

**DEPENDENCIA Y EMPLEO: UN ANÁLISIS EMPÍRICO CON
LA ENCUESTA DE DISCAPACIDADES Y ATENCIÓN A
LA DEPENDENCIA (EDAD) 2008**

**DAVID CANTARERO-PRIETO
PATRICIA MORENO-MENCÍA**

**FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS
DOCUMENTO DE TRABAJO
Nº 578/2010**

De conformidad con la base quinta de la convocatoria del Programa de Estímulo a la Investigación, este trabajo ha sido sometido a evaluación externa anónima de especialistas cualificados a fin de contrastar su nivel técnico.

ISSN: 1988-8767

La serie **DOCUMENTOS DE TRABAJO** incluye avances y resultados de investigaciones dentro de los programas de la Fundación de las Cajas de Ahorros.
Las opiniones son responsabilidad de los autores.

DEPENDENCIA Y EMPLEO: UN ANÁLISIS EMPÍRICO CON LA ENCUESTA DE DISCAPACIDADES Y ATENCIÓN A LA DEPENDENCIA (EDAD) 2008.

David Cantarero-Prieto*

Patricia Moreno-Mencía*

Resumen

Este trabajo analiza las características del mercado de trabajo para las personas con limitaciones en las actividades de la vida diaria. Se investiga que tipos de empleo son más habituales entre este grupo y si desarrollan con mayor frecuencia que otras personas el tipo de trabajo “informal” en el cual se incluye el trabajo a tiempo parcial, el temporal y el autoempleo. Los datos provienen de la Encuesta de Discapacidades y Atención a la Dependencia (2008). Los resultados obtenidos para las personas con limitaciones son consistentes con que el empleo “informal” no es un fenómeno homogéneo sinónimo de precariedad y en el que los trabajadores más vulnerables se sienten encasillados por sus limitaciones. Nuestros resultados sugieren que una respuesta política generalista no es adecuada, especialmente si incluye políticas que tratan de combatir el crecimiento del empleo “informal” entre aquellos con limitaciones sin analizar que se plantearía como una buena alternativa.

Palabras clave: Discapacidad, empleo “informal”, EDAD 2008, Análisis Probit

JEL classification: I1, I12, I18.

Autor de contacto: David Cantarero Prieto, Departamento de Economía. Universidad de Cantabria. Santander. España. E-mail: david.cantarero@unican.es* Departamento de Economía. Universidad de Cantabria

Agradecimientos: Los autores agradecen los comentarios de un evaluador anónimo. Los posibles errores son responsabilidad exclusiva de los autores.

1. Introducción:

La Atención a la Dependencia y a la Discapacidad, se configura como una de las necesidades sociales más emergentes en la actualidad, de ahí la importancia de su estudio y la investigación de sus principales características. Toda su relevancia social y económica y además lo serán mucho más en las próximas décadas ya que la tasa de dependencia crece considerablemente.

Según las proyecciones del Instituto Nacional de Estadística, si en los años 70 la economía española contaba con una base amplia de población joven y estrecha de personas mayores (en forma de triángulo), en 2008 el aspecto de esta estructura es un rombo en el que la población de mediana edad configura la mayoría y en 2050, con una previsión de habitantes de 53 millones de personas, España tendrá un triángulo invertido, con los mayores de 65 años como principal grupo de población y una tasa de dependencia¹ de 2 a 1, frente al 4 a 1 actual.

Los cambios demográficos experimentados en las últimas décadas en España han traído consigo un proceso de envejecimiento notable y de crecimiento cada vez más acelerado. Los avances médicos y la evolución del Estado de Bienestar se han traducido en un fuerte aumento de la esperanza de vida. Este fenómeno presenta múltiples implicaciones sociales y económicas, entre las que cabe destacar el efecto sobre la demanda de servicios sanitarios y de atención a una población cada vez más anciana. Debido al deterioro de las facultades físicas y/o mentales por efecto de la edad, el colectivo de personas ancianas es el que presenta el mayor número de discapacidades que habitualmente derivan en limitaciones, necesitando la ayuda de una tercera persona para poder seguir desarrollando su vida de forma normal.

Recientemente, además de las pensiones y la sanidad, la cuestión de la atención a la dependencia se ha ido abriendo paso en el debate en torno a las consecuencias del envejecimiento demográfico sobre las políticas sociales. Es importante destacar el impacto que puede producirse hasta 2013, aproximadamente del 0,5% del PIB según el Libro Blanco de la Dependencia y el informe FEDEA.

La motivación en la elección de este tema se debe a que en los últimos decenios, las organizaciones de personas con discapacidad y sus defensores se han esforzado por lograr que la discapacidad se considere en el marco de la igualdad de derechos, y por fomentar un cambio en las oportunidades de empleo así como de integración en la sociedad y sin embargo son innumerables las barreras que se perciben en este colectivo en el acceso al mundo laboral y en la igualdad de oportunidades. La relación entre discapacidad y empleo "informal", que es el objetivo de este estudio, requiere una especial atención en el contexto descrito anteriormente. El trabajo "informal" se percibe frecuentemente como socialmente indeseable y que solamente se justifica ante necesidades de los empleados de cierto grado de flexibilidad. Basados en estas características, las políticas se basan en tratar de eliminar o regular lo máximo posible este tipo de empleos negando el hecho de que este tipo de ocupaciones también crece

¹ Porcentaje de población con más de 65 años sobre el total que tiene edad laboral (población comprendida entre 16 y 64 años de edad).

en parte a causa de la excesiva rigidez del trabajo “estándar”. El trabajo no ordinario habitualmente conlleva menores salarios y beneficios, así como un grado de inestabilidad laboral. Sin embargo, este tipo de empleos dotan al empleado de una mayor flexibilidad y adaptabilidad, lo que suponen características deseables para las personas con limitaciones.

El análisis de la situación laboral de las personas con limitaciones no es nuevo, pero si lo es investigar que tipos de empleos desarrollan habitualmente y con que características se relacionan. En este trabajo en particular, se estudia la relación entre discapacidad y trabajo no estandarizado, basándonos en la explotación de la Encuesta de Discapacidades y Atención a la Dependencia (EDDES) 2008, que como mejora a la anterior encuesta de Discapacidad (la de 1999) incluye preguntas relacionadas con la situación laboral de las personas con discapacidad. Los estudios realizados usando la EDDES-1999, sugerían la necesidad de un cuestionario más amplio y especializado, lo que llevaba a los investigadores de esta materia a recurrir a ciertas preguntas incluidas en cuestionarios generales como el Panel de Hogares de la Unión Europea o al módulo especializado de la Encuesta de Población Activa correspondiente al segundo trimestre de 2002.

El estudio que se realiza supone una importante aportación a la literatura existente sobre este tema tanto a nivel nacional (Malo, 2004; Malo y Pagan, 2009; Gomez et al., 2009; Albarran et al., 2009) como internacional (Livermore, 2000; Kidd et al., 2000; Cabral et al., 2009; Campioletti et al., 2009) , ya que a diferencia de ellos utiliza como soporte una encuesta novedosa y poco explotada como la EDDES 2008 y por otro lado, los estudios previos basados en la discapacidad y el empleo trataban de presentar una relación entre discapacidad y empleo en un amplio espectro (participación laboral, diferencias salariales, tiempo de duración en el desempleo, etc.), pero no se paraban a evaluar la importancia de los diferentes tipos de empleos como es el caso de este artículo.

El artículo se estructura en cinco partes: En el siguiente apartado se plantea una revisión de la literatura relacionada con el tema de estudio, el tercer apartado se centra en una presentación de las fuentes de datos disponibles, y en concreto de la encuesta utilizada. En el siguiente apartado se hace un análisis descriptivo, para continuar con un análisis de la metodología empleada, mientras que después se presentarán los resultados obtenidos y se finaliza con las conclusiones.

2. Estudio de la discapacidad y empleo. Una revisión de la literatura:

El interés que ha generado el tema de la discapacidad² y de la dependencia³, este último especialmente vinculado al proceso de envejecimiento demográfico, está teniendo un fuerte impacto en la política social, en la prestación de servicios y en la práctica profesional.

2 Según la Organización Mundial de Salud, es toda restricción o ausencia, debida a una deficiencia, de la capacidad de realizar una actividad en la forma o dentro del margen que se considera normal para un ser humano.

3 Según el Libro Blanco de la Dependencia es la necesidad de ayuda o asistencia para las actividades de la vida cotidiana, o, más concretamente, un estado en el que se encuentran las personas que, por razones ligadas a la falta o la pérdida de autonomía física, psíquica o intelectual, tienen necesidad de asistencia o ayuda a fin de realizar los actos corrientes de la vida diaria y, de modo particular, los referentes al cuidado personal.

Existen diversos estudios sobre discapacidad y dependencia a nivel internacional; entre ellos, McNeil (1997) y Puga y Abellán (2004), que constatan la existencia de correlaciones entre el padecimiento de alguna discapacidad con el sexo y la edad principalmente.

En cuanto a la literatura sobre la participación laboral de las personas con algún tipo de discapacidad, en los años 70 aparecen trabajos empíricos sobre el mercado laboral de Estados Unidos, propiciados por el interés por poner de manifiesto los efectos de las leyes de antidiscriminación. Posteriormente en los años 90 surgen estudios empíricos sobre la participación en el mercado de trabajo de este colectivo en Europa (caso de Malo en 2004 y Kidd, Sloane y Ferko en 2000).

El colectivo de personas con discapacidad es heterogéneo. Sus necesidades de apoyo y la intensidad de éstas varían en función de las distintas discapacidades y de las características de las personas que las padecen. Un entorno estimulante ayuda a retrasar el desarrollo de comportamientos apáticos y de dejadez. El aislamiento y la falta de incentivos, por el contrario, fomentan el deterioro y la soledad, (Ramos, 2002).

Trabajos como el de Loprest et al. (1995) mostraron como el efecto de la discapacidad sobre la participación en el mercado laboral es superior en los varones que en las mujeres mientras que según Livermore et al. (2000) en análisis de la participación de las personas con limitaciones en el mercado de trabajo se han de tener en cuenta aspectos que afectan tanto a la oferta como a la demanda de trabajo. Por el lado de la oferta ha de considerarse que las personas con discapacidad incurren en costes extras (transporte, rehabilitación, asistencia...), además de costes directos en la búsqueda de empleo y otras circunstancias que reducen su participación laboral. Los aspectos que pueden influir sobre la reducida demanda de trabajo de este colectivo son el hecho de que la discapacidad sea percibida por el empresario como una señal de baja productividad, como el temor por incurrir en costes adicionales como puede ser cierta adaptación del puesto de trabajo.

El envejecimiento es un proceso natural inevitable, pero si que se puede tratar de mejorar el sentimiento de bienestar en esta etapa, lo que supone una tarea costosa tanto para el individuo como para el conjunto de la sociedad. Por tanto, examinar y tener en cuenta lo común y lo específico de envejecer con discapacidad permitirá adecuar los apoyos que se faciliten desde los organismos públicos para ajustarse a las preferencias de las personas discapacitadas ancianas, ayudarles a solucionar sus problemas y cubrir sus necesidades.

Cuadro 1: Resumen de estudios previos sobre discapacidad y empleo

Referencia	Países/Regiones analizados	Periodo de tiempo	Fuente de datos	Resultados principales
Livermore (2000)	América	1990	Datos de sección cruzada	Aspectos que influyen en la reducida demanda de trabajo de este colectivo son el hecho de que la discapacidad se perciba como una señal de baja productividad, como el temor por incurrir en costes adicionales de la adaptación del puesto de trabajo.
Kidd, Sloane y Ferko (2000)	Reino Unido	1996	Datos de sección cruzada	Sólo el 50% de la diferencia salarial entre hombres con y sin discapacidad se explica por diferencias en las características de los individuos
Shalock y Verdugo (2003)	España, EEUU, Canadá, Japón, Argentina, Perú, México, Ecuador, Uruguay, Bolivia, Chile y Colombia.	1995-2000	Datos de panel	Modelo compuesto por dimensiones e indicadores centrales de una vida de calidad y establecen principios para entender la calidad de vida y sugieren tres niveles que afectan la calidad de vida: micro-sistema (crecimiento personal y desarrollo de oportunidades), meso-sistema (técnicas de mejoras del programa y del entorno) y macro-sistema (políticas sociales).
Malo (2004)	España	1999	Datos de sección cruzada.	La inversión en capital humano incrementa en las mujeres un 9,2% la probabilidad de participar si tienen estudios primarios y hasta en un 14% en los varones que tienen estudios superiores
Malo y Pagán (2009)	11 países de la UE	1995-2001	Datos de panel	En la mayoría de países analizados, los trabajadores con discapacidad que no presentan limitaciones en las actividades de la vida diaria, ganan lo mismo que los que no tienen discapacidad
Vilaplana Prieto (2009)	España	2004	Datos de sección cruzada.	El envejecimiento de los cuidadores, más que el de los dependientes, provoca que la diferencia en la preferencia de atención domiciliaria respecto al salario del cuidador aumente de seis a quince puntos porcentuales.
Gómez, Peláez, González y García (2009)	Castilla León	2005-2015	Datos de panel	Entre los diversos tipos de servicios sociales previstos en la Ley de Dependencia, la atención residencial y la ayuda a domicilio son los que se estima que generen mayor número de empleos netos (23.904 y 7.784)
Albarrán, Alonso y Fajardo (2009)	España	1999	Datos de sección cruzada	Existen diferencias significativas en las probabilidades de estar activos, según el sexo, estado civil, lugar de residencia y tipología de la discapacidad.
Cantarero y Pascual (2009)	Países de la Unión Europea	1994-2001	Datos de panel	Existe discriminación salarial de los trabajadores con discapacidades. En 1998, la estimación media de la discriminación fue del 36,78%, aunque las diferencias más significativas se debieron al sexo.
Cabral, Gomes de Menezes y Sciulli, (2009)	Portugal	1997-2002	Datos de panel	Diferencias significativas en el tiempo de estancia en el desempleo entre personas con discapacidades y sin ellas.

Fuente: Elaboración Propia

La estructura conceptual usada para la interpretación de los resultados se basa en el modelo neoclásico de oferta de trabajo, adaptado a las especificidades de la oferta de trabajo de las personas con discapacidad siguiendo a Livermore et al. (2000). Hay que tener en cuenta que el intercambio entre ocio y trabajo estará potencialmente influido por la disponibilidad de otras fuentes de ingresos en el caso de que el individuo no trabaje (especialmente en este caso por la percepción de prestaciones o pensiones por discapacidad) y el salario que puede percibirse si se trabaja.

La elección entre ocio y trabajo también sería diferente al tener alguna limitación ya que la discapacidad puede reducir la cantidad total de tiempo disponible, en ciertos casos se necesita más tiempo para las tareas cotidianas habituales (cuidado personal, transporte, rehabilitación, etc.), con lo que es posible que no le compense dedicar horas al trabajo teniendo en cuenta lo reducida que es su disponibilidad diaria de tiempo, incluso considerando que su productividad y su salario fuera igual a la de una persona sin discapacidad. (Malo, 2005).

Uno de los conceptos clave en relación al tema de la discapacidad y la dependencia es el de la discriminación salarial, y sobre ello se han realizado estudios como el de Malo y Pagán (2009), en el que se analizan las diferencias salariales entre trabajadores no discapacitados y discapacitados a partir de datos del Panel de Hogares de la Unión Europea. Sus resultados muestran que en la mayoría de los países analizados los trabajadores con discapacidad que no presentan limitaciones en su vida diaria ganan lo mismo que los trabajadores no discapacitados (con la excepción de los hombres británicos y las mujeres belgas y finlandesas).

Kidd, Sloane y Ferko (2000), a partir de la Labour Force Survey (LFS) de 1996, encuentran que, en el Reino Unido, sólo el 50 por ciento de la diferencia salarial entre hombres con y sin discapacidad se explica por diferencias en las características de los individuos. Los autores indican que la legislación sobre discriminación aprobada en 1996 en el Reino Unido puede disminuir la brecha salarial entre discapacitados y no discapacitados, pero no la diferencia de participación entre ambos colectivos.

En el campo de la vejez el estudio de la Calidad de Vida se centra principalmente en el análisis de las variables psicológicas e emocionales que determinan el comportamiento de estas personas. La mayor parte de las definiciones propuestas sobre la calidad de vida, aceptan una dualidad del concepto: una parte objetiva y otra subjetiva. Los indicadores objetivos asumen que la salud, el medio ambiente físico, la calidad de la vivienda y otros indicadores materiales correlacionan con la calidad de vida del individuo. El componente subjetivo de la calidad de vida incluye bienestar, felicidad y satisfacción. Los determinantes más importantes de este nivel son las relaciones sociales estables y gratificantes, el control y posibilidad de elección de su vida y la satisfacción de las necesidades individuales.

Los estudios llevados a cabo en relación a la calidad de vida⁴ en las personas con discapacidad se han centrado principalmente en el análisis de los factores objetivos que conducen al bienestar de estas

⁴ Calidad de vida es un estado deseado de bienestar personal que: (a) es multidimensional; (b) tiene propiedades éticas – universales- y émicas –ligadas a la cultura; (c) tiene componentes objetivos y subjetivos; y (d) está influenciada por factores personales y ambientales

personas y en los procesos psicológicos que ayudan a afrontar las limitaciones derivadas de la discapacidad y del proceso de envejecimiento (Schalock y Verdugo, 2003). La idea más compartida es la concepción de la calidad de vida como una satisfacción global con el propio estilo de vida y el control sobre los recursos humanos y ambientales que producen satisfacción.

También se han elaborado muchos estudios en España, analizando la Ley de Promoción a la Autonomía personal y Atención a las personas en situación de dependencia. Resulta necesario destacar los avances en el tema de la discapacidad y la dependencia tres años después de la entrada en vigor el 1 de enero de 2007, de la *Ley 39/2006, de 14 de diciembre, de Promoción de la Autonomía Personal y Atención a las personas en situación de dependencia*. Dicha Ley reconocía un nuevo derecho de ciudadanía en España (el derecho de las personas que no se pueden valer por sí mismas a ser atendidas por el Estado) y una serie de prestaciones, ofreciendo un marco estable de recursos y servicios para la atención a la dependencia.

Según los artículos 49 y 59 del texto constitucional, referentes a las personas con discapacidad y a personas mayores, la ley regula las condiciones básicas de promoción de la autonomía personal y atención a las personas en situación de dependencia a través de la creación e implementación de un Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SAAD), lo que supone un derecho que se basa en los principios de universalidad y acceso a las prestaciones en condiciones de igualdad.

El SAAD se organiza en tres niveles: un nivel mínimo de protección, definido y garantizado financieramente por la Administración General del Estado (AGE), un segundo nivel de cooperación y financiación entre la AGE y las Comunidades Autónomas (CCAA) mediante convenios y un tercer nivel que las CCAA pueden desarrollar si lo estiman oportuno. Ya que la Ley se basa en la cooperación interadministrativa, se creó un Consejo Territorial constituido por representantes de la AGE y de las CCAA.

Tres años después de la entrada en vigor de la Ley de la Dependencia, parece que los resultados obtenidos no han llegado aún al objetivo propuesto o a las esperanzas que se habían depositado en ella. Entre los principales problemas que se han planteado desde su aplicación, el sector público español debería hacer hincapié principalmente en; retraso en su implantación, lentitud y confusión del funcionamiento administrativo y mayor transparencia en el proceso.

