuestarios, que hayan permanecido con competencias en el ámbito del Estado a lo largo del periodo en que se extiende esta investigación.

Sin embargo, no todos los programas que administra el Estado, son gestionados exclusivamente por él, ya que en ciertos casos comparte la gestión con Organismos Autónomos, la Seguridad social, Agencias del Estado u Otros Organismos. La existencia de programas de gestión compartida plantea un problema metodológico, consistente en determinar si es conveniente analizar conjuntamente los programas de gestión compartida con aquellos que su gestión es competencia exclusiva de una unidad administrativa del Estado. Teniendo en cuenta este aspecto, aquí se ha considerado conveniente simplificar el proceso y asegurar la homogeneidad de los programas analizados, por lo que se van a tener en cuenta únicamente aquellos programas que dependan de una sola unidad administrativa. En consecuencia, ha sido necesario identificar los programas de gestión compartida para excluirlos del estudio, lo que ha afectado no solo a programas de gestión compartida entre organismos jurídicamente diferenciados en los Presupuestos Generales del Estado, sino a programas que, siendo de competencia solo del Estado, forman parte entre Secciones diferenciadas en el Presupuesto del Estado.

Este proceso ha conducido a identificar 30 programas que tienen la gestión compartida (24 entre unidades jurídicamente diferenciadas<sup>3</sup> y 6 entre diferentes Secciones dentro del Estado<sup>4</sup>). Dicho proceso de selección ha conducido a identificar un conjunto de 75 Programas Presupuestarios, que satisfacen dichos criterios de vigencia y de un solo centro responsable de su gestión. Aunque es una cifra relativamente pequeña, éstos programas son de una gran representatividad, como se verá en el epígrafe siguiente, pues no solo están presentes todos los años, lo que ya de por sí es relevante, sino que representan más del 70% del gasto del Estado. Adicionalmente, con el fin de poder contar con una visión de conjunto del Estado, se ha procedido a agrupar el resto de los gastos del Estado en un programa ficticio denominado Resto del Estado.

Otro problema, que ha sido necesario atender, ha sido el cambio de criterio de codificación de los programas presupuestarios llevado a cabo en los presupuestos para el año 2005. Esto ha exigido llevar a cabo una tarea adicional para establecer las equivalencias entre los códigos de los programas antiguos y nuevos, que corresponden al mismo programa, y poder identificar realmente su continuidad en el tiempo. No obstante, al haberse publicado una tabla de equivalencias entre los dos formatos de códigos utilizados, (Orden EHA/1645/2007<sup>64</sup> de 3 de junio, por la que se dictan normas para la elaboración de los Presupuestos Generales del Estado para 2005. BOE. 5.06.2004), el cambio de código no reduce las posibilidades de análisis, pues lo relevante es la continuidad en los programas.

---

<sup>3</sup> Los 24 programas de gestión compartida entre el Estado y otras unidades jurídicas diferenciadas son: 121M.Admón. y Servicios Generales de Defensa; 122A.Modernización de las Fuerzas Armadas; 122N.Apoyo Logístico, 132A.Seguridad ciudadana; 143A.Cooperación para el desarrollo; 144A.Cooperación, promoción y difusión cultural en el exterior; 231F.Otros servicios sociales del Estado; 291M.Direcc. y Servicios Generales de Seguridad Social y Protección Social; 311M.Dirección y Servicios Generales de Sanidad; 313A.Oferta y uso racional de medicamentos y productos sanitarios; 321M.Dirección y Servicios Generales de la Educación; 322C.Enseñanzas universitarias; 331M.Dirección y Servicios Generales de Cultura; 332A.Archivos; 332B.Bibliotecas; 333A.Museos; 334A.Promoción y cooperación cultural; 423N.Explotación minera; 432A.Coordinación y promoción del turismo; 456A.Calidad del agua; 463A.Investigación científica; 464A.Investigación y estudios de las Fuerzas Armadas; 494M.Admón. de las relaciones laborales y condiciones de trabajo; 495A.Desarrollo y aplicación de la información geográfica española.

<sup>4</sup> Los 6 programas de gestión del Estado, pero compartida en diversas unidades administrativas son: 231G.Atención a la infancia y a las familias, 441M.Subvenciones y apoyo al transporte terrestre, 453A.Infraestructura del transporte ferroviario, 453B.Creación de infraestructura de carreteras, 467C.Investigación y desarrollo tecnológico-industrial, y 923A.Gestión del Patrimonio del Estado.

Esta normativa, además de modificar los códigos que definían los programas, los ha clasificado en dos tipos, los finalistas, que son aquellos a los que se puede asignar objetivos cuantificables e indicadores de ejecución mensurables, y los instrumentales o de apoyo y de gestión, que tienen por objeto bien la administración de los recursos necesarios para la ejecución de actividades generales de ordenación, regulación y planificación, bien la ejecución de una actividad que se perfecciona por su propia realización (sin que sea posible proceder a una cuantificación material de objetivos) o el apoyo a un programa finalista.<sup>5</sup>

En quinto lugar, en cuanto a las fuentes consultadas, como se ha venido indicando en esta sección, el enorme volumen de información estadística a procesar, requiere una disponibilidad adecuada. En este caso, se ha podido disponer de información estadística homogénea de los créditos de gasto por programas, desde el año 1990.

Las fuentes principales de información estadística han sido la del Ministerio de Economía y Hacienda y la de IGAE, que hacen públicas cada año la información estadística relacionada con los presupuestos de Estado. La ausencia de series históricas de gasto anuales homogéneas por programas, ha obligado a ordenarla con estos criterios. En particular, ha sido preciso llevar a cabo un minucioso proceso de identificación de conceptos de gasto y organizarlos con los fines que aquí se pretenden. Respecto a las fuentes de información, éstas han sido el “Presupuesto del Estado” y la “Liquidación del Presupuesto del Estado”, ambas formando parte de la documentación de los Presupuestos Generales del Estado de cada año, y también la publicada en las “Estadísticas de Ejecución del Presupuesto” por la Administración General del Estado (IGAE).

Una vez identificada y seleccionada toda la información disponible se ha procesado y ordenado por años y por programas presupuestarios. A partir de esta ordenación se han calculado, para los 75 programas (y también para el programa ficticio Resto del Estado), las diferencias entre los créditos iniciales y los créditos finales o totales (CT-CI, en adelante) y las tasas de variación (CT-CI)/CI, en adelante) y también las

---

<sup>5</sup> Los códigos de los programas que llevan las letras “A” a “L” identifican a los programas finalistas y las letras “M” a “Z” a los programas instrumentales y de gestión.

diferencias entre los créditos totales y las obligaciones reconocidas (OB-CT, en adelante) y las tasas de variación (OB-CT)/CT, en adelante).

En síntesis, el procedimiento a seguir consiste en analizar las desviaciones presupuestarias del gasto total no financiero, mediante la estimación de las diferencias entre los créditos iniciales y los créditos totales, y entre los créditos totales y las obligaciones reconocidas, para el agregado de gasto total no financiero del Estado y para los programas de gasto. El análisis de programas se refiere a un subconjunto de 75 programas presupuestarios que han permanecido estables a lo largo del todo el periodo 1990 a 2009.



#### **4. ANALISIS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS DEL GASTO DEL AGREGADO DEL ESTADO.**

En esta sección, se analizan las desviaciones presupuestarias de los créditos de gasto total no financiero para el agregado del Presupuesto del Estado entre los años 1990 y 2009. En particular, se han analizado las desviaciones del gasto total no financiero (GTNF, en adelante) del Estado entre los años 1990 a 2009, calculadas tanto en diferencias como en tasas, y se han estimado, para cada año, las modificaciones presupuestarias, calculadas por las desviaciones entre los créditos iniciales y los créditos finales, y el grado de ejecución, calculado por la diferencia entre éstos y las obligaciones reconocidas.

Como se puede apreciar en el Cuadro y Gráfico 1A, todos los años hay modificaciones presupuestarias en los GTNF del Estado y todos los años también se quedan sin ejecutar una parte de los créditos aprobados. En tasas de variación, el promedio de las modificaciones ascendió en el periodo 1990 a 2009 al 6,03%, mientras que se dejaron de ejecutar un promedio del -3,65% del total de créditos.

En relación con las desviaciones, como se puede también observar en estos cuadros, hay que destacar el carácter irregular de los resultados obtenidos para cada año y la tendencia histórica a reducirse, salvo por los últimos dos años. Además, un sencillo análisis descriptivo nos lleva a observar la existencia de diferentes subperiodos con niveles de desviaciones sensiblemente diferentes. En concreto, se puede destacar que las desviaciones entre los años 1990 y 1996, en las modificaciones han sido en promedio de 9,35% y en la ejecución de -5,21%, mientras que las desviaciones que se produjeron entre los años 1997<sup>6</sup> y 2007 fueron claramente inferiores, situándose respectivamente en una media de 2,80%, y de -2,81%. Además, se pueden observar dos subperiodos con unas desviaciones medias claramente diferenciadas, el que va entre los años 1997 a 2002 y el que va entre los años 2003<sup>7</sup> y 2007, con unas desviaciones medias, respectivamente, en las

---

<sup>6</sup> Esta reducción en las modificaciones se puede explicar en parte por la introducción de la Ley 11/1996 de 27 de diciembre, de medidas de disciplina fiscal.

<sup>7</sup> Ley 18/2001 de Estabilidad Presupuestaria introdujo tres novedades que supusieron una modificación significativa en los procedimientos presupuestarios, entre los que cabe destacar la de limitación del gasto total

modificaciones de 4,33% y 0,98%, y en la ejecución de -2,73% y -2,91%. Por último, en los últimos dos años se ha producido un fortísimo aumento de las desviaciones por modificaciones, que han dado lugar en 2009 al valor más alto de desviaciones por modificaciones de todo el periodo, alcanzado el 15,94%, mientras que en la ejecución no se aprecian cambios significativos, respecto a los años inmediatamente anteriores.

Por otra parte, dado que la ejecución del gasto está condicionada por la coyuntura económica, debido en parte a la existencia de estabilizadores automáticos, se ha considerado conveniente comparar estas variables con algunas asociadas a la coyuntura económica con el fin de observar la existencia de posibles relaciones entre ellas.

En el Cuadro 1B, se puede observar la evolución de tres variables relacionadas con el ciclo económico: la tasa de crecimiento del PIB, el déficit de las Administraciones Públicas (Def.AAPP, en adelante) y el déficit del Estado (Def.Estado, en adelante). En él se puede observar que, a falta de un análisis específico más detallado, hay una cierta relación entre ellas. Los coeficientes de correlación son algo significativos en los casos calculados con las modificaciones presupuestarias, mientras que en el caso de las desviaciones en la ejecución los valores son muy próximos a cero.

En particular, los coeficientes de correlación entre estas variables y las desviaciones por modificaciones han sido relativamente más altos con las variables de déficit ( $r_{md-Def.AP} = -0,75$  y  $r_{ej-Def.E} = -0,70$ ), y les sigue con valores próximos los estimados con el PIB ( $r_{md-PIB} = -0,61$ ). En el Gráfico 1.B puede verse el diagrama de dispersión entre las tasas de modificaciones y las de crecimiento del PIBapm, y entre aquéllas y los déficit del Estado.

---

del Estado (artículo 13) y la aplicación del Fondo de contingencia. Estos cambios entraron en vigor en enero de 2002, es decir, se aplicaron a la elaboración de los presupuestos para 2003. En concreto, se indica que "se incluirá una sección presupuestaria bajo la rúbrica de <Fondo de Contingencia> de ejecución presupuestaria por importe del 2% del (límite de gasto del Estado)".

**CUADRO 1.A**  
**CREDITOS DE GASTO TOTAL DEL PRESUPUESTO**  
**DEL ESTADO: MODIFICACIONES Y EJECUCION.**

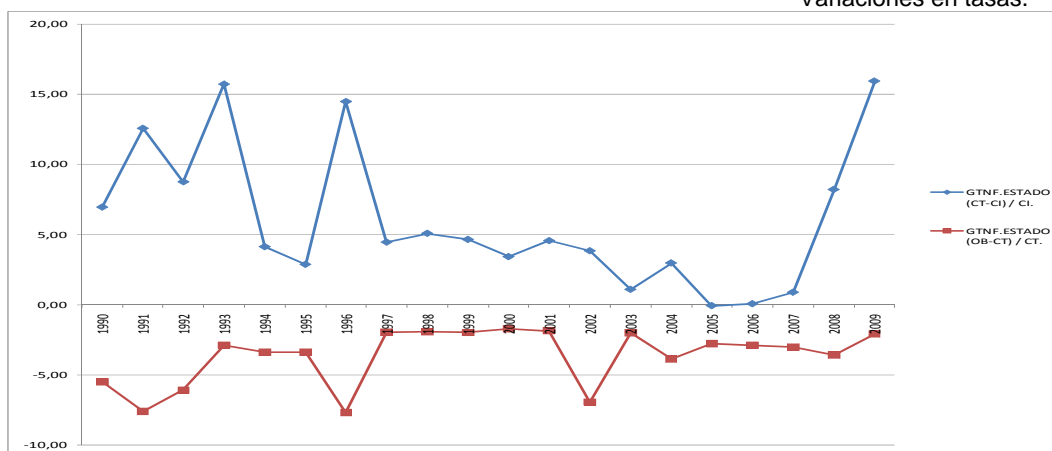
Diferencias en millones de Euros y Variaciones en tasas.

	GTNF.ESTADO (CT-CI).	GTNF.ESTADO (CT-CI) / CI.	GTNF.ESTADO (OB-CT).	GTNF.ESTADO (OB-CT) / CT.
1990	4.770,28	6,95	-4.029,08	-5,49
1991	9.197,56	12,57	-6.263,50	-7,61
1992	7.207,78	8,75	-5.438,62	-6,07
1993	13.941,20	15,72	-2.951,05	-2,88
1994	4.097,18	4,13	-3.482,36	-3,37
1995	2.987,49	2,87	-3.609,62	-3,37
1996	15.070,15	14,48	-9.135,94	-7,67
1997	4.847,69	4,46	-2.234,65	-1,97
1998	5.536,67	5,08	-2.197,25	-1,92
1999	5.265,49	4,64	-2.340,51	-1,97
2000	4.064,10	3,42	-2.110,63	-1,72
2001	5.673,87	4,56	-2.422,19	-1,86
2002	4.382,92	3,83	-8.226,61	-6,93
2003	1.237,94	1,08	-2.328,42	-2,01
2004	3.477,85	2,97	-4.662,23	-3,86
2005	-94,30	-0,08	-3.452,39	-2,77
2006	72,09	0,05	-3.867,92	-2,89
2007	1.255,07	0,88	-4.359,97	-3,02
2008	12.499,39	8,21	-5.905,36	-3,58
2009	25.174,97	15,94	-3.818,92	-2,09
<b>Promedio 1990-2009</b>	<b>6.533,27</b>	<b>6,03</b>	<b>-4.141,86</b>	<b>-3,65</b>

Fuente: Elaboración propia a partir de: IGAE. Presupuestos Generales del Estado.

**GRAFICO 1.A<sup>8</sup>**  
**CREDITOS DE GASTO TOTAL DEL PRESUPUESTO**  
**DEL ESTADO: MODIFICACIONES Y EJECUCION.**

Variaciones en tasas.



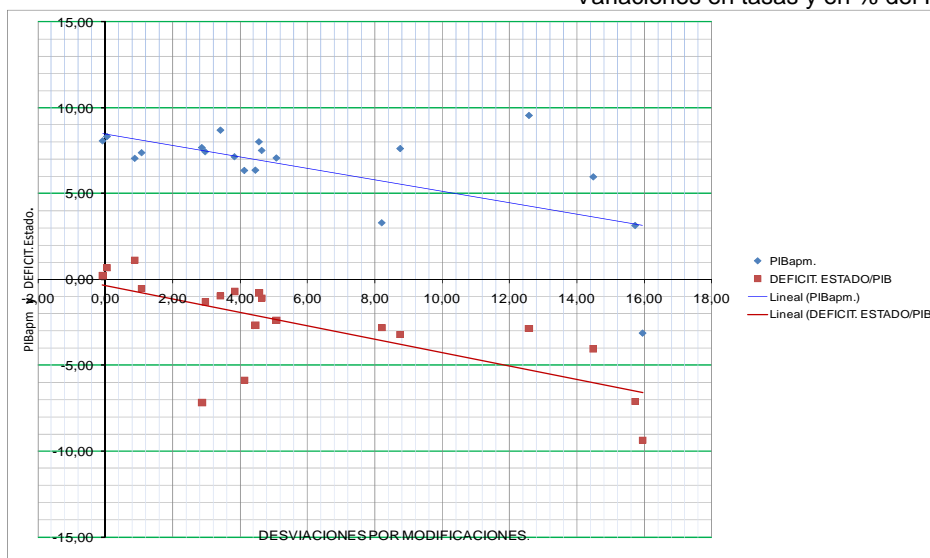
<sup>8</sup> A efectos expositivos, la principal línea argumental se apoyará en los resultados obtenidos con las tasas medias de variación, dejando las estimaciones basadas en los valores de las diferencias como información complementaria, ya que al estar expresadas en millones de Euros, impiden apreciar la importancia relativa de las mismas. El perfil de la evolución de las desviaciones de gasto, estimado en diferencias, sería semejante al de la evolución de las desviaciones, estimado por las tasas, excepto en que sus oscilaciones quedarían ligeramente amortiguadas en los primeros años y se ampliarían en los años más recientes. No obstante, son un buen indicador de la magnitud de las variaciones.

**CUADRO 1.B**  
**TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB Y DEL GASTO TOTAL DEL PRESUPUESTO DEL ESTADO Y DEFICIT DE LAS ADMINISTRACIONES PÚBLICAS Y DEL ESTADO.**  
 Variaciones en tasas y en % del PIB.

	PIBapm.	DEFICIT. AAPP /PIB	DEFICIT. ESTADO/PIB
1.990	-	-4,86	-3,87
1.991	9,54	-5,04	-2,85
1.992	7,61	-4,65	-3,22
1.993	3,13	-7,92	-7,11
1.994	6,33	-7,21	-5,86
1.995	7,67	-8,29	-7,17
1.996	5,96	-5,28	-4,04
1.997	6,34	-3,18	-2,67
1.998	7,06	-3,03	-2,38
1.999	7,50	-1,18	-1,08
2.000	8,68	-0,90	-0,97
2.001	8,00	-0,66	-0,79
2.002	7,13	-0,48	-0,71
2.003	7,37	-0,23	-0,52
2.004	7,42	-0,35	-1,31
2.005	8,06	0,96	0,22
2.006	8,31	2,02	0,69
2.007	7,04	1,90	1,13
2.008	3,28	-4,15	-2,81
2.009	-3,14	-11,13	-9,35

Fuente: INE. Contabilidad Nacional de España; IGAE. Presupuestos Generales del Estado.

