

**PUERTO, EMPRESAS Y CIUDAD: UNA APROXIMACIÓN HISTÓ-
RICA AL CASO DE LAS PALMAS DE GRAN CANARIA**

**MIGUEL SUÁREZ
JUAN LUIS JIMÉNEZ
DANIEL CASTILLO**

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS
DOCUMENTO DE TRABAJO
Nº 545/2010

De conformidad con la base quinta de la convocatoria del Programa de Estímulo a la Investigación, este trabajo ha sido sometido a evaluación externa anónima de especialistas cualificados a fin de contrastar su nivel técnico.

ISSN: 1988-8767

La serie **DOCUMENTOS DE TRABAJO** incluye avances y resultados de investigaciones dentro de los programas de la Fundación de las Cajas de Ahorros.

Las opiniones son responsabilidad de los autores.

PUERTO, EMPRESAS Y CIUDAD: UNA APROXIMACIÓN HISTÓRICA AL CASO DE LAS PALMAS DE GRAN CANARIA

Miguel Suárez*
Juan Luis Jiménez**
Daniel Castillo*

Resumen

En este trabajo se estudia la relación Ciudad-Puerto tomando como parámetros la actividad portuaria y la ubicación de las empresas relacionadas con el puerto en la trama urbana. Se han seleccionado como indicadores la clasificación entre actividades *hard* (directamente relacionadas con el Puerto) y *soft* (indirectamente relacionadas). Aplicado al caso del Puerto atlántico de Las Palmas de Gran Canaria, los resultados muestran cómo la población, el número de empresas activas y la inversión extranjera directa mejoran conforme lo hace la actividad portuaria; además, la inclusión de mapas de la ciudad fortalece la comprensión de esta relación.

Palabras clave: Puertos; inversión extranjera; ciudad.

Clasificación J.E.L.: N7; N9

* **Autor de contacto:** Miguel Suárez Bosa. Departamento de Ciencias Históricas. Universidad de Las Palmas de Gran Canaria. Campus de Tafira, Edificio Antiguo. CP: 35017. Las Palmas de Gran Canaria. Tlf: +34 928 458 246. E-mail: msuarez@dch.ulpgc.es.

** Departamento de Análisis Económico Aplicado. Universidad de Las Palmas de Gran Canaria. Facultad de CC.EE. y EE. Despacho D. 2-12. Campus de Tafira. 35017. Las Palmas. E-mail: jljimenez@daea.ulpgc.es.

Agradecimientos: Los autores agradecen la financiación recibida por el Proyecto de I+D+i del Ministerio de Educación y Ciencia, referencia HUM2006-05963/HIST y titulado “Los puertos y la configuración del tejido empresarial en las ciudades atlánticas (siglos XIX y XX)”. Asimismo agradecen los comentarios recibidos de un evaluador anónimo y el trabajo cartográfico realizado por la geógrafa Irene Herrera Herrera. No obstante, cualquier error es de nuestra entera responsabilidad.

1. Introducción

La situación geográfica de las islas Canarias, entre la Península Ibérica, África e Iberoamérica, les ha concedido un papel relevante en el comercio entre estas regiones. De igual manera a otras ciudades del ámbito atlántico, a partir del último tercio del siglo XIX se constata un fuerte crecimiento de las ciudades portuarias canarias, las cuales concentraban un porcentaje elevado de población y de su actividad económica. A priori, podemos relacionar este incremento con el propio auge de la actividad portuaria, pues los puertos han sido y son entes dinamizadores de actividades económicas, máxime en ámbitos insulares, constituyendo un soporte de las ciudades a las que contribuyen a configurar.

No es sorprendente que en las últimas décadas haya aumentado el interés por comprender la estructura y el desarrollo histórico de las ciudades portuarias. El análisis ha tratado de explicar cómo las innovaciones tecnológicas (en el transporte y las comunicaciones) y los cambios de orientación del comercio internacional, entre otros factores, han afectado a la utilización de los espacios urbanos que enmarcan las relaciones puerto-ciudad. Estos estudios ponen en evidencia una destacable contribución de los puertos en el Producto Interior Bruto local y regional, en el valor añadido y en la creación y mantenimiento de muchas actividades económicas de la ciudad y de la región (Alemany, 2006).

La mayor parte de las aportaciones teóricas y metodológicas sobre las ciudades portuarias se han hecho sobre casos regionales, como por ejemplo sobre las ciudades portuarias asiáticas (Broeze, 1989), atlánticas (Knight y Liss, 1991) o europeas (Hoyle y Pinder, 1992). Por otro lado, a la hora de analizar la relaciones puerto-ciudad parece que la mayor parte de los autores han adoptado la solución de cifrarla en términos de empleo (Vigaré, 1979), influencia (O'Connor, 1989; Seassaro, 1992) o imbricación y escala (Frémont y Ducruet, 2004). Así pues, la historia de las ciudades portuarias puede ser examinada en un contexto local o en el marco global del comercio internacional, tal y como expresa Ducruet (2008:2).

Acorde con esta propuesta, el presente trabajo podemos enmarcarlo en la denominada "historia atlántica", entroncando con lo que actualmente se ha venido llamando globalización. En este contexto se conforma una red de ciudades portuarias de la que forman parte, de este lado del Atlántico, las dos principales ciudades canarias (Las Palmas de Gran Canaria y Santa Cruz de Tenerife, aunque sobre todo la primera), conectadas con otras del continente africano y de América Latina, principalmente el Caribe tanto insular (La Habana) como continental (La Guaira, Venezuela) y el ya más lejano cono Sur

(Montevideo, Buenos Aires), ciudades y sus respectivos puertos unidos por diversas rutas marítimas y líneas de navegación.

Para realizar el análisis de la relación puerto-ciudad partimos de la propuesta metodológica de la llamada “Escuela de Southampton”, desde una visión diacrónica de la geografía histórica expuesta por Hoyle (1997). Para este autor la relación entre puerto y ciudad no es estática pues cambia a lo largo del tiempo, dinamismo que queda reflejado en su esquema ya clásico. Partiendo de la Edad Media establece las siguientes fases: la primera llega hasta mediados del siglo XIX y está caracterizada por un vínculo muy estrecho entre puerto y ciudad refiriéndose al espacio, a la arquitectura y a la economía. La segunda se inicia en la época de la industrialización, con la introducción del vapor en la navegación marítima. Y es finales del siglo XIX cuando comienza la actividad del moderno puerto de Las Palmas.

La tercera fase, fijada a principios del siglo XX, representa el crecimiento industrial vinculado al movimiento portuario, es decir el establecimiento de empresas industriales en torno al puerto. Desde la década de 1960 comenzó otra fase con el empleo de los contenedores, con los grandes cambios consecuentes. Aunque Hoyle basa su análisis en el caso del puerto de Marsella, puede ser un modelo aplicable a otras ciudades portuarias, si bien con las necesarias adaptaciones. Eso es lo que intentamos en nuestro estudio.