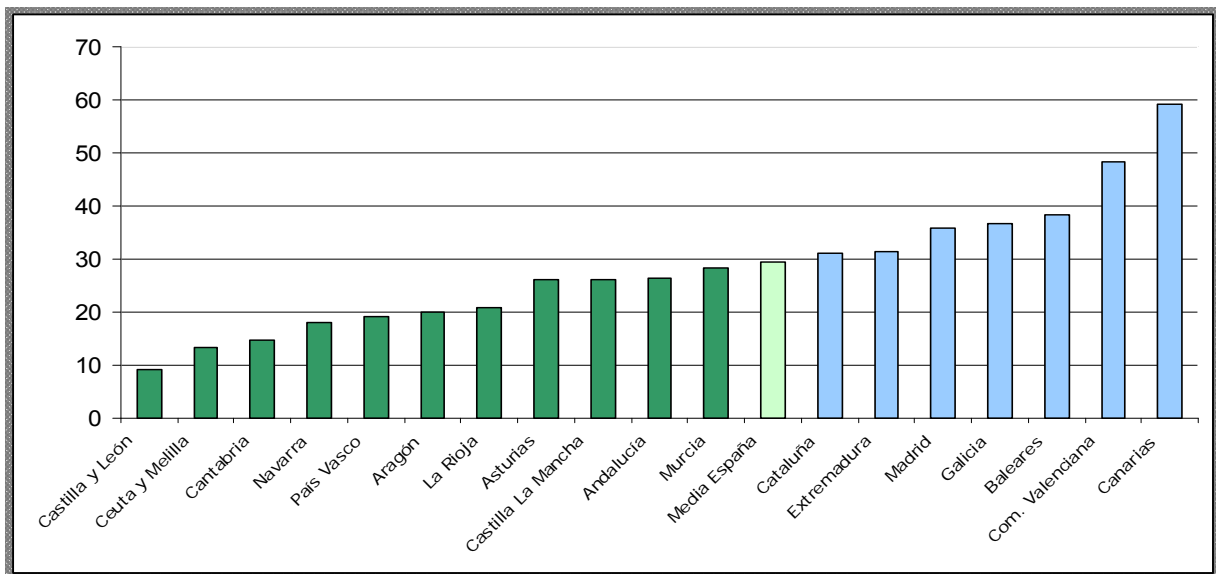
De los informes elaborados por el Grupo de Expertos formado por el Gobierno para analizar el desarrollo de la ley, se desprende: 1) las diferencias entre las Comunidades en los criterios para valorar los grados de dependencia; 2) el excesivo hincapié en las transferencias de fondos a las familias (para que cuiden a las personas con dependencias), en lugar de desarrollar los servicios domiciliarios y otros de carácter público; 3) la restringida definición de casos de dependencia, que no incluye las condiciones mentales; y 4) la disparidad en el desarrollo de la Ley entre las Comunidades.

Un aspecto muy importante a tener en cuenta a la hora de llevar a cabo evaluaciones de las políticas activas de mercado de trabajo en el caso español es el proceso de descentralización que se ha

producido en este ámbito durante los últimos años. En este sentido, cada CCAA dispone de las competencias necesarias para decidir qué políticas son las más adecuadas y a través de qué instrumentos deben implementarse.

Según los datos del SAAD (Fernández, 2009), en la aplicación de la Ley de Dependencia se aprecian desigualdades entre las CCAA. Canarias, Baleares y la Comunidad Valenciana son las que tienen más personas sin recibir la prestación, en relación a su población.

Gráfico 1: Porcentaje de beneficiarios sobre la población (a 1 de Junio de 2010) por Comunidades Autónomas



Fuente: El examen sobre el territorio. IMSERSO

Según se aprecia en el Gráfico 1, Castilla y León⁵ es la comunidad que menos porcentaje de personas pendientes con derecho a prestación o servicio tiene, y eso que esta Comunidad, junto con Andalucía, Murcia y Galicia, son las zonas con mayor tasa de dependencia con respecto a la media española. Ceuta y Melilla y Cantabria también presentan un bajo porcentaje de beneficiarios sobre la población. En el otro extremo Canarias es la comunidad con mayor número de porcentaje de personas que esperan para poder ejercer sus derechos de prestación o servicio. El porcentaje que constituye la media de España se sitúa en el 29,4 %.

Los destinatarios y beneficiarios de la Ley no son sólo las personas en situación de dependencia. Con ellos, son también destinatarios sus familias y, especialmente, las personas que están dedicando su vida a cuidar a quienes lo necesitan, mujeres en su inmensa mayoría.

El gasto que conlleva esta Ley ha sido analizado por diversos autores, algunos han concluido que la ley no sería sostenible si no se modificaba su financiación, proponiendo decantarse por el ahorro

⁵ En Castilla y León las expectativas depositadas por los ciudadanos en la aprobación de esta norma todavía no se han visto satisfechas, como consecuencia de la demora que se está produciendo en el acceso a los servicios y prestaciones previstos.

privado, a modo de seguro. Se trataría de incentivar el ahorro específico unos cinco años antes de la jubilación, por ejemplo. Por esa vía se completaría la aportación del usuario al sistema, tal como sugiere López Casanovas en el informe redactado por un comité de cinco expertos que han evaluado los resultados de la Ley de Dependencia y califica de insostenible la aplicación del SAAD en 2009.

El diagnóstico de estos expertos, que se centra entre otras cuestiones en las insuficientes infraestructuras para atender a los dependientes y en la elevada factura que representa así como la escasa atención a los afectados.

La ley se cofinancia entre el Gobierno y las comunidades, pero se estableció un sistema de copago, para que el usuario costee una parte del servicio que recibe. En un primer momento se calculó que Gobierno, comunidades y usuarios se dividirían por igual el coste, pero, en la práctica, los dependientes no están aportando de media ese tercio previsto.

Otra posibilidad consistiría proponen un ahorro colectivo a través de la Seguridad Social, público y obligatorio; Una cotización social para la dependencia (Codorniú, 2009). Parece ser que el copago⁶ de los ciudadanos está castigando especialmente a las rentas medias, mientras que las más altas salen beneficiadas, porque hay un tope a la aportación del ciudadano por esta vía. Una vez se llega a ese tope, los más ricos salen ganando porque se pierde la progresividad. También se ha criticado que las comunidades más pobres tienen que aportar lo que sus ciudadanos no pueden poner, mientras que las ricas se benefician más del esfuerzo económico que hace el usuario, de rentas más altas.

3. Fuente de Datos

Desde el punto de vista estadístico, la información relativa a la discapacidad se ha hecho más transparente en los últimos años. Diversas fuentes estadísticas han permitido conocer mejor cuántos son y quiénes son las personas con discapacidad en España.

Algunas de las limitaciones que adolecen las anteriores Encuestas sobre Discapacidades (la encuesta de 1986 y la de 1999) son las siguientes:

- 1) Los encuestados no siempre responden correctamente a las preguntas que se les formula, en parte por la dificultad para trasladar al cuestionario las definiciones precisas de las discapacidades.
- 2) Las encuestas pueden no identificar adecuadamente a las personas que tienen más interés para la política pública por ser las más necesitadas de protección. Algunas personas son reacias a dar detalles sobre su discapacidad, mientras que otras tienen una excesiva tendencia a considerarse discapacitadas.

⁶ El copago es el nombre como popularmente se conoce a la contribución económica de los usuarios cuando utilizan un servicio público y, por ello, está asociado al pago de un precio público. En el caso de la Ley de la dependencia, el concepto de copago se extiende tanto a las prestaciones en servicios como a las prestaciones en metálico. En el primer caso, el usuario paga una cuota por recibir el servicio, en el segundo caso, soporta una retención sobre el importe de la prestación estipulada. En un sistema de protección universal, la política de copagos tiene un doble objetivo, por un lado corresponsabilizar al usuario del coste de las prestaciones y por el otro, rebajar el gasto público.

3) La distinción entre limitaciones funcionales y limitaciones para el trabajo es fundamental para saber quiénes están verdaderamente incapacitados para el trabajo y quiénes sólo necesitan ayuda para llevar una vida laboral normal. Debido a los condicionantes físicos, psicológicos y sociales, la persona encuestada suele tener una apreciación muy subjetiva sobre su capacidad laboral.

Por todo ello, y atendiendo a las recomendaciones de los investigadores, se necesita una mejor coordinación entre las estadísticas administrativas y la información procedente de encuestas.

Encuesta sobre Discapacidades, Autonomía personal y situaciones de Dependencia (EDAD) 2008:

Las Encuestas sobre Discapacidades son operaciones estadísticas en forma de macro-encuestas que dan respuesta a la demanda de esta información por parte de las Administraciones Públicas y de numerosos usuarios, en particular organizaciones no gubernamentales.

Estas encuestas cubren buena parte de las necesidades de información sobre los fenómenos de la discapacidad, la dependencia, el envejecimiento de la población y el estado de salud de la población residente en España. Se han realizado tres macro-encuestas en 1986, 1999 y 2008: la Encuesta sobre Discapacidades, Deficiencias y Minusvalías (EDDM1986), la Encuesta sobre Discapacidades, Deficiencias y Estado de Salud (EDDES1999) y la Encuesta de Discapacidad, Autonomía personal y situaciones de Dependencia (EDAD2008). En su primera edición, en 1986, la Encuesta sobre Discapacidades, Deficiencias y Minusvalías estableció la cifra de cinco millones setecientas mil personas con discapacidad en España, lo que representaba un 15% de la población total. Trece años después, la segunda oleada de la Encuesta, EDDES (1999) -y debido principalmente a un diseño más restrictivo de los criterios de identificación de la población- la cifra total de personas con discapacidad para España se situó ligeramente por encima de los tres millones y medio, es decir, un 9% de la población. Durante los tres últimos meses de 2007 y el primer trimestre de 2008, casi 100.000 hogares en España han sido visitados por el INE (Instituto Nacional de Estadística) con motivo de la tercera edición de la Encuesta sobre Discapacidad, Autonomía Personal y Situaciones de Dependencia (EDAD 2008) y presenta una tasa de discapacidad menor, del 8,5% (aunque el número de personas con limitaciones ha aumentado, lo ha hecho en menor medida que el crecimiento poblacional, lo que hace que se reduzca la tasa de discapacidad). (Ver tabla 1)

Tabla 1: Principales características de las muestras tomadas en las encuestas sobre discapacidades y atención a la dependencia de 1999 y de 2008

	EDDES 1999	EDAD 2008
Centros	-	800
Personas en centros	-	11.000
Viviendas	79.000	96.075
Personas en hogares	250.000	260.000
Personas con discapacidad	3,5 millones	3,85 millones
Tasa de discapacidad	9%	8,5%

Fuente: Elaboración propia a partir de la EDDES-99 y EDAD, 2008. INE

La EDDES – 99 y la EDAD 2008 tienen dos grandes ventajas a la hora de analizar la relación entre discapacidad y participación laboral: en primer lugar, no define la discapacidad como discapacidad para trabajar y, en segundo lugar, no mezcla la definición de discapacidad con las enfermedades crónicas⁷. Las metodologías siguen las recomendaciones de la Organización Mundial de la Salud, y en particular las clasificaciones internacionales vigentes en el año de realización de cada encuesta.

La actual encuesta EDAD se ha realizado tras la publicación de la nueva clasificación (CIF, de 2001). No obstante, los responsables de EDAD decidieron dar a la encuesta una continuidad en la forma para aprovechar las anteriores y permitir las comparaciones, aunque la introducción de nuevos ítems y el difícil casamiento de unos y otros ciertamente dificulta esa tarea comparativa.

Una de las principales novedades de la Encuesta de 2008 consiste en la incorporación de la población institucionalizada lo que constituye uno de sus puntos fuertes. En la edición anterior de la Encuesta (1999), a pesar de que la prevalencia de la discapacidad en esta población se supone muy superior a la de la población residente en hogares, se prescindió de su estudio. Las razones fueron la complejidad que supone el estudio de la población institucionalizada y el escaso peso que tiene este grupo poblacional en el conjunto de la población (0,6% en el Censo de Población 2001).

La encuesta consta de dos etapas: la primera, entre noviembre de 2007 y febrero de 2008, está dirigida a personas que residen en viviendas familiares (EDAD-hogares) y la segunda, entre mayo y julio de 2008, investiga a personas residentes en determinados tipos de establecimientos colectivos, personas residentes en centros de personas mayores, centros de personas con discapacidad menores de 65 años, psiquiátricos y geriátricos (EDAD-centros).

⁷ Algo que sí que sucede en el módulo especial de la Encuesta de Población Activa de 2002 (siguiendo las propuestas de EUROSTAT).

La encuesta EDAD 2008 permite el análisis de las características de las personas con discapacidad⁸ y/o dependencia y la utilización de medidas políticas introducidas para promover el empleo de individuos con alguna limitación en España.

Tabla 2: Principales resultados de la Encuesta EDAD 2008.

	Hombres	Mujeres	Total
Porcentaje de trabajadores entre 16 y 65 años	32% (1.287)	22% (1.030)	27% (2.317)
¿Está trabajando o su último trabajo fue en un centro especial para trabajadores con discapacidad? SI	1,97% (148)	1,44% (117)	1,7% (265)
¿Está trabajando o su último trabajo fue en una entidad sin ánimo de lucro para trabajadores con discapacidad? SI	2,36% (177)	2,02% (164)	2,18% (341)
¿Se ha beneficiado de la cuota reservada para personas con discapacidad en el sector público? SI	0,85 % (64)	0,75% (61)	0,80% (125)
¿Se ha beneficiado de la cuota reservada para personas con discapacidad en el sector privado? SI	0,89 % (67)	0,48% (39)	0,68% (106)
¿Se ha beneficiado de algún contrato específico para personas con discapacidad? SI	2,81% (211)	1,64% (133)	2,20% (344)
¿Se ha beneficiado de algún incentivo a la contratación o deducción de la Seguridad Social? SI	0,92% (69)	0,77% (63)	0,84% (132)
Total Encuesta			
Muestra total. Viviendas familiares	96.075		
Individuos con limitaciones que contestaron el cuestionario	22.795		
Individuos con limitaciones que declararon tener trabajo	1.632		
De los anteriores: ¿Cómo consiguieron el trabajo actual?	41,4% Amigos/familia; 18,7% por la empresa; 4,2% la empresa lo contrató; 2,62% servicio de empleo público; 1,15% asociación discapacidad		
Los individuos con limitaciones ¿buscan trabajo? (<65 años)	10,16 % (610)		
¿Por qué creen que no encuentran trabajo?	43,65 % (de ese 10,16 %) por su discapacidad		
¿Por qué no buscan trabajo?	23,85 % piensa que es difícil por su discapacidad; 50 % no puede trabajar		
¿Ha sentido discriminación en el trabajo por su discapacidad?	9,42 % (2.462)		
¿Ha sentido discriminación a la hora de buscar trabajo por su discapacidad?	20,8 % (2.462)		

Fuente: EDAD 2008, INE

De los 22.795 individuos con limitaciones únicamente 1.632 eran trabajadores en activo. Solamente 0,8% de los encuestados dijeron haberse beneficiado de la cuota de reserva del empleo para los individuos con discapacidades en el sector público y el 0,68% si nos centramos en el sector privado. El 2,20% dijo que se había beneficiado de un contrato específico de empleo para los individuos con discapacidad, el 0,84% declaró que se beneficiaba de una deducción en las contribuciones a la Seguridad Social para trabajadores con limitaciones y el 1,07% dijo beneficiarse de otros mecanismos

⁸ Hay que tener en cuenta que el número total de personas con discapacidad es inferior al número de discapacidades, puesto que una persona puede tener más de una discapacidad. Además, el número total de discapacidades es superior al número de deficiencias, y ello debido a que una deficiencia puede producir más de una discapacidad; y el número de personas con discapacidad es idéntico al de personas con deficiencias.

para promover el empleo entre individuos con discapacidad. Por lo tanto, la incidencia de éstas iniciativas de política social es insuficiente, incluso si están disponibles, parecen jugar a papel secundario en la determinación de la probabilidad de encontrar empleo para el individuo con limitaciones. (Ver tabla 2)

4. Análisis Descriptivo

Uno de los derechos fundamentales de los individuos es el de tener un trabajo digno, adecuado a sus habilidades y capacidades. En el caso concreto de las personas que cuentan con limitaciones en las actividades de la vida diaria, es además necesario, que esté adaptado a su situación y que se fomente la integración laboral de este colectivo en riesgo de exclusión.

Desde la aprobación de la Ley de Integración Social de los Minusválidos (LISMI) en 1982, han ido ganando terreno los principios de previsión, tratamiento y rehabilitación de las personas con discapacidad. Pero sobre todo, se ha consolidado la idea de que para conseguir la plena integración en la sociedad hay que alcanzar la integración en el empleo. En un estudio llevado a cabo por la OCDE en el año 2003: *“Transforming disability into ability: Policies to promote work and income security”*, referido a veinte países, una de las conclusiones más preocupantes es que entre las personas que entran en el sistema de protección por discapacidad, muy pocas vuelven al empleo. Este hecho invita a investigar sus causas y a elaborar propuestas bien fundamentadas sobre vías de “activación” de las personas que tienen reconocida una discapacidad pero que a pesar de ello están capacitadas (o pueden capacitarse) para desarrollar un empleo productivo. (Alfonso Alba y Fernando Moreno, discapacidad y mercado de trabajo).

Es bien conocido que las personas con algún tipo de limitación o discapacidad son un grupo con alto riesgo de exclusión social y con más probabilidad de estar inactivos o desempleados que las personas sin limitaciones (Burchardt, 2000). La idea de que la discapacidad inhabilita totalmente al individuo para cualquier clase de trabajo es totalmente infundada y debe hacerse un cierto esfuerzo para emparejar sus capacidades con las oportunidades del mercado laboral. Además aumentar el número de personas con discapacidad en el mercado laboral puede suponer una buena manera de disminuir las presiones sobre la estabilidad financiera de la seguridad social y alcanzar la integración social de los individuos con limitaciones.

Existen múltiples barreras de entrada al mercado laboral a las que los individuos con alguna limitación deben hacer frente (cuadro 2), esto explica en cierto modo los niveles de empleo tan bajos de este colectivo:

Cuadro 2: Barreras de entrada al mercado laboral para los individuos con limitaciones

1. Barreras Físicas	Adaptación del espacio de trabajo.
2. Estigma	Evita que los individuos con limitaciones reciban ofertas de trabajo.
3. Unión mal hecha	El proceso de la búsqueda de trabajo es más complicado y es más difícil que reciba la oferta de trabajo "adecuada"; los empresarios no saben las especificidades de la condición de discapacidad ni de la manera en la cual afecta al tipo de trabajo que ofrecen.

Fuente: Seguridad Social

Por otra parte, las necesidades de las personas con discapacidad varían en función de los cambios sociales y del entorno. En este sentido, la incorporación de la mujer al mercado laboral o las nuevas estructuras familiares están desequilibrando el actual sistema de apoyo informal a personas con discapacidad, basado principalmente en los cuidados familiares, especialmente a cargo de las mujeres, provocando cada vez una mayor presión sobre el sistema de asistencia social. No obstante, las personas con discapacidades no constituyen un grupo homogéneo y pueden padecer una discapacidad física, visual, auditiva, una discapacidad intelectual o un desorden mental grave.