**GRAFICO 1.B**  
**RELACIÓN ENTRE TASAS DE VARIACIÓN DE LAS MODIFICACIONES CON LAS TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB Y CON EL DEFICIT DEL ESTADO.**  
 Variaciones en tasas y en % del PIB.



En el caso de la relación entre las tasas de variación del PIB y las desviaciones presupuestarias por modificaciones, los resultados pueden estar relacionados con gastos insuficientemente anticipados, ya que el menor crecimiento del PIB, puede inducir mayores gastos no previstos inicialmente, lo que a su vez puede dar lugar a mayores déficits.

En cuanto a los coeficientes de correlación entre las variables seleccionadas y las desviaciones en la ejecución, los valores obtenidos han sido muy bajos (respectivamente,  $r_{ej-PIB} = -0,18$ ;  $r_{ej-Def.AP} = 0,16$ ; y  $r_{md-Def.E} = 0,07$ ). Esto muestra que las desviaciones en la ejecución lógicamente no tienen relación con las variables coyunturales.

En síntesis, se puede afirmar que las desviaciones en las modificaciones han ido disminuyendo, especialmente a partir de los años 1997, 2003 y 2007, debido principalmente determinados cambios legislativos aprobados en 1996 y a la aplicación las leyes de estabilidad presupuestaria que se aprobaron a partir del año 2001. En cuanto a la ejecución del gasto, cuyas desviaciones han sido notablemente inferiores a las modificaciones, la reducción de los valores de las desviaciones se han apreciado a partir del año 1997, manteniéndose el valores relativamente bajos y sin apenas oscilaciones importantes desde entonces. Respecto a su evolución con la coyuntura, hay una cierta relación directa entre las desviaciones por modificaciones y el déficit, e inversa con la tasa de crecimiento del PIB, mientras que la ejecución no presenta una relación significativa con dichas variables, lo que muestra que hay una cierta relación entre las variables relacionadas con la coyuntura económica y las modificaciones, y entre aquellas y la ejecución de los créditos finalmente aprobados.

## **5. ANALISIS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS DESDE LA PERSPECTIVA DE PROGRAMAS.**

Los programas presupuestarios son, como se ha indicado anteriormente, instrumentos especialmente útiles para la gestión presupuestaria. Dado que los presupuestos del Estado tienen en la actualidad, como se ha visto anteriormente, una estructura de programas, en gran medida semejante a la existente a finales de los años ochenta, es posible disponer de continuidad temporal para un gran número de programas, y llevar a cabo un análisis de la evolución de las desviaciones presupuestarias para todo el periodo, identificando aquellos programas que han venido teniendo mayores modificaciones presupuestarias y/o mayores desviaciones en la ejecución de los créditos presupuestarios.

En este apartado, se han calculado las desviaciones para cada uno de los 75 programas que, como se ha visto en la sección 3, han estado presentes todos los años entre 1990 y 2009. En particular, se han calculado las desviaciones con el fin de detectar si la desviación es muy significativa en términos relativos o absolutos, y si hay alguna relación entre las desviaciones y el tipo de programas y/o con el área de gasto.

En concreto, se han calculado, para cada año, las diferencias entre los créditos iniciales y totales (con signo positivo para el incremento del crédito presupuestado) y entre los créditos totales y las obligaciones reconocidas (con signo negativo para los créditos no ejecutados) y además se han estimado los valores medios agregados de las desviaciones para los 75 programas seleccionados. No obstante, con el fin de disponer de una referencia sobre el grado de representatividad del conjunto de los 75 programas seleccionados, se ha realizado previamente un análisis comparado entre las estimaciones de desviaciones realizadas para los GTNF del Estado y para el gasto de los 75 Programas seleccionados.

**CUADRO 2.**  
**PROMEDIO POR AÑOS DE MODIFICACIONES Y EJECUCION DE LOS CREDITOS DE GASTO AGREGADO DE 75 PROGRAMAS DEL ESTADO.**

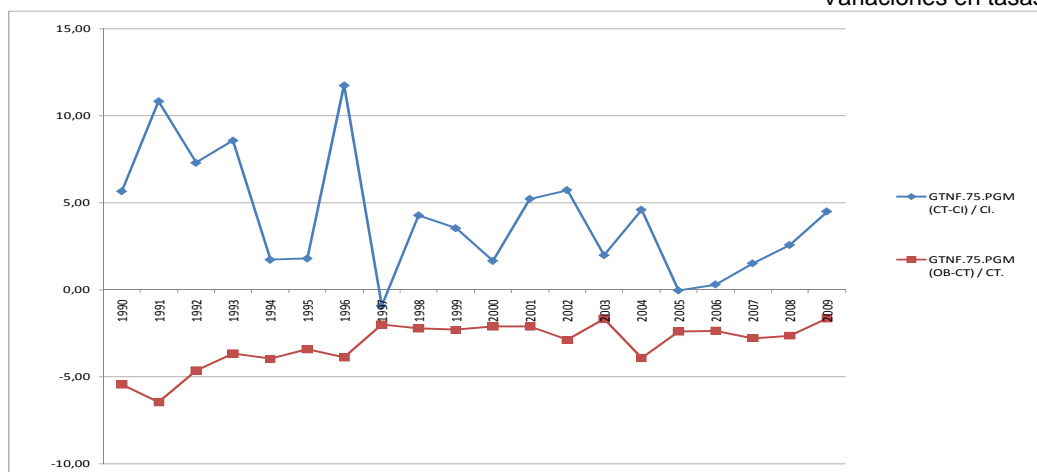
Variaciones en diferencias y en tasas.

	GTNF.75.PGM (CT-CI).	GTNF.75.PGM (CT-CI) / CI.	GTNF.75.PGM (OB-CT).	GTNF.75.PGM (OB-CT) / CT.
1990	1.957,88	5,66	-1.986,81	-5,43
1991	3.919,79	10,84	-2.592,01	-6,47
1992	3.111,16	7,30	-2.121,23	-4,64
1993	4.023,33	8,58	-1.866,29	-3,66
1994	997,03	1,72	-2.344,10	-3,97
1995	1.057,06	1,79	-2.061,58	-3,43
1996	6.940,81	11,75	-2.562,40	-3,88
1997	-628,29	-0,93	-1.337,61	-2,00
1998	2.734,24	4,27	-1.483,12	-2,22
1999	2.327,10	3,53	-1.571,39	-2,30
2000	1.128,02	1,65	-1.457,91	-2,10
2001	3.731,16	5,22	-1.590,27	-2,12
2002	4.429,57	5,73	-2.358,42	-2,89
2003	1.660,16	1,98	-1.433,10	-1,67
2004	3.894,39	4,60	-3.475,22	-3,92
2005	-43,11	-0,05	-2.161,36	-2,40
2006	282,94	0,29	-2.280,57	-2,37
2007	1.523,04	1,51	-2.853,52	-2,78
2008	2.779,85	2,57	-2.929,33	-2,64
2009	4.978,99	4,50	-1.884,75	-1,63
<b>Promedio 1990-2009</b>	<b>2.540,26</b>	<b>4,13</b>	<b>-2.117,55</b>	<b>-3,13</b>

Fuente: Elaboración propia a partir de: IGAE. Presupuestos Generales del Estado.

**GRAFICO 2.**  
**PROMEDIO ANUAL DE MODIFICACIONES Y EJECUCION DE LOS CREDITOS DE GASTO AGREGADOS DE 75 PROGRAMAS DE GASTO DEL ESTADO.**

Variaciones en tasas.



En el Cuadro y Grafico 2 se ha recogido el resultado global de las desviaciones, es decir, las modificaciones y la ejecución de los GTNF del agregado de los 75 Programas y para cada uno de los años entre 1990 y 2009. Los resultados muestran que los créditos iniciales se han modificado para el conjunto de 75 programas seleccionados en promedio un 4,13% (que es una medida no muy diferente a la media de 6,03% calculada para el agregado total del Estado), mientras que los créditos finales no se han ejecutado en -3,13% (también muy semejante a la media de -3,65% calculada para el agregado total del Estado).

En particular, se puede destacar que las desviaciones, debidas a modificaciones de los 75 Programas, presentan una tendencia decreciente semejante a la del agregado del Estado, siendo también mayores entre los años 1990 a 1996. La media desviaciones del periodo es de 6,81% (para el gasto total Estado era de 9,35%) y entre los años 1997 a 2007 la media es de 2,53% (para el gato total del Estado era de 2,80%). Adicionalmente, también se aprecia un aumento de las desviaciones en los dos últimos años, si bien de menor intensidad que la del agregado del Estado.

Por otra parte, en cuanto a las desviaciones producidas en la ejecución, es decir, entre los créditos aprobados y el reconocimiento de obligaciones, como también se puede ver en el Cuadro y Gráfico 2, su evolución sigue una tendencia también decreciente, a medida que se avanza en los años. En este caso los valores medios de las desviaciones para el periodo 1990 a 1996 es -4,50% (en el total del Estado es de -5,21), mientras que a partir del año 1997 sus valores son más pequeños y apenas cambian de un año a otro, en el periodo 1997 a 2007, presentando una media de las desviaciones de -2,44% (muy semejantes al total del Estado -2,81%), siendo los años 2008 y 2009, también muy semejantes a las del Estado, sin que se aprecien cambios significativos en la ejecución.

En consecuencia, se puede afirmar que las cifras de desviaciones de gasto de los 75 programas seleccionados no tienen unos valores muy diferentes a los del Estado, por lo que los análisis que se hagan con los programas seleccionados, no solo mostrarán las dimensiones de sus desviaciones, sino que también podrían considerarse representativos del conjunto de la evolución de las desviaciones de los presupuestos del Estado.



En cuanto a las desviaciones presupuestarias, el análisis se ha basado en calcular las medias de las desviaciones, de los años 1990 a 2009, de las modificaciones (entre créditos iniciales y créditos totales) y del grado de ejecución (entre créditos totales y obligaciones reconocidas), en diferencias y en tasas, para cada uno de los 75 programas presupuestarios seleccionados.

Dado que el objetivo de este apartado es analizar las desviaciones de los 75 programas de gasto, su observación permitirá identificar dos clases de programas: los que mayores desviaciones relativas presentan, medidas por las tasas de desviación, y los que mayor influencia ejercen en las desviaciones del gasto agregado, medidas por las diferencias entre las cifras de crédito inicial, final y gasto ejecutado. Su detección podría facilitar su análisis individualizado, explicar el origen de las desviaciones y orientar posibles acciones correctoras o preventivas.

En el resto de esta sección, en primer lugar, se estiman las medias, para todo el periodo, en tasas y en diferencias, de las modificaciones y del grado de ejecución, para cada uno de los 75 Programas. En segundo lugar, se estudian posibles semejanzas en las desviaciones entre los programas finalistas y los instrumentales y de gestión. Y, en tercer lugar, se realizan comparaciones entre las desviaciones de los programas según su pertenencia a diferentes Áreas de Gasto.

En el Cuadro 3 se han recogido los resultados de los cálculos de las desviaciones presupuestarias por programas. En él se recogen, para cada uno de los 75 Programas, en las dos primeras columnas de cifras, las medias de las desviaciones presupuestarias por modificaciones, estimadas en diferencias y en tasas; y en las dos últimas columnas las medias de las desviaciones en la ejecución, también en diferencias y en tasas.

**CUADRO 3.**  
**PROMEDIO POR PROGRAMAS DE MODIFICACIONES Y EJECUCION DE LOS**  
**CREDITOS DE GASTO DE 75 PROGRAMAS DEL ESTADO. AÑOS 1990-2009.**

Diferencias en Millones de Euros y Variaciones en tasas

CÓDIGO	Tipo de PGM	DENOMINACIÓN DEL PROGRAMA	GTNF por PGM (CT-CI).	GTNF por PGM (CT-CI) / CI.	GTNF por PGM (OB-CT).	GTNF por PGM (OB-CT) / CT.
111M	M	Gobierno del Poder Judicial	0,49	2,78	-2,94	-11,25
111N	M	Dirección y Servicios Generales de Justicia	2,85	7,25	-2,91	-7,53
112A	A	Trib. de Justicia y Ministerio Fiscal	38,25	4,08	-19,50	-2,20
113M	M	Registros vinculados con la Fe Pública	-0,73	-4,08	-0,90	-5,98
121N	M	Formación del Personal de las Fuerzas Armadas	5,44	1,76	-4,17	-1,37
121O	M	Personal en reserva	2,12	0,39	-1,07	-0,16
122M	M	Gastos Operativos de las Fuerzas Armadas	165,02	8,96	-32,19	-2,61
131M	M	Dirección y Serv. Generales de Seguridad y Protección Civil	53,04	46,71	-21,99	-12,30
131N	M	Formación de Fuerzas y Cuerpos de Seguridad del Estado	-1,61	-1,75	-2,42	-2,97
131O	M	Fuerzas y Cuerpos en reserva	4,38	1,61	-1,13	-0,25
132C	A	Actuaciones policiales en materia de droga	1,38	2,89	-1,37	-3,74
134M	M	Protección Civil	38,35	200,57	-24,11	-27,48
141M	M	Dirección y Servicios Generales de Asuntos Exteriores	4,50	7,85	-3,62	-6,21
142A	A	Acción del Estado en el exterior	30,10	7,74	-11,04	-4,83
142B	A	Acción diplomática ante la Unión Europea	-0,85	2,46	-5,57	-5,88
211N	M	Pensiones de Clases Pasivas	135,52	2,31	-27,71	-0,57
219N	M	Gestión de pensiones de Clases Pasivas	0,24	2,71	-0,30	-3,27
231A	A	Plan Nacional sobre Drogas	11,05	35,11	-7,39	-14,92
261N	M	Promoción, admón. y ayudas para rehabil. y acceso a vivienda	40,67	5,45	-75,34	-9,39
261O	M	Ordenación y fomento de la edificación	7,52	26,85	-16,30	-33,39
291A	A	Inspección y control de Seguridad y Protección Social	-0,47	1,00	-2,41	-2,86
312A	A	Asistencia hospitalaria en las Fuerzas Armadas	43,09	19,72	-3,89	-1,46
313B	A	Salud pública y sanidad exterior	18,81	67,86	-3,03	-9,43
321N	M	Formación permanente del profesorado de Educación	-3,53	-5,37	-1,73	-7,83
322A	A	Educación infantil y primaria	-18,33	-3,08	-15,66	-1,95
322B	A	Educ. secundaria, formación profesional y EE.OO. de Idiomas . .	13,31	5,92	-32,63	-7,59
322D	A	Educación especial	-8,22	-7,54	-2,75	-7,09
322F	A	Educación en el exterior	-2,90	-2,59	-2,96	-3,04
322G	A	Educación compensatoria	-2,82	-8,17	-1,93	-8,07
322H	A	Educación permanente y a distancia no universitaria	-0,94	-2,63	-2,55	-7,36
322J	A	Nuevas tecnologías aplicadas a la educación	4,79	47,72	-1,17	-10,83
334B	A	Promoción del libro y publicaciones culturales	0,19	1,16	-1,39	-9,13
337C	A	Protección del Patrimonio Histórico	4,61	75,07	-0,85	-10,18
411M	M	Dir. y Servicios Generales de Agricultura, Pesca y Alimen. .	9,15	12,38	-8,64	-8,85
421O	M	Calidad y seguridad industrial	2,29	12,75	-2,99	-12,89
422A	A	Incentivos regionales a la localización industrial	20,16	18,14	-8,47	-6,02
422M	M	Reconversión y reindustrialización	26,78	7,30	-29,94	-6,63
425A	A	Normativa y desarrollo energético	3,02	5,49	-8,10	-14,10
433M	M	Apoyo a la pequeña y mediana empresa	4,79	4,23	-2,00	-9,65
441N	M	Subvenciones y apoyo al transporte marítimo	13,02	183,34	-2,78	-5,65
441O	M	Subvenciones y apoyo al transporte aéreo	4,14	11,31	-4,92	-5,43
453C	A	Conservación y explotación de carreteras	34,45	7,12	-65,11	-11,35
453M	M	Ordenación e inspección del transporte terrestre	0,65	2,70	-4,12	-18,04
454M	M	Seguridad del tráfico marítimo y vigilancia costera	13,14	10,82	-5,49	-6,95
455M	M	Regulación y supervisión de la aviación civil	6,58	20,52	-10,20	-18,41
456B	A	Protección y mejora del medio ambiente	0,93	2,86	-16,42	-31,88
456D	A	Actuación en la costa	20,61	12,67	-31,48	-16,32
491M	M	Orden. y prom. de las telecom. y de la Sdad. de la Informac.	5,79	9,07	-14,58	-15,19
493M	M	Dirección, control y gestión de seguros	0,16	3,44	-0,29	-3,40
495B	A	Meteorología	4,44	6,33	-9,52	-11,58
911M	M	Jefatura del Estado	0,01	0,10	0,00	0,00
911N	M	Actividad legislativa	0,28	0,23	0,00	0,00
911O	M	Control externo del Sector Público	0,18	0,45	-3,15	-9,08
911P	M	Control Constitucional	0,01	0,19	-1,49	-9,57
912M	M	Presidencia del Gobierno	4,23	14,41	-1,64	-5,49
912N	M	Alto asesoramiento del Estado	0,04	0,89	-1,31	-15,26
912O	M	Relac. Cortes Grales., Secretariado del Gob. y apoyo Alta Dir.	2,46	4,86	-2,47	-5,53
921M	M	Dirección y Servicios Generales de Administraciones Públicas	2,32	5,79	-1,76	-6,77
921N	M	Dirección y organización de la Administración Pública	0,80	4,10	-1,85	-7,78
921Q	M	Cobertura informativa	0,53	1,61	-0,72	-3,34
921S	M	Asesoramiento y defensa intereses del Estado	-0,38	-1,72	-0,77	-4,45
923M	M	Dirección y Servicios Generales de Economía y Hacienda	41,25	23,52	-13,46	-6,47
923O	M	Gestión de la Deuda y de la Tesorería del Estado	100,59	92,49	-7,31	-7,97
924M	M	Elecciones y Partidos Políticos	22,25	17,74	-4,20	-3,91
929M	M	Imprevistos y funciones no clasificadas	-72,32	-1,47	-75,50	-6,61
931M	M	Previsión y política económica	-0,01	1,05	-1,99	-7,74
941M	M	Transferencias a CC.AA. por participación en ingresos Estado .	372,04	2,07	-132,33	-1,29
941N	M	Transferencias a CC.AA. por los Fondos de Compens. Intert.	412,36	42,41	-389,59	-27,42
941O	M	Otras transferencias a Comunidades Autónomas	89,95	78,29	-50,25	-7,03
942A	A	Cooperación económica local del Estado	38,92	24,39	-35,93	-17,37
942M	M	Transferencias a EE.LL. por participación en ingresos Estado	220,00	2,26	-32,68	-0,45
942N	M	Otras aportaciones a Entidades Locales	18,19	18,01	-17,67	-11,41
943M	M	Transferencias al Presup. Gral. de las Comunidades Europeas	73,14	1,51	-415,63	-6,03
951M	M	Amort. y gastos finan. de la deuda pública en moneda nacional.	453,60	3,44	-143,25	-0,98
951N	M	Amort. y gtos. finan. de la deuda pública en moneda extranj.	4,35	1,66	-222,62	-18,73
		Resto Estado (Agregado).	3.993,01	9,11	-2.024,31	-4,61
		GTNF de 75.PGM (Promedio )	33,87	16,26	-28,23	-8,48
		GTNF de 75.PGM (Agregado)	2.540,26	4,13	-2.117,55	-3,13
		GTNF del ESTADO (Agregado)	6.533,27	6,03	-4.141,86	-3,65

Nota.- Los programas presupuestarios se agrupan en políticas y áreas de gasto. Con el fin de que el lector pueda apreciar la pertenencia de los programas a una u otra área de gasto se ha sombreado con diferentes intensidades los programas que pertenecen a una u otra Áreas de Gasto. Además, con el fin de facilitar la lectura, aunque los programas llevan una letra formando parte del código de clasificación, que los identifica como programas Finalistas o Instrumentales y de Gestión, en los casos en que se necesite simplificar las expresiones se emplearán únicamente con las letras "A" y "M."