Por otra parte, es de utilidad para nuestro propósito el método del análisis *locacional* (Tobal, 2000) para ubicar al conjunto de empresas de servicios cuya existencia dependen de la actividad de los puertos. Este autor, siguiendo a Seassaro (1992) a la hora de clasificar las empresas portuarias, establece la diferencia entre actividades *hard*, aquellas que están directamente relacionadas con el barco, como la estiba o las situadas a pie de muelle; y empresas *soft*, aquellas relacionadas con la gestión o más relacionadas con el terciario portuario e integradas en el tejido urbano, cuya entidad nos acerca a la verdadera magnitud de la ciudad portuaria. Esta metodología, aplicado al caso del Puerto de La Luz y de Las Palmas, ocupa la sección tercera del estudio.

La hipótesis de partida es que en Canarias los puertos han sido (y son) entes dinamizadores del resto de sectores, constituyendo un soporte económico de las ciudades que han contribuido activamente a su configuración. A partir del siglo XIX, con la expansión económica capitalista, esta función quedó confirmada, lo cual ha llevado a la acuñación del concepto ciudad-puerto para definir la vinculación existente entre ambos (Hoyle y Pinder, 1992; Guimerá Ravina, 1996; Mirás Araujo, 2004; o Tobal Conesa, 1997).

Ciñéndonos al caso del Puerto de Las Palmas, se constata que desde el último tercio del siglo XIX se incrementaron las actividades relacionadas con el tráfico marítimo y la actividad portuaria, como la consignación de buques, el almacenamiento y suministro de combustibles, los astilleros y talleres para la reparación de buques¹, etc. Paralelamente, aumentaron otras actividades urbanas relacionadas con el consumo interno y en menor proporción, a demandas coyunturales externas, todo ello favorecido por el desarrollo de un sistema financiero (con capitales autóctonos y extranjeros), sin el cual este crecimiento no hubiera fraguado. De hecho, la sección 4 muestra la importancia del capital extranjero (inversión extranjera directa) en el Puerto de Las Palmas.

El presente trabajo abarca la fase que se inicia a finales del siglo XIX y mediados del XX, caracterizada a nivel mundial por el auge industrial e introducción del barco a vapor. En ella se aclara la división de funciones: mientras los servicios de carga y descarga se concentraron en los puertos, los comerciantes, las bolsas, los bancos, las compañías de navegación, las agencias de seguros, etc., se retiraron físicamente del sector portuario, asentándose en los centros urbanos, como expresaremos de forma gráfica en el apartado tercero y el Anexo I.

Además este proceso se enmarca en los ciclos económicos y cambios sociales que se registraron en Canarias a partir de último tercio del siglo XIX, que nos permiten hablar del inicio de una fase de relativo desarrollo, característico de una formación social periférica del capitalismo, en un contexto donde la clase predominante es una burguesía que tiene en los comerciantes y los agentes portuarios su fracción más dinámica, constituyendo el Archipiélago, y sobre todo Gran Canaria, una plataforma oceánica del capitalismo europeo en expansión.

Partiendo de esta constatación, el objetivo general de este trabajo es analizar la influencia de las actividades portuarias y empresariales anexas sobre la configuración de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria. De esta forma, son dos las aportaciones del estudio: en

¹ Para un detalle del sector de reparaciones navales en este Puerto, desde la perspectiva del proceso de su privatización a finales del siglo XX, véase JIMÉNEZ, J.L. (2003): "Privatizaciones en el sector naval: el caso de ASTICAN", en González, P. y Rendeiro, R., Políticas de privatización. Aspectos teóricos, experiencias y casos prácticos. Editorial Dykinson. Madrid, pp. 159-179.

primer lugar, la configuración de una base de datos empresarial en el Puerto de La Luz y de Las Palmas y su análisis histórico, no realizado hasta la fecha; y en segundo lugar, la posibilidad de relacionar estos datos con la evolución urbana de la Ciudad de Las Palmas de Gran Canaria, principalmente a través de la utilización de mapas de la Ciudad y de la ubicación de las actividades *hard* y *soft* en ésta.

Tras realizar una descripción de las características de la actividad del Puerto (apartado 2), indagamos en la localización geográfica de dicha actividad económica a través de las empresas relacionadas con el mismo, después de describir la actividad empresarial en la ciudad (apartado 3), bien sea directa o indirectamente. En el apartado 4 incluimos, por su importancia y su incidencia en la composición posterior de la ciudad, el análisis de la inversión inmobiliaria de las empresas portuarias, sobre todo extranjeras, en el periodo 1928-1960, lo que nos permitirá realizar la aproximación *locacional* antes descrita (Tobal, 2000). La última sección (5) presenta las principales conclusiones del estudio, que sintetizan cómo el Puerto ha sido un factor de importante desarrollo urbanístico de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria.

2. El puerto de la Luz en la Segunda Globalización

En la evolución reciente del Puerto de Las Palmas, podemos establecer las siguientes etapas. Una primera se desarrolló desde la creación del puerto (1883) hasta la Primera Guerra Mundial, de crecimiento sostenido². Las obras del moderno puerto de Las Palmas fueron subastadas en septiembre de 1882 y constituyeron el impulso que permitieron sacar a las islas de la profunda crisis en que estaban sumergidas con la caída de la exportación de cochinilla. Como es sabido, la recuperación de la economía canaria vino de la mano de los cultivos de exportación (el plátano y el tomate, principalmente), coincidiendo el próspero despertar de la agricultura con el crecimiento del puerto, que abrió los mercados exteriores a los frutos canarios; a la vez, el abastecimiento de carbón atrajo a los puertos canarios a gran cantidad de barcos propiciando el florecimiento de la actividad de empresarial.

² La etapa de la creación del Puerto y su evolución, desde la perspectiva de las distintas fechas de creación, decretos que las desarrollan y los ingenieros que las firmaron o ejecutaron ha sido suficientemente analizado entre otros por Martín Galán (1984a y 1984b), Delgado Aguiar (1992) o Quintana Navarro (1984).

Podemos fijar la fecha de inicio de la segunda gran etapa coincidiendo con la salida del bache causado por la Primera Guerra Mundial, que en las islas fue más notorio que en otras partes del territorio español; en el período de entreguerras (1919-1944) continúa la tendencia hacia el crecimiento de la actividad portuaria, aunque con fluctuaciones dependientes de forma muy directa con el comportamiento general de la economía. Relativamente hablando, el Puerto de Las Palmas se sitúa a mediados de los años 20 como uno de los mayores de España en función del tonelaje de entrada, más que duplicando el movimiento del puerto de Barcelona y en valores cercanos a puertos como Bremen o El Havre (Fuente: Memorias de la Cámara, 1923-1924, pp.13).