Tabla 3: Población con alguna discapacidad o limitación por edad y sexo. España. 2008

Unidades: Porcentajes y miles de personas

	Valores Relativos (%)			Valores Absolutos (miles)		
	Ambos sexos	Varones	Mujeres	Ambos sexos	Varones	Mujeres
TOTAL	100,00	100,00	100,00	3.847,9	1.547,7	2.300,2
De 0 a 5 años	1,57	2,35	1,04	60,4	36,4	24
De 6 a 15 años	2,03	3,28	1,20	78,3	50,7	27,6
De 16 a 24 años	1,95	3,00	1,24	75,1	46,5	28,6
De 25 a 34 años	4,38	6,38	3,03	168,7	98,8	69,8
De 35 a 44 años	7,45	9,65	5,96	286,5	149,4	137
De 45 a 54 años	10,55	11,75	9,74	406	181,9	224,1
De 55 a 64 años	14,18	14,67	13,86	545,8	227,1	318,7
De 65 a 69 años	7,61	8,02	7,33	292,8	124,2	168,6
De 70 a 74 años	10,52	9,53	11,18	404,7	147,5	257,2
De 75 a 79 años	13,09	11,84	13,94	503,8	183,2	320,6
De 80 a 84 años	12,54	9,60	14,52	482,6	148,6	333,9
De 85 a 89 años	8,83	6,67	10,29	339,8	103,2	236,6
De 90 y más años	5,29	3,23	6,67	203,4	50	153,4

Fuente: EDAD, 2008. INE

Según la EDAD 2008, en España, de los 7,4 millones de personas mayores, 2.227.500 declararon alguna discapacidad en 2008, un 30,3 %. La tasa global de discapacidad se sitúa en 8,5 %, con una cifra

absoluta de 3.847.900 personas con discapacidad, de las cuales 1.547.300 son hombres (40 %) y 2.300.500 son mujeres (60 %). Cabe destacar que la franja de edad que más personas con discapacidad aglutina es la comprendida entre los 55 y 64 años (14,18 % del total). (Tabla 3).

Tabla 4: Evolución de los contratos a discapacitados, según modalidad. España. 2008 y 2009

	2008		2009	
	Absolutos	Porcentajes	Absolutos	Porcentajes
Temporal personas con discapacidad	11.960	27,90	9.750	25,8
Indefinido personas con discapacidad	8.147	19,00	5.876	15,55
Obra y servicio	5.839	13,62	5.322	14,09
Eventual	5.777	13,48	6.253	16,55
Interinidad	4.545	10,60	5.288	14,00
Convertidos en Indefinidos	3.236	7,55	2.558	6,77
Indefinido FCF	2.310	5,39	1.618	4,28
Indefinido Ordinario	548	1,28	538	1,42
Formación	433	1,01	455	1,20
Otros Contratos	68	0,16	114	0,30
Prácticas	6	0,01	6	0,02
Total	42.869	100,00	37.778	100,00

Fuente: Servicio Público de Empleo Estatal, a 31 de octubre de 2009

En 2008 se realizaron 42.869 contratos a personas con discapacidad, de los cuales un 27,90% fueron de la modalidad “temporal personas con discapacidad”, siendo estos la mayoría de contratos efectuados. Un 19 % del total fueron “indefinitos personas con discapacidad” y le siguieron en importancia la contratación por obra o servicio y el contrato eventual (13,62 y 13,48 % respectivamente), lo que indica una elevada temporalidad en la contratación a personas discapacitadas. (Tabla 4)

Según el Boletín Informativo del Instituto Nacional de Estadística (Cifras INE; Panorámica de la discapacidad en España, 2008), del total de las personas con discapacidad que estaban trabajando en 2008, el 15,3% se ha beneficiado de alguna medida de acceso al empleo para este colectivo. La medida de la que más personas manifiestan haberse beneficiado es el contrato específico para personas con discapacidad (alrededor de 35.000).

Por otro lado, existe un aumento sustancial con respecto a 1999 (última encuesta de discapacidad antes de esta) de los que dicen haber accedido a través de la cuota de reserva de Empleo Público para personas con discapacidad (pasa de 3.900 en 1999 a 14.200 en 2008).

Tabla 5: Porcentaje de trabajadores con alguna discapacidad según la actividad profesional que realizan. España. 2008

Unidades: Porcentajes

	Ambos sexos	Varones	Mujeres
Empresario/a o trabajador/a autónomo/a con asalariados/as	5,77	7,41	3,69
Empresario/a o trabajador/a autónomo/a sin asalariados/as	9,56	8,84	10,43
Ayuda familiar	0,68	0,34	1,07
Asalariado/a	82,12	81,77	82,62
Miembro de una cooperativa	0,24	0,17	0,32
Otra situación	1,08	0,93	1,28
No consta	0,54	0,51	0,59

Fuente: EDAD, 2008. INE

Un 82,12 % de los trabajadores con discapacidad son asalariados, siendo el segundo grupo más importante el de empresarios o autónomos sin asalariados, que representa un 9,56% del total. (Tabla 5)

Tabla 6: Distribución de los asalariados con discapacidad según tipo de contrato y sexo. España. 2008

Unidades: Porcentajes

	Ambos sexos	Varones	Mujeres
Funcionario	11,24	9,32	13,66
Indefinido	50,98	53,86	47,31
Temporal	17,21	16,53	18,06
Verbal o sin contrato	2,84	1,65	4,34
Otros	5,31	4,94	5,76
No consta	12,42	13,70	10,81

Fuente: EDAD, 2008. INE

Por otro lado, de los trabajadores con discapacidad asalariados, la mayoría (el 50,98 %) tienen contrato indefinido, en segundo lugar con una importante proporción (17,21 %) se sitúa el contrato temporal y un 11,24 % de los asalariados son funcionarios. (Tabla 6)

Tabla 7: Motivos por los que las personas con discapacidad creen que no encuentran trabajo. España. 2008

Unidades: Porcentajes

	Ambos sexos	Varones	Mujeres
Por su discapacidad	44,60	53,23	36,94
No tiene experiencia	4,53	4,15	4,86
Los estudios que tiene no le sirven para encontrar trabajo	4,16	1,54	6,39
Encontrar trabajo es muy difícil para cualquiera	20,15	19,69	20,56
No tiene estudios	1,24	1,08	1,39
Otras razones	23,07	17,08	28,47
No consta	2,34	3,23	1,39

Fuente: EDAD, 2008. INE

De las personas con discapacidad que buscan activamente empleo, un 44,60% creen que no lo encuentran a causa de su discapacidad, mientras que un 23,07% alude a otras razones y un 20,15% señala a la dificultad de encontrar trabajo para cualquier persona con o sin discapacidad. (Tabla 7)

Puede entenderse el empleo como una pieza fundamental para conseguir la participación activa de las personas con discapacidad en la sociedad como miembros plenos de la misma y como vehículo hacia la vida autónoma.

Tabla 8: Población con discapacidad que trabaja o ha trabajado y se ha beneficiado de medidas de acceso al empleo. España. 2008

Unidades: Miles de personas de 16 y más años

	Ambos sexos	Varones	Mujeres
Total	64,1	39,7	24,4
Cuota de reserva para personas con discapacidad en el sector público	14,2	7,4	6,8
Cuota de reserva para personas con discapacidad en el sector privado	11,9	7,5	4,4
Contrato específico para personas con discapacidad	35	23,7	11,3
Incentivos a la contratación, bonificaciones en las cuotas de la S. Social	13,6	6,9	6,7
Otros (Enclaves laborales, empleos con apoyo, ...)	6	3,8	2,2

Fuente: INE

El Gobierno español, consciente de las dificultades en el acceso y mantenimiento en el empleo de las personas con discapacidad, y de acuerdo con los interlocutores sociales y las organizaciones representativas de las personas con discapacidad, ha aprobado recientemente la "Estrategia global de acción para el empleo de las personas con discapacidad 2008-2012", que contiene un calendario de

iniciativas y medidas normativas, programáticas y presupuestarias, dirigidas a promover la empleabilidad de las personas con discapacidad y su integración laboral. (Tabla 8)

Finalmente, el SAAD supone una enorme inversión para el empleo y para la innovación, aún en tiempos de crisis. Es decir, constituye una inversión rentable que produce beneficios cuantificables en la economía, incrementando el potencial productivo y el empleo de forma directa. En el total acumulado de los tres años que lleva en vigor la Ley se han generado 151.940 nuevas altas en Seguridad Social, según la información de la Tesorería General de la Seguridad Social.

El objetivo de este trabajo consiste en mostrar la relación existente entre discapacidad y trabajo no estandarizado⁹. Generalmente se asocia el trabajo estandarizado con trabajo precario o poco deseable y que solo se demanda por causas de necesidad, flexibilidad o transición mientras se encuentra algo mejor. Este tipo de trabajo está asociado a un menor salario y menores beneficios, así como a la inestabilidad laboral. Sin embargo, también debe valorarse positivamente la flexibilidad que ofrece este tipo de empleo, para compaginar el trabajo con otra actividad (estudiar, cuidar hijos...) y, en el tema que nos ocupa, pues proporciona a las personas con discapacidad una oportunidad para superar sus limitaciones y volver al mercado laboral. Shurr (2003) demostró que los trabajadores con discapacidades en Estados Unidos tenían el doble de probabilidad de desarrollar un trabajo no estandarizado que los trabajadores sin discapacidad.

5. Metodología

El estudio planteado se lleva a cabo a través de los microdatos del INE de la Encuesta de Discapacidades, Autonomía personal y situaciones de dependencia 2008, en lo referente al cuestionario de discapacidades. Se presenta un cuadro- resumen a continuación en el que se encuentran las variables a utilizar. Se restringe la muestra a los individuos con alguna limitación que se encontraban laboralmente en activo la semana de referencia de la encuesta, ya que el estudio que se pretende llevar a cabo se basa en los tipos de empleo más habituales.

⁹ Se define el empleo no estandarizado como aquél que se desarrolla según un contrato temporal, parcial o estacional (Campolietti et Al, 2007).

Cuadro 3: Definición de variables

Variable	Descripción	Definición de la variable
Características Individuales		
SEXO	Sexo de la persona con discapacidad	1= Varón; 0= Mujer
EDAD_16_19	Edad de la persona con discapacidad	1= de 16 a 19 años ; 0 en otro
EDAD_20_24	Edad de la persona con discapacidad	1= de 20 a 24 años; 0 en otro
EDAD_25_39	Edad de la persona con discapacidad	1= de 25 a 39 años; 0 en otro caso
EDAD_40_59	Edad de la persona con discapacidad	1= de 40 a 59 años; 0 en otro caso
EDAD_más_66	Edad de la persona con discapacidad	1= de 60 a 65 años; 0 = otro caso
ANALF. (sin leer ni escribir)	Nivel de estudios terminados	1= Analfabeto; 0 =Otro caso
PRIMARIOS	Nivel de estudios terminados	1= Estudios de primaria; 0= Otro
SECUND o FP MEDIO	Nivel de estudios terminados	1= Secundaria o FP ; 0 = Otros
UNIVER. o F.P SUPERIOR	Nivel de estudios terminados	1= estudios superiores; 0= Otro
TAM_MUNI	Vive en un municipio capital o de más de 100.000 hab.	1= Si; 0= Otro caso
DOM_PADRES	Donde vive con respecto a su domicilio el más cercano de sus padres	1= Si; 0= Otro caso
DOM_HIJOS	Donde vive con respecto a su domicilio el más cercano de sus hijos	1= Si; 0= Otro caso
VEHICULO ADAP	Utiliza un vehículo propio adaptado en sus desplazamientos urbanos o locales	1= Si; 0= Otro caso
VEHICULO NO ADAP	Utiliza algún vehículo particular no adaptado en sus desplazamientos urbanos o	1= Si; 0= Otro caso
Limitaciones		
VISION	Tiene problemas serios de visión	1= SI; 0= NO
AUDICIÓN	Tiene problemas serios de audición	1= SI; 0= NO
COMUNICACIÓN	Tiene problemas de comunicación	1= SI; 0= NO
APRENDIZAJE	Tiene problemas de aprendizaje	1= SI; 0= NO
MOVILIDAD	Tiene problemas de movilidad	1= SI; 0= NO
AUTONOMÍA	Tiene dificultades para realizar actividades básicas autónomamente	1= SI; 0= NO
V_DOMESTICA	Tiene dificultades para realizar las compras de la vida cotidiana sin ayudas y sin	1= SI; 0= NO
INTERRELACIÓN	Tiene dificultades para mostrar afecto o sentimientos	1= SI; 0= NO
OBESIDAD	IMC > 30 ¹⁰	1 = SI; 0 = NO
Factores de discapacidad		
DECLARA MALA SALUD	Valoración subjetiva de salud	1=Mala o muy mala; 0= Otro caso
CRONIC	Tiene una enfermedad crónica	1 = SI; 0 = NO
MEDICO	En los últimos 14 días ha acudido al médico	1 = SI; 0 = NO
CONGÉNITO	Problema que causó la primera deficiencia	1= De nacimiento; 0= Otro caso
Programas de ayuda		
PREST. <5.000 Euros/año	Importe neto de las prestaciones económicas recibidas en los últimos 12	1= SI; 0 en otro caso
PREST. De 5.000a 15.000	Importe neto de las prestaciones económicas recibidas en los últimos 12	1= SI; 0 en otro caso
PREST. >15.000 Euros/año	Importe neto de las prestaciones económicas recibidas en los últimos 12	1= SI; 0 en otro caso
TRABAJÓ ALGUNA VEZ	Si ha trabajado con anterioridad	1 = SI; 0 = NO
T_CENTRO ESPECIAL	Trabaja o trabajó en un Centro Especial de Empleo	1= SI; 0 en otro caso
T_ENTIDAD VINCULADA	Trabaja o trabajó en una Entidad sin ánimo de lucro vinculada al sector de la	1= SI; 0 en otro caso
CUOTA RESERVA S.P.	Se ha beneficiado de alguna cuota de reserva para las personas con	1= SI; 0 en otro caso
CUOTA DE RESERVA S. PR	Se ha beneficiado de alguna cuota de reserva para las personas con	1= SI; 0 en otro caso
CONTRATO ESP.	Se ha beneficiado de algún contrato específico para personas con discapacidad	1= SI; 0 en otro caso
INCENTIVO A LA CONTRAT.	Se ha beneficiado de algún incentivo para personas con discapacidad	
ORIENTACIÓN LABORAL	Ha recibido orientación laboral en el último año	1= SI; 0 en otro caso
MICROEMPRESA	Trabaja en una empresa de menos de 10 empleados	1= SI; 0 en otro caso
PYME	Trabaja en una empresa de menos de 11 y 50 empleados	1= SI; 0 en otro caso
GRAN EMPRESA	Trabaja en una empresa de más de 50 empleados	1= SI; 0 en otro caso
PUESTOS DE TRABAJO	Se ha producido una adaptación de su puesto de trabajo	1= SI; 0 en otro caso
CURSO F. OCUPACIONAL 5	Ha recibido algún curso de formación ocupacional en los últimos 5 años	1= SI; 0 en otro caso

Fuente: Elaboración Propia a partir de la EDAD, 2008.

¹⁰ El índice de masa corporal se ha calculado como el peso (Kg.) entre la estatura (cm.) al cuadrado.

Se plantea un análisis econométrico realizado a partir de observaciones individuales (microdatos). En este análisis se estiman tres modelos Probit según el tipo de participación en el mercado de trabajo de las personas que sufren limitaciones (Parcial, temporal y autoempleo), con el fin de determinar de qué manera influyen las diferentes características asociadas a capital humano, las asociadas con sus características sociodemográficas y sobre todo, las asociadas a la propia discapacidad. El motivo de elegir un modelo de elección discreta en este estudio radica en la utilidad de estos modelos frente a la econometría tradicional, ya que los primeros permiten la modelización de variables cualitativas, a través del uso de técnicas propias de las variables discretas. Se dice que una variable es discreta cuando está formada por un número finito de alternativas que miden cualidades. Las tres variables de interés utilizadas, están codificadas de manera binaria tomando valor 1 si el individuo desarrolla ese tipo de empleo “informal” y 0 en otro caso. Las tres categorías son:

- Trabajo Temporal: Se define como el trabajo desarrollado en un empleo no permanente, no indefinido.(Trabajo casual, estacional y otros tipos de contratos temporales)
- Trabajo a tiempo parcial: Definido usualmente como el empleo de menos de 30 horas semanales, a media jornada, jornada reducida, etc.
- El auto-empleo: Se entiende como el trabajo por cuenta propia.

Las técnicas utilizadas para estimar este tipo de modelos difieren del convencional OLS ya que la discontinuidad de la variable dependiente implica una relación no lineal. En este caso estamos interesados en encontrar los determinantes de una variable indicador (dummy), la cual toma el valor de 1 si se cumple con determinado criterio y 0 de otra forma (se codifica como 1 a los empleados a tiempo parcial, con empleo temporal o autoempleo y 0 a los empleados con otro tipo de contratación.)

En cuanto a los métodos de estimación, los modelos probit y logit producirán resultados cualitativamente similares.

El criterio general para la elección entre los modelos probit y logit es el siguiente:

La función de verosimilitud (Log likelihood). Se refiere a aquel modelo que presente un valor de la función verosimilitud mayor, siendo el modelo Probit que cumple esta condición en parcial y autoempleo, en temporal es un poco mayor en el caso del Logit. Akaike (1973), sirve para comparar la bondad del ajuste entre dos modelos. Según el criterio es preferible aquel modelo que presente un valor Akaike menor (el valor de Akaike es igual en el tipo de empleo parcial y temporal ya usemos Probit o Logit y es menor para el Probit en el autoempleo 0,611 frente a 0,619). Estos resultados apoyan la idea de desarrollar un modelo Probit en este estudio.

En el análisis de este trabajo desarrollamos la forma funcional probit para estimar la probabilidad de estar clasificado en alguno de los tipos de trabajo no ordinario. Estimaremos la probabilidad de empleo “informal” como una función de las características individuales (sexo, edad, nivel educativo), si se beneficia de algún programa de ayuda a causa de su discapacidad y el tipo de limitación que posee el

individuo (visión, audición, movilidad, aprendizaje, comunicación, autonomía, vida doméstica y problemas de relación).

Se trata de modelizar una variable índice, inobservable o latente¹¹ no limitada en su rango de variación, I_i^* . (Greene, 2003). La variable latente depende de un conjunto de variables explicativas que generan las alternativas que se dan en la realidad y que permiten expresar el modelo dicotómico como:

$$Y_i = \begin{cases} 1 & \text{si } I_i^* > 0 & \text{lo que ocurre cuando } X_i\beta + \varepsilon_i > 0 \\ 0 & \text{si } I_i^* < 0 & \text{lo que ocurre cuando } X_i\beta + \varepsilon_i < 0 \end{cases} \quad (1)$$

Donde el supuesto sobre la distribución de ε_i e determina el tipo de modelo a estimar: si se supone una función de distribución uniforme, se utiliza el Modelo Lineal de Probabilidad truncado; si se distribuye como una normal con media cero y varianza uno, el modelo generado será un Probit; mientras que si se supone que se distribuye como una curva logística, se trataría de un modelo Logit.

En el caso del modelo Probit la función de distribución utilizada es la de la normal tipificada, con lo que el modelo queda especificado a través de la siguiente expresión:

$$Y_i = \int_{-\infty}^{\alpha + \beta X_i} \frac{1}{(2\pi)^{1/2}} e^{-\frac{s^2}{2}} ds + \varepsilon_i \quad (2)$$

Donde la variable s es una variable “muda¹²” de integración con media cero y varianza uno.

Como se ha mencionado la estimación de los parámetros se realiza a partir del método de máxima verosimilitud. Este método sugiere que se elijan como estimadores los valores de los parámetros que maximicen el logaritmo de la función de verosimilitud (Maddala, 1996).

La función logarítmica de verosimilitud para la observación i está dada por la expresión (4):

$$\lambda_i(\beta) = y_i \log(G(x_i\beta)) + (1 - y_i) \log(1 - G(x_i\beta)) \quad (3)$$

El estimador de máxima verosimilitud tiene propiedades asintóticas deseables. Este estimador es consistente, asintóticamente normal y asintóticamente eficiente (asintótico se refiere a las propiedades de los estimadores en muestras grandes). De manera que las propiedades deseables de los estimadores de logit y probit recaen fuertemente en que se tenga una muestra grande, (al menos 100 observaciones, como es nuestro caso). (Wooldrige, 2003)

¹¹ Es una variable que no se incluye entre las variables estudiadas y que, sin embargo, tiene un importante efecto sobre la relación que existe entre ellas.