Además, en la parte inferior del cuadro se han añadido cuatro filas, donde se recogen, en la primera, la desviación media para todo el periodo de una agrupación de gasto, presentada como si fuera un programa más, denominada Resto del Estado (recoge el resto de los GTNF del Estado de cada año, que no forman parte de los 75 Programas seleccionados); en la segunda, la media simple de las medias de los GTNF de los 75 programas (este cálculo otorga igual peso relativo a todos los programas con independencia del volumen de gasto administrativo por cada uno); en la tercera y cuarta filas, con el fin de facilitar las comparaciones, se recogen los valores calculados anteriormente de la desviación del agregado de los GTNF de los 75 Programas (véase Cuadro 2) y de la desviación del agregado de los GTNF del Estado (véase Cuadro 1).

No obstante, para facilitar su lectura, identificar los programas con mayores desviaciones y mostrar los rasgos numéricos más característicos de las desviaciones de los programas se ha tratado de ordenar dicha información por diferentes criterios. Así, se han elaborado cuatro gráficos, para los años 1990 a 2009, que recogen respectivamente:

A).Las Tasas medias de variación por programas de las modificaciones presupuestarias entre los créditos iniciales y finales de los programas, ordenados por el código del programa (Gráfico 3.A1), por el valor de las tasas de menor a mayor (Gráfico 3.A2).

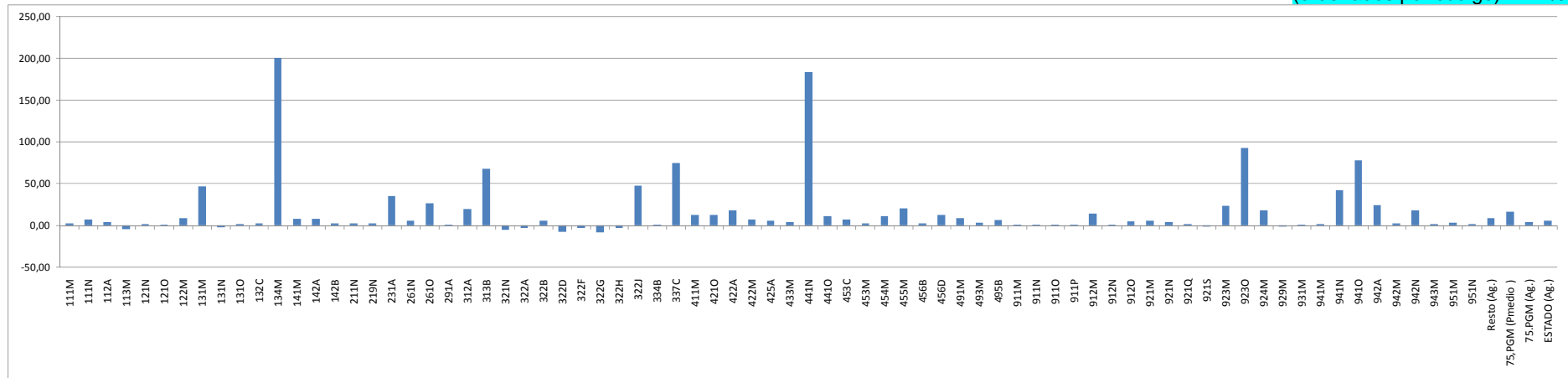
B).Las tasas medias de variación por programas de la ejecución presupuestaria entre los créditos finales y las obligaciones reconocidas de los programas ordenados por el código del programa (Gráficos 3.B1), por el valor de las tasas (Gráficos 3.B2).

En relación con las modificaciones, la tasa de variación medias de las desviaciones es 16,26%, su desviación típica de 35,02% y el coeficiente de variación de 2,15; es decir, su variabilidad es elevada y, como se puede ver en el Cuadro 3 y en los Gráficos 3.A1 y 3.A2, las diferencias entre los valores de las desviaciones es también grande, Uno de los aspectos más destacables, al comparar las tasas de variación anual estimadas es la enorme diferencia entre ellas.

**GRAFICO 3.A1.**

**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CRÉDITOS INICIALES Y TOTALES.**

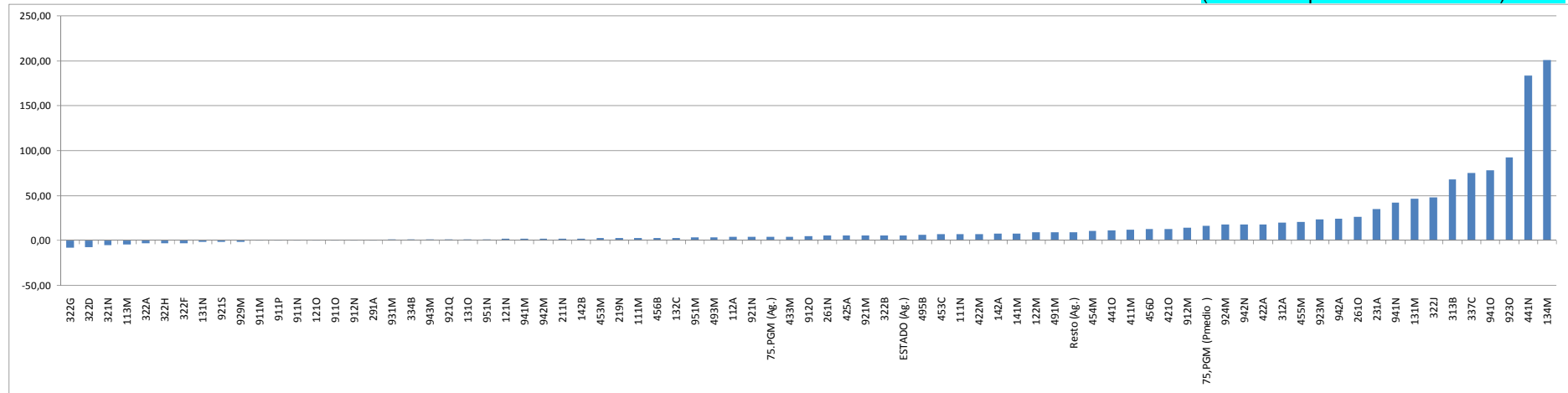
(ordenados por código). En %.



**GRAFICO 3.A2.**

**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CRÉDITOS INICIALES Y TOTALES.**

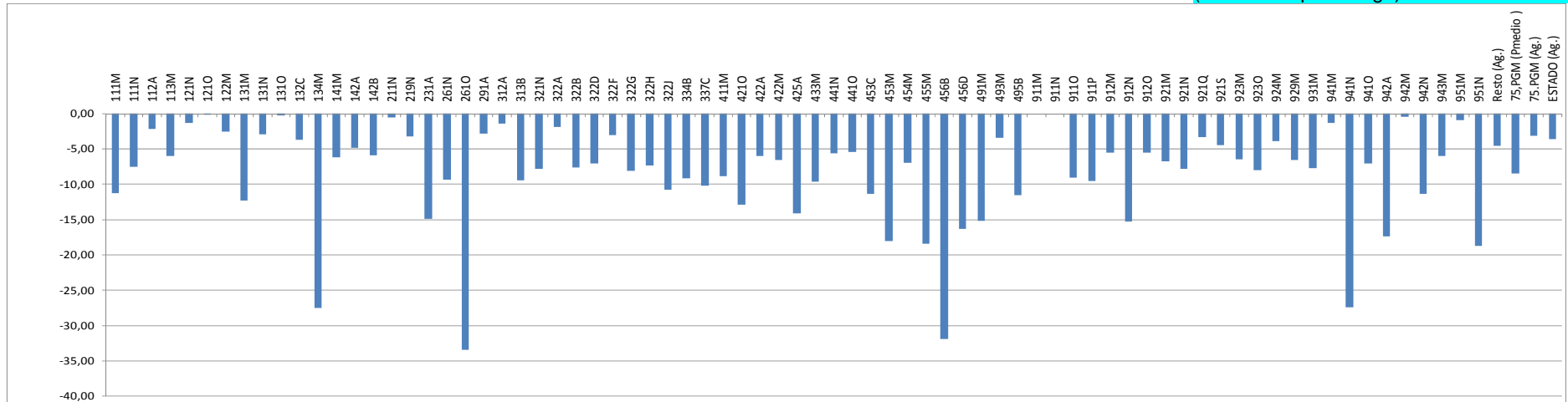
(ordenados por valor de las tasas). En %.



**GRAFICO 3.B1.**

**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CREDITOS TOTALES Y OBLIGACIONES RECONOCIDAS.**

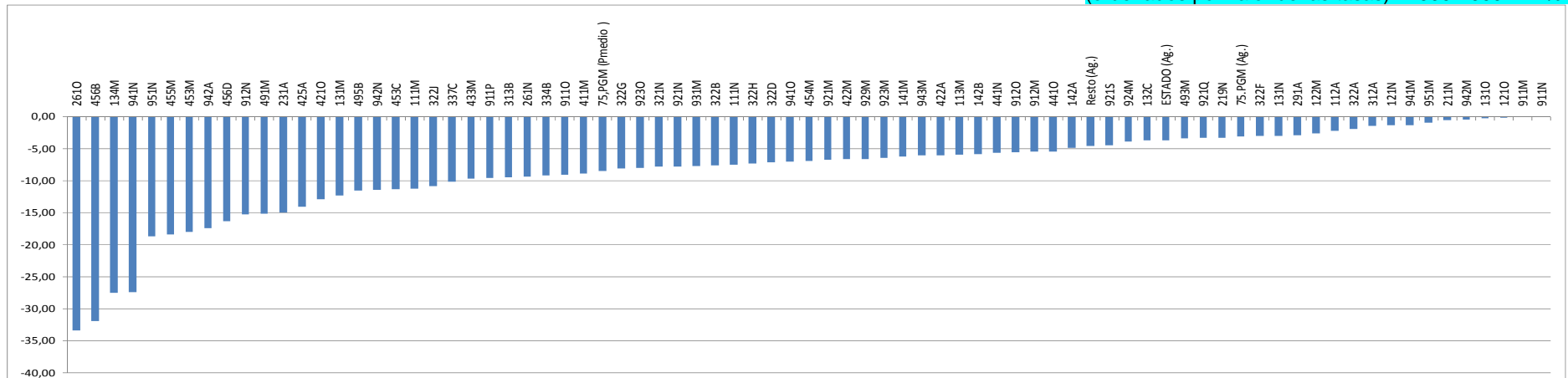
(ordenados por código). 1990-2009. En %



**GRAFICO 3.B2.**

**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CREDITOS TOTALES Y OBLIGACIONES RECONOCIDAS.**

(ordenados por valor de las tasas). 1990-2009. En %.



En concreto, hay 9 programas que presentan unas desviaciones por modificaciones, estimadas en tasas de variación, superiores al 40%, 15 programas con tasas situadas entre el 40% y el 10%, 18 programas entre el 10% y el 3%, 23 programas entre el 3% y el 0% y 10 son negativas. En total, quedan 37 programas con tasas inferiores y 38 superiores, respectivamente, a la tasa media agregada de desviaciones de 75 Programas. Hay también 43 y 32 programas, respectivamente, con tasas inferiores y superiores al valor del agregado del Estado (los valores agregados ponderan la importancia relativa de cada componente, pero en el cálculo de las medias simples no importa el tamaño del programa), lo que es coherente con el promedio de las tasas de las desviaciones de 75 programas que es 16,26%.

En particular, como se puede apreciar en los gráficos 3.A1 y 3.A2, las tasas medias de las desviaciones son especialmente elevadas en seis programas, que ordenados de mayor a menor, son los siguientes: 134M.Protección Civil (200,57%); 441N.Subvenciones y apoyo al transporte marítimo (183,34%); 923O.Gestión de la Deuda y de la Tesorería del Estado (92,49%); 941O.Otras transferencias a Comunidades Autónomas (78,29%); 337C.Protección del Patrimonio Histórico (75,07%); 313B.Salud pública y sanidad exterior (67,86%); 322J.Nuevas Tecnologías Aplicadas a la Educación (47,72%); 131M.Dirección y Servicios Generales de Seguridad y Protección Civil (46,71); y 941N.Transferencias a CCAA por los Fondos de Compensación Interterritorial (42,41%).

Los resultados anteriores son una medida relativa de las desviaciones, es decir, muestran el comportamiento del programa considerado aisladamente. Sin embargo, es preciso señalar que no todos los programas tienen la misma influencia absoluta en las desviaciones del gasto total agregado del Estado, por lo que es conveniente tener en cuenta el volumen de gasto de los programas en términos absolutos, para apreciar el impacto en las desviaciones totales del gasto del Estado

En particular, el valor promedio de las desviaciones en valores absolutos, es decir, estimadas en diferencias es de 33,87 Millones de €, su desviación típica de 87,16 Millones de € y su coeficiente de variación es 2,57. En concreto, como se puede ver en el Cuadro 3 (dada la mayor facilidad para visualizar estos valores no se han

desarrollado gráficos con los valores de las diferencias), hay cuatro programas que presentan unas desviaciones estimadas en diferencias muy elevadas (superiores al 350%, que es un valor, que representa un salto cuantitativo apreciable, respecto a los siguientes). Estos programas y el valor de las desviaciones por diferencias entre los créditos iniciales y totales son: 942M.Transferencias a EELL por participación en ingresos Estado (220,00 Millones de €); 941M.Transferencias a CC.AA. por participación en ingresos Estado (372,04 Millones de €); 941N.Transferencias a CC.AA. por los Fondos de Compensación Interterritorial (412,36 Millones de €); y 951M. A. de gastos financieros de la deuda pública en moneda nacional (453,60 Millones de €).

Las desviaciones en valores absolutos de estos cuatro Programas son de 1.458,00 Millones de €, lo que supone el 57,40% del total de todas las desviaciones de los 75.Programas seleccionados (2.540,26 Millones de €), y el 22,32% del total de las desviaciones del Estado (6.533,27 Millones de €).

Finalmente, como nota complementaria se puede decir que los resultados obtenidos muestran que normalmente los programas presupuestarios con mayores desviaciones en tasas no coinciden con los de mayores desviaciones en diferencias.<sup>9</sup> En particular, solo hay un programa que figura en los dos subgrupos seleccionados, en tasas y en diferencias nominales, que es el “941N.Transferencias a CC.AA. por los Fondos de Compensación Interterritorial” (con tasas del 42,41% y con una desviación en diferencias de 412,36 Millones de €). La interpretación que cabe hacer de las desviaciones de este programa es que no solo se ve afectado regularmente por desviaciones presupuestarias en una proporción muy elevada respecto al volumen de recursos que administra, sino que las cifras absolutas son muy elevadas y tienen una gran influencia en el total de desviaciones del gasto presupuestado del Estado.

---

<sup>9</sup> El programa 441N.Subvenciones y apoyo al Transporte Marítimo creció 183,34%, pero las diferencias entre los créditos iniciales y totales ascendió únicamente a 13,02 Millones de Euros, mientras que el 941M.Transferencias a las CCAA por participación en los ingresos del Estado, tiene una tasa de variación pequeña (2,07%), pero las diferencia entre los créditos iniciales y totales supusieron un promedio de 372,04%.

En general, si un programa presenta unas desviaciones en tasa altas y/o unas desviaciones en diferencias elevadas, se identificaría como un programa a estudiar. Si una vez estudiado el programa, se aprecian elementos internos, que están condicionando las desviaciones de gasto, se podrían introducir cambios que condujeran a reducir las desviaciones presupuestarias.<sup>10</sup> Sin embargo, en algunos casos también se podrían identificar causas externas, que han provocado un aumento de gasto, como las que surgen, por ejemplo, para atender un imprevisto que sea necesario atender o una finalidad que esté acorde con los objetivos de los programas, en cuyo caso podrían estudiarse para anticipar, en los caso que se pudiera, las posibles desviaciones presupuestarias.

En relación con la ejecución, el valor promedio de las desviaciones en tasas es 8,48 % (16,26% era modificaciones), su desviación típica de 6,96% (35,02% era en modificaciones) y su coeficiente de variación 0,82% (2,15% era en modificaciones). En este caso, lo más destacable es menor variabilidad en las desviaciones, ya que ningún programa presenta tasas superiores al 35%. En el Cuadro 3 y en los Gráficos 3.B1 y 3.B2, se recogen los datos de las desviaciones para cada programa. En particular, en los Gráficos se puede observar la importancia relativa de las desviaciones en tasas ordenadas por el código del programa y ordenados por la magnitud de los valores estimados.

En concreto, entre los programas cabe destacar 4 que superan el 20%, 17 que se sitúan entre el 10% y el 20%, 31 que se sitúan entre el 5% y el 10% y 23 con unas desviaciones inferiores al 5%. En particular, los cuatro que mayores desviaciones sufren son los siguientes: 261OM.Ordenación y fomento de la edificación(-33,39%); 456B.Protección y mejora del medio ambiente (-31,88%); 134M.Protección Civil (-27,48%); y 941N.Transferencias a CC.AA por los Fondos de Compensación Interterritorial (-27,42%).

---

<sup>10</sup> Aunque, en principio, una desviación del gasto respecto a los créditos iniciales o totales, podría considerarse como una falta de control del gasto, en este trabajo no se prejuzga esta consideración, debido a que un aumento del gasto, puede también deberse a otras causas más o menos justificadas, como podría ser la necesidad de atender nuevos problemas económicos, sociales, o relacionados con catástrofes naturales. Los fenómenos de carácter imprevisto, si se quieren atender, tienen necesariamente que destinárseles nuevas dotaciones de créditos, que generan desviaciones presupuestarias.