Una tercera etapa se inicia en la posguerra española y abre el camino para el desarrollo del puerto tal y como lo conocemos actualmente. Ello se debió a que desde el final de la Segunda Guerra Mundial el aumento sostenido del tráfico portuario exigió mejor infraestructura portuaria hasta completar el complejo portuario actual. Asimismo, desde los años cincuenta el Puerto comenzó a dotarse de los medios mecánicos necesarios para manipular las mercancías.

Parece haber consenso en que el Puerto de La Luz y de Las Palmas debe su éxito histórico a un conjunto de factores que permitieron a esta bahía convertirse en referencia obligada en el Atlántico Medio, de las rutas que se dirigían desde Europa hacia América Latina y África Occidental y del Sur (Burriel de Orueta, 1972; Delgado Aguiar, 1992), ayudado por el desarrollo de la navegación a vapor (Headrick, 1989). En primer lugar, las condiciones naturales le han brindado históricamente al Puerto la posibilidad de levantar las infraestructuras necesarias para atender a los barcos que surcaban las aguas de este lado del Atlántico, convirtiéndose, gracias a su localización, en estación de tránsito, y gozando prácticamente de un tráfico cautivo en determinadas actividades desde mediados del siglo XIX.

Además de dicha localización y las buenas condiciones naturales, en segundo lugar la declaración de Puertos Francos (1852) y las libertades comerciales que conllevaron, son los aspectos que le permiten captar tráfico de escala para abastecerse de combustible y otros insumos necesarios para realizar la travesía del Océano, pues apenas pagaban (o no lo hacían) arancel.

En tercer lugar el Puerto era el único lugar por donde entraban las mercancías para abastecer a la isla de Gran Canaria, pudiéndose hablar también de otro tipo de tráfico que

se puede calificar de “cautivo regional”, puesto que la entrada y salida de mercancías y personas, lógicamente al tratarse de un territorio insular, no se podía realizar por otro medio de transporte hasta que no aparece la navegación aérea en la década de 1940. Asimismo, en el Puerto tienen su base una gran parte de los veleros que faenaban en la pesca en la costa africana (aunque en este aspecto comparta protagonismo con el de Arrecife, de la isla de Lanzarote). Por este motivo será más tarde el recinto donde se establezcan los frigoríficos para depositar las pescas realizadas en el banco-pesquero Canario-Sahariano.

Además, al ser el Puerto de Las Palmas de escala y tránsito, los buques que lo frecuentaban dejaban en él las mercancías que iban consignadas con destino a otras provincias, y toman las depositadas en sus instalaciones; en Las Palmas se aprovisionan de combustibles y de víveres, a la par que los que van hacia Europa aprovechan la oportunidad para trasladar allí los productos canarios de exportación, configurando lo que se denominó “retornos”. De esta forma obtienen un sobre-flete, que incidían en la favorable demanda extranjera de productos canarios.

De los combustibles suministrados a los buques, el carbón fue el más importante, aunque será sustituido progresivamente desde los años veinte del siglo XX por los aceites pesados. Así lo certifica la representación consular inglesa, al expresar que las islas “emplazadas entre Europa y los puertos de América, las costas de África, el Cabo de Buena Esperanza, Nueva Zelanda y Australia, ocupan uno de los principales puntos del Atlántico, comercialmente hablando, y llegarán a ser, sin menor duda, una de las principales estaciones de carbón del mundo, tan pronto como se terminen los trabajos del puerto de aquí (se refería a Santa Cruz de Tenerife) y de Gran Canaria, que están ahora en construcción” (Quintana Navarro, 1992: T. I: 344)³.

³ QUINTANA NAVARRO, F. (ed.) (1992): *Informes consulares británicos sobre Canarias (1856-1914)*, C.I.E.S., Las Palmas de Gran Canaria.

3. Las Palmas de Gran Canaria: Puerto, tejido empresarial y ciudad⁴

Las dos grandes orientaciones de las ciudades portuarias, es decir la función urbana y la función portuaria, se han combinado de forma variable, pudiéndose interpretar en términos de empleo, de ocupación del espacio o de la importancia económica (Ducruet, 2008:3). De cualquier manera, en el caso de las urbes portuarias, las actividades de los puertos siempre han tenido una gran incidencia en el desarrollo de las ciudades. Así se han ideado diversos modelos para analizar esta función, siendo quizá el más extendido el presentado por Hoyle-Pinder (1992).

Como ya comentamos, estos autores consideran que desde la antigüedad a la Revolución Industrial se han establecido vínculos muy estrechos entre el puerto y la ciudad refiriéndose a la ordenación del espacio, la arquitectura y la economía. Desde finales del siglo XIX y principios del XX, con el desarrollo de la industrialización y los cambios en el transporte, que conllevan la introducción del barco de vapor se extendió la división de funciones de tal forma que, en las cercanías del puerto se concentraron los servicios de carga y descarga; mientras que las empresas *soft* (indirectamente relacionadas) como los comerciantes, los bancos, las compañías de navegación o las agencias de seguros, se fueron retirando paulatinamente hacia los centros urbanos. Desde finales de la década de 1970 se asiste a un nuevo tratamiento urbanístico de aquellas áreas portuarias abandonadas e inmuebles deshabitados, con la introducción de toda una gama de nuevos servicios, oficinas, viviendas, actividades culturales y turísticas.

Para el caso de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria, ubicamos geográficamente la distinción entre empresas *hard* y *soft* en el Anexo I donde, empleando la terminología propuesta por Seassaro (1992), reflejamos sobre un mapa de la Ciudad la distribución

⁴ Para abordar este apartado contamos con numerosas fuentes, aunque la mayor parte es de compleja utilización por su fragmentación o difícil localización. Para el análisis espacial ha sido útil la cartografía de proyectos de obras de nueva construcción o instalación conservada en el Archivo Histórico Provincial de Las Palmas (HPLP) y en el Archivo de la Autoridad Portuaria de Las Palmas (AAPLP); además, los censos de empresas y de la Contribución Industrial, que se conservan en el Archivo de la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Las Palmas (ACCINLP) y en el Archivo de la Autoridad Portuaria.

sectorial y espacial de las empresas portuarias en dos cortes temporales previos a los cambios en la actividad portuaria derivados de la containerización: 1927 y 1960.⁵

La ciudad ha sido dividida en tres sectores, atendiendo a la localización de la actividad de las empresas portuarias: *Distrito Portuario* (en color rojo), el sector más cercano a las instalaciones portuarias. En él se asientan las empresas cuya actividad está directamente relacionada con el puerto, o empresas *hard*. El *Distrito Financiero Central* (en color verde), situado entre el anterior y el *Distrito Financiero*. Es un sector de transición donde encontramos tanto empresas *hard* como otras no tan directamente relacionadas con el puerto. Y por último el *Distrito Financiero* (en color amarillo). Éste es el distrito propiamente comercial de la ciudad, donde las empresas portuarias mantienen alguna instalación como por ejemplo oficinas; también encontramos empresas no tan directamente relacionadas con el puerto o empresas *soft*. En dichos mapas se sitúan las empresas *hard* en el sector I mientras que las *soft* se localizan en el sector III y algo en el II.