¹² Variable muda es lo mismo que Dummy; es la variable codificada en dos números (Ej. En 0 y 1)

Una de las características de los modelos probit es que los coeficientes obtenidos tras su estimación solo admiten una interpretación directa de tipo cualitativo. En otras palabras, indican si existe o no algún tipo de asociación entre los factores y la variable dependiente, así como su signo de asociación (positivo o negativo), pero no su magnitud. Sin embargo, a partir de los coeficientes estimados, es posible realizar una interpretación cuantitativa de los resultados obtenidos calculando o bien los denominados efectos medios o bien los efectos marginales¹³. De este modo se evalúa como cambia la probabilidad predicha por el modelo de que la variable dependiente tome el valor 1 al modificar el valor de la variable explicativa que estamos evaluando.

En un modelo lineal cualquiera el efecto marginal de la variable coincide con el coeficiente asociado a la variable en cuestión. Esto no sucede en los modelos no lineales (logit y probit) ya que dicha derivada, la cual representa el incremento en la probabilidad que se da cuando se incrementa en una unidad la variable explicativa a la que vaya referida tal efecto marginal, no solo depende del coeficiente asociado a la variable explicativa sino que también depende de la función de densidad del valor ajustado de la explicada.

Se espera que el coeficiente relacionado con el sexo (donde masculino es la referencia) tenga signo negativo ya que son principalmente las mujeres las que desarrollan trabajo a tiempo parcial y tienen más temporalidad mientras que los varones suelen tener empleos más estables. Sin embargo, en el caso del autoempleo esperaríamos un signo positivo, ya que habitualmente la mayor parte de autónomos son varones.

Las diferentes limitaciones de los individuos podrían, a priori, presentar ambos signos en sus coeficientes, quizá los que nos esperamos negativos frente al empleo parcial o temporal son los relacionados con el aprendizaje, problemas en el desarrollo de actividades de la vida doméstica y de relación. Limitaciones de tipo sensorial (visión, audición, movilidad...) quizás están más integradas en el mundo laboral y haya más entidades que les respalden y fomenten su integración. En el caso del autoempleo este funcionamiento se espera diferente ya que en este caso, limitaciones como la visión, la audición o la movilidad si se espera que tomen signo negativo.

El hecho de que la limitación del individuo sea congénita se espera que muestre un coeficiente negativo en todos los casos, ya que puede ser más complicado para ellos trabajar que una persona que haya sufrido un accidente, por ejemplo, y ya tenga conocimientos y experiencia del mundo laboral.

En cuanto a la variable de percepción de prestaciones, podríamos pensar en un signo negativo, ya que si reciben prestaciones por su incapacidad y con ello unos ingresos aceptables podrían desistir de cualquier participación laboral. Del mismo modo se puede intuir que a mayor ingreso por prestaciones, menor será la probabilidad de desarrollar un trabajo no estandarizado.

¹³ Se entiende por efecto marginal de una variable explicativa de un modelo cualquiera la variación experimentada por la variable explicada cuando la variable explicativa se incrementa en una unidad, es decir: la derivada de y , con respecto de x_j .

El coeficiente de la variable referente al trabajo en un centro especial de empleo se esperaría positivo ante la probabilidad de empleo parcial y temporal, ya que en este tipo de centros se trata de facilitar a las personas con limitaciones la accesibilidad al empleo, dando facilidades a sus empleados. En el caso del autoempleo, el signo podría variar. En el caso de una entidad especializada se esperaría signo positivo frente a la probabilidad de empleo temporal, pero negativo en el caso de parcialidad y autoempleo.

Si tenemos en cuenta los incentivos a la contratación de personas con limitaciones:

- La cuota de reserva del sector público podría esperarse positiva frente al empleo temporal, pero negativa en el caso de la parcialidad y obviamente del autoempleo.
- La cuota de reserva del sector privado seguro se espera con signo negativo frente al autoempleo, pero podría ser positiva en empleo parcial y temporal. Y estos mismos signos serían los esperados en el caso de beneficios de la seguridad social y contratos específicos para personas con discapacidad.

La variable de formación corresponde al nivel de educación más elevado obtenido al momento de realizar la encuesta. Los niveles de formación evaluados podrían mostrarse con signo negativo a medida que aumenta la educación pues si se han cursado ciertos estudios para obtener un buen empleo, lo que nos hace pensar es que se decanten por un empleo estándar y no por uno parcial, temporal o arriesgarse con el autoempleo.

El coeficiente de la edad se esperaría negativo ya que a mayor edad menor será la probabilidad de que la persona con limitaciones participe en el mercado laboral con un trabajo parcial o temporal, ya que posiblemente se ha ido ubicando y tomando experiencia para alcanzar un trabajo estable. En el caso del autoempleo la tendencia puede ser justo al contrario, ya que la madurez y experiencia es lo que puede incentivar la decisión de trabajo por cuenta propia.

El hecho de vivir en un municipio capital o con más de 100.000 habitantes podría influir de manera negativa en la posibilidad de empleo de personas con limitaciones ya que la competencia puede fomentar la discriminación laboral de este colectivo.

Que el individuo disponga de vehículo propio ya sea adaptado o no, se espera obviamente positivo en el caso del autoempleo, ya que los trabajadores autónomos habitualmente se desplazan con asiduidad y la posesión de vehículo aumentan la probabilidad de autoempleo.

Sufrir una enfermedad crónica, acudir con frecuencia a consultas médicas y declarar subjetivamente mala salud nos hace esperar un signo positivo en el empleo a tiempo parcial, ya que este tipo de empleo permite la posibilidad de trabajar un número de horas reducido que les permita descansar y conciliar su vida personal vinculada a la discapacidad.

Las variables referentes a haber recibido orientación laboral o haber realizado un curso de formación ocupacional en los últimos cinco años se espera que tengan signo positivo, al menos en cuanto al empleo a tiempo parcial y el temporal.

Por último, el tamaño de la empresa en la que trabaja el individuo con limitaciones puede resultar propicio para el trabajo; ya sea estandarizado o no. Se espera signo negativo en el autoempleo ya que el tamaño de una empresa no influye en la probabilidad de trabajar por cuenta propia, sino que fomentaría el trabajo por cuenta ajena. En el caso de empleo parcial y temporal, los signos esperados serán positivos en el caso de grandes empresas (están obligados a tener un porcentaje de su plantilla para personas con discapacidad). En el caso de pequeñas y medianas empresas quizá podría esperarse positivo en empleo temporal, pero no en parcial.

Tabla 9: Valores medios de las variables explicativas para cada tipo de trabajo no estandarizado.

Variable	PARCIAL		AUTOEMPLEO		TEMPORAL	
	Media	Desv. Típica	Media	Desv. Típica	Media	Desv.
Media variable dependiente	0,270	0,444	0,177	0,382	0,208	0,406
Características Individuales						
SEXO	0,470	0,499	0,509	0,501	0,470	0,499
EDAD_16_19	0,004	0,061	0,000	0,000	0,004	0,061
EDAD_20_24	0,017	0,128	0,007	0,083	0,017	0,128
EDAD_25_39	0,233	0,423	0,156	0,363	0,233	0,423
EDAD_40_59	0,652	0,476	0,682	0,467	0,652	0,476
Edad_ más_66	0,009	0,095	0,017	0,131	0,009	0,095
ANALF. (sin leer ni escribir))	0,009	0,092	0,014	0,117	0,009	0,092
PRIMARIOS	0,343	0,475	0,439	0,497	0,343	0,475
SECUND o FP MEDIO	0,420	0,494	0,401	0,491	0,420	0,494
UNIVER. o F.P SUPERIOR	0,227	0,419	0,145	0,353	0,227	0,419
TAM_MUNI	0,400	0,490	0,294	0,456	0,440	0,497
DOM_PADRES	0,132	0,339	0,159	0,366	0,236	0,426
DOM_HIJOS	0,573	0,495	0,540	0,499	0,527	0,500
VEHICULO ADAP	0,066	0,248	0,069	0,254	0,098	0,298
VEHICULO NO ADAP	0,702	0,458	0,782	0,414	0,629	0,484
Limitaciones						
VISION	0,682	0,477	1,000	0,000	0,682	0,477
AUDICIÓN	0,708	0,464	0,333	0,577	0,708	0,464
COMUNICACIÓN	0,931	0,258	1,000	0,000	0,931	0,258
APRENDIZAJE	0,660	0,475	0,743	0,443	0,660	0,475
MOVILIDAD	0,956	0,206	1,000	0,000	0,956	0,206
AUTONOMÍA	0,975	0,158	1,000	0,000	0,975	0,158
V_DOMESTICA	0,995	0,069	1,000	0,000	0,995	0,069
INTERRELACIÓN	0,923	0,272	1,000	.	0,923	0,272
OBESIDAD	0,184	0,387	0,246	0,431	0,184	0,387
Factores de discapacidad						
DECLARA MALA SALUD			0,128	0,335	0,120	0,326
CRONIC	0,675	0,469	0,654	0,477	0,647	0,479
MEDICO	0,525	0,500	0,436	0,497	0,476	0,500
CONGÉNITO	0,067	0,250	0,061	0,240	0,067	0,250
Programas de ayuda						
PREST. <5.000 Euros/año	0,674	0,470	0,545	0,510	0,674	0,470
PREST. de 5.000a 15.000 Euros/año	0,264	0,442	0,409	0,503	0,264	0,442
PREST. >15.000 Euros/año	0,031	0,174	0,000	0,000	0,031	0,174
TRABAJÓ ALGUNA VEZ	0,980	0,142	0,979	0,143	0,960	0,196
T_CENTRO ESPECIAL	0,053	0,225	0,003	0,059	0,053	0,225
T_ENTIDAD VINCULADA	0,067	0,251	0,010	0,102	0,067	0,251
CUOTA RESERVA S.P.	0,034	0,181	0,003	0,059	0,034	0,181
CUOTA DE RESERVA S. PR	0,026	0,158	0,000	0,000	0,026	0,158
CONTRATO ESP.	0,083	0,276	0,003	0,059	0,083	0,276
INCENTIVO A LA CONTRAT. O BONF. S.S	0,037	0,188	0,010	0,102	0,037	0,188
ORIENTACIÓN LABORAL	0,020	0,142	0,003	0,059	0,036	0,188
MICROEMPRESA	0,380	0,486	0,889	0,314	0,331	0,471
PYME	0,164	0,370	0,045	0,208	0,265	0,442
GRAN EMPRESA	0,436	0,496	0,042	0,200	0,393	0,489
PUESTOS DE TRABAJO ADAP	0,057	0,232	0,048	0,215	0,058	0,235
CURSO FORMACION OCUPACIONAL 5	0,214	0,410	0,076	0,266	0,236	0,426
Tamaño muestral	1632		1632		1632	

Fuente: Elaboración propia

En la tabla 9 se presentan los valores medios de las variables, en la primera fila se observa que el 20,8 % de las personas con discapacidad que trabajan lo hacen temporalmente, mientras que el 27 % trabaja a tiempo parcial y el 17,7 % son autónomos. Como era de esperar, esta distribución de las personas con discapacidad en cada uno de estos tipos de trabajo es más alta que en el caso de la fuerza de trabajo general en el caso del trabajo parcial (de la población activa total sería el 11,9 %) y en el auto-empleo (15,59% autónomos del total de activos). Sin embargo, la contratación temporal representa una proporción similar en la población activa total que entre los activos con limitaciones (21,3 %).

Los valores medios de las variables explicativas, que nos dan la proporción de observaciones en cada categoría de variable independiente para cada tipo de trabajo no estandarizado, son bastante similares entre los diferentes indicadores de trabajo no estandarizado. Los encuestados están bien distribuidos a través de las diferentes categorías. En términos de factores de la discapacidad sobre un 6 % tienen alguna discapacidad desde su nacimiento. La limitación más común entre los encuestados con discapacidades es la que refleja problemas en llevar a cabo actividades de la vida doméstica.

Es importante reseñar que de los individuos encuestados con limitaciones y que trabajan, sólo el 6% o menos declara recibir algún tipo de prestación económica a causa de su discapacidad. Y de ellos, la mayoría que la reciben es al nivel más bajo, menos de 5.000 euros al año.

6. Resultados

En este estudio se estima la relación entre discapacidad y trabajo no estandarizado como una función de varias características personales, de la renta, de la recepción de ayudas y prestaciones, el tipo de discapacidad. Para el ajuste del modelo se utilizó el software Limdep con la finalidad de conocer las variables que verdaderamente hacen un aporte significativo al modelo¹⁴ y de esta forma establecer cuales influyen sobre la probabilidad de desarrollar un empleo “informal”.

¹⁴ *** Significativo al nivel 1 %; ** Significativo al nivel 5 % y * Significativo al nivel 10 %

Tabla 10: Estimaciones Probit de los tipos de empleo “informal” incluyendo los efectos marginales.¹⁵

Variables	PARCIAL		AUTOEMPLEO		TEMPORAL	
	Coef.	ef. Marg	Coef.	ef. Marg	Coef.	Ef. Marg
Características Individuales						
SEXO	-0,144**	-0,047	0,047***	0,339	0,045**	0,001
EDAD_16_19	-0,657	-0,165	0,316**	-7,502	-0,070***	0,041
EDAD_20_24	-0,417	-0,117	0,168**	-1,442	-0,068***	0,003
EDAD_25_39	-0,316**	-0,097	0,018***	-0,669	-0,068***	0,000
EDAD_40_59	-0,389***	-0,131	0,001	-0,217	-0,030	0,140
[Edad_ más_66]						
ANALF. (sin leer ni escribir)	-0,147	-0,046	0,696	0,596	0,116	0,190
PRIMARIOS	0,014	0,005	0,856	-0,105	-0,013	0,328
[SECUND o FP MEDIO]						
UNIVER. o F.P SUPERIOR	-0,279**	-0,086	0,003	0,041	0,005***	0,759
TAM_MUNI	-0,152**	-0,049	0,035**	-0,236	-0,030	0,021
DOM_PADRES	-0,046	-0,015	0,674	0,191	0,027*	0,188
DOM_HIJOS	0,049	0,016	0,507	-0,100	-0,013	0,327
VEHICULO ADAP	-0,136	-0,043	0,350**	0,353	0,057	0,042
VEHICULO NO ADAP	0,072	0,023	0,390***	0,348	0,042	0,004
Limitaciones						
VISION	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
AUDICIÓN	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
COMUNICACIÓN	0,000	0,000	-0,001	0,000	0,000*	0,000
[APRENDIZAJE]						
MOVILIDAD	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
AUTONOMÍA	0,000*	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
V_DOMESTICA	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
OBESIDAD	0,020	0,007	0,250**	0,036	-0,200*	-0,040
Factores de discapacidad						
CRONIC	-0,027	-0,009	0,021	0,003	-0,026	-0,006
MALA SALUD	0,003	0,001	0,025	0,003	0,107	0,026
MEDICO	0,132**	0,043	0,056	0,007	-0,022	-0,005
CONGÉNITO	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000	0,000
Programas de ayuda						
PREST. <5.000 Euros/año	0,000	0,000	0,001**	0,000	0,000	0,000
[PREST. de 5.000a 10.000 Euros/año]						
PREST. >15.000 Euros/año	0,000	0,000	0,000*	0,000	0,001**	0,000
TRABAJÓ ALGUNA VEZ	0,239	0,072	0,469**	0,044	-0,142	-0,036
T_CENTRO ESPECIAL	0,205	0,057	-0,822	-0,038	-0,081	-0,018
T_ENTIDAD VINCULADA	-0,366**	-0,106	-0,261	-0,029	-0,235	-0,050
CUOTA RESERVA S.P.	-0,197	-0,060	-0,355	-0,036	0,042	0,010
[CUOTA DE RESERVA S. PR]						
CONTRATO ESP.	0,195	0,066	-1,069**	-0,073	0,177	0,045
INCENTIVO A LA CONTRAT. O	-0,028	-0,009	-0,776*	-0,058	-0,536**	-0,096
ORIENTACIÓN LABORAL	0,185	0,064	-0,603	-0,050	0,499*	0,146
[MICROEMPRESA]						
PYME	-0,285**	-0,088	-1,753***	-0,130	0,219**	0,055
GRAN EMPRESA	0,068	0,022	-2,002***	-0,246	0,094	0,022
PUESTOS DE TRABAJO ADAP	-0,157	-0,049	0,148	0,021	-0,094	-0,021
FORM. OCUP. 5 ÚLTIMOS AÑOS	0,186**	0,063	-0,168	-0,020	0,138	0,034
Tamaño de la muestra	1632		1632		1632	
Valor del Log. Máxima verosimilitud	-915,860		-475,49		-683,380	

Fuente: Elaboración propia

¹⁵ Trabajo Temporal: Se define como el trabajo desarrollado en un empleo no permanente, no indefinido. (Trabajo casual, estacional y otros tipos de contratos temporales). Trabajo a tiempo parcial: Definido usualmente como el empleo de menos de 30 horas semanales, a media jornada, jornada reducida, etc. El auto-empleo: es el trabajo por cuenta propia.

La tabla 10 muestra las estimaciones del modelo Probit. El valor el coeficiente para cada variable indica el aumento (signo positivo) o disminución (signo negativo) en la probabilidad de desarrollar uno de los tres tipos de empleos “informales” cuando se presenta un cambio unitario en la variable. Además se muestran los efectos marginales de la estimación del modelo probit de la probabilidad de trabajo temporal, parcial o autoempleo- nuestras tres medidas de trabajo no estandarizado-. Los efectos marginales se interpretan en relación a la magnitud de probabilidad media de estar en alguna de las tres categorías de trabajo no estandarizado. De entre todas las estimaciones realizadas hemos elegido la que mejor representa al modelo, según el test del cociente de máxima verosimilitud, el criterio de información de Akaike y el porcentaje de casos bien clasificados¹⁶.

Los resultados muestran que los signos de los coeficientes estimados son los correctos y sus magnitudes razonables en los tres modelos. En cuanto a la bondad de ajuste, se medirá por el R^2 de McFaden --- $\rightarrow R^2$ de McFaden = $1 - \ln L(\beta_{MV}) / \ln L(\beta_R)$ -- \rightarrow pseudo-R \rightarrow El estadístico pseudo-R2 reporta el incremento en la verosimilitud que está explicado por las variables incluidas en el modelo.

Hay un buen ajuste en el caso del autoempleo, aunque un poco más bajo en el empleo parcial o temporal. Se podría mejorar la bondad de ajuste en el parcial y temporal quitando variables no significativas, pero en detrimento de empeorar el buen ajuste del autoempleo, dado que para el estudio realizado se prefiere incluir las mismas variables explicativas en los tres modelos y no variarlas en cada uno de ellos con la finalidad de comparar y dotar de mayor claridad la investigación.

Por otro lado, el modelo predice correctamente (72,97% en el caso de empleo parcial, 86,88% en el caso del autoempleo y 83,39% en el caso de empleo temporal) según el porcentaje de predicción.

El contraste F usado en cuadrados mínimos ordinarios para contrastar la validez del modelo estimado no puede ser utilizado con probit ni logit pues este supone un modelo lineal. En vez del contraste F usamos el cociente de verosimilitudes logarítmicas (LR para log-likelihood ratio)¹⁷.

Lo que muestra una buena dependencia en el modelo en términos del estadístico de cociente de verosimilitudes (LR), los estadísticos chi-cuadrado, son por tanto; 87,01(parcial), 587,20 (autoempleo) y 126,33 (temporal). El valor crítico de una chi-cuadrado al 5 % de significancia con 40 grados de libertad es 38,23, por lo que se rechaza la hipótesis conjunta de que los coeficientes de todas las variables explicativas son todas cero en los tres modelos.

Por su parte, según el estadístico de multiplicadores de Lagrange (ML) no existen problemas de heterocedasticidad en los tres modelos probit¹⁸. El estadístico ML es en los tres modelos superior a

¹⁶ Se han estimado diversos modelos con distintas variables explicativas, omitiendo variables que no eran significativas, incluyendo alguna otra buscando mejores resultados, combinando las existentes...