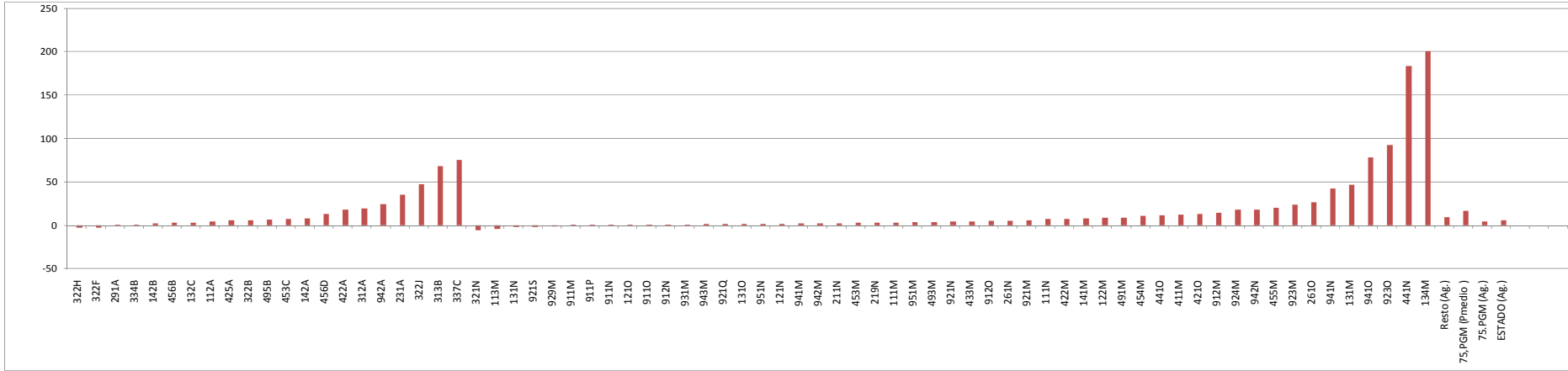


Por otra parte, las desviaciones en diferencias no son muy importantes, pues el valor promedio de las desviaciones es de 28,23 Millones de € (era de 33,87 Millones de € en modificaciones), su desviación típica de 71,32 Millones de € (era de 87,16 Millones de € en modificaciones), y su coeficiente de variación 2,53 (era de 2,57 en modificaciones). En particular, como se puede ver en el Cuadro 3, los programas con desviaciones en ejecución más importantes (que superan los 100 Millones de €) son los cinco siguientes: 943M.Transferencias al Presupuesto General de las Comunidades Europeas (-415,63 Millones de €); 941N.Transferencias a CCAA por los Fondos de Compensación Interterritorial (-389,59 Millones de €); 951N.Amortización y gastos financieros de la deuda pública en moneda extranjera (-222,62 Millones de €); 951M.Amortización y gastos financieros de la deuda pública en moneda nacional (-143,25 Millones de €); y 941M.Transferencias a CCAA por participación en ingresos Estado (-132,33 Millones de €).

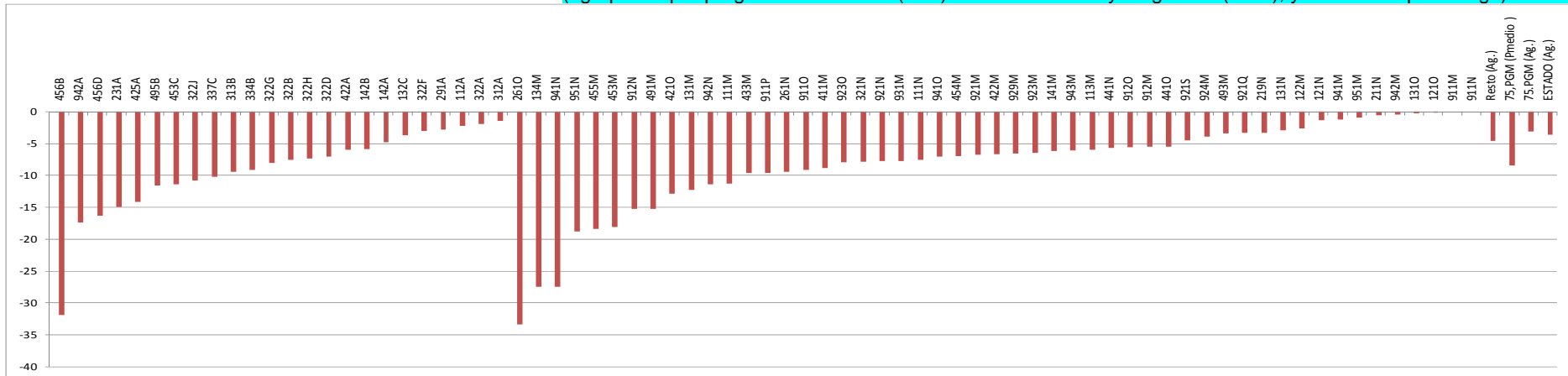
Las desviaciones en la ejecución valores absolutos de estos cinco Programas son de -1.303,42 Millones de €, lo que supone el 61,55 % del total de todas las desviaciones de los 75.Programas seleccionados (2.117,55 Millones de €), y el 31,47% del total de las desviaciones del Estado (4.141,86 Millones de €).

En resumen, se puede decir que, entre los 75 Programas, hay nueve con modificaciones en tasas muy elevadas, con valores superiores al 40%, y cuatro programas con valores en diferencias muy elevados que suponen, en términos nominales, el 57,40% del total de las desviaciones por modificaciones de los 75 programas y el 22,32% del total de las desviaciones por modificaciones del Estado. En cuanto, a las desviaciones en la ejecución hay cuatro programas con tasas relativamente elevadas, superiores al 35% y que las desviaciones en diferencias de los cinco programas con mayores valores suponen, en términos nominales, el 61,55% del total de los 75 programas y el 31,47% del total de las desviaciones en la ejecución del Estado.

**GRAFICO 4.A.**  
**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CRÉDITOS INICIALES Y TOTALES.**  
 (agrupados por programas Finalistas (izda) e Instrumentales y de gestión (dcha), y ordenados por código). En %.



**GRAFICO 4.B**  
**TASAS MEDIAS POR PROGRAMAS DE LAS DESVIACIONES PRESUPUESTARIAS 1990-2009: CREDITOS TOTALES Y OBLIGACIONES RECONOCIDAS.**  
 (agrupados por programas Finalistas (izda) e Instrumentales y de gestión (dcha), y ordenados por código). En %.



En segundo lugar, se ha tratado de observar posibles semejanzas en las desviaciones, cuando se agrupan en programas finalistas y en programas instrumentales y de gestión. En los Gráficos 4.A y 4.B se han recogido respectivamente las desviaciones en tasas, por modificaciones y en la ejecución, de los 75 programas agrupándolos en programas finalistas y en programas instrumentales y de gestión, y cada grupo se ha ordenado por el valor de las tasas.

Los resultados obtenidos muestran que las tasas de desviación no se concentran en una de estas dos agrupaciones, sino que se distribuyen sin un orden aparente. Esto se da tanto, en modificaciones como en la ejecución.

Por una parte, en relación con las modificaciones, como se puede observar en el Cuadro 4.A y a continuación, los nueve programas con las tasas más elevadas, los programas con letra “A” (finalistas) y los de la letra “M” (instrumentales y de gestión) se reparten en ambos lados del Grafico 4.A, es decir, al ordenar todas los programas por las tasas, de mayor a menor, los programas de tipo “A” aparecen intercalados entre los programas de tipo “M”, como se puede ver en el esquema que se inserta a continuación:

<b>134M</b>	M	Protección Civil	200,57
<b>441N</b>	M	Subvenciones y apoyo al transporte marítimo	183,34
<b>923O</b>	M	Gestión de la Deuda y de la Tesorería del Estado	92,49
<b>941O</b>	M	Otras transferencias a Comunidades Autónomas	78,29
<b>337C</b>	A	Protección del Patrimonio Histórico	75,07
<b>313B</b>	A	Salud pública y sanidad exterior	67,86
<b>322J</b>	A	Nuevas tecnologías aplicadas a la educación	47,72
<b>131M</b>	M	Dirección y Servicios Generales de Seguridad y Protección Civil.	46,71
<b>941N</b>	M	Transferencias a CC.AA. por los Fondos de Compensación Interterritorial.	42,41

Por otra parte, en relación con la ejecución, como se puede observar en el Cuadro 4.B, para los cuatro programas con las tasas más elevadas, los programas con letra “A” (finalistas) y los de la letra “M” (instrumentales y de gestión) se reparten también en ambos lados del Grafico 4.A, es decir, al ordenar todas los programas por las tasas, de mayor a menor, los programas de tipo “A” aparecen intercalados entre los programas de tipo “M”, como se puede ver, para los programas con las tasas más elevadas, en el esquema que se inserta a continuación:

<b>261O</b>	M	Ordenación y fomento de la edificación	-33,39
<b>456B</b>	A	Protección y mejora del medio ambiente	-31,88
<b>134M</b>	M	Protección Civil	-27,48
<b>941N</b>	M	Transferencias a CCAA por los Fondos de Compensación Interterritorial.	-27,42

En tercer lugar, se ha tratado de observar si hay alguna semejanza o diferencia aparente entre los programas en función del Área de Gasto en la que está ubicado el programa. Para hacer esta aproximación, ante la imposibilidad de dedicarle un estudio específico en el marco de este trabajo, se calcularán las tasas de variación de las desviaciones de los agregados de gasto por Áreas.

#### CUADRO 5.

#### PROMEDIO DE MODIFICACIONES Y EJECUCION DE LOS CREDITOS DE GASTO DE LAS AREAS DE GASTO DEL ESTADO.

Diferencias en Millones de Euros y Variaciones en tasas.

	GTNF por PGM (CT-CI).	GTNF por PGM (CT-CI) / CI.	GTNF por PGM (OB-CT).	GTNF por PGM (OB-CT) / CT.
AREA DE GASTO I (GTNF 4 POLÍTICAS).	342,74	6,81	-134,94	-3,10
AREA DE GASTO II (GTNF 4 POLÍTICAS).	194,54	2,99	-129,45	-2,03
AREA DE GASTO III (GTNF 3 POLÍTICAS).	48,08	3,31	-70,54	-3,45
AREA DE GASTO IV (GTNF 6 POLÍTICAS).	170,11	9,06	-225,05	-10,32
AREA DE GASTO IX.1 (GTNF 3 POLÍTICAS).	102,23	6,54	-117,62	-5,71
AREA DE GASTO IX.2 (GTNF 1 POLÍTICAS).	1.224,60	4,13	-1.074,09	-3,44
AREA DE GASTO IX.3 (GTNF 1 POLÍTICAS).	457,95	3,24	-365,87	-2,21
Resto Estado.	3.993,01	9,11	-2.024,31	-4,61
TOTAL 75 PROGRAMAS (Agregado)	2.540,26	4,13	-2.117,55	-3,13
TOTAL ESTADO (Agregado)	6.533,27	6,03	-4.141,86	-3,65

En el Cuadro 5 se recogen las desviaciones, en modificaciones y en ejecución, en diferencias y en tasas de variación, del gasto agregado de cada Área de Gasto. Aunque en la clasificación presupuestaria figuran solo cinco áreas de gasto (denominadas en numeración romana I, II, III, IV y IX), aquí se han desagregado en siete apartados, debido a que el Área de Gasto IX, al agrupar tres tipos de programas diferentes (de la administración general del Estado, de transferencias y de políticas de gasto financiero), se ha considerado oportuno subdividirla en las Áreas IX.1, IX.2 y IX.3, con el fin de dar mayor homogeneidad a sus contenidos.

Los resultados muestran que las tasas de desviaciones de los agregados de gasto no son muy diferentes a las estimadas para los valores medios de algunos agregados, pues se sitúan, en cuanto a las desviaciones por modificaciones, en valores próximos a la tasa de desviación de agregado del Estado que es 6,03%

(también recogido en cuadros anteriores) y a la tasa del agregado de los 75 programas que es 4,13% (también recogido en cuadros anteriores). La media simple de las tasas calculadas para cada una de siete Áreas de Gasto definidas es de 5,15% y con una desviación típica de 2,16%, lo que supone que todos los valores menos uno se encuentran dentro de los valores que acota la desviación típica, con un coeficiente de variación relativamente pequeño de 0,42.

Por una parte, lo más llamativo en cuanto a las tasas de desviación se da en las modificaciones en tasas en el Área IV. Entre las desviaciones medias en tasas, el Área IV, con un valor de 9,06%, es la más elevada de todas. Sin entrar en un análisis individualizado, una primera explicación de este valor se puede encontrar en el Cuadro 3, pues los doce programas que la forman contienen políticas de gasto relacionadas con la sanidad la educación y la cultura, que han formado parte del proceso de transferencia de competencias a las Comunidades Autónomas en los años del estudio. En particular, se observa que se corresponden con valores de gasto relativamente pequeños y de desviaciones absolutas pequeñas, por lo que pequeños incrementos de gasto pueden causar grandes aumentos en las tasas estimadas.

Por otra parte, lo más llamativo en cuanto a las desviaciones en valores absolutos se da en las modificaciones en diferencias en el Área IX.2. El análisis de las modificaciones en diferencias muestra que el Área IX.2, con unos valores en diferencias, de 1.224,60 Millones de €, se destaca de forma notable de las demás áreas, pues representa casi el 50% del total de las desviaciones en diferencias del conjunto de los 75 programas del Estado. Éste área está constituida exclusivamente por siete programas, que son todos de transferencias (a CCAA, a EELL y a la UE), lo que explica que una parte muy importante de las desviaciones del agregado del Estado se debe exclusivamente a las transferencias hacia dichas instituciones. Entre ellas, dos programas, el 941M y 942M, que son transferencias a CCAA y a EELL por participación en los ingresos del Estado, con una media de desviaciones de 372,74 y 220.00 Millones de €, respectivamente, constituyen casi la mitad de todas las desviaciones de esta área. Sin embargo, el programa 941N.Fondo de Compensación Interterritorial, con 412,36 Millones de €, es el que presenta las mayores desviaciones medias

En resumen, el análisis realizado muestra que las desviaciones por modificaciones y en la ejecución de los programas presupuestarios fueron muy desiguales. Las desviaciones por modificaciones son especialmente relevantes, por su magnitud, mientras que la importancia de las desviaciones en la ejecución son relativamente menores y más homogéneas. Cuando se agrupan los programas con diversos criterios, no se han encontrado similitudes en las desviaciones, ni en modificaciones ni en ejecución, en tasas o en diferencias. No obstante, cabe destacar la gran importancia de las desviaciones que presentan los programas de transferencias, que se agrupan en el Área IX.2, ya que constituyen casi el veinte por ciento del total de desviaciones del gasto del Estado. Una selección adecuada de programas podría identificar aquellos que presentan mayores desviaciones relativas o aquellos que presentan mayores desviaciones absolutas. En caso de que quieran acometer acciones para reducir las desviaciones, considerando los programas de forma individualizada, se podría comenzar estudiando la posibilidad de corregir los programas con las tasas de desviaciones más elevadas, mientras que si lo que se pretende es reducir el volumen absoluto de las desviaciones, es necesario estudiar dichas posibilidades en los programas con mayores desviaciones en diferencias, donde los programas de transferencias han alcanzado un elevado protagonismo, lo que podría generar las mayores disminuciones con reducciones en un número pequeño de programas.

## **5.CONCLUSIONES.**

En este trabajo se ha desarrollado un método y se ha analizado la evolución de las desviaciones presupuestarias del gasto del Estado en el periodo 1990-2009. En particular se ha desarrollado un método de análisis de desviaciones definiendo con precisión los conceptos y los procedimientos y se ha aplicado al presupuesto del Estado. Además, este caso tiene la particularidad de que se ha estudiado un largo periodo de tiempo y se ha aplicado un enfoque novedoso, al analizar las desviaciones desde la perspectiva de los programas presupuestarios.

Los resultados de los cálculos realizados muestran que las desviaciones por modificaciones en los créditos aprobados inicialmente para operaciones no financieras han alcanzado, para todo el periodo, una media de 6,03%. Su evolución en el tiempo ha seguido una tendencia decreciente excepto en los dos últimos años, que han aumentado. Las reducciones más significativas se produjeron en los años 1997, 2003 y 2005, coincidiendo con la entrada en vigor de diversas normas legales que dieron lugar, respectivamente, a una reducción de las incorporaciones de crédito de un ejercicio al siguiente, a la creación del Fondo de Contingencia, y a la reforma de la Ley General Presupuestaria en el marco de las leyes de estabilidad presupuestaria.

Además se ha observado una relativamente alta correlación entre algunas variables coyunturales, como la tasa de crecimiento del PIB y el déficit público, y las tasas de las desviaciones en las modificaciones presupuestarias de cada año, mientras que se han obtenidos unos valores de correlación pequeños con las tasas de las desviaciones en la ejecución del gasto. Esto estaría sugiriendo la existencia, en cierta medida lógica, de una estrecha relación entre la coyuntura económica y las desviaciones presupuestarias por modificaciones y una ausencia de relación entre el ciclo económico y las desviaciones en la ejecución de los créditos de gasto aprobados o modificados a lo largo del año.

En cuanto al análisis de desviaciones en los programas presupuestarios, los resultados muestran que hay una gran variedad y que no se observan claramente comportamientos semejantes cuando se trata de agrupar los programas por alguna

variable que los relacione. Aunque se han estudiado las desviaciones por modificaciones y las producidas en la ejecución, son las modificaciones las que presentan mayor interés, no solo por su volumen, muy superior al de las desviaciones en la ejecución, sino por su mayor irregularidad en el tiempo y diferencias entre programas-

Por una parte, al analizar las desviaciones por modificaciones, los programas presupuestarios presentan una dispersión grande, tanto en tasas como en diferencias, pues mientras algunos programas tienen unos valores muy elevados, otros son pequeños o nulos. En el análisis de las desviaciones por modificaciones se han identificado nueve programas con tasas superiores al 40% y cuatro programas con tasas desviaciones en diferencias muy elevadas, que llegan a suponer el 22,32% del total de todas las desviaciones presupuestarias del Estado en los años estudiados.

Por otra parte, cuando se analizan los programas por su carácter finalista o instrumental y de gestión, no se observa que las tasas de desviación de los programas estén relacionadas con su pertenencia a uno u otro grupo. Adicionalmente, se ha hecho un análisis comparando las desviaciones por su pertenencia a un Área de Gasto. Los resultados muestran que el Área de Gasto IX.2, donde figuran los programas de transferencia, aunque no presentan unas tasas de desviaciones por modificaciones muy elevadas, los valores absolutos estimados por las diferencias entre créditos iniciales y finales son muy elevados y suponen casi un veinte por cien (18,74%) de todas las desviaciones del Estado

El análisis de las desviaciones se ha planteado en términos relativos (tasas) y absolutos (diferencias). En consecuencia, se abren así, dos posibles tipos de acciones relacionadas con la gestión de los programas presupuestarios, unas considerando aisladamente la gestión presupuestaria de cada programa, donde lo importante es el grado de desviación relativa del gasto, y otras considerando su influencia en la desviación del gasto total del Estado, donde lo importante es el valor absoluto de las desviaciones.