El primero de los gráficos muestra este análisis global para 1927, donde se puede observar la localización en el plano de estas tres zonas, en un radio no superior a los 6 kilómetros y siempre en la zona costera de la ciudad. En 1927 la zona del *Distrito financiero* era la que más aportación a la Cámara de Comercio realizaba, más que duplicando la propia zona *hard* y casi 7 veces más que la zona intermedia. No obstante, el número de establecimientos era ligeramente superior a los contabilizados en la zona *hard* (352 frente a los 330).

En el segundo gráfico se muestra un desglose de esos 330 establecimientos según la actividad de los mismos. Resaltar que más del 50% de la contribución la realizaban empresas de venta al por menor (comestibles, droguería, vestidos, etc.), mientras que las empresas de actividad portuaria eran 18. Para 1960, el número de empresas se triplicó (llegó a 1032 empresas), donde la distribución relativa de actividades era muy similar (último mapa del Anexo I).

Llegado a este momento cabe preguntarse, ¿cómo resulta posible concretar este esquema evolutivo para el Puerto de Las Palmas? La aplicación del modelo expuesto en la introducción demuestra claramente la singularidad de cada caso, pero también se

⁵ Mostramos en el mismo Anexo un mapa de 1885 que ubica el puerto en la isla de Gran Canaria.

comprueba a pesar de ciertas divergencias, la sucesión de las fases descritas. En la capital grancanaria la primera fase es difícil de identificar puesto que el puerto estuvo ubicado en un lugar físico diferente, lejos de donde está en la actualidad (Delgado Aguiar, 1992; Martín Galán, 1984). Pero si unimos las dos infraestructuras podríamos, bajo la denominación de Puerto de Las Palmas y de La Luz, precisar la primera fase entre la época fundacional del puerto de Las Palmas (en lo que hoy día es el casco urbano) hasta finales del siglo XIX, cuando se construyeron los grandes diques llamados Puerto de La Luz (que aquí denominamos genéricamente “Puerto de Las Palmas”), incluyendo de esta manera muy diferentes periodos históricos.

Las importantes transformaciones demográficas y económicas de aquella etapa provocaron cambios en la infraestructura de la ciudad y del puerto. El aumento de la actividad portuaria propició el surgimiento de una “ciudad satélite”, llamada La Isleta, distante unos 5 kilómetros del núcleo fundacional de Las Palmas de Gran Canaria (aunque hoy día unida). El progreso económico acrecentó la importancia del Puerto, dando lugar a una modernización portuaria. La transición a la segunda fase (la cual no llegaría hasta el inicio de la Guerra Civil, 1936) estaría ubicada en este período, cuando se establecieron en el recinto portuario almacenes de carbón, varaderos o plantas industriales como frigoríficos. Pero la diferencia en la ubicación de uno y otro tipo de empresa se difumina, puesto que el puerto era el centro económico del nuevo núcleo urbano manifestado en el establecimiento de bancos, agencias de aduanas y seguros, las compañías de exportación e importación y, por supuesto, las compañías de servicios portuarios. Podemos identificar una cierta división de funciones espaciales, concentrándose alrededor del Puerto los servicios de carga y descarga en el núcleo cercano al barrio de Santa Catalina (de transición hacia la ciudad antigua). Mientras, el nuevo barrio de La Isleta se convirtió en el de residencia de los trabajadores portuarios y, también, como lugar de localización de la prostitución.

Como venimos resaltando, la actividad del Puerto está íntimamente relacionada con la evolución de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria, y esta relación presenta cierto grado de crecimiento simbiótico, por cuanto la ciudad crece a consecuencia de la actividad del Puerto y viceversa. Esta premisa se corrobora al comprobar la evolución de la población en la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria (Cuadro I) y el tráfico total, tanto de entrada como salida, movido en el Puerto. Se comprueba que, salvo en la década de los noventa, el crecimiento de la población ha sido considerable a lo largo del siglo XX, sobre todo hasta

inicios de los años de la década de 1980, pasando de unas 44 mil personas en 1900 a casi 8 veces más en esa fecha (360 mil), y que el tráfico total ha evolucionado en paralelo a este crecimiento demográfico.

Cuadro I. Evolución de la población y el tráfico marítimo

Año	Población en Las Palmas de Gran Canaria	Tráfico total (medio en la década anterior) en t.m.
1900	43.960	-
1910	60.338 (37,3)	5.263.992
1920	65.059 (7,8)	5.875.920 (11,6)
1930	75.832 (16,6)	8.161.271 (38,9)
1940	115.848 (52,8)	7.097.165 (-13,0)
1950	153.856 (32,8)	6.042.104 (-14,9)
1960	192.088 (24,8)	25.095.481 (315,3)
1970	263.047 (36,9)	43.387.829 (72,9)
1980	360.098 (36,9)	51.483.546 (18,7)
1990	373.846 (3,8)	47.212.474 (-8,3)
1999(*)	361.222 (-3,4)	47.036.063 (-0,4)

Nota: Entre paréntesis figura la tasa de variación entre ambos años. (*) Promedio de población entre los años 1990 a 1999

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del archivo histórico del Puerto.