¹⁷ LR: Estadístico: $-2 (\ln L(\beta_R) - \ln L(\beta_{MV})) \sim \chi^2$

¹⁸ En el modelo probit es posible la existencia de heterocedasticidad, en el logit el contraste no es adecuado.

38,23, (chi-cuadrado al 5% de significancia con 40 grados de libertad), por lo tanto, se rechaza la hipótesis de heterocedasticidad.

Los estudios llevados a cabo anteriormente sobre la relación entre discapacidad y empleo apoyan la mayoría de las conclusiones a las que llegamos en este estudio, aunque con datos más recientes y para España. La mayor parte de investigaciones existentes hasta el momento sobre este tema, se han llevado a cabo a través de la EDDES-1999, El panel de hogares, la encuesta de condiciones de vida o el módulo especial de la EPA de 2002 y se han centrado en las características sociodemográficas de los individuos con limitaciones que influyen en la probabilidad de trabajar. Muchos de estos estudios se centraron en la relación del empleo con el tipo de discapacidad señalando que son las personas con discapacidades para oír, en primer lugar, y para ver, en segundo lugar, las que presentaban mayores tasas de actividad y menores tasas de paro.

Varios estudios sobre la discapacidad y empleo se han basado en las diferencias de género; atendiendo principalmente al género de las personas con discapacidad en edad de trabajar y concluyendo que las mujeres constituían el grupo más vulnerable, encontrándose en peor situación ante el empleo que los hombres. La inactividad es uno de los graves problemas que presenta la población con discapacidad en edad de trabajar, pero que adquiere mayor desigualdad en el caso de las mujeres, ya que el 76,3% de éstas estaban inactivas frente al 59,4% de los hombres, según datos de la EDDES- 1999. Esta situación requiere atención, ya que supone que en España más de medio millón de mujeres con discapacidad en edad de trabajar no lo hacen ni buscan empleo. Otro dato a tener en cuenta es la, todavía, doble discriminación que sufren las mujeres con discapacidad, ya que a la discapacidad se le añade la discriminación de género. (Bayot, Mondéjar y Vargas, 2009)

También figura en todos estos estudios y no se aprecia claramente en nuestra investigación, una clara correlación entre el nivel de estudios y la situación de empleo de las personas con discapacidad. Cuanto mayor es el nivel de estudios de la persona con discapacidad, mayor es el porcentaje de los que están trabajando y menor el de los inactivos. Así, según datos de la EDDES-1999, en la población analfabeta con discapacidad se daba un alto porcentaje de inactividad, más del 92% están inactivas, tan solo trabajan el 5,5% y están paradas el 2,2%. Si la persona poseía al menos estudios primarios, observamos que el porcentaje de personas trabajando se eleva al 24,8%, frente al 14,5% de los que no poseen estudios y se reducía el porcentaje de inactividad al 67,6% frente al 79,3% de los que no poseen estudios. Esta conclusión también va en consonancia con los resultados obtenidos en nuestra investigación.

Un mayor número de hombres que de mujeres se han beneficiado de medidas de fomento de Empleo¹⁹. Así, según datos de la EDDES-99, más del doble de hombres que de mujeres se beneficiaron de este tipo de medidas.

¹⁹ Las medidas de fomento de empleo se refieren al conjunto de normas tendentes a la creación y mantenimiento de puestos de trabajo, mediante el establecimiento de ayudas a la contratación de determinados grupos, favoreciendo el acceso al trabajo de otros, apoyando el establecimiento como trabajadores autónomos o el acceso al cooperativismo.

Volviendo a los resultados que se derivan de nuestra investigación con la EDAD (2008), se procede a señalar las características más influyentes a la hora de realizar un tipo de empleo “informal”.

6.1. CARACTERÍSTICAS INDIVIDUALES

La relación entre sexo y empleo no estandarizado es significativa en todos los tipos de trabajo “informal”. Sin embargo, los hombres con discapacidad tienen menos probabilidad de trabajar a tiempo parcial o temporal que las mujeres. El efecto marginal indica que los varones presentan una probabilidad menor (0,047) que las mujeres de trabajar a tiempo parcial y 0,046 menor en el caso de trabajo temporal. En el caso del autoempleo es al contrario, los varones tienen una probabilidad mayor (0,045) que las mujeres.

En relación a la edad, el empleo parcial se muestra negativo y significativo entre los mayores de 25 años. El autoempleo también se muestra negativo y significativo para los estratos de edad hasta los 39 años, la probabilidad de establecerse como autónomo incrementa con la edad. Sin embargo el empleo temporal se muestra positivo y significativo en todos los grupos de edad evaluados (hasta 60 años), los efectos marginales son más elevados cuánto más joven es el individuo, siendo de 0,716 para los que tienen entre 16 y 19 años (es decir, un individuo de esta edad tiene una probabilidad de 0,716 mayor de emplearse temporalmente que otro con edad superior), siendo de 0,377 para los que tienen entre 20 y 24 años.

La educación superior se muestra significativa en el caso del empleo parcial y temporal, en ambos casos con signo negativo. El efecto marginal nos indica que un individuo con estudios superiores tiene una probabilidad menor (0,086) de trabajar a tiempo parcial que un individuo sin estudios superiores y una probabilidad menor (0,057) de desarrollar un empleo temporal que otro sin estudios superiores. En el caso del autoempleo las variables referentes a la educación no se muestran significativas.

El hecho de vivir en un municipio capital o con más de 100.000 habitantes es un factor significativo que disminuye la probabilidad de auto-empleo y empleo parcial entre las personas con limitaciones. Por otro lado, poseer un vehículo propio ya sea adaptado o no, aumenta la probabilidad de auto-empleo entre este colectivo. Estas variables referentes a la posesión de vehículo no se muestran significativas para el empleo parcial o el temporal.

6.2. LIMITACIONES DEL INDIVIDUO

La probabilidad de desarrollar un trabajo de tipo no estandarizado no se ve afectado por la naturaleza específica de la limitación del individuo. Sin embargo la obesidad es una característica que influye de forma significativa en el incremento de la probabilidad de trabajar por cuenta propia. Una persona con obesidad presenta una probabilidad mayor (0,036) de desarrollar un empleo por cuenta propia.

6.3. FACTORES DE DISCAPACIDAD

Que el individuo haya acudido últimamente al médico, es una variable significativa que incrementa la probabilidad de desarrollar un empleo a tiempo parcial. Lo cual parece lógico, ya que el empleo parcial permitirá al individuo conciliar su trabajo con las actividades médicas que deba desarrollar (rehabilitación, consultas médicas periódicas...)

6.4. PROGRAMAS DE AYUDA

La relación entre los distintos tipos de empleo "informal" y la recepción de ingresos de uno o varios programas de ayuda es compleja. La recepción de ingresos por prestaciones mayores de 15.000 euros se relaciona de manera positiva con la probabilidad de trabajar a tiempo parcial y temporal y justo al contrario en el caso del autoempleo, aunque esta variable no es significativa salvo en el caso de empleo temporal. Sin embargo la percepción de ingresos inferiores a 5.000 euros se relaciona positiva y significativamente con la probabilidad de trabajar por cuenta propia.

Que la persona con discapacidad tenga algún tipo de experiencia laboral se relaciona de manera positiva con la probabilidad de trabajo parcial y autoempleo y significativa en el último caso (efecto marginal de 0,044). El haberse beneficiado de algún contrato específico para personas con limitaciones afecta de modo positivo a la probabilidad de tener un trabajo parcial o temporal, pero la relación es negativa en el caso de auto-empleo y además en este caso es significativa (efecto marginal de -0,073). Atendiendo a los incentivos a la contratación y bonificaciones a la seguridad social tienen una relación con el empleo en trabajos no estandarizados, significativa en el caso del empleo temporal (efecto marginal de -0,096).

El tamaño de la empresa es otro favor a tener en cuenta, puesto que la pequeña y mediana empresa se relaciona de manera negativa con la probabilidad de desarrollar trabajo parcial o auto-empleo pero de manera positiva frente al empleo temporal. La gran empresa se relaciona de manera positiva con la probabilidad de empleo parcial o temporal y negativamente en el caso del auto-empleo, aunque en este caso no se muestra tan significativa.

La recepción de un curso de formación ocupacional en los últimos cinco años se relaciona de manera positiva con la probabilidad de empleo parcial o temporal entre las personas con discapacidad, aunque esta relación es negativa en el caso del auto-empleo. Esta variable es significativa únicamente en el caso del trabajo parcial (efecto marginal de 0,063).

Las estimaciones presentadas en la sección anterior muestran hallazgos interesantes y novedosos sobre los factores que influyen en la propensión de las personas con limitaciones de desarrollar empleos no estandarizados.

7. Conclusiones

La atención a las personas con discapacidad ha evolucionado hacia un modelo social, pero todavía queda un largo camino en el logro de la integración. La igualdad de oportunidades en el ejercicio de los derechos no es aún un hecho en nuestra sociedad.

La productividad de las personas con limitaciones se encuentra asociada a percepciones sobre sus habilidades y no a sus verdaderas capacidades para realizar determinados trabajos. Estas capacidades no están reducidas, sino que son diferentes y, por lo tanto, implican necesidades diferentes. Por eso, al definir la discapacidad, se debe apuntar a las barreras y desventajas que una persona con discapacidad debe enfrentar en el ejercicio de las tareas de su trabajo así como en su vida cotidiana.

Como conclusión a nuestra investigación llevada a cabo con los microdatos de la EDAD 2008, las estimaciones muestran hallazgos interesantes y novedosos sobre los factores que influyen en la propensión de las personas con limitaciones de desarrollar empleos no estandarizados. Es importante destacar que el auto-empleo entre las personas con limitaciones tiende a ser diferente que los otros tipos de trabajo "informal" evaluados, lo que se refleja en los signos de los coeficientes estimados que suelen diferir de los presentados para empleo parcial y temporal, del mismo modo muchas de las variables que no son significativas para los otros empleos no estandarizados sí que lo son en el caso del auto-empleo. El auto-empleo entre las personas con discapacidad se asocia con características que se pueden considerar ventajas frente al empleo (sexo masculino, edad hasta los cuarenta, posesión de vehículo, vivir en un municipio grande).

Los hombres con discapacidad son menos propensos a desarrollar trabajos parciales o temporales que las mujeres con discapacidad pero más que ellas frente al auto-empleo. Aunque el trabajo no estandarizado se percibe habitualmente como relacionado con el status vulnerable y desaventajado de las personas con discapacidad no siempre es el caso, ya que en ocasiones este tipo de empleo cubre satisfactoriamente las necesidades de los trabajadores con discapacidad y también de los propios empleadores.

El trabajo no ordinario tiende a ser un fenómeno temporal para las personas con limitaciones y que desciende a medida que se incrementa la edad del individuo. El trabajo parcial o temporal habitualmente es desarrollado por jóvenes que necesitan adquirir experiencia, conocimientos y así poder estabilizarse y tal vez encontrar un empleo indefinido. Por otro lado, el auto-empleo no desciende con la edad, lo que puede asociarse a lo que se comentó anteriormente; para establecerse por cuenta propia se requieren cierto nivel de conocimientos, capital, habilidades... que quizá aumenten con la edad.

Por otro lado, la percepción de prestaciones por discapacidad afecta de manera negativa a la probabilidad de desarrollar un trabajo no estandarizado, lo que puede indicar que los individuos que reciben la prestación cuentan con los ingresos necesarios para vivir y no sienten motivación por buscar trabajo, o que las prestaciones que reciben pueden ser incompatibles en ciertos casos, con este tipos de empleos.

Finalmente, la probabilidad de desarrollar un trabajo no estandarizado no está sustancialmente afectada por la naturaleza del específico tipo de limitación que posea el individuo.

Es una realidad, a la vista de los datos, que debe incrementarse el esfuerzo por mejorar el acceso al empleo de este grupo. Por un lado, pocas empresas se muestran dispuestas a contar en su plantilla con personas que presentan ciertas limitaciones. Por otro, los propios afectados tienen miedo a presentarse a determinados empleos porque no se sienten preparados. Como consecuencia se tiene que ni siquiera el 10% de las empresas que deberían cumplir la Ley de Integración Social de Minusválidos (LISMI) la cumplen.

Por otro lado, las empresas no sólo ignoran la valía de las personas con discapacidad, sino que tampoco son conscientes de las ventajas e incentivos fiscales que podrían obtener si contrataran a estos trabajadores. La normativa concede subvenciones y ayudas a las empresas que apuestan por la eliminación de barreras o contratos a tiempo completo, entre otros beneficios.

Referencias Bibliográficas

- Alba, A. y Moreno, F. 2004. Discapacidad y Mercado de trabajo. Obra social de La Caixa. Madrid
- Albarrán, I. Alonso, P y Fajardo, MA. 2007. Valoración global de la discapacidad. Propuesta de un índice y su aplicación a la población española recogida en la EDDDES. Estudios de Economía Aplicada 25. (5). Páginas 523-549
- Bayot, A.; Mondéjar, J. y Vargas, M. 2009. Una aproximación a la situación socio-laboral de la mujer discapacitada en Castilla-La Mancha. Ensayos sobre Economía, Discapacidad y Empleo. Delta Publicaciones, Madrid. (29). Páginas 223-246.
- Burchardt, H. 2000. Tiempos de Cambio: Repensar América Latina". Ediciones Boell 23, El Salvador: <http://www.boell-latinoamerica.org/>. (13).
- Cabral, J.; Gomes, A. y Sciullli, D. 2009. Unemployment duration and disability: Evidence from Portugal. Ensayos sobre Economía, Discapacidad y Empleo. Delta Publicaciones, Madrid. (5). Páginas 75-92.
- Campioletti, M; Gomez, R y Gunderson, M. 2009. Disabled people and non-standard work. Ensayos sobre Economía, Discapacidad y Empleo. Delta Publicaciones, Madrid. (18). Páginas 203-221.
- Cantarero, D. y Pascual, M. 2009. Disability and labour market participation y Spain: An empirical approach based on ECPH. Ensayos sobre Economía, Discapacidad y Empleo. Delta Publicaciones, Madrid. (5). Páginas 55-74.
- Codorniu, J. 2009. La tercera vía de financiación: La contribución económica del usuario. Agathos, ISSN 1578-310. Nº 1. (9). Páginas 58-59
- Fernandez, J. 2009. El sistema de información del SAAD. Presupuesto y Gasto Público 56/2009. (8). Páginas 75-95.
- Gómez, J.; Peláez, F.; González, Y. y García, A. 2009. El sistema de autonomía y atención a la dependencia y el envejecimiento demográfico. Un análisis de los potenciales efectos microeconómicos sobre el empleo de Castilla y León. Ensayos sobre Economía, Discapacidad y Empleo. Delta Publicaciones, Madrid. (5). Páginas 247-271.

- Greene, W. 2003. *Econometric Analysis*. Prentice Hall, New Jersey: Fifth Edition. (21)
- IMERSO, 2005. Libro Blanco de la Dependencia, Tomos I y II. Madrid: Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales. (2)
- Instituto Nacional de Estadística, 2008. Encuesta de Discapacidades, Autonomía personal y situaciones de dependencia. Resultados detallados. Madrid.
- Kidd, M; Sloane, P. and Ferko, I. 2000. Disability and the labour market: an analysis of British males. *Journal of Health Economics*, Elsevier, vol. 19. (6). Páginas 961-981.
- Livermore, G; Stapleton, D y Witteburg, D. 2000. The Economics of Policies and Programs Affecting the Employment of People with Disabilities. (5). <http://www.ilr.cornell.edu/RRTC/papers.html>.
- López Casanovas, G. 2009. Análisis económico de la cobertura de la dependencia: algunas reflexiones sobre las causas y consecuencias de los déficits de la regulación actual. *Cuadernos Aragoneses de Economía*. Vol. 19, Nº 2. (9). Páginas 245-283.
- Loprest, P; Kalman, R y Steven, H. 1995. Gender, Disabilities, and Employment in the Health and Retirement Study. *Journal of Human Resources*, Vol. 30. (5). Páginas 293-318.
- Maddala, G.S. 1996. *Introducción a la Econometría*. Ed.McGraw-Hill. (21)
- Malo, M.A. 2004. Cómo Afectan las Discapacidades a la Probabilidad de ser Activo en España, Un Análisis Empírico con Datos de la Encuesta sobre Discapacidades, Deficiencias y Estado de Salud de 1999. *Cuadernos de Economía*, Vol.27. (5). Páginas 75-108.
- Malo, M.A y Pagán, R. 2009. Job satisfaction and disability: Lower expectations about jobs or a matter of health, *Spanish Economic Review*, 11. (5). Páginas 51-74
- Mcneil, A.J. 1997. Bayes estimates for immunological progression rates in HIV disease. *Statistics in Medicine*. (16). Páginas 2.555-2.572.
- Puga, M.D. y Abellán, A. 2004. El proceso de discapacidad. Un análisis de la Encuesta sobre discapacidades, deficiencias y estado de salud. Madrid: Fundación Pfizer. (5).
- Ramos, F. 2002. Envejecimiento con retraso mental, sociodemografía, desafíos, propuestas. R. Pérez Gil (Ed): *Hacia una cálida vejez. Calidad de vida para la persona mayor con retraso mental*. Madrid: FEAPS. (4). Páginas 17-77.
- Schalock, R.L. y Verdugo, M.A. 2003. *The concept of quality of life in human services: A handbook for human service practitioners*. Washington, DC: American Association on Mental Retardation. (5).
- Vilaplana Prieto, C. 2009. Dependencia y cuidados informales: un modelo de preferencias de ayudas a la dependencia. *Revista Presupuesto y Gasto Público*. Número 3. (5). Páginas 183-204.
- Wooldridge, J. 2003. *Introducción a la Econometría*, Segunda edición, Thomson. (21). Capítulos 13 y 14.