Aunque no es fácil emitir una opinión sobre los méritos de gestión de un programa presupuestario, pues sería necesario llevar a cabo un análisis detallado, teniendo en cuenta, entre otras cosas, los objetivos del programa, la eficacia, eficiencia, economía y calidad de los servicios prestados, y los fenómenos externos de tipo económico, social o relacionados con fenómenos naturales, que pueden afectar al gasto, lo que no es posible en el marco de un trabajo como este, el análisis de desviaciones por programas desarrollado en este trabajo puede contribuir a identificar problemas de gestión y/o fenómenos externos, que inciden regularmente en las desviaciones presupuestarias del gasto del Estado.

## **BIBLIOGRAFÍA**

- Barea, José, 1991. Las limitaciones del presupuesto español como instrumento de control del gasto público. Papeles de Economía Española, 48 Fundación de las cajas de Ahorros Confederadas.
- Barea, José, 1997. Disciplina presupuestaria e integración de España en la Unión Monetaria. Real Academia de Ciencias Morales y Políticas. Madrid
- Edo Hernández, Valentín, Laura de Pablos Escobar y Aurelia Valiño Castro, 1988, "Diferencias entre presupuesto programado y presupuesto ejecutado", en colaboración con Papeles de Economía Española, nº37, pags.456-469.
- Edo Hernández, Valentín, Laura de Pablos y Aurelia Valiño, 1994: El presupuesto como instrumento de control del gasto público, Fundación BBV Centro de Estudios sobre Economía Pública, Documentos de Trabajo, Bilbao.
- Fuentes Quintana, Enrique, 1990. Hacienda Pública: Introducción y presupuesto. Enrique Fuentes Quintana. vol.I, Publica. 1990 Madrid : Rufino García Blanco
- González-Páramo, José Manuel, 2001. Costes y Beneficios de la Disciplina Fiscal: La Ley de Estabilidad Presupuestaria en Perspectiva. Instituto de Estudios Fiscales. Madrid.
- IGAE, Estadísticas de Ejecución de los Presupuestos Generales del Estado. (varios años)
- IGAE, Liquidación de los Presupuestos Generales del Estado. (varios años)
- OECD, 2005. La Modernización del Estado. El Camino a Seguir. OCDE. Instituto Nacional de Administración Pública. Estudios y Documentos. Madrid. 2006.
- OECD, 2007. Performace Budgeting in OECD Countries. OCDE. Paris
- Onrubia, Jorge, 2001. "Un análisis económico-institucional del marco legal de estabilidad presupuestaria español", en: La Estabilidad Presupuestaria en el Derecho Español. Instituto de Estudios Fiscales. Estudios Jurídicos. Madrid.
- Pablos, Laura de; Valiño, Aurelia; Edo, Valentín, 1993. "El control económico del Gasto Público". En Presupuesto y Gasto Público, 11 (págs.115-142).
- Prats i Catalá, José, 2005. De la Burocracia al Management, del Management a la Gobernanza. Estudios Goberna. Instituto Nacional de Administración Pública. Madrid.
- Sanchez Revenga, Jaime, 1989. La implantación del Presupuesto por Programas en la Administración Pública Española. Introducción de un sistema de seguimiento de objetivos. Universidad Complutense.
- Sanchez Revenga, Jaime, 2010. Manual de Presupuestos y Gestión Financiera del Sector Público. Manuales de la Escuela de Hacienda Pública. Instituto de Estudios Fiscales. Madrid.
- Valle Sanchez, Victorio, 1988. El Control del Gasto Público. Papeles de Economía Española, 37. Fundación Fondo para la Investigación Económica y Social. Madrid.
- Utrilla de la Hoz, Alfonso, 2010. El presupuesto como instrumento de planificación económica: Avances y limitaciones. (pág.29-39). Cuadernos de Información Económica, 219. Nov.diciembre. 2010.
- Zapico Goñi, Eduardo, 1989. La Modernización Simbólica del Presupuesto Público. Instituto Vasco de Administración Pública. Bilbao.

# FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS

---

## DOCUMENTOS DE TRABAJO

### Últimos números publicados

- 159/2000 Participación privada en la construcción y explotación de carreteras de peaje  
Ginés de Rus, Manuel Romero y Lourdes Trujillo
- 160/2000 Errores y posibles soluciones en la aplicación del *Value at Risk*  
Mariano González Sánchez
- 161/2000 Tax neutrality on saving assets. The spanish case before and after the tax reform  
Cristina Ruza y de Paz-Curbera
- 162/2000 Private rates of return to human capital in Spain: new evidence  
F. Barceinas, J. Oliver-Alonso, J.L. Raymond y J.L. Roig-Sabaté
- 163/2000 El control interno del riesgo. Una propuesta de sistema de límites  
riesgo neutral  
Mariano González Sánchez
- 164/2001 La evolución de las políticas de gasto de las Administraciones Públicas en los años 90  
Alfonso Utrilla de la Hoz y Carmen Pérez Esparrells
- 165/2001 Bank cost efficiency and output specification  
Emili Tortosa-Ausina
- 166/2001 Recent trends in Spanish income distribution: A robust picture of falling income inequality  
Josep Oliver-Alonso, Xavier Ramos y José Luis Raymond-Bara
- 167/2001 Efectos redistributivos y sobre el bienestar social del tratamiento de las cargas familiares en  
el nuevo IRPF  
Nuria Badenes Plá, Julio López Laborda, Jorge Onrubia Fernández
- 168/2001 The Effects of Bank Debt on Financial Structure of Small and Medium Firms in some Euro-  
pean Countries  
Mónica Melle-Hernández
- 169/2001 La política de cohesión de la UE ampliada: la perspectiva de España  
Ismael Sanz Labrador
- 170/2002 Riesgo de liquidez de Mercado  
Mariano González Sánchez
- 171/2002 Los costes de administración para el afiliado en los sistemas de pensiones basados en cuentas  
de capitalización individual: medida y comparación internacional.  
José Enrique Devesa Carpio, Rosa Rodríguez Barrera, Carlos Vidal Meliá
- 172/2002 La encuesta continua de presupuestos familiares (1985-1996): descripción, representatividad  
y propuestas de metodología para la explotación de la información de los ingresos y el gasto.  
Llorenç Pou, Joaquín Alegre
- 173/2002 Modelos paramétricos y no paramétricos en problemas de concesión de tarjetas de crédito.  
Rosa Puertas, María Bonilla, Ignacio Olmeda

- 174/2002 Mercado único, comercio intra-industrial y costes de ajuste en las manufacturas españolas.  
José Vicente Blanes Cristóbal
- 175/2003 La Administración tributaria en España. Un análisis de la gestión a través de los ingresos y de los gastos.  
Juan de Dios Jiménez Aguilera, Pedro Enrique Barrilao González
- 176/2003 The Falling Share of Cash Payments in Spain.  
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey  
Publicado en "Moneda y Crédito" nº 217, pags. 167-189.
- 177/2003 Effects of ATMs and Electronic Payments on Banking Costs: The Spanish Case.  
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
- 178/2003 Factors explaining the interest margin in the banking sectors of the European Union.  
Joaquín Maudos y Juan Fernández Guevara
- 179/2003 Los planes de stock options para directivos y consejeros y su valoración por el mercado de valores en España.  
Mónica Melle Hernández
- 180/2003 Ownership and Performance in Europe and US Banking – A comparison of Commercial, Co-operative & Savings Banks.  
Yener Altunbas, Santiago Carbó y Phil Molyneux
- 181/2003 The Euro effect on the integration of the European stock markets.  
Mónica Melle Hernández
- 182/2004 In search of complementarity in the innovation strategy: international R&D and external knowledge acquisition.  
Bruno Cassiman, Reinhilde Veugelers
- 183/2004 Fijación de precios en el sector público: una aplicación para el servicio municipal de suministro de agua.  
M<sup>a</sup> Ángeles García Valiñas
- 184/2004 Estimación de la economía sumergida en España: un modelo estructural de variables latentes.  
Ángel Alañón Pardo, Miguel Gómez de Antonio
- 185/2004 Causas políticas y consecuencias sociales de la corrupción.  
Joan Oriol Prats Cabrera
- 186/2004 Loan bankers' decisions and sensitivity to the audit report using the belief revision model.  
Andrés Guiral Contreras and José A. Gonzalo Angulo
- 187/2004 El modelo de Black, Derman y Toy en la práctica. Aplicación al mercado español.  
Marta Tolentino García-Abadillo y Antonio Díaz Pérez
- 188/2004 Does market competition make banks perform well?.  
Mónica Melle
- 189/2004 Efficiency differences among banks: external, technical, internal, and managerial  
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso

- 190/2004 Una aproximación al análisis de los costes de la esquizofrenia en España: los modelos jerárquicos bayesianos  
F. J. Vázquez-Polo, M. A. Negrín, J. M. Cavasés, E. Sánchez y grupo RIRAG
- 191/2004 Environmental proactivity and business performance: an empirical analysis  
Javier González-Benito y Óscar González-Benito
- 192/2004 Economic risk to beneficiaries in notional defined contribution accounts (NDCs)  
Carlos Vidal-Meliá, Inmaculada Domínguez-Fabian y José Enrique Devesa-Carpio
- 193/2004 Sources of efficiency gains in port reform: non parametric malmquist decomposition tfp index for Mexico  
Antonio Estache, Beatriz Tovar de la Fé y Lourdes Trujillo
- 194/2004 Persistencia de resultados en los fondos de inversión españoles  
Alfredo Ciriaco Fernández y Rafael Santamaría Aquilué
- 195/2005 El modelo de revisión de creencias como aproximación psicológica a la formación del juicio del auditor sobre la gestión continuada  
Andrés Guiral Contreras y Francisco Esteso Sánchez
- 196/2005 La nueva financiación sanitaria en España: descentralización y prospectiva  
David Cantarero Prieto
- 197/2005 A cointegration analysis of the Long-Run supply response of Spanish agriculture to the common agricultural policy  
José A. Mendez, Ricardo Mora y Carlos San Juan
- 198/2005 ¿Refleja la estructura temporal de los tipos de interés del mercado español preferencia por la liquidez?  
Magdalena Massot Perelló y Juan M. Nave
- 199/2005 Análisis de impacto de los Fondos Estructurales Europeos recibidos por una economía regional: Un enfoque a través de Matrices de Contabilidad Social  
M. Carmen Lima y M. Alejandro Cardenete
- 200/2005 Does the development of non-cash payments affect monetary policy transmission?  
Santiago Carbó Valverde y Rafael López del Paso
- 201/2005 Firm and time varying technical and allocative efficiency: an application for port cargo handling firms  
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar de la Fe y Lourdes Trujillo
- 202/2005 Contractual complexity in strategic alliances  
Jeffrey J. Reuer y Africa Ariño
- 203/2005 Factores determinantes de la evolución del empleo en las empresas adquiridas por opa  
Nuria Alcalde Fradejas y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 204/2005 Nonlinear Forecasting in Economics: a comparison between Comprehension Approach versus Learning Approach. An Application to Spanish Time Series  
Elena Olmedo, Juan M. Valderas, Ricardo Gimeno and Lorenzo Escot

- 205/2005 Precio de la tierra con presión urbana: un modelo para España  
Esther Decimavilla, Carlos San Juan y Stefan Sperlich
- 206/2005 Interregional migration in Spain: a semiparametric analysis  
Adolfo Maza y José Villaverde
- 207/2005 Productivity growth in European banking  
Carmen Murillo-Melchor, José Manuel Pastor y Emili Tortosa-Ausina
- 208/2005 Explaining Bank Cost Efficiency in Europe: Environmental and Productivity Influences.  
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso
- 209/2005 La elasticidad de sustitución intertemporal con preferencias no separables intratemporalmente: los casos de Alemania, España y Francia.  
Elena Márquez de la Cruz, Ana R. Martínez Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 210/2005 Contribución de los efectos tamaño, book-to-market y momentum a la valoración de activos: el caso español.  
Begoña Font-Belaire y Alfredo Juan Grau-Grau
- 211/2005 Permanent income, convergence and inequality among countries  
José M. Pastor and Lorenzo Serrano
- 212/2005 The Latin Model of Welfare: Do 'Insertion Contracts' Reduce Long-Term Dependence?  
Luis Ayala and Magdalena Rodríguez
- 213/2005 The effect of geographic expansion on the productivity of Spanish savings banks  
Manuel Illueca, José M. Pastor and Emili Tortosa-Ausina
- 214/2005 Dynamic network interconnection under consumer switching costs  
Ángel Luis López Rodríguez
- 215/2005 La influencia del entorno socioeconómico en la realización de estudios universitarios: una aproximación al caso español en la década de los noventa  
Marta Rahona López
- 216/2005 The valuation of spanish ipos: efficiency analysis  
Susana Álvarez Otero
- 217/2005 On the generation of a regular multi-input multi-output technology using parametric output distance functions  
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 218/2005 La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del congreso de los diputados en España  
Gonzalo Caballero Miguez
- 219/2005 Determinants of bank market structure: Efficiency and political economy variables  
Francisco González
- 220/2005 Agresividad de las órdenes introducidas en el mercado español: estrategias, determinantes y medidas de performance  
David Abad Díaz

- 221/2005 Tendencia post-anuncio de resultados contables: evidencia para el mercado español  
Carlos Forner Rodríguez, Joaquín Marhuenda Fructuoso y Sonia Sanabria García
- 222/2005 Human capital accumulation and geography: empirical evidence in the European Union  
Jesús López-Rodríguez, J. Andrés Faiña y Jose Lopez Rodríguez
- 223/2005 Auditors' Forecasting in Going Concern Decisions: Framing, Confidence and Information Processing  
Waymond Rodgers and Andrés Guiral
- 224/2005 The effect of Structural Fund spending on the Galician region: an assessment of the 1994-1999 and 2000-2006 Galician CSFs  
José Ramón Cancelo de la Torre, J. Andrés Faiña and Jesús López-Rodríguez
- 225/2005 The effects of ownership structure and board composition on the audit committee activity: Spanish evidence  
Carlos Fernández Méndez and Rubén Arrondo García
- 226/2005 Cross-country determinants of bank income smoothing by managing loan loss provisions  
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 227/2005 Incumplimiento fiscal en el irpf (1993-2000): un análisis de sus factores determinantes  
Alejandro Estellér Moré
- 228/2005 Region versus Industry effects: volatility transmission  
Pilar Soriano Felipe and Francisco J. Climent Diranzo
- 229/2005 Concurrent Engineering: The Moderating Effect Of Uncertainty On New Product Development Success  
Daniel Vázquez-Bustelo and Sandra Valle
- 230/2005 On zero lower bound traps: a framework for the analysis of monetary policy in the 'age' of central banks  
Alfonso Palacio-Vera
- 231/2005 Reconciling Sustainability and Discounting in Cost Benefit Analysis: a methodological proposal  
M. Carmen Almansa Sáez and Javier Calatrava Requena
- 232/2005 Can The Excess Of Liquidity Affect The Effectiveness Of The European Monetary Policy?  
Santiago Carbó Valverde and Rafael López del Paso
- 233/2005 Inheritance Taxes In The Eu Fiscal Systems: The Present Situation And Future Perspectives.  
Miguel Angel Barberán Lahuerta
- 234/2006 Bank Ownership And Informativeness Of Earnings.  
Víctor M. González
- 235/2006 Developing A Predictive Method: A Comparative Study Of The Partial Least Squares Vs Maximum Likelihood Techniques.  
Waymond Rodgers, Paul Pavlou and Andres Guiral.
- 236/2006 Using Compromise Programming for Macroeconomic Policy Making in a General Equilibrium Framework: Theory and Application to the Spanish Economy.  
Francisco J. André, M. Alejandro Cardenete y Carlos Romero.

- 237/2006 Bank Market Power And Sme Financing Constraints.  
Santiago Carbó-Valverde, Francisco Rodríguez-Fernández y Gregory F. Udell.
- 238/2006 Trade Effects Of Monetary Agreements: Evidence For Oecd Countries.  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano.
- 239/2006 The Quality Of Institutions: A Genetic Programming Approach.  
Marcos Álvarez-Díaz y Gonzalo Caballero Miguez.
- 240/2006 La interacción entre el éxito competitivo y las condiciones del mercado doméstico como determinantes de la decisión de exportación en las Pymes.  
Francisco García Pérez.
- 241/2006 Una estimación de la depreciación del capital humano por sectores, por ocupación y en el tiempo.  
Inés P. Murillo.
- 242/2006 Consumption And Leisure Externalities, Economic Growth And Equilibrium Efficiency.  
Manuel A. Gómez.
- 243/2006 Measuring efficiency in education: an analysis of different approaches for incorporating non-discretionary inputs.  
Jose Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro y Javier Salinas-Jiménez
- 244/2006 Did The European Exchange-Rate Mechanism Contribute To The Integration Of Peripheral Countries?.  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 245/2006 Intergenerational Health Mobility: An Empirical Approach Based On The Echp.  
Marta Pascual and David Cantarero
- 246/2006 Measurement and analysis of the Spanish Stock Exchange using the Lyapunov exponent with digital technology.  
Salvador Rojí Ferrari and Ana Gonzalez Marcos
- 247/2006 Testing For Structural Breaks In Variance With additive Outliers And Measurement Errors.  
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 248/2006 The Cost Of Market Power In Banking: Social Welfare Loss Vs. Cost Inefficiency.  
Joaquín Maudos and Juan Fernández de Guevara
- 249/2006 Elasticidades de largo plazo de la demanda de vivienda: evidencia para España (1885-2000).  
Desiderio Romero Jordán, José Félix Sanz Sanz y César Pérez López
- 250/2006 Regional Income Disparities in Europe: What role for location?.  
Jesús López-Rodríguez and J. Andrés Faña
- 251/2006 Funciones abreviadas de bienestar social: Una forma sencilla de simultaneizar la medición de la eficiencia y la equidad de las políticas de gasto público.  
Nuria Badenes Plá y Daniel Santín González
- 252/2006 "The momentum effect in the Spanish stock market: Omitted risk factors or investor behaviour?".  
Luis Muga and Rafael Santamaría
- 253/2006 Dinámica de precios en el mercado español de gasolina: un equilibrio de colusión tácita.  
Jordi Perdiguero García