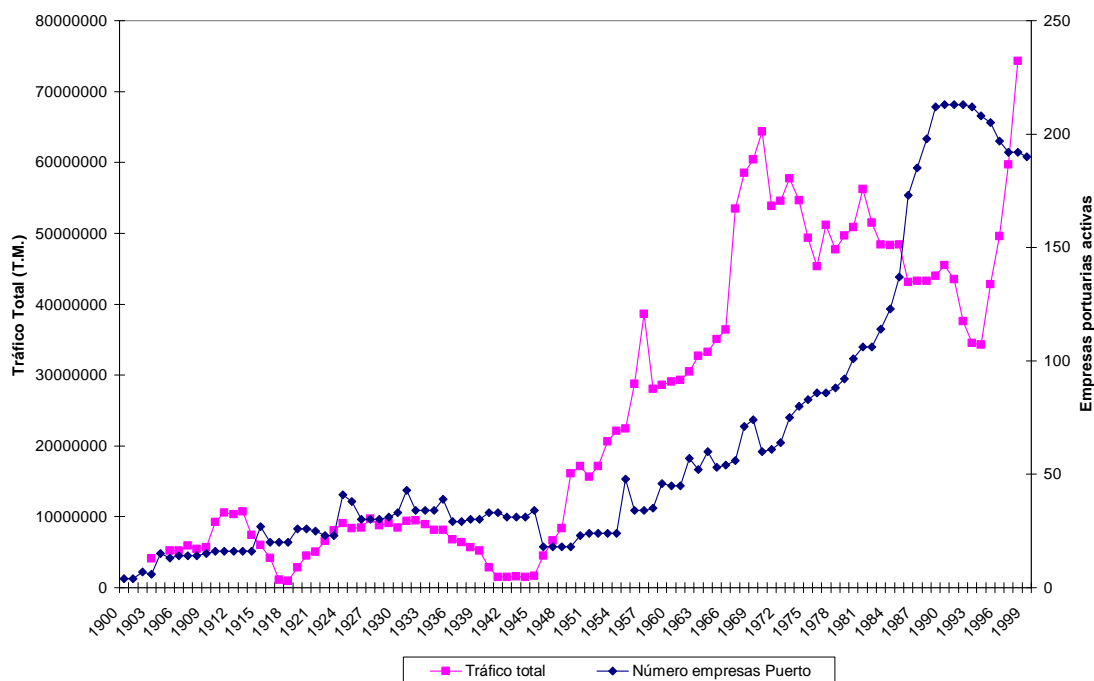
Respecto a la actividad portuaria, salvo durante la Guerra Civil Española y los años posteriores, el aumento ha sido también destacable, incluso en algunos años en porcentajes muy superiores al de la población, apuntando con ello a la existencia de relación entre el nivel de población, la actividad portuaria y que incluso se podría relacionar con la terciarización de la economía que tuvo lugar desde mediados de los 60 (obsérvese que durante esos años sucedieron los mayores incrementos).

Otro indicador de la propia actividad portuaria y sus efectos directos en el tejido empresarial se encuentra al analizar el número de empresas portuarias y la actividad total del Puerto. Así, el gráfico siguiente (gráfico I) muestra en un doble eje la evolución del tráfico total del Puerto y el número de empresas activas en cada año netamente portuarias a lo largo del siglo. Este último dato, que supone una de las aportaciones del estudio, obtenido de las memorias del Puerto y del archivo histórico, determinando individualmente

para una población total de 338 empresas su ciclo “vital”, esto es, periodo que transcurre entre las fechas de inicio y finalización de su actividad en el Puerto.

El comportamiento de ambas variables es similar, aunque el ajuste (como era de esperar) no es perfecto al comportamiento del tráfico marítimo. No obstante, el coeficiente de correlación lineal entre ambas variables (empresas activas *vs* evolución del tráfico total) es positivo e igual a 0,68. Debe considerarse también que esta relación entre variables incluye un nivel de *ruido* considerable, pues se ve afectado por el comportamiento de otras variables macroeconómicas no incluidas en el análisis, como puedan ser la propia población, los efectos del turismo, la evolución del producto interior bruto, etc.

Gráfico I: Evolución del tráfico total del Puerto (t.m.) y número de empresas activas (directamente) portuarias



Fuentes: Contribución Industrial, Series 1904-1999, Cámara de Comercio de Las Palmas; Memorias de la Autoridad Portuaria de Las Palmas, Series 1929-1999; Quintana Navarro (1985). Elaboración Propia.

En cuanto a la tipología de las empresas, señalaremos que en los inicios del siglo XX se trata de empresas ligadas a la actividad portuaria y a la distribución y la recensión de mercancías, facilitada por el régimen de puertos francos, en muchos casos pequeños comercios no siempre imbuidos de mentalidad empresarial, aunque no faltaba “el capitán

de industria” emprendedor y con sentido del riesgo (véase en este sentido los resultados del cuadro II).

Un texto de la época, publicado en el Boletín de la Cámara⁶ con motivo de la visita del Ministro de Gracia y Justicia, Don Galo Ponte, exponía que “(...) *tienen tales particularidades del comercio canario su origen o justificación en la condición de su régimen franco, cuyos efectos trascienden del país, y en su comprobación no sería ocioso quizás consignar que mientras en el conjunto del territorio nacional se dedican al comercio diez habitantes por cada 1.000 (212.449 de los 21.338.381 que pueblan España, refiriéndose los primeros a los matriculados en las tarifas 1ª y 2ª de la anterior ordenación de la contribución industrial, que sólo comprendían actividades de índole propiamente mercantil, según datos del ejercicio 1923-1924, contenidos en el Anuario Estadístico de España correspondiente al mismo), en Las Palmas profesan dicha actividad 23 habitantes por cada 1.000 (1.550 matriculados en las mismas tarifas 1º y 2º en el año 1924-1925, de los 66.461 habitantes que a esa Ciudad corresponden conforme al Censo de 1920)*”.

Cuadro II: Distribución porcentual de las actividades económicas en Las Palmas de Gran Canaria⁷

Actividad	1882-1883		1903		1911	
	Número	Cuotas	Número	Cuotas	Número	Cuotas
Comercio	32,2	58,1	45,0	57,3	40,1	59,9
Servicios	43,8	32,8	35,4	30,3	42,2	28,0
Industria	4,6	1,4	4,5	6,0	5,4	6,9
Artesanales	19,4	7,7	19,5	6,4	12,2	5,3
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Matrículas de la contribución Industrial y Comercial. Luis Cabrera Armas, s/p. Elaboración propia.

⁶ “La Visita del Ministro de Gracia y Justicia. Problemas abordados por la Cámara”, en *Boletín Oficial de la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Las Palmas (1930: 819)*.

⁷ En el anexo II se incluye información más desagregada. No obstante cabe aclarar que las variaciones mostradas entre 1929 y 1930 se puede deber a tres motivos: la primera es que se produjo un incremento en la afiliación a la Cámara; la segunda, a un mejor procedimiento de recaudación; y, en tercer lugar, a que mejora el clima económico, dado que todavía no ha llegado a Canarias los efectos del *crack*, que indica la tardía incidencia de la crisis en Canarias.

En general escaseaban los sectores económicos que ofrecían algunas posibilidades de industrialización en Canarias. En todo caso podemos citar la elaboración de cigarrillos y las conservas de pescado, ambos en progreso notable desde principios de siglo y especialmente al calor de la coyuntura favorable de la década de 1920. Otras, como las de confitería-fábricas de chocolate y caramelos, crecieron desde 1923 y sobre todo desde que se liberalizó la importación de azúcar, en el año 1934.