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS

DOCUMENTOS DE TRABAJO

Últimos números publicados

- 159/2000 Participación privada en la construcción y explotación de carreteras de peaje
Ginés de Rus, Manuel Romero y Lourdes Trujillo
- 160/2000 Errores y posibles soluciones en la aplicación del *Value at Risk*
Mariano González Sánchez
- 161/2000 Tax neutrality on saving assets. The spanish case before and after the tax reform
Cristina Ruza y de Paz-Curbera
- 162/2000 Private rates of return to human capital in Spain: new evidence
F. Barceinas, J. Oliver-Alonso, J.L. Raymond y J.L. Roig-Sabaté
- 163/2000 El control interno del riesgo. Una propuesta de sistema de límites
riesgo neutral
Mariano González Sánchez
- 164/2001 La evolución de las políticas de gasto de las Administraciones Públicas en los años 90
Alfonso Utrilla de la Hoz y Carmen Pérez Esparrells
- 165/2001 Bank cost efficiency and output specification
Emili Tortosa-Ausina
- 166/2001 Recent trends in Spanish income distribution: A robust picture of falling income inequality
Josep Oliver-Alonso, Xavier Ramos y José Luis Raymond-Bara
- 167/2001 Efectos redistributivos y sobre el bienestar social del tratamiento de las cargas familiares en
el nuevo IRPF
Nuria Badenes Plá, Julio López Laborda, Jorge Onrubia Fernández
- 168/2001 The Effects of Bank Debt on Financial Structure of Small and Medium Firms in some Euro-
pean Countries
Mónica Melle-Hernández
- 169/2001 La política de cohesión de la UE ampliada: la perspectiva de España
Ismael Sanz Labrador
- 170/2002 Riesgo de liquidez de Mercado
Mariano González Sánchez
- 171/2002 Los costes de administración para el afiliado en los sistemas de pensiones basados en cuentas
de capitalización individual: medida y comparación internacional.
José Enrique Devesa Carpio, Rosa Rodríguez Barrera, Carlos Vidal Meliá
- 172/2002 La encuesta continua de presupuestos familiares (1985-1996): descripción, representatividad
y propuestas de metodología para la explotación de la información de los ingresos y el gasto.
Llorenç Pou, Joaquín Alegre
- 173/2002 Modelos paramétricos y no paramétricos en problemas de concesión de tarjetas de crédito.
Rosa Puertas, María Bonilla, Ignacio Olmeda

- 174/2002 Mercado único, comercio intra-industrial y costes de ajuste en las manufacturas españolas.
José Vicente Blanes Cristóbal
- 175/2003 La Administración tributaria en España. Un análisis de la gestión a través de los ingresos y de los gastos.
Juan de Dios Jiménez Aguilera, Pedro Enrique Barrilao González
- 176/2003 The Falling Share of Cash Payments in Spain.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
Publicado en "Moneda y Crédito" nº 217, pags. 167-189.
- 177/2003 Effects of ATMs and Electronic Payments on Banking Costs: The Spanish Case.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
- 178/2003 Factors explaining the interest margin in the banking sectors of the European Union.
Joaquín Maudos y Juan Fernández Guevara
- 179/2003 Los planes de stock options para directivos y consejeros y su valoración por el mercado de valores en España.
Mónica Melle Hernández
- 180/2003 Ownership and Performance in Europe and US Banking – A comparison of Commercial, Co-operative & Savings Banks.
Yener Altunbas, Santiago Carbó y Phil Molyneux
- 181/2003 The Euro effect on the integration of the European stock markets.
Mónica Melle Hernández
- 182/2004 In search of complementarity in the innovation strategy: international R&D and external knowledge acquisition.
Bruno Cassiman, Reinhilde Veugelers
- 183/2004 Fijación de precios en el sector público: una aplicación para el servicio municipal de suministro de agua.
M^a Ángeles García Valiñas
- 184/2004 Estimación de la economía sumergida en España: un modelo estructural de variables latentes.
Ángel Alañón Pardo, Miguel Gómez de Antonio
- 185/2004 Causas políticas y consecuencias sociales de la corrupción.
Joan Oriol Prats Cabrera
- 186/2004 Loan bankers' decisions and sensitivity to the audit report using the belief revision model.
Andrés Guiral Contreras and José A. Gonzalo Angulo
- 187/2004 El modelo de Black, Derman y Toy en la práctica. Aplicación al mercado español.
Marta Tolentino García-Abadillo y Antonio Díaz Pérez
- 188/2004 Does market competition make banks perform well?.
Mónica Melle
- 189/2004 Efficiency differences among banks: external, technical, internal, and managerial
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso

- 190/2004 Una aproximación al análisis de los costes de la esquizofrenia en España: los modelos jerárquicos bayesianos
F. J. Vázquez-Polo, M. A. Negrín, J. M. Cavasés, E. Sánchez y grupo RIRAG
- 191/2004 Environmental proactivity and business performance: an empirical analysis
Javier González-Benito y Óscar González-Benito
- 192/2004 Economic risk to beneficiaries in notional defined contribution accounts (NDCs)
Carlos Vidal-Meliá, Inmaculada Domínguez-Fabian y José Enrique Devesa-Carpio
- 193/2004 Sources of efficiency gains in port reform: non parametric malmquist decomposition tfp index for Mexico
Antonio Estache, Beatriz Tovar de la Fé y Lourdes Trujillo
- 194/2004 Persistencia de resultados en los fondos de inversión españoles
Alfredo Ciriaco Fernández y Rafael Santamaría Aquilué
- 195/2005 El modelo de revisión de creencias como aproximación psicológica a la formación del juicio del auditor sobre la gestión continuada
Andrés Guiral Contreras y Francisco Esteso Sánchez
- 196/2005 La nueva financiación sanitaria en España: descentralización y prospectiva
David Cantarero Prieto
- 197/2005 A cointegration analysis of the Long-Run supply response of Spanish agriculture to the common agricultural policy
José A. Mendez, Ricardo Mora y Carlos San Juan
- 198/2005 ¿Refleja la estructura temporal de los tipos de interés del mercado español preferencia por la liquidez?
Magdalena Massot Perelló y Juan M. Nave
- 199/2005 Análisis de impacto de los Fondos Estructurales Europeos recibidos por una economía regional: Un enfoque a través de Matrices de Contabilidad Social
M. Carmen Lima y M. Alejandro Cardenete
- 200/2005 Does the development of non-cash payments affect monetary policy transmission?
Santiago Carbó Valverde y Rafael López del Paso
- 201/2005 Firm and time varying technical and allocative efficiency: an application for port cargo handling firms
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar de la Fe y Lourdes Trujillo
- 202/2005 Contractual complexity in strategic alliances
Jeffrey J. Reuer y Africa Ariño
- 203/2005 Factores determinantes de la evolución del empleo en las empresas adquiridas por opa
Nuria Alcalde Fradejas y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 204/2005 Nonlinear Forecasting in Economics: a comparison between Comprehension Approach versus Learning Approach. An Application to Spanish Time Series
Elena Olmedo, Juan M. Valderas, Ricardo Gimeno and Lorenzo Escot

- 205/2005 Precio de la tierra con presión urbana: un modelo para España
Esther Decimavilla, Carlos San Juan y Stefan Sperlich
- 206/2005 Interregional migration in Spain: a semiparametric analysis
Adolfo Maza y José Villaverde
- 207/2005 Productivity growth in European banking
Carmen Murillo-Melchor, José Manuel Pastor y Emili Tortosa-Ausina
- 208/2005 Explaining Bank Cost Efficiency in Europe: Environmental and Productivity Influences.
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso
- 209/2005 La elasticidad de sustitución intertemporal con preferencias no separables intratemporalmente: los casos de Alemania, España y Francia.
Elena Márquez de la Cruz, Ana R. Martínez Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 210/2005 Contribución de los efectos tamaño, book-to-market y momentum a la valoración de activos: el caso español.
Begoña Font-Belaire y Alfredo Juan Grau-Grau
- 211/2005 Permanent income, convergence and inequality among countries
José M. Pastor and Lorenzo Serrano
- 212/2005 The Latin Model of Welfare: Do 'Insertion Contracts' Reduce Long-Term Dependence?
Luis Ayala and Magdalena Rodríguez
- 213/2005 The effect of geographic expansion on the productivity of Spanish savings banks
Manuel Illueca, José M. Pastor and Emili Tortosa-Ausina
- 214/2005 Dynamic network interconnection under consumer switching costs
Ángel Luis López Rodríguez
- 215/2005 La influencia del entorno socioeconómico en la realización de estudios universitarios: una aproximación al caso español en la década de los noventa
Marta Rahona López
- 216/2005 The valuation of spanish ipos: efficiency analysis
Susana Álvarez Otero
- 217/2005 On the generation of a regular multi-input multi-output technology using parametric output distance functions
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 218/2005 La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del congreso de los diputados en España
Gonzalo Caballero Miguez
- 219/2005 Determinants of bank market structure: Efficiency and political economy variables
Francisco González
- 220/2005 Agresividad de las órdenes introducidas en el mercado español: estrategias, determinantes y medidas de performance
David Abad Díaz

- 221/2005 Tendencia post-anuncio de resultados contables: evidencia para el mercado español
Carlos Forner Rodríguez, Joaquín Marhuenda Fructuoso y Sonia Sanabria García
- 222/2005 Human capital accumulation and geography: empirical evidence in the European Union
Jesús López-Rodríguez, J. Andrés Faiña y Jose Lopez Rodríguez
- 223/2005 Auditors' Forecasting in Going Concern Decisions: Framing, Confidence and Information Processing
Waymond Rodgers and Andrés Guiral
- 224/2005 The effect of Structural Fund spending on the Galician region: an assessment of the 1994-1999 and 2000-2006 Galician CSFs
José Ramón Cancelo de la Torre, J. Andrés Faiña and Jesús López-Rodríguez
- 225/2005 The effects of ownership structure and board composition on the audit committee activity: Spanish evidence
Carlos Fernández Méndez and Rubén Arrondo García
- 226/2005 Cross-country determinants of bank income smoothing by managing loan loss provisions
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 227/2005 Incumplimiento fiscal en el irpf (1993-2000): un análisis de sus factores determinantes
Alejandro Estellér Moré
- 228/2005 Region versus Industry effects: volatility transmission
Pilar Soriano Felipe and Francisco J. Climent Diranzo
- 229/2005 Concurrent Engineering: The Moderating Effect Of Uncertainty On New Product Development Success
Daniel Vázquez-Bustelo and Sandra Valle
- 230/2005 On zero lower bound traps: a framework for the analysis of monetary policy in the 'age' of central banks
Alfonso Palacio-Vera
- 231/2005 Reconciling Sustainability and Discounting in Cost Benefit Analysis: a methodological proposal
M. Carmen Almansa Sáez and Javier Calatrava Requena
- 232/2005 Can The Excess Of Liquidity Affect The Effectiveness Of The European Monetary Policy?
Santiago Carbó Valverde and Rafael López del Paso
- 233/2005 Inheritance Taxes In The Eu Fiscal Systems: The Present Situation And Future Perspectives.
Miguel Angel Barberán Lahuerta
- 234/2006 Bank Ownership And Informativeness Of Earnings.
Víctor M. González
- 235/2006 Developing A Predictive Method: A Comparative Study Of The Partial Least Squares Vs Maximum Likelihood Techniques.
Waymond Rodgers, Paul Pavlou and Andres Guiral.
- 236/2006 Using Compromise Programming for Macroeconomic Policy Making in a General Equilibrium Framework: Theory and Application to the Spanish Economy.
Francisco J. André, M. Alejandro Cardenete y Carlos Romero.

- 237/2006 Bank Market Power And Sme Financing Constraints.
Santiago Carbó-Valverde, Francisco Rodríguez-Fernández y Gregory F. Udell.
- 238/2006 Trade Effects Of Monetary Agreements: Evidence For Oecd Countries.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano.
- 239/2006 The Quality Of Institutions: A Genetic Programming Approach.
Marcos Álvarez-Díaz y Gonzalo Caballero Miguez.
- 240/2006 La interacción entre el éxito competitivo y las condiciones del mercado doméstico como determinantes de la decisión de exportación en las Pymes.
Francisco García Pérez.
- 241/2006 Una estimación de la depreciación del capital humano por sectores, por ocupación y en el tiempo.
Inés P. Murillo.
- 242/2006 Consumption And Leisure Externalities, Economic Growth And Equilibrium Efficiency.
Manuel A. Gómez.
- 243/2006 Measuring efficiency in education: an analysis of different approaches for incorporating non-discretionary inputs.
Jose Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro y Javier Salinas-Jiménez
- 244/2006 Did The European Exchange-Rate Mechanism Contribute To The Integration Of Peripheral Countries?.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 245/2006 Intergenerational Health Mobility: An Empirical Approach Based On The Echp.
Marta Pascual and David Cantarero
- 246/2006 Measurement and analysis of the Spanish Stock Exchange using the Lyapunov exponent with digital technology.
Salvador Rojí Ferrari and Ana Gonzalez Marcos
- 247/2006 Testing For Structural Breaks In Variance With additive Outliers And Measurement Errors.
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 248/2006 The Cost Of Market Power In Banking: Social Welfare Loss Vs. Cost Inefficiency.
Joaquín Maudos and Juan Fernández de Guevara
- 249/2006 Elasticidades de largo plazo de la demanda de vivienda: evidencia para España (1885-2000).
Desiderio Romero Jordán, José Félix Sanz Sanz y César Pérez López
- 250/2006 Regional Income Disparities in Europe: What role for location?.
Jesús López-Rodríguez and J. Andrés Faña
- 251/2006 Funciones abreviadas de bienestar social: Una forma sencilla de simultaneizar la medición de la eficiencia y la equidad de las políticas de gasto público.
Nuria Badenes Plá y Daniel Santín González
- 252/2006 "The momentum effect in the Spanish stock market: Omitted risk factors or investor behaviour?".
Luis Muga and Rafael Santamaría
- 253/2006 Dinámica de precios en el mercado español de gasolina: un equilibrio de colusión tácita.
Jordi Perdiguero García

- 254/2006 Desigualdad regional en España: renta permanente versus renta corriente.
José M. Pastor, Empar Pons y Lorenzo Serrano
- 255/2006 Environmental implications of organic food preferences: an application of the impure public goods model.
Ana Maria Aldanondo-Ochoa y Carmen Almansa-Sáez
- 256/2006 Family tax credits versus family allowances when labour supply matters: Evidence for Spain.
José Felix Sanz-Sanz, Desiderio Romero-Jordán y Santiago Álvarez-García
- 257/2006 La internacionalización de la empresa manufacturera española: efectos del capital humano genérico y específico.
José López Rodríguez
- 258/2006 Evaluación de las migraciones interregionales en España, 1996-2004.
María Martínez Torres
- 259/2006 Efficiency and market power in Spanish banking.
Rolf Färe, Shawna Grosskopf y Emili Tortosa-Ausina.
- 260/2006 Asimetrías en volatilidad, beta y contagios entre las empresas grandes y pequeñas cotizadas en la bolsa española.
Helena Chuliá y Hipòlit Torró.
- 261/2006 Birth Replacement Ratios: New Measures of Period Population Replacement.
José Antonio Ortega.
- 262/2006 Accidentes de tráfico, víctimas mortales y consumo de alcohol.
José M^a Arranz y Ana I. Gil.
- 263/2006 Análisis de la Presencia de la Mujer en los Consejos de Administración de las Mil Mayores Empresas Españolas.
Ruth Mateos de Cabo, Lorenzo Escot Mangas y Ricardo Gimeno Nogués.
- 264/2006 Crisis y Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Las Limitaciones de la Política Económica en Europa.
Ignacio Álvarez Peralta.
- 265/2006 Have Child Tax Allowances Affected Family Size? A Microdata Study For Spain (1996-2000).
Jaime Vallés-Giménez y Anabel Zárate-Marco.
- 266/2006 Health Human Capital And The Shift From Foraging To Farming.
Paolo Rungo.
- 267/2006 Financiación Autonómica y Política de la Competencia: El Mercado de Gasolina en Canarias.
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero.
- 268/2006 El cumplimiento del Protocolo de Kyoto para los hogares españoles: el papel de la imposición sobre la energía.
Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz.
- 269/2006 Banking competition, financial dependence and economic growth
Joaquín Maudos y Juan Fernández de Guevara
- 270/2006 Efficiency, subsidies and environmental adaptation of animal farming under CAP
Werner Kleinhanß, Carmen Murillo, Carlos San Juan y Stefan Sperlich

- 271/2006 Interest Groups, Incentives to Cooperation and Decision-Making Process in the European Union
A. Garcia-Lorenzo y Jesús López-Rodríguez
- 272/2006 Riesgo asimétrico y estrategias de momentum en el mercado de valores español
Luis Muga y Rafael Santamaría
- 273/2006 Valoración de capital-riesgo en proyectos de base tecnológica e innovadora a través de la teoría de opciones reales
Gracia Rubio Martín
- 274/2006 Capital stock and unemployment: searching for the missing link
Ana Rosa Martínez-Cañete, Elena Márquez de la Cruz, Alfonso Palacio-Vera and Inés Pérez-Soba Aguilar
- 275/2006 Study of the influence of the voters' political culture on vote decision through the simulation of a political competition problem in Spain
Sagrario Lantarón, Isabel Lillo, M^a Dolores López and Javier Rodrigo
- 276/2006 Investment and growth in Europe during the Golden Age
Antonio Cubel and M^a Teresa Sanchis
- 277/2006 Efectos de vincular la pensión pública a la inversión en cantidad y calidad de hijos en un modelo de equilibrio general
Robert Meneu Gaya
- 278/2006 El consumo y la valoración de activos
Elena Márquez y Belén Nieto
- 279/2006 Economic growth and currency crisis: A real exchange rate entropic approach
David Matesanz Gómez y Guillermo J. Ortega
- 280/2006 Three measures of returns to education: An illustration for the case of Spain
María Arrazola y José de Hevia
- 281/2006 Composition of Firms versus Composition of Jobs
Antoni Cunyat
- 282/2006 La vocación internacional de un holding tranviario belga: la Compagnie Mutuelle de Tramways, 1895-1918
Alberte Martínez López
- 283/2006 Una visión panorámica de las entidades de crédito en España en la última década.
Constantino García Ramos
- 284/2006 Foreign Capital and Business Strategies: a comparative analysis of urban transport in Madrid and Barcelona, 1871-1925
Alberte Martínez López
- 285/2006 Los intereses belgas en la red ferroviaria catalana, 1890-1936
Alberte Martínez López
- 286/2006 The Governance of Quality: The Case of the Agrifood Brand Names
Marta Fernández Barcala, Manuel González-Díaz y Emmanuel Raynaud
- 287/2006 Modelling the role of health status in the transition out of malthusian equilibrium
Paolo Rungo, Luis Currais and Berta Rivera
- 288/2006 Industrial Effects of Climate Change Policies through the EU Emissions Trading Scheme
Xavier Labandeira and Miguel Rodríguez

- 289/2006 Globalisation and the Composition of Government Spending: An analysis for OECD countries
Norman Gemmell, Richard Kneller and Ismael Sanz
- 290/2006 La producción de energía eléctrica en España: Análisis económico de la actividad tras la liberalización del Sector Eléctrico
Fernando Hernández Martínez
- 291/2006 Further considerations on the link between adjustment costs and the productivity of R&D investment: evidence for Spain
Desiderio Romero-Jordán, José Félix Sanz-Sanz and Inmaculada Álvarez-Ayuso
- 292/2006 Una teoría sobre la contribución de la función de compras al rendimiento empresarial
Javier González Benito
- 293/2006 Agility drivers, enablers and outcomes: empirical test of an integrated agile manufacturing model
Daniel Vázquez-Bustelo, Lucía Avella and Esteban Fernández
- 294/2006 Testing the parametric vs the semiparametric generalized mixed effects models
María José Lombardía and Stefan Sperlich
- 295/2006 Nonlinear dynamics in energy futures
Mariano Matilla-García
- 296/2006 Estimating Spatial Models By Generalized Maximum Entropy Or How To Get Rid Of W
Esteban Fernández Vázquez, Matías Mayor Fernández and Jorge Rodríguez-Valez
- 297/2006 Optimización fiscal en las transmisiones lucrativas: análisis metodológico
Félix Domínguez Barrero
- 298/2006 La situación actual de la banca online en España
Francisco José Climent Diranzo y Alexandre Momparler Pechuán
- 299/2006 Estrategia competitiva y rendimiento del negocio: el papel mediador de la estrategia y las capacidades productivas
Javier González Benito y Isabel Suárez González
- 300/2006 A Parametric Model to Estimate Risk in a Fixed Income Portfolio
Pilar Abad and Sonia Benito
- 301/2007 Análisis Empírico de las Preferencias Sociales Respecto del Gasto en Obra Social de las Cajas de Ahorros
Alejandro Esteller-Moré, Jonathan Jorba Jiménez y Albert Solé-Ollé
- 302/2007 Assessing the enlargement and deepening of regional trading blocs: The European Union case
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 303/2007 ¿Es la Franquicia un Medio de Financiación?: Evidencia para el Caso Español
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 304/2007 On the Finite-Sample Biases in Nonparametric Testing for Variance Constancy
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 305/2007 Spain is Different: Relative Wages 1989-98
José Antonio Carrasco Gallego