- 254/2006 Desigualdad regional en España: renta permanente versus renta corriente.  
José M.Pastor, Empar Pons y Lorenzo Serrano
- 255/2006 Environmental implications of organic food preferences: an application of the impure public goods model.  
Ana Maria Aldanondo-Ochoa y Carmen Almansa-Sáez
- 256/2006 Family tax credits versus family allowances when labour supply matters: Evidence for Spain.  
José Felix Sanz-Sanz, Desiderio Romero-Jordán y Santiago Álvarez-García
- 257/2006 La internacionalización de la empresa manufacturera española: efectos del capital humano genérico y específico.  
José López Rodríguez
- 258/2006 Evaluación de las migraciones interregionales en España, 1996-2004.  
María Martínez Torres
- 259/2006 Efficiency and market power in Spanish banking.  
Rolf Färe, Shawna Grosskopf y Emili Tortosa-Ausina.
- 260/2006 Asimetrías en volatilidad, beta y contagios entre las empresas grandes y pequeñas cotizadas en la bolsa española.  
Helena Chuliá y Hipòlit Torró.
- 261/2006 Birth Replacement Ratios: New Measures of Period Population Replacement.  
José Antonio Ortega.
- 262/2006 Accidentes de tráfico, víctimas mortales y consumo de alcohol.  
José M<sup>a</sup> Arranz y Ana I. Gil.
- 263/2006 Análisis de la Presencia de la Mujer en los Consejos de Administración de las Mil Mayores Empresas Españolas.  
Ruth Mateos de Cabo, Lorenzo Escot Mangas y Ricardo Gimeno Nogués.
- 264/2006 Crisis y Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Las Limitaciones de la Política Económica en Europa.  
Ignacio Álvarez Peralta.
- 265/2006 Have Child Tax Allowances Affected Family Size? A Microdata Study For Spain (1996-2000).  
Jaime Vallés-Giménez y Anabel Zárate-Marco.
- 266/2006 Health Human Capital And The Shift From Foraging To Farming.  
Paolo Rungo.
- 267/2006 Financiación Autonómica y Política de la Competencia: El Mercado de Gasolina en Canarias.  
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero.
- 268/2006 El cumplimiento del Protocolo de Kyoto para los hogares españoles: el papel de la imposición sobre la energía.  
Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz.
- 269/2006 Banking competition, financial dependence and economic growth  
Joaquín Maudos y Juan Fernández de Guevara
- 270/2006 Efficiency, subsidies and environmental adaptation of animal farming under CAP  
Werner Kleinhanß, Carmen Murillo, Carlos San Juan y Stefan Sperlich

- 271/2006 Interest Groups, Incentives to Cooperation and Decision-Making Process in the European Union  
A. Garcia-Lorenzo y Jesús López-Rodríguez
- 272/2006 Riesgo asimétrico y estrategias de momentum en el mercado de valores español  
Luis Muga y Rafael Santamaría
- 273/2006 Valoración de capital-riesgo en proyectos de base tecnológica e innovadora a través de la teoría de opciones reales  
Gracia Rubio Martín
- 274/2006 Capital stock and unemployment: searching for the missing link  
Ana Rosa Martínez-Cañete, Elena Márquez de la Cruz, Alfonso Palacio-Vera and Inés Pérez-Soba Aguilar
- 275/2006 Study of the influence of the voters' political culture on vote decision through the simulation of a political competition problem in Spain  
Sagrario Lantarón, Isabel Lillo, M<sup>a</sup> Dolores López and Javier Rodrigo
- 276/2006 Investment and growth in Europe during the Golden Age  
Antonio Cubel and M<sup>a</sup> Teresa Sanchis
- 277/2006 Efectos de vincular la pensión pública a la inversión en cantidad y calidad de hijos en un modelo de equilibrio general  
Robert Meneu Gaya
- 278/2006 El consumo y la valoración de activos  
Elena Márquez y Belén Nieto
- 279/2006 Economic growth and currency crisis: A real exchange rate entropic approach  
David Matesanz Gómez y Guillermo J. Ortega
- 280/2006 Three measures of returns to education: An illustration for the case of Spain  
María Arrazola y José de Hevia
- 281/2006 Composition of Firms versus Composition of Jobs  
Antoni Cunyat
- 282/2006 La vocación internacional de un holding tranviario belga: la Compagnie Mutuelle de Tramways, 1895-1918  
Alberte Martínez López
- 283/2006 Una visión panorámica de las entidades de crédito en España en la última década.  
Constantino García Ramos
- 284/2006 Foreign Capital and Business Strategies: a comparative analysis of urban transport in Madrid and Barcelona, 1871-1925  
Alberte Martínez López
- 285/2006 Los intereses belgas en la red ferroviaria catalana, 1890-1936  
Alberte Martínez López
- 286/2006 The Governance of Quality: The Case of the Agrifood Brand Names  
Marta Fernández Barcala, Manuel González-Díaz y Emmanuel Raynaud
- 287/2006 Modelling the role of health status in the transition out of malthusian equilibrium  
Paolo Rungo, Luis Currais and Berta Rivera
- 288/2006 Industrial Effects of Climate Change Policies through the EU Emissions Trading Scheme  
Xavier Labandeira and Miguel Rodríguez

- 289/2006 Globalisation and the Composition of Government Spending: An analysis for OECD countries  
Norman Gemmell, Richard Kneller and Ismael Sanz
- 290/2006 La producción de energía eléctrica en España: Análisis económico de la actividad tras la liberalización del Sector Eléctrico  
Fernando Hernández Martínez
- 291/2006 Further considerations on the link between adjustment costs and the productivity of R&D investment: evidence for Spain  
Desiderio Romero-Jordán, José Félix Sanz-Sanz and Inmaculada Álvarez-Ayuso
- 292/2006 Una teoría sobre la contribución de la función de compras al rendimiento empresarial  
Javier González Benito
- 293/2006 Agility drivers, enablers and outcomes: empirical test of an integrated agile manufacturing model  
Daniel Vázquez-Bustelo, Lucía Avella and Esteban Fernández
- 294/2006 Testing the parametric vs the semiparametric generalized mixed effects models  
María José Lombardía and Stefan Sperlich
- 295/2006 Nonlinear dynamics in energy futures  
Mariano Matilla-García
- 296/2006 Estimating Spatial Models By Generalized Maximum Entropy Or How To Get Rid Of W  
Esteban Fernández Vázquez, Matías Mayor Fernández and Jorge Rodríguez-Valez
- 297/2006 Optimización fiscal en las transmisiones lucrativas: análisis metodológico  
Félix Domínguez Barrero
- 298/2006 La situación actual de la banca online en España  
Francisco José Climent Diranzo y Alexandre Momparler Pechuán
- 299/2006 Estrategia competitiva y rendimiento del negocio: el papel mediador de la estrategia y las capacidades productivas  
Javier González Benito y Isabel Suárez González
- 300/2006 A Parametric Model to Estimate Risk in a Fixed Income Portfolio  
Pilar Abad and Sonia Benito
- 301/2007 Análisis Empírico de las Preferencias Sociales Respecto del Gasto en Obra Social de las Cajas de Ahorros  
Alejandro Esteller-Moré, Jonathan Jorba Jiménez y Albert Solé-Ollé
- 302/2007 Assessing the enlargement and deepening of regional trading blocs: The European Union case  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 303/2007 ¿Es la Franquicia un Medio de Financiación?: Evidencia para el Caso Español  
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 304/2007 On the Finite-Sample Biases in Nonparametric Testing for Variance Constancy  
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 305/2007 Spain is Different: Relative Wages 1989-98  
José Antonio Carrasco Gallego

- 306/2007 Poverty reduction and SAM multipliers: An evaluation of public policies in a regional framework  
Francisco Javier De Miguel-Vélez y Jesús Pérez-Mayo
- 307/2007 La Eficiencia en la Gestión del Riesgo de Crédito en las Cajas de Ahorro  
Marcelino Martínez Cabrera
- 308/2007 Optimal environmental policy in transport: unintended effects on consumers' generalized price  
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 309/2007 Agricultural Productivity in the European Regions: Trends and Explanatory Factors  
Roberto Ezcurra, Belen Iraizoz, Pedro Pascual and Manuel Rapún
- 310/2007 Long-run Regional Population Divergence and Modern Economic Growth in Europe: a Case Study of Spain  
María Isabel Ayuda, Fernando Collantes and Vicente Pinilla
- 311/2007 Financial Information effects on the measurement of Commercial Banks' Efficiency  
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 312/2007 Neutralidad e incentivos de las inversiones financieras en el nuevo IRPF  
Félix Domínguez Barrero
- 313/2007 The Effects of Corporate Social Responsibility Perceptions on The Valuation of Common Stock  
Waymond Rodgers , Helen Choy and Andres Guiral-Contreras
- 314/2007 Country Creditor Rights, Information Sharing and Commercial Banks' Profitability Persistence across the world  
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 315/2007 ¿Es Relevante el Déficit Corriente en una Unión Monetaria? El Caso Español  
Javier Blanco González y Ignacio del Rosal Fernández
- 316/2007 The Impact of Credit Rating Announcements on Spanish Corporate Fixed Income Performance: Returns, Yields and Liquidity  
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 317/2007 Indicadores de Lealtad al Establecimiento y Formato Comercial Basados en la Distribución del Presupuesto  
Cesar Augusto Bustos Reyes y Óscar González Benito
- 318/2007 Migrants and Market Potential in Spain over The XXth Century: A Test Of The New Economic Geography  
Daniel A. Tirado, Jordi Pons, Elisenda Paluzie and Javier Silvestre
- 319/2007 El Impacto del Coste de Oportunidad de la Actividad Emprendedora en la Intención de los Ciudadanos Europeos de Crear Empresas  
Luis Miguel Zapico Aldeano
- 320/2007 Los belgas y los ferrocarriles de vía estrecha en España, 1887-1936  
Alberte Martínez López
- 321/2007 Competición política bipartidista. Estudio geométrico del equilibrio en un caso ponderado  
Isabel Lillo, M<sup>a</sup> Dolores López y Javier Rodrigo
- 322/2007 Human resource management and environment management systems: an empirical study  
M<sup>a</sup> Concepción López Fernández, Ana M<sup>a</sup> Serrano Bedía and Gema García Piqueres

- 323/2007 Wood and industrialization. evidence and hypotheses from the case of Spain, 1860-1935.  
Iñaki Iriarte-Goñi and María Isabel Ayuda Bosque
- 324/2007 New evidence on long-run monetary neutrality.  
J. Cunado, L.A. Gil-Alana and F. Perez de Gracia
- 325/2007 Monetary policy and structural changes in the volatility of us interest rates.  
Juncal Cuñado, Javier Gomez Biscarri and Fernando Perez de Gracia
- 326/2007 The productivity effects of intrafirm diffusion.  
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez and Sergio Palomas
- 327/2007 Unemployment duration, layoffs and competing risks.  
J.M. Arranz, C. García-Serrano and L. Toharia
- 328/2007 El grado de cobertura del gasto público en España respecto a la UE-15  
Nuria Rueda, Begoña Barruso, Carmen Calderón y M<sup>a</sup> del Mar Herrador
- 329/2007 The Impact of Direct Subsidies in Spain before and after the CAP'92 Reform  
Carmen Murillo, Carlos San Juan and Stefan Sperlich
- 330/2007 Determinants of post-privatisation performance of Spanish divested firms  
Laura Cabeza García and Silvia Gómez Ansón
- 331/2007 ¿Por qué deciden diversificar las empresas españolas? Razones oportunistas versus razones económicas  
Almudena Martínez Campillo
- 332/2007 Dynamical Hierarchical Tree in Currency Markets  
Juan Gabriel Brida, David Matesanz Gómez and Wiston Adrián Risso
- 333/2007 Los determinantes sociodemográficos del gasto sanitario. Análisis con microdatos individuales  
Ana María Angulo, Ramón Barberán, Pilar Egea y Jesús Mur
- 334/2007 Why do companies go private? The Spanish case  
Inés Pérez-Soba Aguilar
- 335/2007 The use of gis to study transport for disabled people  
Verónica Cañal Fernández
- 336/2007 The long run consequences of M&A: An empirical application  
Cristina Bernad, Lucio Fuentelsaz and Jaime Gómez
- 337/2007 Las clasificaciones de materias en economía: principios para el desarrollo de una nueva clasificación  
Valentín Edo Hernández
- 338/2007 Reforming Taxes and Improving Health: A Revenue-Neutral Tax Reform to Eliminate Medical and Pharmaceutical VAT  
Santiago Álvarez-García, Carlos Pestana Barros y Juan Prieto-Rodríguez
- 339/2007 Impacts of an iron and steel plant on residential property values  
Celia Bilbao-Terol
- 340/2007 Firm size and capital structure: Evidence using dynamic panel data  
Victor M. González and Francisco González

- 341/2007 ¿Cómo organizar una cadena hotelera? La elección de la forma de gobierno  
Marta Fernández Barcala y Manuel González Díaz
- 342/2007 Análisis de los efectos de la decisión de diversificar: un contraste del marco teórico “Agencia-Stewardship”  
Almudena Martínez Campillo y Roberto Fernández Gago
- 343/2007 Selecting portfolios given multiple eurostoxx-based uncertainty scenarios: a stochastic goal programming approach from fuzzy betas  
Enrique Ballester, Blanca Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra and Amelia Bilbao-Terol
- 344/2007 “El bienestar de los inmigrantes y los factores implicados en la decisión de emigrar”  
Anastasia Hernández Alemán y Carmelo J. León
- 345/2007 Governance Decisions in the R&D Process: An Integrative Framework Based on TCT and Knowledge View of The Firm.  
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 346/2007 Diferencias salariales entre empresas públicas y privadas. El caso español  
Begoña Cueto y Nuria Sánchez- Sánchez
- 347/2007 Effects of Fiscal Treatments of Second Home Ownership on Renting Supply  
Celia Bilbao Terol and Juan Prieto Rodríguez
- 348/2007 Auditors’ ethical dilemmas in the going concern evaluation  
Andres Guiral, Waymond Rodgers, Emiliano Ruiz and Jose A. Gonzalo
- 349/2007 Convergencia en capital humano en España. Un análisis regional para el periodo 1970-2004  
Susana Morales Sequera y Carmen Pérez Esparrells
- 350/2007 Socially responsible investment: mutual funds portfolio selection using fuzzy multiobjective programming  
Blanca M<sup>a</sup> Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra , Amelia Bilbao-Terol and M<sup>a</sup> Victoria Rodríguez-Uría
- 351/2007 Persistencia del resultado contable y sus componentes: implicaciones de la medida de ajustes por devengo  
Raúl Iñiguez Sánchez y Francisco Poveda Fuentes
- 352/2007 Wage Inequality and Globalisation: What can we Learn from the Past? A General Equilibrium Approach  
Concha Betrán, Javier Ferri and Maria A. Pons
- 353/2007 Eficacia de los incentivos fiscales a la inversión en I+D en España en los años noventa  
Desiderio Romero Jordán y José Félix Sanz Sanz
- 354/2007 Convergencia regional en renta y bienestar en España  
Robert Meneu Gaya
- 355/2007 Tributación ambiental: Estado de la Cuestión y Experiencia en España  
Ana Carrera Poncela
- 356/2007 Salient features of dependence in daily us stock market indices  
Luis A. Gil-Alana, Juncal Cuñado and Fernando Pérez de Gracia
- 357/2007 La educación superior: ¿un gasto o una inversión rentable para el sector público?  
Inés P. Murillo y Francisco Pedraja

- 358/2007 Effects of a reduction of working hours on a model with job creation and job destruction  
Emilio Domínguez, Miren Ullibarri y Idoya Zabaleta
- 359/2007 Stock split size, signaling and earnings management: Evidence from the Spanish market  
José Yagüe, J. Carlos Gómez-Sala and Francisco Poveda-Fuentes
- 360/2007 Modelización de las expectativas y estrategias de inversión en mercados de derivados  
Begoña Font-Belaire
- 361/2008 Trade in capital goods during the golden age, 1953-1973  
M<sup>a</sup> Teresa Sanchis and Antonio Cubel
- 362/2008 El capital económico por riesgo operacional: una aplicación del modelo de distribución de pérdidas  
Enrique José Jiménez Rodríguez y José Manuel Fera Domínguez
- 363/2008 The drivers of effectiveness in competition policy  
Joan-Ramon Borrell and Juan-Luis Jiménez
- 364/2008 Corporate governance structure and board of directors remuneration policies: evidence from Spain  
Carlos Fernández Méndez, Rubén Arrondo García and Enrique Fernández Rodríguez
- 365/2008 Beyond the disciplinary role of governance: how boards and donors add value to Spanish foundations  
Pablo De Andrés Alonso, Valentín Azofra Palenzuela y M. Elena Romero Merino
- 366/2008 Complejidad y perfeccionamiento contractual para la contención del oportunismo en los acuerdos de franquicia  
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 367/2008 Inestabilidad y convergencia entre las regiones europeas  
Jesús Mur, Fernando López y Ana Angulo
- 368/2008 Análisis espacial del cierre de explotaciones agrarias  
Ana Aldanondo Ochoa, Carmen Almansa Sáez y Valero Casanovas Oliva
- 369/2008 Cross-Country Efficiency Comparison between Italian and Spanish Public Universities in the period 2000-2005  
Tommaso Agasisti and Carmen Pérez Esparrells
- 370/2008 El desarrollo de la sociedad de la información en España: un análisis por comunidades autónomas  
María Concepción García Jiménez y José Luis Gómez Barroso
- 371/2008 El medioambiente y los objetivos de fabricación: un análisis de los modelos estratégicos para su consecución  
Lucía Avella Camarero, Esteban Fernández Sánchez y Daniel Vázquez-Bustelo
- 372/2008 Influence of bank concentration and institutions on capital structure: New international evidence  
V́ctor M. González and Francisco González
- 373/2008 Generalización del concepto de equilibrio en juegos de competición política  
M<sup>a</sup> Dolores López González y Javier Rodrigo Hitos
- 374/2008 Smooth Transition from Fixed Effects to Mixed Effects Models in Multi-level regression Models  
María José Lombardía and Stefan Sperlich

- 375/2008 A Revenue-Neutral Tax Reform to Increase Demand for Public Transport Services  
Carlos Pestana Barros and Juan Prieto-Rodríguez
- 376/2008 Measurement of intra-distribution dynamics: An application of different approaches to the European regions  
Adolfo Maza, María Hierro and José Villaverde
- 377/2008 Migración interna de extranjeros y ¿nueva fase en la convergencia?  
María Hierro y Adolfo Maza
- 378/2008 Efectos de la Reforma del Sector Eléctrico: Modelización Teórica y Experiencia Internacional  
Ciro Eduardo Bazán Navarro
- 379/2008 A Non-Parametric Independence Test Using Permutation Entropy  
Mariano Matilla-García and Manuel Ruiz Marín
- 380/2008 Testing for the General Fractional Unit Root Hypothesis in the Time Domain  
Uwe Hassler, Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 381/2008 Multivariate gram-charlier densities  
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez and Javier Perote
- 382/2008 Analyzing Semiparametrically the Trends in the Gender Pay Gap - The Example of Spain  
Ignacio Moral-Arce, Stefan Sperlich, Ana I. Fernández-Saínz and Maria J. Roca
- 383/2008 A Cost-Benefit Analysis of a Two-Sided Card Market  
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey, José Manuel Liñares Zegarra and Francisco Rodríguez Fernandez
- 384/2008 A Fuzzy Bicriteria Approach for Journal Deselection in a Hospital Library  
M. L. López-Avello, M. V. Rodríguez-Uría, B. Pérez-Gladish, A. Bilbao-Terol, M. Arenas-Parra
- 385/2008 Valoración de las grandes corporaciones farmacéuticas, a través del análisis de sus principales intangibles, con el método de opciones reales  
Gracia Rubio Martín y Prosper Lamothe Fernández
- 386/2008 El marketing interno como impulsor de las habilidades comerciales de las pyme españolas: efectos en los resultados empresariales  
M<sup>a</sup> Leticia Santos Vijande, M<sup>a</sup> José Sanzo Pérez, Nuria García Rodríguez y Juan A. Trespalacios Gutiérrez
- 387/2008 Understanding Warrants Pricing: A case study of the financial market in Spain  
David Abad y Belén Nieto
- 388/2008 Aglomeración espacial, Potencial de Mercado y Geografía Económica: Una revisión de la literatura  
Jesús López-Rodríguez y J. Andrés Faíña
- 389/2008 An empirical assessment of the impact of switching costs and first mover advantages on firm performance  
Jaime Gómez, Juan Pablo Maícas
- 390/2008 Tender offers in Spain: testing the wave  
Ana R. Martínez-Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar



- 391/2008 La integración del mercado español a finales del siglo XIX: los precios del trigo entre 1891 y 1905  
Mariano Matilla García, Pedro Pérez Pascual y Basilio Sanz Carnero
- 392/2008 Cuando el tamaño importa: estudio sobre la influencia de los sujetos políticos en la balanza de bienes y servicios  
Alfonso Echazarra de Gregorio
- 393/2008 Una visión cooperativa de las medidas ante el posible daño ambiental de la desalación  
Borja Montaña Sanz
- 394/2008 Efectos externos del endeudamiento sobre la calificación crediticia de las Comunidades Autónomas  
Andrés Leal Marcos y Julio López Laborda
- 395/2008 Technical efficiency and productivity changes in Spanish airports: A parametric distance functions approach  
Beatriz Tovar & Roberto Rendeiro Martín-Cejas
- 396/2008 Network analysis of exchange data: Interdependence drives crisis contagion  
David Matesanz Gómez & Guillermo J. Ortega
- 397/2008 Explaining the performance of Spanish privatised firms: a panel data approach  
Laura Cabeza Garcia and Silvia Gomez Anson
- 398/2008 Technological capabilities and the decision to outsource R&D services  
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 399/2008 Hybrid Risk Adjustment for Pharmaceutical Benefits  
Manuel García-Goñi, Pere Ibern & José María Inoriza
- 400/2008 The Team Consensus–Performance Relationship and the Moderating Role of Team Diversity  
José Henrique Dieguez, Javier González-Benito and Jesús Galende
- 401/2008 The institutional determinants of CO<sub>2</sub> emissions: A computational modelling approach using Artificial Neural Networks and Genetic Programming  
Marcos Álvarez-Díaz , Gonzalo Caballero Miguez and Mario Soliño
- 402/2008 Alternative Approaches to Include Exogenous Variables in DEA Measures: A Comparison Using Monte Carlo  
José Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín-González
- 403/2008 Efecto diferencial del capital humano en el crecimiento económico andaluz entre 1985 y 2004: comparación con el resto de España  
M<sup>a</sup> del Pópulo Pablo-Romero Gil-Delgado y M<sup>a</sup> de la Palma Gómez-Calero Valdés
- 404/2008 Análisis de fusiones, variaciones conjeturales y la falacia del estimador en diferencias  
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 405/2008 Política fiscal en la ue: ¿basta con los estabilizadores automáticos?  
Jorge Uxó González y M<sup>a</sup> Jesús Arroyo Fernández
- 406/2008 Papel de la orientación emprendedora y la orientación al mercado en el éxito de las empresas  
Óscar González-Benito, Javier González-Benito y Pablo A. Muñoz-Gallego
- 407/2008 La presión fiscal por impuesto sobre sociedades en la unión europea  
Elena Fernández Rodríguez, Antonio Martínez Arias y Santiago Álvarez García

- 408/2008 The environment as a determinant factor of the purchasing and supply strategy: an empirical analysis  
Dr. Javier González-Benito y MS Duilio Reis da Rocha
- 409/2008 Cooperation for innovation: the impact on innovatory effort  
Gloria Sánchez González and Liliana Herrera
- 410/2008 Spanish post-earnings announcement drift and behavioral finance models  
Carlos Forner and Sonia Sanabria
- 411/2008 Decision taking with external pressure: evidence on football manager dismissals in argentina and their consequences  
Ramón Flores, David Forrest and Juan de Dios Tena
- 412/2008 Comercio agrario latinoamericano, 1963-2000: aplicación de la ecuación gravitacional para flujos desagregados de comercio  
Raúl Serrano y Vicente Pinilla
- 413/2008 Voter heuristics in Spain: a descriptive approach elector decision  
José Luís Sáez Lozano and Antonio M. Jaime Castillo
- 414/2008 Análisis del efecto área de salud de residencia sobre la utilización y acceso a los servicios sanitarios en la Comunidad Autónoma Canaria  
Ignacio Abásolo Alessón, Lidia García Pérez, Raquel Aguiar Ibáñez y Asier Amador Robayna
- 415/2008 Impact on competitive balance from allowing foreign players in a sports league: an analytical model and an empirical test  
Ramón Flores, David Forrest & Juan de Dios Tena
- 416/2008 Organizational innovation and productivity growth: Assessing the impact of outsourcing on firm performance  
Alberto López
- 417/2008 Value Efficiency Analysis of Health Systems  
Eduardo González, Ana Cárcaba & Juan Ventura
- 418/2008 Equidad en la utilización de servicios sanitarios públicos por comunidades autónomas en España: un análisis multinivel  
Ignacio Abásolo, Jaime Pinilla, Miguel Negrín, Raquel Aguiar y Lidia García
- 419/2008 Piedras en el camino hacia Bolonia: efectos de la implantación del EEES sobre los resultados académicos  
Carmen Florido, Juan Luis Jiménez e Isabel Santana
- 420/2008 The welfare effects of the allocation of airlines to different terminals  
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 421/2008 How bank capital buffers vary across countries. The influence of cost of deposits, market power and bank regulation  
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 422/2008 Analysing health limitations in Spain: an empirical approach based on the European Community household panel  
Marta Pascual and David Cantarero

- 423/2008 Regional productivity variation and the impact of public capital stock: an analysis with spatial interaction, with reference to Spain  
Miguel Gómez-Antonio and Bernard Fingleton
- 424/2008 Average effect of training programs on the time needed to find a job. The case of the training schools program in the south of Spain (Seville, 1997-1999).  
José Manuel Cansino Muñoz-Repiso and Antonio Sánchez Braza
- 425/2008 Medición de la eficiencia y cambio en la productividad de las empresas distribuidoras de electricidad en Perú después de las reformas  
Raúl Pérez-Reyes y Beatriz Tovar
- 426/2008 Acercando posturas sobre el descuento ambiental: sondeo Delphi a expertos en el ámbito internacional  
Carmen Almansa Sáez y José Miguel Martínez Paz
- 427/2008 Determinants of abnormal liquidity after rating actions in the Corporate Debt Market  
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 428/2008 Export led-growth and balance of payments constrained. New formalization applied to Cuban commercial regimes since 1960  
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude and Isis Mañalich Gálvez
- 429/2008 La deuda implícita y el desequilibrio financiero-actuarial de un sistema de pensiones. El caso del régimen general de la seguridad social en España  
José Enrique Devesa Carpio y Mar Devesa Carpio
- 430/2008 Efectos de la descentralización fiscal sobre el precio de los carburantes en España  
Desiderio Romero Jordán, Marta Jorge García-Inés y Santiago Álvarez García
- 431/2008 Euro, firm size and export behavior  
Silviano Esteve-Pérez, Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero and José Antonio Martínez-Serrano
- 432/2008 Does social spending increase support for free trade in advanced democracies?  
Ismael Sanz, Ferran Martínez i Coma and Federico Steinberg
- 433/2008 Potencial de Mercado y Estructura Espacial de Salarios: El Caso de Colombia  
Jesús López-Rodríguez y Maria Cecilia Acevedo
- 434/2008 Persistence in Some Energy Futures Markets  
Juncal Cunado, Luis A. Gil-Alana and Fernando Pérez de Gracia
- 435/2008 La inserción financiera externa de la economía francesa: inversores institucionales y nueva gestión empresarial  
Ignacio Álvarez Peralta
- 436/2008 ¿Flexibilidad o rigidez salarial en España?: un análisis a escala regional  
Ignacio Moral Arce y Adolfo Maza Fernández
- 437/2009 Intangible relationship-specific investments and the performance of r&d outsourcing agreements  
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro F. Guillén
- 438/2009 Friendly or Controlling Boards?  
Pablo de Andrés Alonso & Juan Antonio Rodríguez Sanz

- 439/2009 La sociedad Trenor y Cía. (1838-1926): un modelo de negocio industrial en la España del siglo XIX  
Amparo Ruiz Llopis
- 440/2009 Continental bias in trade  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez Serrano
- 441/2009 Determining operational capital at risk: an empirical application to the retail banking  
Enrique José Jiménez-Rodríguez, José Manuel Fera-Domínguez & José Luis Martín-Marín
- 442/2009 Costes de mitigación y escenarios post-kyoto en España: un análisis de equilibrio general para España  
Mikel González Ruiz de Eguino
- 443/2009 Las revistas españolas de economía en las bibliotecas universitarias: ranking, valoración del indicador y del sistema  
Valentín Edo Hernández
- 444/2009 Convergencia económica en España y coordinación de políticas económicas. un estudio basado en la estructura productiva de las CC.AA.  
Ana Cristina Mingorance Arnáiz
- 445/2009 Instrumentos de mercado para reducir emisiones de co2: un análisis de equilibrio general para España  
Mikel González Ruiz de Eguino
- 446/2009 El comercio intra e inter-regional del sector Turismo en España  
Carlos Llano y Tamara de la Mata
- 447/2009 Efectos del incremento del precio del petróleo en la economía española: Análisis de cointegración y de la política monetaria mediante reglas de Taylor  
Fernando Hernández Martínez
- 448/2009 Bologna Process and Expenditure on Higher Education: A Convergence Analysis of the EU-15  
T. Agasisti, C. Pérez Esparrells, G. Catalano & S. Morales
- 449/2009 Global Economy Dynamics? Panel Data Approach to Spillover Effects  
Gregory Daco, Fernando Hernández Martínez & Li-Wu Hsu
- 450/2009 Pricing levered warrants with dilution using observable variables  
Isabel Abinzano & Javier F. Navas
- 451/2009 Information technologies and financial performance: The effect of technology diffusion among competitors  
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez & Sergio Palomas
- 452/2009 A Detailed Comparison of Value at Risk in International Stock Exchanges  
Pilar Abad & Sonia Benito
- 453/2009 Understanding offshoring: has Spain been an offshoring location in the nineties?  
Belén González-Díaz & Rosario Gandoy
- 454/2009 Outsourcing decision, product innovation and the spatial dimension: Evidence from the Spanish footwear industry  
José Antonio Belso-Martínez

- 455/2009 Does playing several competitions influence a team's league performance? Evidence from Spanish professional football  
Andrés J. Picazo-Tadeo & Francisco González-Gómez
- 456/2009 Does accessibility affect retail prices and competition? An empirical application  
Juan Luis Jiménez and Jordi Perdiguero
- 457/2009 Cash conversion cycle in smes  
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel and Pedro Martínez-Solano
- 458/2009 Un estudio sobre el perfil de hogares endeudados y sobreendeudados: el caso de los hogares vascos  
Alazne Mujika Alberdi, Iñaki García Arrizabalaga y Juan José Gibaja Martíns
- 459/2009 Imposing monotonicity on outputs in parametric distance function estimations: with an application to the spanish educational production  
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 460/2009 Key issues when using tax data for concentration analysis: an application to the Spanish wealth tax  
José M<sup>a</sup> Durán-Cabré and Alejandro Esteller-Moré
- 461/2009 ¿Se está rompiendo el mercado español? Una aplicación del enfoque de feldstein –horioka  
Saúl De Vicente Queijeiro□, José Luis Pérez Rivero□ y María Rosalía Vicente Cuervo□
- 462/2009 Financial condition, cost efficiency and the quality of local public services  
Manuel A. Muñiz□ & José L. Zafra□□
- 463/2009 Including non-cognitive outputs in a multidimensional evaluation of education production: an international comparison  
Marián García Valiñas & Manuel Antonio Muñiz Pérez
- 464/2009 A political look into budget deficits. The role of minority governments and oppositions  
Albert Falcó-Gimeno & Ignacio Jurado
- 465/2009 La simulación del cuadro de mando integral. Una herramienta de aprendizaje en la materia de contabilidad de gestión  
Elena Urquía Grande, Clara Isabel Muñoz Colomina y Elisa Isabel Cano Montero
- 466/2009 Análisis histórico de la importancia de la industria de la desalinización en España  
Borja Montaña Sanz
- 467/2009 The dynamics of trade and innovation: a joint approach  
Silviano Esteve-Pérez & Diego Rodríguez
- 468/2009 Measuring international reference-cycles  
Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M<sup>a</sup> Jesús Delgado Rodríguez
- 469/2009 Measuring quality of life in Spanish municipalities  
Eduardo González Fidalgo, Ana Cárcaba García, Juan Ventura Victoria & Jesús García García
- 470/2009 ¿Cómo se valoran las acciones españolas: en el mercado de capitales doméstico o en el europeo?  
Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 471/2009 Patterns of e-commerce adoption and intensity. evidence for the european union-27  
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López

- 472/2009 On measuring the effect of demand uncertainty on costs: an application to port terminals  
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar & Alan Wall
- 473/2009 Order of market entry, market and technological evolution and firm competitive performance  
Jaime Gomez, Gianvito Lanzolla & Juan Pablo Maicas
- 474/2009 La Unión Económica y Monetaria Europea en el proceso exportador de Castilla y León (1993-2007): un análisis de datos de panel  
Almudena Martínez Campillo y M<sup>a</sup> del Pilar Sierra Fernández
- 475/2009 Do process innovations boost SMEs productivity growth?  
Juan A. Mañez, María E. Rochina Barrachina, Amparo Sanchis Llopis & Juan A. Sanchis Llopis
- 476/2009 Incertidumbre externa y elección del modo de entrada en el marco de la inversión directa en el exterior  
Cristina López Duarte y Marta M<sup>a</sup> Vidal Suárez
- 477/2009 Testing for structural breaks in factor loadings: an application to international business cycle  
José Luis Cendejas Bueno, Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M<sup>a</sup> Jesús Delgado Rodríguez
- 478/2009 ¿Esconde la rigidez de precios la existencia de colusión? El caso del mercado de carburantes en las Islas Canarias  
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 479/2009 The poni test with structural breaks  
Antonio Aznar & María-Isabel Ayuda
- 480/2009 Accuracy and reliability of Spanish regional accounts (CRE-95)  
Verónica Cañal Fernández
- 481/2009 Estimating regional variations of R&D effects on productivity growth by entropy econometrics  
Esteban Fernández-Vázquez y Fernando Rubiera-Morollón
- 482/2009 Why do local governments privatize the provision of water services? Empirical evidence from Spain  
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Jorge Guardiola
- 483/2009 Assessing the regional digital divide across the European Union-27  
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López
- 484/2009 Measuring educational efficiency and its determinants in Spain with parametric distance functions  
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Daniel Santín González
- 485/2009 Spatial analysis of public employment services in the Spanish provinces  
Patricia Suárez Cano & Matías Mayor Fernández
- 486/2009 Trade effects of continental and intercontinental preferential trade agreements  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 487/2009 Testing the accuracy of DEA for measuring efficiency in education under endogeneity  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 488/2009 Measuring efficiency in primary health care: the effect of exogenous variables on results  
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Luis R. Murillo Zamorano

- 489/2009 Capital structure determinants in growth firms accessing venture funding  
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 490/2009 Determinants of debt maturity structure across firm size  
Victor M. González
- 491/2009 Análisis del efecto de la aplicación de las NIIF en la valoración de las salidas a bolsa  
Susana Álvarez Otero y Eduardo Rodríguez Enríquez
- 492/2009 An analysis of urban size and territorial location effects on employment probabilities: the spanish case  
Ana Viñuela-Jiménez, Fernando Rubiera-Morollón & Begoña Cueto
- 493/2010 Determinantes de la estructura de los consejos de administración en España  
Isabel Acero Fraile□ y Nuria Alcalde Fradejas
- 494/2010 Performance and completeness in repeated inter-firm relationships: the case of franchising  
Vanessa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz
- 495/2010 A Revenue-Based Frontier Measure of Banking Competition  
Santiago Carbó, David Humphrey & Francisco Rodríguez
- 496/2010 Categorical segregation in social networks  
Antoni Rubí-Barceló
- 497/2010 Beneficios ambientales no comerciales de la directiva marco del agua en condiciones de escasez: análisis económico para el Guadalquivir  
Julia Martin-Ortega, Giacomo Giannoccaro y Julio Berbel Vecino
- 498/2010 Monetary integration and risk diversification in eu-15 sovereign debt markets  
Juncal Cuñado & Marta Gómez-Puig
- 499/2010 The Marshall Plan and the Spanish autarky: A welfare loss analysis  
José Antonio Carrasco Gallego
- 500/2010 The role of learning in firm R&D persistence  
Juan A. Mañez, María E. Rochina-Barrachina, Amparo Sanchis-Llopis & Juan A. Sanchis-Llopis
- 501/2010 Is venture capital more than just money?  
Marina Balboa, José Martí & Nina Zieling
- 502/2010 On the effects of supply strategy on business performance: do the relationships among generic competitive objectives matter?  
Javier González-Benito
- 503/2010 Corporate cash holding and firm value  
Cristina Martínez-Sola, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 504/2010 El impuesto de flujos de caja de sociedades: una propuesta de base imponible y su aproximación contable en España  
Lourdes Jerez Barroso y Joaquín Teixeira Quirós
- 505/2010 The effect of technological, commercial and human resources on the use of new technology  
Jaime Gómez & Pilar Vargas