En efecto, la industria conoció en esos años momentos favorables por las condiciones inicialmente propicias del mercado internacional -aunque con altibajos debido a las dificultades de las políticas monetarias- y la recuperación de la demanda interna, unidos al incremento del tráfico portuario (gráfico I), el tamaño medio de las empresas y una cierta diversificación del tejido industrial, que apunta en la misma dirección de avance, con lo que se constata un aumento del número de matriculados en la fabricación industrial, que evoluciona desde los 365 en 1922 a 1.073 en 1933 (Cabrera Armas y Díaz de la Paz, 1994). Se había pasado, pues, de un “escaso dinamismo” en el siglo XIX, con un sector industrial con nulo peso en la estructura productiva, a otra etapa donde se conoce un cierto despliegue industrial.⁸

A pesar de una imagen tradicional de una total desindustrialización de Canarias, nuevos estudios apuntan en sentido contrario, constatando la existencia de numerosas fábricas de tabaco, talleres de bordados -que nos dan cuenta de una no despreciable industria a domicilio que daba trabajo a más de 4.000 mujeres en La Palma y 1.500 en Lanzarote- o las fábricas de productos alimenticios, a lo que hay que sumar los varaderos y los pequeños astilleros existentes en los puertos capitalinos, que reparan y fabrican barcos de poco tonelaje. Todo ello, da cuenta de un tejido industrial basado en pequeños establecimientos que no cesa de incrementarse, según se deduce del número de contribuyentes por la Tarifa 3. Así, se registró un crecimiento superior al 300% en apenas 10 años (entre 1923 y 1931 se

⁸ El secretario de la *Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Las Palmas*, José Roca Bosch, opinaba sobre las dificultades que tenía el archipiélago para industrializarse, pues, decía, "Canarias, (en) años anteriores, a 1925, carecía de base para su industrialización, porque no estaba en plena producción agrícola, ni tenía gran mercado que abastecer". Aunque el propio autor no descarta la posibilidad de instalar industrias, pues Canarias en la nueva coyuntura que se abre en los años veinte "sí cuenta con esa base (para el arraigo de la industria) después de ese año, como lo corrobora el gran volumen de sus importaciones, derivado del crecimiento de su población y del aumento de sus actividades". (Roca Bosch, 1936).

pasa de 365 a 1.117) de los contribuyentes por establecimientos industriales, frente al cierto estancamiento de los clasificados como "artes y oficios", muchos de los cuales son pequeños talleres, como es el caso de los de elaboración de cigarros puros. Se comprueba además, que mientras en las fechas anteriores a la Primera Guerra Mundial las cotizaciones por el concepto de "artes y oficios" superan ampliamente a las industriales, al principio de la década de los años treinta las cotizaciones industriales más que duplican a aquellas.

Respecto al propio sector relacionado con las actividades marítimas y portuarias, si nos basamos en la estadística de la contribución aportada por la Cámara de Comercio, Industria y Navegación, éste supone el tercer componente de la misma (en orden de aparición en el título de denominación en el impreso de contribución, véase anexo II). Su importancia económica es innegable, aunque en número sea inferior a los otros. En este caso, habría que diferenciar entre las empresas portuarias (consignatarias y otros servicios), las navieras y las dedicadas a la pesca. No obstante, generalmente son empresas *hard* cuya ubicación se encuentra en la zona más próxima al Puerto, sin perjuicio de que pudieran tener instalaciones y oficinas en otros lugares de la ciudad.

El origen de las empresas portuarias de servicios está ligado a la presencia de entidades extranjeras, fenómeno inscrito en la dinámica expansiva del capitalismo internacional durante el período que va de 1870 a 1914, en el que aumenta considerablemente la llegada de buques al Puerto de La Luz para repostar carbón, cargar y descargar mercancías y retornar con productos agrícolas de exportación con destino a los mercados europeos. En este periodo, una serie de empresas se establecen en las islas de los archipiélagos atlánticos (Canarias, Madeira, Azores, etc.). En la mayoría de los casos son propiedad de inversores extranjeros que forman parte del proceso expansivo de sus países de origen (ingleses, franceses, alemanes y belgas principalmente). Se asentaron en los sectores clave como el portuario o el agrícola; frecuentemente prestando servicios a la expansión económica o estratégico/militar de sus países de origen. Incluso muchas se localizan simultáneamente en los diferentes archipiélagos, trasladándose de unas islas a otras o creando sucursales, aunque no siempre mantuvieron las conexiones con la casa matriz.

Cuando el Puerto de Las Palmas inicia su despegue, a finales del siglo XIX, la actividad empresarial estaba en manos de firmas extranjeras, inglesas sobre todo, lo cual se debe al "(...) elevado riesgo de las inversiones, la preponderancia de las embarcaciones extranjeras en el tráfico portuario y, principalmente, las fuertes vinculaciones, incluso familiares, con

las empresas navieras, llevaron a una hegemonía de las consignatarias con capital foráneo o con igual procedencia en su origen” (Díaz de La Paz, 1992: 1122-1123). En este contexto, los consignatarios autóctonos, que limitaron su actividad representativa “a las compañías estatales o de cabotaje con la zona peninsular”, eran pocas, pequeñas y su actividad estaba a remolque de las anteriores.⁹

4. Evolución y procedencia de la inversión inmobiliaria portuaria

La expansión de la Ciudad y el Puerto y su interdependencia son función directa, entre otros, de las inversiones realizadas por las empresas portuarias en inmuebles. En 1900 se contabilizaban un total de 16 empresas en Las Palmas de Gran Canaria dedicadas a la consignación de buques, sector éste que englobaba la mayor parte de la actividad portuaria¹⁰. Entre ellas, la preponderancia de las empresas británicas era evidente, mostrando las de origen y capital canario un papel casi testimonial en la actividad portuaria (Quintana Navarro, 1985). El aumento continuado desde entonces, salvo en las coyunturas de crisis, del tráfico marítimo y la actividad portuaria, tiene su reflejo en el contexto social y urbano a través de la inversión inmobiliaria, de la que mostramos a continuación su distribución espacial en las primeras cuatro décadas de siglo (Tobal, 2000).