- 306/2007 Poverty reduction and SAM multipliers: An evaluation of public policies in a regional framework
Francisco Javier De Miguel-Vélez y Jesús Pérez-Mayo
- 307/2007 La Eficiencia en la Gestión del Riesgo de Crédito en las Cajas de Ahorro
Marcelino Martínez Cabrera
- 308/2007 Optimal environmental policy in transport: unintended effects on consumers' generalized price
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 309/2007 Agricultural Productivity in the European Regions: Trends and Explanatory Factors
Roberto Ezcurra, Belen Iraizoz, Pedro Pascual and Manuel Rapún
- 310/2007 Long-run Regional Population Divergence and Modern Economic Growth in Europe: a Case Study of Spain
María Isabel Ayuda, Fernando Collantes and Vicente Pinilla
- 311/2007 Financial Information effects on the measurement of Commercial Banks' Efficiency
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 312/2007 Neutralidad e incentivos de las inversiones financieras en el nuevo IRPF
Félix Domínguez Barrero
- 313/2007 The Effects of Corporate Social Responsibility Perceptions on The Valuation of Common Stock
Waymond Rodgers , Helen Choy and Andres Guiral-Contreras
- 314/2007 Country Creditor Rights, Information Sharing and Commercial Banks' Profitability Persistence across the world
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 315/2007 ¿Es Relevante el Déficit Corriente en una Unión Monetaria? El Caso Español
Javier Blanco González y Ignacio del Rosal Fernández
- 316/2007 The Impact of Credit Rating Announcements on Spanish Corporate Fixed Income Performance: Returns, Yields and Liquidity
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 317/2007 Indicadores de Lealtad al Establecimiento y Formato Comercial Basados en la Distribución del Presupuesto
Cesar Augusto Bustos Reyes y Óscar González Benito
- 318/2007 Migrants and Market Potential in Spain over The XXth Century: A Test Of The New Economic Geography
Daniel A. Tirado, Jordi Pons, Elisenda Paluzie and Javier Silvestre
- 319/2007 El Impacto del Coste de Oportunidad de la Actividad Emprendedora en la Intención de los Ciudadanos Europeos de Crear Empresas
Luis Miguel Zapico Aldeano
- 320/2007 Los belgas y los ferrocarriles de vía estrecha en España, 1887-1936
Alberte Martínez López
- 321/2007 Competición política bipartidista. Estudio geométrico del equilibrio en un caso ponderado
Isabel Lillo, M^a Dolores López y Javier Rodrigo
- 322/2007 Human resource management and environment management systems: an empirical study
M^a Concepción López Fernández, Ana M^a Serrano Bedía and Gema García Piqueres

- 323/2007 Wood and industrialization. evidence and hypotheses from the case of Spain, 1860-1935.
Iñaki Iriarte-Goñi and María Isabel Ayuda Bosque
- 324/2007 New evidence on long-run monetary neutrality.
J. Cunado, L.A. Gil-Alana and F. Perez de Gracia
- 325/2007 Monetary policy and structural changes in the volatility of us interest rates.
Juncal Cuñado, Javier Gomez Biscarri and Fernando Perez de Gracia
- 326/2007 The productivity effects of intrafirm diffusion.
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez and Sergio Palomas
- 327/2007 Unemployment duration, layoffs and competing risks.
J.M. Arranz, C. García-Serrano and L. Toharia
- 328/2007 El grado de cobertura del gasto público en España respecto a la UE-15
Nuria Rueda, Begoña Barruso, Carmen Calderón y M^a del Mar Herrador
- 329/2007 The Impact of Direct Subsidies in Spain before and after the CAP'92 Reform
Carmen Murillo, Carlos San Juan and Stefan Sperlich
- 330/2007 Determinants of post-privatisation performance of Spanish divested firms
Laura Cabeza García and Silvia Gómez Ansón
- 331/2007 ¿Por qué deciden diversificar las empresas españolas? Razones oportunistas versus razones económicas
Almudena Martínez Campillo
- 332/2007 Dynamical Hierarchical Tree in Currency Markets
Juan Gabriel Brida, David Matesanz Gómez and Wiston Adrián Risso
- 333/2007 Los determinantes sociodemográficos del gasto sanitario. Análisis con microdatos individuales
Ana María Angulo, Ramón Barberán, Pilar Egea y Jesús Mur
- 334/2007 Why do companies go private? The Spanish case
Inés Pérez-Soba Aguilar
- 335/2007 The use of gis to study transport for disabled people
Verónica Cañal Fernández
- 336/2007 The long run consequences of M&A: An empirical application
Cristina Bernad, Lucio Fuentelsaz and Jaime Gómez
- 337/2007 Las clasificaciones de materias en economía: principios para el desarrollo de una nueva clasificación
Valentín Edo Hernández
- 338/2007 Reforming Taxes and Improving Health: A Revenue-Neutral Tax Reform to Eliminate Medical and Pharmaceutical VAT
Santiago Álvarez-García, Carlos Pestana Barros y Juan Prieto-Rodríguez
- 339/2007 Impacts of an iron and steel plant on residential property values
Celia Bilbao-Terol
- 340/2007 Firm size and capital structure: Evidence using dynamic panel data
Victor M. González and Francisco González

- 341/2007 ¿Cómo organizar una cadena hotelera? La elección de la forma de gobierno
Marta Fernández Barcala y Manuel González Díaz
- 342/2007 Análisis de los efectos de la decisión de diversificar: un contraste del marco teórico “Agencia-
Stewardship”
Almudena Martínez Campillo y Roberto Fernández Gago
- 343/2007 Selecting portfolios given multiple eurostoxx-based uncertainty scenarios: a stochastic goal pro-
gramming approach from fuzzy betas
Enrique Ballester, Blanca Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra and Amelia Bilbao-Terol
- 344/2007 “El bienestar de los inmigrantes y los factores implicados en la decisión de emigrar”
Anastasia Hernández Alemán y Carmelo J. León
- 345/2007 Governance Decisions in the R&D Process: An Integrative Framework Based on TCT and Know-
ledge View of The Firm.
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 346/2007 Diferencias salariales entre empresas públicas y privadas. El caso español
Begoña Cueto y Nuria Sánchez- Sánchez
- 347/2007 Effects of Fiscal Treatments of Second Home Ownership on Renting Supply
Celia Bilbao Terol and Juan Prieto Rodríguez
- 348/2007 Auditors’ ethical dilemmas in the going concern evaluation
Andres Guiral, Waymond Rodgers, Emiliano Ruiz and Jose A. Gonzalo
- 349/2007 Convergencia en capital humano en España. Un análisis regional para el periodo 1970-2004
Susana Morales Sequera y Carmen Pérez Esparrells
- 350/2007 Socially responsible investment: mutual funds portfolio selection using fuzzy multiobjective pro-
gramming
Blanca M^a Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra , Amelia Bilbao-Terol and M^a Victoria Rodríguez-
Uría
- 351/2007 Persistencia del resultado contable y sus componentes: implicaciones de la medida de ajustes por
devengo
Raúl Iñiguez Sánchez y Francisco Poveda Fuentes
- 352/2007 Wage Inequality and Globalisation: What can we Learn from the Past? A General Equilibrium
Approach
Concha Betrán, Javier Ferri and Maria A. Pons
- 353/2007 Eficacia de los incentivos fiscales a la inversión en I+D en España en los años noventa
Desiderio Romero Jordán y José Félix Sanz Sanz
- 354/2007 Convergencia regional en renta y bienestar en España
Robert Meneu Gaya
- 355/2007 Tributación ambiental: Estado de la Cuestión y Experiencia en España
Ana Carrera Poncela
- 356/2007 Salient features of dependence in daily us stock market indices
Luis A. Gil-Alana, Juncal Cuñado and Fernando Pérez de Gracia
- 357/2007 La educación superior: ¿un gasto o una inversión rentable para el sector público?
Inés P. Murillo y Francisco Pedraja

- 358/2007 Effects of a reduction of working hours on a model with job creation and job destruction
Emilio Domínguez, Miren Ullibarri y Idoya Zabaleta
- 359/2007 Stock split size, signaling and earnings management: Evidence from the Spanish market
José Yagüe, J. Carlos Gómez-Sala and Francisco Poveda-Fuentes
- 360/2007 Modelización de las expectativas y estrategias de inversión en mercados de derivados
Begoña Font-Belaire
- 361/2008 Trade in capital goods during the golden age, 1953-1973
M^a Teresa Sanchis and Antonio Cubel
- 362/2008 El capital económico por riesgo operacional: una aplicación del modelo de distribución de pérdidas
Enrique José Jiménez Rodríguez y José Manuel Fera Domínguez
- 363/2008 The drivers of effectiveness in competition policy
Joan-Ramon Borrell and Juan-Luis Jiménez
- 364/2008 Corporate governance structure and board of directors remuneration policies: evidence from Spain
Carlos Fernández Méndez, Rubén Arrondo García and Enrique Fernández Rodríguez
- 365/2008 Beyond the disciplinary role of governance: how boards and donors add value to Spanish foundations
Pablo De Andrés Alonso, Valentín Azofra Palenzuela y M. Elena Romero Merino
- 366/2008 Complejidad y perfeccionamiento contractual para la contención del oportunismo en los acuerdos de franquicia
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 367/2008 Inestabilidad y convergencia entre las regiones europeas
Jesús Mur, Fernando López y Ana Angulo
- 368/2008 Análisis espacial del cierre de explotaciones agrarias
Ana Aldanondo Ochoa, Carmen Almansa Sáez y Valero Casanovas Oliva
- 369/2008 Cross-Country Efficiency Comparison between Italian and Spanish Public Universities in the period 2000-2005
Tommaso Agasisti and Carmen Pérez Esparrells
- 370/2008 El desarrollo de la sociedad de la información en España: un análisis por comunidades autónomas
María Concepción García Jiménez y José Luis Gómez Barroso
- 371/2008 El medioambiente y los objetivos de fabricación: un análisis de los modelos estratégicos para su consecución
Lucía Avella Camarero, Esteban Fernández Sánchez y Daniel Vázquez-Bustelo
- 372/2008 Influence of bank concentration and institutions on capital structure: New international evidence
Víctor M. González and Francisco González
- 373/2008 Generalización del concepto de equilibrio en juegos de competición política
M^a Dolores López González y Javier Rodrigo Hitos
- 374/2008 Smooth Transition from Fixed Effects to Mixed Effects Models in Multi-level regression Models
María José Lombardía and Stefan Sperlich

- 375/2008 A Revenue-Neutral Tax Reform to Increase Demand for Public Transport Services
Carlos Pestana Barros and Juan Prieto-Rodríguez
- 376/2008 Measurement of intra-distribution dynamics: An application of different approaches to the European regions
Adolfo Maza, María Hierro and José Villaverde
- 377/2008 Migración interna de extranjeros y ¿nueva fase en la convergencia?
María Hierro y Adolfo Maza
- 378/2008 Efectos de la Reforma del Sector Eléctrico: Modelización Teórica y Experiencia Internacional
Ciro Eduardo Bazán Navarro
- 379/2008 A Non-Parametric Independence Test Using Permutation Entropy
Mariano Matilla-García and Manuel Ruiz Marín
- 380/2008 Testing for the General Fractional Unit Root Hypothesis in the Time Domain
Uwe Hassler, Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 381/2008 Multivariate gram-charlier densities
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez and Javier Perote
- 382/2008 Analyzing Semiparametrically the Trends in the Gender Pay Gap - The Example of Spain
Ignacio Moral-Arce, Stefan Sperlich, Ana I. Fernández-Saínz and Maria J. Roca
- 383/2008 A Cost-Benefit Analysis of a Two-Sided Card Market
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey, José Manuel Liñares Zegarra and Francisco Rodríguez Fernández
- 384/2008 A Fuzzy Bicriteria Approach for Journal Deselection in a Hospital Library
M. L. López-Avello, M. V. Rodríguez-Uría, B. Pérez-Gladish, A. Bilbao-Terol, M. Arenas-Parra
- 385/2008 Valoración de las grandes corporaciones farmacéuticas, a través del análisis de sus principales intangibles, con el método de opciones reales
Gracia Rubio Martín y Prosper Lamothe Fernández
- 386/2008 El marketing interno como impulsor de las habilidades comerciales de las pyme españolas: efectos en los resultados empresariales
M^a Leticia Santos Vijande, M^a José Sanzo Pérez, Nuria García Rodríguez y Juan A. Trespalacios Gutiérrez
- 387/2008 Understanding Warrants Pricing: A case study of the financial market in Spain
David Abad y Belén Nieto
- 388/2008 Aglomeración espacial, Potencial de Mercado y Geografía Económica: Una revisión de la literatura
Jesús López-Rodríguez y J. Andrés Faíña
- 389/2008 An empirical assessment of the impact of switching costs and first mover advantages on firm performance
Jaime Gómez, Juan Pablo Maícas
- 390/2008 Tender offers in Spain: testing the wave
Ana R. Martínez-Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar

- 391/2008 La integración del mercado español a finales del siglo XIX: los precios del trigo entre 1891 y 1905
Mariano Matilla García, Pedro Pérez Pascual y Basilio Sanz Carnero
- 392/2008 Cuando el tamaño importa: estudio sobre la influencia de los sujetos políticos en la balanza de bienes y servicios
Alfonso Echazarra de Gregorio
- 393/2008 Una visión cooperativa de las medidas ante el posible daño ambiental de la desalación
Borja Montaña Sanz
- 394/2008 Efectos externos del endeudamiento sobre la calificación crediticia de las Comunidades Autónomas
Andrés Leal Marcos y Julio López Laborda
- 395/2008 Technical efficiency and productivity changes in Spanish airports: A parametric distance functions approach
Beatriz Tovar & Roberto Rendeiro Martín-Cejas
- 396/2008 Network analysis of exchange data: Interdependence drives crisis contagion
David Matesanz Gómez & Guillermo J. Ortega
- 397/2008 Explaining the performance of Spanish privatised firms: a panel data approach
Laura Cabeza Garcia and Silvia Gomez Anson
- 398/2008 Technological capabilities and the decision to outsource R&D services
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 399/2008 Hybrid Risk Adjustment for Pharmaceutical Benefits
Manuel García-Goñi, Pere Ibern & José María Inoriza
- 400/2008 The Team Consensus–Performance Relationship and the Moderating Role of Team Diversity
José Henrique Dieguez, Javier González-Benito and Jesús Galende
- 401/2008 The institutional determinants of CO₂ emissions: A computational modelling approach using Artificial Neural Networks and Genetic Programming
Marcos Álvarez-Díaz , Gonzalo Caballero Miguez and Mario Soliño
- 402/2008 Alternative Approaches to Include Exogenous Variables in DEA Measures: A Comparison Using Monte Carlo
José Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín-González
- 403/2008 Efecto diferencial del capital humano en el crecimiento económico andaluz entre 1985 y 2004: comparación con el resto de España
M^a del Pópulo Pablo-Romero Gil-Delgado y M^a de la Palma Gómez-Calero Valdés
- 404/2008 Análisis de fusiones, variaciones conjeturales y la falacia del estimador en diferencias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 405/2008 Política fiscal en la uem: ¿basta con los estabilizadores automáticos?
Jorge Uxó González y M^a Jesús Arroyo Fernández
- 406/2008 Papel de la orientación emprendedora y la orientación al mercado en el éxito de las empresas
Óscar González-Benito, Javier González-Benito y Pablo A. Muñoz-Gallego
- 407/2008 La presión fiscal por impuesto sobre sociedades en la unión europea
Elena Fernández Rodríguez, Antonio Martínez Arias y Santiago Álvarez García

- 408/2008 The environment as a determinant factor of the purchasing and supply strategy: an empirical analysis
Dr. Javier González-Benito y MS Duilio Reis da Rocha
- 409/2008 Cooperation for innovation: the impact on innovatory effort
Gloria Sánchez González and Liliana Herrera
- 410/2008 Spanish post-earnings announcement drift and behavioral finance models
Carlos Forner and Sonia Sanabria
- 411/2008 Decision taking with external pressure: evidence on football manager dismissals in argentina and their consequences
Ramón Flores, David Forrest and Juan de Dios Tena
- 412/2008 Comercio agrario latinoamericano, 1963-2000: aplicación de la ecuación gravitacional para flujos desagregados de comercio
Raúl Serrano y Vicente Pinilla
- 413/2008 Voter heuristics in Spain: a descriptive approach elector decision
José Luís Sáez Lozano and Antonio M. Jaime Castillo
- 414/2008 Análisis del efecto área de salud de residencia sobre la utilización y acceso a los servicios sanitarios en la Comunidad Autónoma Canaria
Ignacio Abásolo Alessón, Lidia García Pérez, Raquel Aguiar Ibáñez y Asier Amador Robayna
- 415/2008 Impact on competitive balance from allowing foreign players in a sports league: an analytical model and an empirical test
Ramón Flores, David Forrest & Juan de Dios Tena
- 416/2008 Organizational innovation and productivity growth: Assessing the impact of outsourcing on firm performance
Alberto López
- 417/2008 Value Efficiency Analysis of Health Systems
Eduardo González, Ana Cárcaba & Juan Ventura
- 418/2008 Equidad en la utilización de servicios sanitarios públicos por comunidades autónomas en España: un análisis multinivel
Ignacio Abásolo, Jaime Pinilla, Miguel Negrín, Raquel Aguiar y Lidia García
- 419/2008 Piedras en el camino hacia Bolonia: efectos de la implantación del EEES sobre los resultados académicos
Carmen Florido, Juan Luis Jiménez e Isabel Santana
- 420/2008 The welfare effects of the allocation of airlines to different terminals
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 421/2008 How bank capital buffers vary across countries. The influence of cost of deposits, market power and bank regulation
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 422/2008 Analysing health limitations in Spain: an empirical approach based on the European Community household panel
Marta Pascual and David Cantarero

- 423/2008 Regional productivity variation and the impact of public capital stock: an analysis with spatial interaction, with reference to Spain
Miguel Gómez-Antonio and Bernard Fingleton
- 424/2008 Average effect of training programs on the time needed to find a job. The case of the training schools program in the south of Spain (Seville, 1997-1999).
José Manuel Cansino Muñoz-Repiso and Antonio Sánchez Braza
- 425/2008 Medición de la eficiencia y cambio en la productividad de las empresas distribuidoras de electricidad en Perú después de las reformas
Raúl Pérez-Reyes y Beatriz Tovar
- 426/2008 Acercando posturas sobre el descuento ambiental: sondeo Delphi a expertos en el ámbito internacional
Carmen Almansa Sáez y José Miguel Martínez Paz
- 427/2008 Determinants of abnormal liquidity after rating actions in the Corporate Debt Market
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 428/2008 Export led-growth and balance of payments constrained. New formalization applied to Cuban commercial regimes since 1960
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude and Isis Mañalich Gálvez
- 429/2008 La deuda implícita y el desequilibrio financiero-actuarial de un sistema de pensiones. El caso del régimen general de la seguridad social en España
José Enrique Devesa Carpio y Mar Devesa Carpio
- 430/2008 Efectos de la descentralización fiscal sobre el precio de los carburantes en España
Desiderio Romero Jordán, Marta Jorge García-Inés y Santiago Álvarez García
- 431/2008 Euro, firm size and export behavior
Silviano Esteve-Pérez, Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero and José Antonio Martínez-Serrano
- 432/2008 Does social spending increase support for free trade in advanced democracies?
Ismael Sanz, Ferran Martínez i Coma and Federico Steinberg
- 433/2008 Potencial de Mercado y Estructura Espacial de Salarios: El Caso de Colombia
Jesús López-Rodríguez y Maria Cecilia Acevedo
- 434/2008 Persistence in Some Energy Futures Markets
Juncal Cunado, Luis A. Gil-Alana and Fernando Pérez de Gracia
- 435/2008 La inserción financiera externa de la economía francesa: inversores institucionales y nueva gestión empresarial
Ignacio Álvarez Peralta
- 436/2008 ¿Flexibilidad o rigidez salarial en España?: un análisis a escala regional
Ignacio Moral Arce y Adolfo Maza Fernández
- 437/2009 Intangible relationship-specific investments and the performance of r&d outsourcing agreements
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro F. Guillén
- 438/2009 Friendly or Controlling Boards?
Pablo de Andrés Alonso & Juan Antonio Rodríguez Sanz