- 506/2010 ¿Cómo ha afectado la fiscalidad a la rentabilidad de la inversión en vivienda en España?  
Un análisis para el periodo 1996 y 2007  
Jorge Onrubia Fernández y María del Carmen Rodado Ruiz
- 507/2010 Modelización de flujos en el análisis input-output a partir de la teoría de redes  
Ana Salomé García Muñiz
- 508/2010 Export-led-growth hypothesis revisited. a balance of payments approach for Argentina, Brazil,  
Chile and Mexico  
David Matesanz Gómez & Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude
- 509/2010 Realised hedge ratio properties, performance and implications for risk management: evidence  
from the spanish ibex 35 spot and futures markets  
David G McMillan & Raquel Quiroga García
- 510/2010 Do we sack the manager... or is it better not to? Evidence from Spanish professional football  
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Miguel Á. García-Rubio
- 511/2010 Have Spanish port sector reforms during the last two decades been successful? A cost frontier  
approach  
Ana Rodríguez-Álvarez & Beatriz Tovar
- 512/2010 Size & Regional Distribution of Financial Behavior Patterns in Spain  
Juan Antonio Maroto Acín, Pablo García Estévez & Salvador Roji Ferrari
- 513/2010 The impact of public reforms on the productivity of the Spanish ports: a parametric distance  
function approach  
Ramón Núñez-Sánchez & Pablo Coto-Millán
- 514/2010 Trade policy versus institutional trade barriers: an application using “good old” ols  
Laura Márquez-Ramos, Inmaculada Martínez-Zarzoso & Celestino Suárez-Burguet
- 515/2010 The “Double Market” approach in venture capital and private equity activity: the case of Europe  
Marina Balboa & José Martí
- 516/2010 International accounting differences and earnings smoothing in the banking industry  
Marina Balboa, Germán López-Espinosa & Antonio Rubia
- 517/2010 Convergence in car prices among European countries  
Simón Sosvilla-Rivero & Salvador Gil-Pareja
- 518/2010 Effects of process and product-oriented innovations on employee downsizing  
José David Vicente-Lorente & José Ángel Zúñiga-Vicente
- 519/2010 Inequality, the politics of redistribution and the tax-mix  
Jenny De Freitas
- 520/2010 Efectos del desajuste educativo sobre el rendimiento privado de la educación: un análisis para el  
caso español (1995-2006)  
Inés P. Murillo, Marta Rahona y M<sup>a</sup> del Mar Salinas
- 521/2010 Structural breaks and real convergence in opec countries  
Juncal Cuñado
- 522/2010 Human Capital, Geographical location and Policy Implications: The case of Romania  
Jesús López-Rodríguez□, Andres Faiña y Bolea Cosmin-Gabriel



- 523/2010 Organizational unlearning context fostering learning for customer capital through time: lessons from SMEs in the telecommunications industry  
Anthony K. P. Wensley, Antonio Leal-Millán, Gabriel Cepeda-Carrión & Juan Gabriel Cegarra-Navarro
- 524/2010 The governance threshold in international trade flows  
Marta Felis-Rota
- 525/2010 The intensive and extensive margins of trade decomposing exports growth differences across Spanish regions  
Asier Minondo Uribe-Etxeberria & Francisco Requena Silvente
- 526/2010 Why do firms locate r&d outsourcing agreements offshore? the role of ownership, location, and externalization advantages  
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro f. Guillén
- 527/2010 Corporate Taxation and the Productivity and Investment Performance of Heterogeneous Firms: Evidence from OECD Firm-Level Data  
Norman Gemmell, Richard Kneller, Ismael Sanz & José Félix Sanz-Sanz
- 528/2010 Modelling Personal Income Taxation in Spain: Revenue Elasticities and Regional Comparisons  
John Creedy & José Félix Sanz-Sanz
- 529/2010 Mind the Remoteness!. Income disparities across Japanese Prefectures  
Jesús López-Rodríguez□, Daisuke Nakamura
- 530/2010 El nuevo sistema de financiación autonómica: descripción, estimación empírica y evaluación  
Antoni Zabalza y Julio López Laborda
- 531/2010 Markups, bargaining power and offshoring: an empirical assessment  
Lourdes Moreno & Diego Rodríguez
- 532/2010 The snp-dcc model: a new methodology for risk management and forecasting  
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez & Javier Perote
- 533/2010 El uso del cuadro de mando integral y del presupuesto en la gestión estratégica de los hospitales públicos  
David Naranjo Gil
- 534/2010 Análisis de la efectividad de las prácticas de trabajo de alta implicación en las fábricas españolas  
Daniel Vázquez-Bustelo□□ y Lucía Avella Camarero
- 535/2010 Energía, innovación y transporte: la electrificación de los tranvías en España, 1896-1935  
Alberte Martínez López
- 536/2010 La ciudad como negocio: gas y empresa en una región española, Galicia 1850-1936  
Alberte Martínez López y Jesús Mirás Araujo
- 537/2010 To anticipate or not to anticipate? A comparative analysis of opportunistic early elections and incumbents' economic performance  
Pedro Riera Sagrera
- 538/2010 The impact of oil shocks on the Spanish economy  
Ana Gómez-Loscós, Antonio Montañés & María Dolores Gadea

- 539/2010 The efficiency of public and publicly-subsidized high schools in Spain. evidence from pisa-2006  
María Jesús Mancebón, Jorge Calero, Álvaro Choi & Domingo P. Ximénez-de-Embún
- 540/2010 Regulation as a way to force innovation: the biodiesel case  
Jordi Perdigueró & Juan Luis Jiménez
- 541/2010 Pricing strategies of Spanish network carrier  
Xavier Fageda, Juan Luis Jiménez & Jordi Perdigueró
- 542/2010 Papel del posicionamiento del distribuidor en la relación entre la marca de distribuidor y lealtad al establecimiento comercial  
Oscar González-Benito y Mercedes Martos-Partal
- 543/2010 How Bank Market Concentration, Regulation, and Institutions Shape the Real Effects of Banking Crises  
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez
- 544/2010 Una estimación del comercio interregional trimestral de bienes en España mediante técnicas de interpolación temporal  
Nuria Gallego López, Carlos Llano Verduras y Julián Pérez García
- 545/2010 Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria  
Miguel Suárez, Juan Luis Jiménez y Daniel Castillo
- 546/2010 Multinationals in the motor vehicles industry: a general equilibrium analysis for a transition economy  
Concepción Latorre & Antonio G. Gómez-Plana
- 547/2010 Core/periphery scientific collaboration networks among very similar researchers  
Antoni Rubí-Barceló
- 548/2010 Basic R&D in vertical markets  
Miguel González-Maestre & Luis M. Granero
- 549/2010 Factores condicionantes de la presión fiscal de las entidades de crédito españolas, ¿existen diferencias entre bancos y cajas de ahorros?  
Ana Rosa Fonseca Díaz, Elena Fernández Rodríguez y Antonio Martínez Arias
- 550/2010 Analyzing an absorptive capacity: Unlearning context and Information System Capabilities as catalysts for innovativeness  
Gabriel Cepeda-Carrión, Juan Gabriel Cegarra-Navarro & Daniel Jimenez-Jimenez
- 551/2010 The resolution of banking crises and market discipline: international evidence  
Elena Cubillas, Ana Rosa Fonseca & Francisco González
- 552/2010 A strategic approach to network value in information markets  
Lucio Fuentelsaz, Elisabet Garrido & Juan Pablo Maicas
- 553/2010 Accounting for the time pattern of remittances in the Spanish context  
Alfonso Echazarra
- 554/2010 How to design franchise contracts: the role of contractual hazards and experience  
Vanessa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz

- 555/2010 Una teoría integradora de la función de producción al rendimiento empresarial  
Javier González Benito
- 556/2010 Height and economic development in Spain, 1850-1958  
Ramón María-Dolores & José Miguel Martínez-Carrión
- 557/2010 Why do entrepreneurs use franchising as a financial tool? An agency explanation  
Manuel González-Díaz & Vanesa Solís-Rodríguez
- 558/2010 Explanatory Factors of Urban Water Leakage Rates in Southern Spain  
Francisco González-Gómez, Roberto Martínez-Espiñeira, Maria A. García-Valiñas & Miguel Á. García Rubio
- 559/2010 Los rankings internacionales de las instituciones de educación superior y las clasificaciones universitarias en España: visión panorámica y prospectiva de futuro.  
Carmen Pérez-Esparrells y José M<sup>a</sup> Gómez-Sancho.
- 560/2010 Análisis de los determinantes de la transparencia fiscal: Evidencia empírica para los municipios catalanes  
Alejandro Esteller Moré y José Polo Otero
- 561/2010 Diversidad lingüística e inversión exterior: el papel de las barreras lingüísticas en los procesos de adquisición internacional  
Cristina López Duarte y Marta M<sup>a</sup> Vidal Suárez
- 562/2010 Costes y beneficios de la competencia fiscal en la Unión Europea y en la España de las autonomías  
José M<sup>a</sup> Cantos, Agustín García Rico, M<sup>a</sup> Gabriela Lagos Rodríguez y Raquel Álamo Cerrillo
- 563/2010 Customer base management and profitability in information technology industries  
Juan Pablo Maicas y Francisco Javier Sese
- 564/2010 Expansión internacional y distancia cultural: distintas aproximaciones —hofstede, schwartz, globe  
Cristina López Duarte y Marta M<sup>a</sup> Vidal Suárez
- 565/2010 Economies of scale and scope in service firms with demand uncertainty: An application to a Spanish port  
Beatriz Tovar & Alan Wall
- 566/2010 Fiscalidad y elección entre renta vitalicia y capital único por los inversores en planes de pensiones: el caso de España  
Félix Domínguez Barrero y Julio López Laborda
- 567/2010 Did the cooperative start life as a joint-stock company? Business law and cooperatives in Spain, 1869–1931  
Timothy W. Guinnan & Susana Martínez-Rodríguez
- 568/2010 Predicting bankruptcy using neural networks in the current financial crisis: a study for US commercial banks  
Félix J. López-Iturriaga, Óscar López-de-Foronda & Iván Pastor Sanz
- 569/2010 Financiación de los cuidados de larga duración en España  
Raúl del Pozo Rubio y Francisco Escribano Sotos

- 570/2010 Is the Border Effect an Artefact of Geographic Aggregation?  
Carlos Llano-Verduras, Asier Minondo-Urbe & Francisco Requena-Silvente
- 571/2010 Notes on using the hidden asset or the contribution asset to compile the actuarial balance for pay-as-you-go pension systems  
Carlos Vidal-Meliá & María del Carmen Boado-Penas
- 572/2010 The Real Effects of Banking Crises: Finance or Asset Allocation Effects? Some International Evidence  
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez Carlos
- 573/2010 Endogenous mergers of complements with mixed bundling  
Ricardo Flores-Fillol & Rafael Moner-Colonques
- 574/2010 Redistributive Conflicts and Preferences for Tax Schemes in Europe  
Antonio M. Jaime-Castillo & Jose L. Saez-Lozano
- 575/2010 Spanish emigration and the setting-up of a great company in Mexico: bimbo, 1903-2008  
Javier Moreno Lázaro
- 576/2010 Mantenimiento temporal de la equidad horizontal en el sistema de financiación autonómica  
Julio López Laborda y Antoni Zabalza
- 577/2010 Sobreeducación, Educación no formal y Salarios: Evidencia para España  
Sandra Nieto y Raúl Ramos
- 578/2010 Dependencia y empleo: un análisis empírico con la encuesta de discapacidades y atención a la dependencia (edad) 2008.  
David Cantarero-Prieto y Patricia Moreno-Mencía
- 579/2011 Environment and happiness: new evidence for Spain  
Juncal Cuñado & Fernando Pérez de Gracia
- 580/2011 Aanalysis of emerging barriers for e-learning models. a case of study  
Nuria Calvo & Paolo Rungo
- 581/2011 Unemployment, cycle and gender  
Amado Peiró, Jorge Belaire-Franch, & Maria Teresa Gonzalo
- 582/2011 An Analytical Regions Proposal for the Study of Labour Markets: An Evaluation for the Spanish Territory  
Ana Viñuela Jiménez & Fernando Rubiera Morollón
- 583/2011 The Efficiency of Performance-based-fee Funds  
Ana C. Díaz-Mendoza, Germán López-Espinosa & Miguel A. Martínez-Sedano
- 584/2011 Green and good?. The investment performance of US environmental mutual funds  
Francisco J. Climent-Diranzo & Pilar Soriano-Felipe
- 585/2011 El fracaso de Copenhague desde la teoría de juegos.  
Yolanda Fernández Fernández, M<sup>a</sup> Ángeles Fernández López y Blanca Olmedillas Blanco
- 586/2011 Tie me up, tie me down! the interplay of the unemployment compensation system, fixed-term contracts and rehiring  
José M. Arranz & Carlos García-Serrano

- 587/2011 Corporate social performance, innovation intensity and their impacts on financial performance: evidence from lending decisions  
Andrés Guiral
- 588/2011 Assessment of the programme of measures for coastal lagoon environmental restoration using cost-benefit analysis.  
José Miguel Martínez Paz & Ángel Perni Llorente
- 589/2011 Illicit drug use and labour force participation: a simultaneous equations approach  
Berta Rivera, Bruno Casal, Luis Currais & Paolo Rungo
- 590/2011 Influencia de la propiedad y el control en la puesta en práctica de la rsc en las grandes empresas españolas  
José-Luis Godos-Díez, Roberto Fernández-Gago y Laura Cabeza-García
- 591/2011 Ownership, incentives and hospitals  
Xavier Fageda & Eva Fiz
- 592/2011 La liberalización del ferrocarril de mercancías en europa: ¿éxito o fracaso?  
Daniel Albalade del Sol, Maria Lluïsa Sort García y Universitat de Barcelona
- 593/2011 Do nonreciprocal preference regimes increase exports?  
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 594/2011 Towards a dynamic analysis of multiple-store shopping: evidence from Spanish panel data  
Noemí Martínez-Caraballo, Manuel Salvador, Carmen Berné & Pilar Gargallo
- 595/2011 Base imponible y neutralidad del impuesto de sociedades: alternativas y experiencias  
Lourdes Jerez Barroso
- 596/2011 Cambio técnico y modelo de negocio: las compañías de transporte urbano en España, 1871-1989  
Alberte Martínez López
- 597/2011 A modified dickey-fuller procedure to test for stationarity  
Antonio Aznar, María-Isabel Ayuda
- 598/2011 Entorno institucional, estructura de propiedad e inversión en I+D: Un análisis internacional  
Félix J. López Iturriaga y Emilio J. López Millán
- 599/2011 Factores competitivos y oferta potencial del sector lechero en Navarra  
Valero L. Casanovas Oliva y Ana M. Aldanondo Ochoa
- 600/2011 Política aeroportuaria y su impacto sobre la calidad percibida de los aeropuertos  
Juan Luis Jiménez y Ancor Suárez
- 601/2011 Regímenes de tipo de cambio y crecimiento económico en países en desarrollo  
Elena Lasarte Navamuel y José Luis Pérez Rivero
- 602/2011 La supervivencia en las empresas de alta tecnología españolas: análisis del sector investigación y desarrollo  
Evangelina Baltar Salgado, Sara Fernández López, Isabel Neira Gómez y Milagros Vivel Búa
- 603/2011 Análisis económico y de rentabilidad del sistema financiero español, por tipo de entidades y tamaño, después de cuatro años de crisis y ante los retos de la reestructuración financiera  
Salvador Climent Serrano

- 604/2011 Does competition affect the price of water services? Evidence from Spain  
Germà Bel, Francisco González-Gómez & Andrés J Picazo-Tadeo
- 605/2011 The Effects of Remoteness in Japanese Educational Levels  
Jesús López-Rodríguez & Daisuke Nakamura
- 606/2011 The money market under information asymmetries and imperfectly competitive loan and deposit markets  
Aday Hernández
- 607/2011 The effects of airline and high speed train integration  
M. Pilar Socorro & M. Fernanda Viéens
- 608/2011 Consecuencias de la imbricación de los clientes en la dirección medioambiental: un análisis empírico  
Jesús Ángel del Brío González, Esteban Fernández Sánchez y Beatriz Junquera Cimadevilla
- 609/2011 Revenue autonomy and regional growth: an analysis for the 25 year-process of fiscal decentralisation in Spain  
Ramiro Gil-Serrate, Julio López-Laborda & Jesús Mur
- 610/2011 The accessibility to employment offices in the Spanish labor market: Implications in terms of registered unemployment  
Patricia Suárez, Matías Mayor & Begoña Cueto
- 611/2011 Time-varying integration in European government bond markets  
Pilar Abad, Helena Chuliá & Marta Gómez-Puig
- 612/2011 Production networks and EU enlargement: is there room for everyone in the automotive industry?  
Leticia Blázquez, Carmen Díaz-Mora & Rosario Gandoy
- 613/2011 Los factores pronóstico económico, estructura productiva y capacidad de innovar en la valoración de activos españoles  
M<sup>a</sup> Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 614/2011 Capital structure adjustment process in firms accessing venture funding  
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 615/2011 Flexibilidad Contable en la Valoración de Instrumentos Financieros Híbridos  
Jacinto Marabel-Romo, Andrés Guiral-Contreras & José Luis Crespo-Espert
- 616/2011 Why are (or were) Spanish banks so profitable?  
Antonio Trujillo-Ponce
- 617/2011 Extreme value theory versus traditional garch approaches applied to financial data: a comparative evaluation  
Dolores Furió & Francisco J. Climent
- 618/2011 La restricción de balanza de pagos en la España del euro. Un enfoque comparativo.  
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude y Roberto Bande Ramudo
- 619/2011 Is inefficiency under control in the justice administration?  
Marta Espasa & Alejandro Esteller-Moré
- 620/2011 The evolving patterns of competition after deregulation  
Jaime Gómez Villascuerna, Raquel Orcos Sánchez & Sergio Palomas Doña

- 621/2011      Análisis pre y post-fusiones del sector compuesto por las cajas de ahorros españolas: el tamaño importa  
Antonio A. Golpe, Jesús Iglesias y Juan Manuel Martín
- 622/2011      Evaluating three proposals for testing independence in non linear spatial processes  
Fernando A. López-Hernández, M. Luz Maté-Sánchez-Val & Andrés Artal-Tur
- 623/2011      Valoración del Mercado de los Activos Éticos en España: una Aplicación del Método de los Precios Hedónicos  
Celia Bilbao-Terol y Verónica Cañal-Fernández
- 624/2011      Happiness beyond Material Needs: The Case of the Mayan People  
Jorge Guardiola, Francisco González-Gómez & Miguel A. García-Rubio
- 625/2011      Stock characteristics, investor type and market myopia  
Cristina Del Rio-Solano & Rafael Santamaria-Aquilué
- 626/2011      Is mistrust under control in the justice administration?  
Alejandro Esteller-Moré
- 627/2011      Working capital management, corporate performance, and financial constraints  
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 628/2011      On the optimal distribution of traffic of network airlines  
Xavier Fageda & Ricardo Flores-Fillol
- 629/2011      Environmental tax and productivity in a subcentral context: new findings on the porter hypothesis  
Jaime Vallés- Giménez & Anabel Zárata-Marco
- 630/2011      The impact of scale effects on the prevailing internet-based banking model in the US  
Alexandre Momparlera, Francisco J. Climentb & José M. Ballesterb
- 631/2011      Student achievement in a cross-country perspective: a multilevel analysis of pisa2006 data for Italy and Spain  
Tommaso Agasisti & Jose Manuel Cordero-Ferrera
- 632/2011      Banking liberalization and firms' debt structure: International evidence  
Víctor M. González & Francisco González
- 633/2011      Public sector contingent liabilities in Spanish toll roads  
Carlos Contreras
- 634/2011      Fiscal Sustainability and Immigration in the Madrid Region  
Luis Miguel Doncel, Pedro Durá, Pilar Grau-Carles & Jorge Sainz
- 635/2011      Las desviaciones presupuestarias del gasto del estado en el periodo 1990-2009: un análisis desde las perspectivas agregada y de programas.  
Valentín Edo Hernández