La dotación de un Puerto moderno y competitivo, sirvió como acicate para el auténtico nacimiento de una nueva ciudad emplazada en la zona de las Isletas (Martín Galán, 1984) asistiendo a su vez a un renacimiento de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria. Con ello, el distrito portuario (DP) se desvinculaba casi definitivamente del distrito financiero (DF) al que estaba unido desde la fundación de la Ciudad. Se establecieron tres grandes núcleos urbanos en lo que se concentró la inversión inmobiliaria de las empresas portuarias, una vez establecido el Puerto de La Luz. Siguiendo el esquema de Martín Galán sobre la formación contemporánea de la Ciudad, se localiza un distrito portuario en la zona

⁹ Uno de los efectos más directos y visibles de esta participación foránea en la economía canaria es la inversión inmobiliaria. La siguiente sección muestra los principales indicadores de dicha inversión y de la relevancia del capital extranjero en la primera mitad del siglo XX.

¹⁰ Las 14 empresas que hemos localizado en 1900 son: *Blandy Brothers*, *Grand Canary Coaling Company*, *Miller & Cía*, *Elder Dempster*, *Wilson and Sons*, Juan Ladeveze, *Swanston & Cía*, Salvador Cuyás, *Benson & Cía*, Correos Interinsulares, Miguel Curbelo y Cía, Fernando González y Cía, Ildefonso Medina & Cía, Viuda de Bosch y Cía y la británica *Forwood & Cía*,

del Puerto (que alberga desde la calle Juan Rejón hasta el Parque/Muelle de Santa Catalina) donde se concentrará el núcleo de las actividades portuarias. El *distrito financiero* se mantendría inalterable, con eje motor en la zona de Triana. Los límites de este *DF* abarcarían desde Bravo Murillo (antiguo Muelle de Las Palmas) hasta la calle Peregrina, donde se localizarían las principales agencias aseguradoras, con estrecha vinculación con la actividad portuaria (quizá el caso más evidente sea el de la compañía *Miller & Cía* establecida en Triana). Otras empresas asimismo tenían oficinas y agencias consignatarias en este núcleo comercial (destacaríamos aquí a Juan Bordes Claverie). El nexo entre el *DP* y el *DF* lo compondría la conocida como Carretera de León y Castillo, donde entre otras propiedades inmobiliarias (como las fincas agrícolas de la Vega de Santa Catalina) se encontrarían numerosos almacenes de empresas esencialmente británicas (Herrera Piqué, 1984).

Los datos de la inversión inmobiliaria derivada de lo anterior son ilustrativos. En 1928, se contabilizaban un total de 106 propiedades en la Ciudad, que suponían una contribución anual de 32.003,66 pesetas para el erario público. En 1936, las propiedades y la contribución habían aumentado un 17 y un 75 por ciento respectivamente (124 propiedades, con una contribución anual de 56.023,79 pesetas corrientes). Tres años más tarde (1939), la variación respecto a 1928 alcanza el 26 y el 91 por ciento respectivamente (134 propiedades, con una contribución total de 61.352,26 pesetas corrientes). Con el paso de los años, hacia 1950, se observa un descenso en el número de propiedades (117) pero una mayor concentración de las mismas en el distrito portuario, y sobre todo la puesta en uso de nuevos espacios con gran valor económico, como los adquiridos por la firma *Cory Brothers* (en la explanada llamada de “Tomás Quevedo”)¹¹.

¹¹ Sitos en la Explanada de Tomás Quevedo.

Cuadro III: Propiedades y contribución urbana de las empresas portuarias (1928-1960). Pesetas corrientes.

Años	Nº Propiedades	Valor Imponible	Contribución Total
1928	106	152.803	32.004
1933	143	274.025	58.506
1936	124	261.521	56.024
1939	142	308.483	66.170
1945	111	361.456	76.964
1950	117	604.582	204.550
1960	110	1.456.989	383.859

Fuente: Contribución Urbana de Las Palmas de Gran Canaria. Delegación Provincial de Hacienda. Serie: 1928-1960. AHPLP. Elaboración Propia.

Sobre la división espacial de la inversión y teniendo en cuenta la segregación a la que hemos aludido anteriormente, más de la mitad de las inversiones inmobiliarias de las empresas portuarias se concentraban en el distrito portuario. Así, en 1933 el 60,94% de la inversión inmobiliaria de las empresas portuarias se concentraba en éste y el 12,78% en el distrito financiero. En 1950 y 1960, el *DP* mantenía prácticamente su porcentaje (64,13 y 63,39% respectivamente), no así el *DF*, que pasó a ser el 19,76 y 26,42% respectivamente, en detrimento de la *zona intermedia* (cuadro IV, que complementa los mapas del anexo I).

Por lo que respecta al valor relativo de la inversión de las empresas portuarias, hemos obtenido los datos sobre la contribución total en la Ciudad de Las Palmas de Gran Canaria para comprender el impacto económico de este grupo en este apartado concreto. En este sentido, la contribución de las empresas portuarias supone aproximadamente un 3,86% de media en el periodo de tiempo 1928-1960 sobre el total de la ciudad. La cifra máxima se observa en 1928, con una contribución sobre el total del 5,33%. El mínimo está cifrado en un 2,73%, en el año 1945.

De estas inversiones, la que procedían de capital británico constituían un grupo relevante. En líneas generales, las empresas británicas superan con creces el 68% sobre el total de las propiedades, llegando a máximos del 78%. La iniciativa española en esta faceta aparece siempre en segundo lugar y en una posición marginal (Herrera Piqué 1984, Quintana Navarro, 1985), alcanzando cotas del 29% en el mejor de los casos (año 1938).

Cuadro IV: Distribución de la Inversión por Distritos (1933-1960)

Distrito Portuario	1933	1950	1960
Nº de Propiedades	64	61	57
Contribución	32.957,7	130.611,6	222.025,96
% Sobre el Total	60,94	64,13	63,39
Distrito financiero	1933	1950	1960
Nº de Propiedades	10	8	10
Contribución	6.915,66	40.247,91	92.552,50
% Sobre el Total	12,78	19,76	26,42
Distrito Intermedio	1933	1950	1960
Nº de Propiedades	39	26	26
Contribución	14.206,3	32.804,77	35.638,77
% Sobre el Total	26,26	16,1	10,17