- 439/2009 La sociedad Trenor y Cía. (1838-1926): un modelo de negocio industrial en la España del siglo XIX
Amparo Ruiz Llopis
- 440/2009 Continental bias in trade
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez Serrano
- 441/2009 Determining operational capital at risk: an empirical application to the retail banking
Enrique José Jiménez-Rodríguez, José Manuel Fera-Domínguez & José Luis Martín-Marín
- 442/2009 Costes de mitigación y escenarios post-kyoto en España: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 443/2009 Las revistas españolas de economía en las bibliotecas universitarias: ranking, valoración del indicador y del sistema
Valentín Edo Hernández
- 444/2009 Convergencia económica en España y coordinación de políticas económicas. un estudio basado en la estructura productiva de las CC.AA.
Ana Cristina Mingorance Arnáiz
- 445/2009 Instrumentos de mercado para reducir emisiones de co2: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 446/2009 El comercio intra e inter-regional del sector Turismo en España
Carlos Llano y Tamara de la Mata
- 447/2009 Efectos del incremento del precio del petróleo en la economía española: Análisis de cointegración y de la política monetaria mediante reglas de Taylor
Fernando Hernández Martínez
- 448/2009 Bologna Process and Expenditure on Higher Education: A Convergence Analysis of the EU-15
T. Agasisti, C. Pérez Esparrells, G. Catalano & S. Morales
- 449/2009 Global Economy Dynamics? Panel Data Approach to Spillover Effects
Gregory Daco, Fernando Hernández Martínez & Li-Wu Hsu
- 450/2009 Pricing levered warrants with dilution using observable variables
Isabel Abinzano & Javier F. Navas
- 451/2009 Information technologies and financial performance: The effect of technology diffusion among competitors
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez & Sergio Palomas
- 452/2009 A Detailed Comparison of Value at Risk in International Stock Exchanges
Pilar Abad & Sonia Benito
- 453/2009 Understanding offshoring: has Spain been an offshoring location in the nineties?
Belén González-Díaz & Rosario Gandoy
- 454/2009 Outsourcing decision, product innovation and the spatial dimension: Evidence from the Spanish footwear industry
José Antonio Belso-Martínez

- 455/2009 Does playing several competitions influence a team's league performance? Evidence from Spanish professional football
Andrés J. Picazo-Tadeo & Francisco González-Gómez
- 456/2009 Does accessibility affect retail prices and competition? An empirical application
Juan Luis Jiménez and Jordi Perdiguero
- 457/2009 Cash conversion cycle in smes
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel and Pedro Martínez-Solano
- 458/2009 Un estudio sobre el perfil de hogares endeudados y sobreendeudados: el caso de los hogares vascos
Alazne Mujika Alberdi, Iñaki García Arrizabalaga y Juan José Gibaja Martíns
- 459/2009 Imposing monotonicity on outputs in parametric distance function estimations: with an application to the spanish educational production
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 460/2009 Key issues when using tax data for concentration analysis: an application to the Spanish wealth tax
José M^a Durán-Cabré and Alejandro Esteller-Moré
- 461/2009 ¿Se está rompiendo el mercado español? Una aplicación del enfoque de feldstein –horioka
Saúl De Vicente Queijeiro, José Luis Pérez Rivero y María Rosalía Vicente Cuervo
- 462/2009 Financial condition, cost efficiency and the quality of local public services
Manuel A. Muñiz & José L. Zafra
- 463/2009 Including non-cognitive outputs in a multidimensional evaluation of education production: an international comparison
Marián García Valiñas & Manuel Antonio Muñiz Pérez
- 464/2009 A political look into budget deficits. The role of minority governments and oppositions
Albert Falcó-Gimeno & Ignacio Jurado
- 465/2009 La simulación del cuadro de mando integral. Una herramienta de aprendizaje en la materia de contabilidad de gestión
Elena Urquía Grande, Clara Isabel Muñoz Colomina y Elisa Isabel Cano Montero
- 466/2009 Análisis histórico de la importancia de la industria de la desalinización en España
Borja Montaña Sanz
- 467/2009 The dynamics of trade and innovation: a joint approach
Silviano Esteve-Pérez & Diego Rodríguez
- 468/2009 Measuring international reference-cycles
Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 469/2009 Measuring quality of life in Spanish municipalities
Eduardo González Fidalgo, Ana Cárcaba García, Juan Ventura Victoria & Jesús García García
- 470/2009 ¿Cómo se valoran las acciones españolas: en el mercado de capitales doméstico o en el europeo?
Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 471/2009 Patterns of e-commerce adoption and intensity. evidence for the european union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López

- 472/2009 On measuring the effect of demand uncertainty on costs: an application to port terminals
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar & Alan Wall
- 473/2009 Order of market entry, market and technological evolution and firm competitive performance
Jaime Gomez, Gianvito Lanzolla & Juan Pablo Maicas
- 474/2009 La Unión Económica y Monetaria Europea en el proceso exportador de Castilla y León (1993-2007): un análisis de datos de panel
Almudena Martínez Campillo y M^a del Pilar Sierra Fernández
- 475/2009 Do process innovations boost SMEs productivity growth?
Juan A. Mañez, María E. Rochina Barrachina, Amparo Sanchis Llopis & Juan A. Sanchis Llopis
- 476/2009 Incertidumbre externa y elección del modo de entrada en el marco de la inversión directa en el exterior
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 477/2009 Testing for structural breaks in factor loadings: an application to international business cycle
José Luis Cendejas Bueno, Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 478/2009 ¿Esconde la rigidez de precios la existencia de colusión? El caso del mercado de carburantes en las Islas Canarias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 479/2009 The poni test with structural breaks
Antonio Aznar & María-Isabel Ayuda
- 480/2009 Accuracy and reliability of Spanish regional accounts (CRE-95)
Verónica Cañal Fernández
- 481/2009 Estimating regional variations of R&D effects on productivity growth by entropy econometrics
Esteban Fernández-Vázquez y Fernando Rubiera-Morollón
- 482/2009 Why do local governments privatize the provision of water services? Empirical evidence from Spain
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Jorge Guardiola
- 483/2009 Assessing the regional digital divide across the European Union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López
- 484/2009 Measuring educational efficiency and its determinants in Spain with parametric distance functions
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Daniel Santín González
- 485/2009 Spatial analysis of public employment services in the Spanish provinces
Patricia Suárez Cano & Matías Mayor Fernández
- 486/2009 Trade effects of continental and intercontinental preferential trade agreements
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 487/2009 Testing the accuracy of DEA for measuring efficiency in education under endogeneity
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 488/2009 Measuring efficiency in primary health care: the effect of exogenous variables on results
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Luis R. Murillo Zamorano

- 489/2009 Capital structure determinants in growth firms accessing venture funding
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 490/2009 Determinants of debt maturity structure across firm size
Victor M. González
- 491/2009 Análisis del efecto de la aplicación de las NIIF en la valoración de las salidas a bolsa
Susana Álvarez Otero y Eduardo Rodríguez Enríquez
- 492/2009 An analysis of urban size and territorial location effects on employment probabilities: the spanish case
Ana Viñuela-Jiménez, Fernando Rubiera-Morollón & Begoña Cueto
- 493/2010 Determinantes de la estructura de los consejos de administración en España
Isabel Acero Fraile y Nuria Alcalde Fradejas
- 494/2010 Performance and completeness in repeated inter-firm relationships: the case of franchising
Vanessa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz
- 495/2010 A Revenue-Based Frontier Measure of Banking Competition
Santiago Carbó, David Humphrey & Francisco Rodríguez
- 496/2010 Categorical segregation in social networks
Antoni Rubí-Barceló
- 497/2010 Beneficios ambientales no comerciales de la directiva marco del agua en condiciones de escasez: análisis económico para el Guadalquivir
Julia Martin-Ortega, Giacomo Giannoccaro y Julio Berbel Vecino
- 498/2010 Monetary integration and risk diversification in eu-15 sovereign debt markets
Juncal Cuñado & Marta Gómez-Puig
- 499/2010 The Marshall Plan and the Spanish autarky: A welfare loss analysis
José Antonio Carrasco Gallego
- 500/2010 The role of learning in firm R&D persistence
Juan A. Mañez, María E. Rochina-Barrachina, Amparo Sanchis-Llopis & Juan A. Sanchis-Llopis
- 501/2010 Is venture capital more than just money?
Marina Balboa, José Martí & Nina Zieling
- 502/2010 On the effects of supply strategy on business performance: do the relationships among generic competitive objectives matter?
Javier González-Benito
- 503/2010 Corporate cash holding and firm value
Cristina Martínez-Sola, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 504/2010 El impuesto de flujos de caja de sociedades: una propuesta de base imponible y su aproximación contable en España
Lourdes Jerez Barroso y Joaquín Teixeira Quirós
- 505/2010 The effect of technological, commercial and human resources on the use of new technology
Jaime Gómez & Pilar Vargas

- 506/2010 ¿Cómo ha afectado la fiscalidad a la rentabilidad de la inversión en vivienda en España?
Un análisis para el periodo 1996 y 2007
Jorge Onrubia Fernández y María del Carmen Rodado Ruiz
- 507/2010 Modelización de flujos en el análisis input-output a partir de la teoría de redes
Ana Salomé García Muñiz
- 508/2010 Export-led-growth hypothesis revisited. a balance of payments approach for Argentina, Brazil, Chile and Mexico
David Matesanz Gómez & Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude
- 509/2010 Realised hedge ratio properties, performance and implications for risk management: evidence from the spanish ibex 35 spot and futures markets
David G McMillan & Raquel Quiroga García
- 510/2010 Do we sack the manager... or is it better not to? Evidence from Spanish professional football
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Miguel Á. García-Rubio
- 511/2010 Have Spanish port sector reforms during the last two decades been successful? A cost frontier approach
Ana Rodríguez-Álvarez & Beatriz Tovar
- 512/2010 Size & Regional Distribution of Financial Behavior Patterns in Spain
Juan Antonio Maroto Acín, Pablo García Estévez & Salvador Roji Ferrari
- 513/2010 The impact of public reforms on the productivity of the Spanish ports: a parametric distance function approach
Ramón Núñez-Sánchez & Pablo Coto-Millán
- 514/2010 Trade policy versus institutional trade barriers: an application using “good old” ols
Laura Márquez-Ramos, Inmaculada Martínez-Zarzoso & Celestino Suárez-Burguet
- 515/2010 The “Double Market” approach in venture capital and private equity activity: the case of Europe
Marina Balboa & José Martí
- 516/2010 International accounting differences and earnings smoothing in the banking industry
Marina Balboa, Germán López-Espinosa & Antonio Rubia
- 517/2010 Convergence in car prices among European countries
Simón Sosvilla-Rivero & Salvador Gil-Pareja
- 518/2010 Effects of process and product-oriented innovations on employee downsizing
José David Vicente-Lorente & José Ángel Zúñiga-Vicente
- 519/2010 Inequality, the politics of redistribution and the tax-mix
Jenny De Freitas
- 520/2010 Efectos del desajuste educativo sobre el rendimiento privado de la educación: un análisis para el caso español (1995-2006)
Inés P. Murillo, Marta Rahona y M^a del Mar Salinas
- 521/2010 Structural breaks and real convergence in opec countries
Juncal Cuñado
- 522/2010 Human Capital, Geographical location and Policy Implications: The case of Romania
Jesús López-Rodríguez, Andres Faiña y Bolea Cosmin-Gabriel

- 523/2010 Organizational unlearning context fostering learning for customer capital through time: lessons from SMEs in the telecommunications industry
Anthony K. P. Wensley, Antonio Leal-Millán, Gabriel Cepeda-Carrión & Juan Gabriel Cegarra-Navarro
- 524/2010 The governance threshold in international trade flows
Marta Felis-Rota
- 525/2010 The intensive and extensive margins of trade decomposing exports growth differences across Spanish regions
Asier Minondo Uribe-Etxeberria & Francisco Requena Silvente
- 526/2010 Why do firms locate r&d outsourcing agreements offshore? the role of ownership, location, and externalization advantages
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro f. Guillén
- 527/2010 Corporate Taxation and the Productivity and Investment Performance of Heterogeneous Firms: Evidence from OECD Firm-Level Data
Norman Gemmell, Richard Kneller, Ismael Sanz & José Félix Sanz-Sanz
- 528/2010 Modelling Personal Income Taxation in Spain: Revenue Elasticities and Regional Comparisons
John Creedy & José Félix Sanz-Sanz
- 529/2010 Mind the Remoteness!. Income disparities across Japanese Prefectures
Jesús López-Rodríguez, Daisuke Nakamura
- 530/2010 El nuevo sistema de financiación autonómica: descripción, estimación empírica y evaluación
Antoni Zabalza y Julio López Laborda
- 531/2010 Markups, bargaining power and offshoring: an empirical assessment
Lourdes Moreno & Diego Rodríguez
- 532/2010 The snp-dcc model: a new methodology for risk management and forecasting
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez & Javier Perote
- 533/2010 El uso del cuadro de mando integral y del presupuesto en la gestión estratégica de los hospitales públicos
David Naranjo Gil
- 534/2010 Análisis de la efectividad de las prácticas de trabajo de alta implicación en las fábricas españolas
Daniel Vázquez-Bustelo y Lucía Avella Camarero
- 535/2010 Energía, innovación y transporte: la electrificación de los tranvías en España, 1896-1935
Alberte Martínez López
- 536/2010 La ciudad como negocio: gas y empresa en una región española, Galicia 1850-1936
Alberte Martínez López y Jesús Mirás Araujo
- 537/2010 To anticipate or not to anticipate? A comparative analysis of opportunistic early elections and incumbents' economic performance
Pedro Riera Sagrera
- 538/2010 The impact of oil shocks on the Spanish economy
Ana Gómez-Loscos, Antonio Montañés & María Dolores Gadea

- 539/2010 The efficiency of public and publicly-subsidized high schools in Spain. evidence from pisa-2006
María Jesús Mancebón, Jorge Calero, Álvaro Choi & Domingo P. Ximénez-de-Embún
- 540/2010 Regulation as a way to force innovation: the biodiesel case
Jordi Perdigueró & Juan Luis Jiménez
- 541/2010 Pricing strategies of Spanish network carrier
Xavier Fageda, Juan Luis Jiménez & Jordi Perdigueró
- 542/2010 Papel del posicionamiento del distribuidor en la relación entre la marca de distribuidor y lealtad al establecimiento comercial
Oscar González-Benito y Mercedes Martos-Partal
- 543/2010 How Bank Market Concentration, Regulation, and Institutions Shape the Real Effects of Banking Crises
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez
- 544/2010 Una estimación del comercio interregional trimestral de bienes en España mediante técnicas de interpolación temporal
Nuria Gallego López, Carlos Llano Verduras y Julián Pérez García
- 545/2010 Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria
Miguel Suárez, Juan Luis Jiménez y Daniel Castillo
- 546/2010 Multinationals in the motor vehicles industry: a general equilibrium analysis for a transition economy
Concepción Latorre & Antonio G. Gómez-Plana
- 547/2010 Core/periphery scientific collaboration networks among very similar researchers
Antoni Rubí-Barceló
- 548/2010 Basic R&D in vertical markets
Miguel González-Maestre & Luis M. Granero
- 549/2010 Factores condicionantes de la presión fiscal de las entidades de crédito españolas, ¿existen diferencias entre bancos y cajas de ahorros?
Ana Rosa Fonseca Díaz, Elena Fernández Rodríguez y Antonio Martínez Arias
- 550/2010 Analyzing an absorptive capacity: Unlearning context and Information System Capabilities as catalysts for innovativeness
Gabriel Cepeda-Carrión, Juan Gabriel Cegarra-Navarro & Daniel Jimenez-Jimenez
- 551/2010 The resolution of banking crises and market discipline: international evidence
Elena Cubillas, Ana Rosa Fonseca & Francisco González
- 552/2010 A strategic approach to network value in information markets
Lucio Fuentelsaz, Elisabet Garrido & Juan Pablo Maicas
- 553/2010 Accounting for the time pattern of remittances in the Spanish context
Alfonso Echazarra
- 554/2010 How to design franchise contracts: the role of contractual hazards and experience
Vanesa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz

- 555/2010 Una teoría integradora de la función de producción al rendimiento empresarial
Javier González Benito
- 556/2010 Height and economic development in Spain, 1850-1958
Ramón María-Dolores & José Miguel Martínez-Carrión
- 557/2010 Why do entrepreneurs use franchising as a financial tool? An agency explanation
Manuel González-Díaz & Vanesa Solís-Rodríguez
- 558/2010 Explanatory Factors of Urban Water Leakage Rates in Southern Spain
Francisco González-Gómez, Roberto Martínez-Espiñeira, Maria A. García-Valiñas & Miguel Á. García Rubio
- 559/2010 Los rankings internacionales de las instituciones de educación superior y las clasificaciones universitarias en España: visión panorámica y prospectiva de futuro.
Carmen Pérez-Esparrells y José M^a Gómez-Sancho.
- 560/2010 Análisis de los determinantes de la transparencia fiscal: Evidencia empírica para los municipios catalanes
Alejandro Esteller Moré y José Polo Otero
- 561/2010 Diversidad lingüística e inversión exterior: el papel de las barreras lingüísticas en los procesos de adquisición internacional
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 562/2010 Costes y beneficios de la competencia fiscal en la Unión Europea y en la España de las autonomías
José M^a Cantos, Agustín García Rico, M^a Gabriela Lagos Rodríguez y Raquel Álamo Cerrillo
- 563/2010 Customer base management and profitability in information technology industries
Juan Pablo Maicas y Francisco Javier Sese
- 564/2010 Expansión internacional y distancia cultural: distintas aproximaciones —hofstede, schwartz, globe
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 565/2010 Economies of scale and scope in service firms with demand uncertainty: An application to a Spanish port
Beatriz Tovar & Alan Wall
- 566/2010 Fiscalidad y elección entre renta vitalicia y capital único por los inversores en planes de pensiones: el caso de España
Félix Domínguez Barrero y Julio López Laborda
- 567/2010 Did the cooperative start life as a joint-stock company? Business law and cooperatives in Spain, 1869–1931
Timothy W. Guinnan & Susana Martínez-Rodríguez
- 568/2010 Predicting bankruptcy using neural networks in the current financial crisis: a study for US commercial banks
Félix J. López-Iturriaga, Óscar López-de-Foronda & Iván Pastor Sanz
- 569/2010 Financiación de los cuidados de larga duración en España
Raúl del Pozo Rubio y Francisco Escribano Sotos

- 570/2010 Is the Border Effect an Artefact of Geographic Aggregation?
Carlos Llano-Verduras, Asier Minondo-Uribe & Francisco Requena-Silvente
- 571/2010 Notes on using the hidden asset or the contribution asset to compile the actuarial balance for pay-as-you-go pension systems
Carlos Vidal-Meliá & María del Carmen Boado-Penas
- 572/2010 The Real Effects of Banking Crises: Finance or Asset Allocation Effects? Some International Evidence
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez Carlos
- 573/2010 Endogenous mergers of complements with mixed bundling
Ricardo Flores-Fillol & Rafael Moner-Colonques
- 574/2010 Redistributive Conflicts and Preferences for Tax Schemes in Europe
Antonio M. Jaime-Castillo & Jose L. Saez-Lozano
- 575/2010 Spanish emigration and the setting-up of a great company in Mexico: bimbo, 1903-2008
Javier Moreno Lázaro
- 576/2010 Mantenimiento temporal de la equidad horizontal en el sistema de financiación autonómica
Julio López Laborda y Antoni Zabalza
- 577/2010 Sobreeducación, Educación no formal y Salarios: Evidencia para España
Sandra Nieto y Raúl Ramos
- 578/2010 Dependencia y empleo: un análisis empírico con la encuesta de discapacidades y atención a la dependencia (edad) 2008.
David Cantarero-Prieto y Patricia Moreno-Mencia