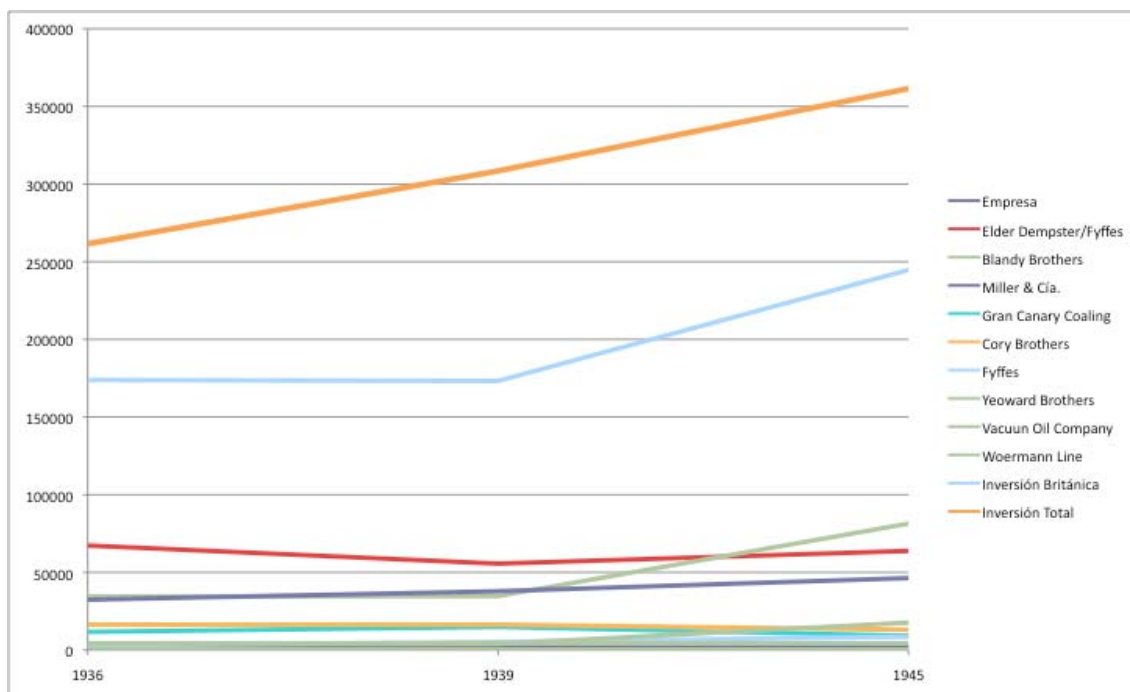
Fuente: Contribución Urbana de Las Palmas de Gran Canaria. Delegación Provincial de Hacienda. Serie: 1928-1960. AHPLP. Elaboración Propia.

Otro aspecto destacable sobre esta cuestión es el mantenimiento de la titularidad de las propiedades en tiempos de retrainamiento de capitales foráneos. Nos referimos en este sentido al periodo que va desde 1936 hasta mediados de los años cincuenta (Quintana Navarro, 1992). Incluso en ese momento el porcentaje medio de propiedades bajo titularidad británica es del 72,78%. Una vez restablecidos los lazos comerciales y sobre todo tras el cierre del Canal de Suez en 1957, que conllevó el resurgimiento portuario de Las Palmas, las empresas británicas incrementaron su presencia utilizando para ello las bases que ya tenían establecidas en Canarias.

Atendiendo a los datos que hemos recogido, puede observarse cómo sus propiedades se mantuvieron prácticamente inamovibles y bajo su propia titularidad. Hay que tener en cuenta que algunas de ellas entraron en fusiones con capital español, lo cual no implicó que perdieran su personalidad británica (gráfico 2). Un claro ejemplo de ello es la empresa *Miller & Cia.*, dedicada a un amplio espectro de actividades del mundo portuario, hasta su desmantelamiento a finales del XX. La gerencia era ejercida por directores canarios bajo un modo de gestión mixto, pero con una gran influencia de la directiva británica en constante relación con la sede de Londres (Rodríguez y Díaz de Quintana, 1989).

Sin embargo, la empresa que lideraba esta faceta del sector, y de facto ejercía su dominio en las actividades portuarias era *Elder Dempster Grand Canary*. La compañía británica aglutinaba en torno suyo un auténtico emporio comercial en África (Davis, 1973, Brayshay et al, 2005). Su manager general, y uno de sus principales promotores en Canarias, Sir Alfred Lewis Jones, destacó por sus incesantes inversiones en la Ciudad de Las Palmas de Gran Canaria en forma de fincas, almacenes y en el desarrollo del incipiente turismo en el siglo XIX (Herrera Piqué, 1984). *Elder Dempster* suponía un 14,16% de la inversión total de todas las empresas portuarias entre 1928 y 1950 (si bien en 1950 apenas alcanzaba un 3,5%), con picos anuales que alcanzaban el 20% (1928). *Miller & Cía.*, así como *Blandy Brothers* rondan durante el periodo estudiado cotas del 11-12%. Teniendo en cuenta estos datos *Elder Dempster*, *Miller & Cía.* y *Blandy Brothers* englobaban en torno a sí mismas aproximadamente un 35% de la inversión inmobiliaria total de las empresas portuarias entre 1928 y 1950.

Gráfico 2: Valor líquido de las inversiones inmobiliarias de las principales empresas portuarias. Total e inversión británica (1936, 1939 y 1945)



Fuente: Contribución Urbana de Las Palmas de Gran Canaria. Delegación Provincial de Hacienda. Serie: 1928-1960. AHPLP. Elaboración Propia.

Otra empresa británica con importantes inversiones fue *Cory Brothers*, que iría ampliando sus actividades portuarias en Las Palmas de Gran Canaria hasta convertirse en una de las

empresas más influyentes en este sector. Distribuidores de combustible en las islas (Pérez Hernández, 2002), *Cory* contaba con numerosas propiedades, focalizando su inversión en el núcleo portuario y contando incluso con concesiones otorgadas por la Junta de Obras de Las Palmas en el propio Puerto. La contribución media de *Cory Brothers* entre 1928 y 1950 alcanza el 6,48%, aumentando en 1950 al encabezar el listado de contribuyentes, con un 15,8% sobre el total general.

Mención aparte merecen las bajas inversiones de la *Woermann Linie* en la Ciudad, que no llegan al 1%, si bien la Sociedad Anónima de Depósitos de Carbón de Tenerife alquiló sus dependencias de la calle Albareda con un alto valor económico (Pérez Hernández, 2002). La *Woermann Linie*, desde sus disputas con la *Elder Dempster* por el dominio comercial en el África Occidental y el establecimiento de acuerdos comerciales entre ellas, siempre tuvo en Las Palmas de Gran Canaria un punto de paso en sus rutas entre África y Europa. De igual forma, la mayoría de barcos alemanes consignados hacia Río de Janeiro y Buenos Aires tenían como agencia consignataria a la *Woermann*.

La aportación española estaba encabezada por Miguel Curbelo, con una media del 5,18% a lo largo del periodo estudiado. Juan Bordes Claverie adquiere una mayor importancia a finales de los años 30, con una media sobre el total del 5,72% entre 1939 y 1950.

5. Conclusiones

Es comúnmente aceptado que la configuración de las ciudades portuarias puede ser fruto de la actividad marítimo-portuaria o, al contrario, las ciudades pueden dar lugar a un puerto. En el primer caso, la actividad marítima tiene una importancia decisiva en el asentamiento de la actividad económica y empresarial. Y este es el caso de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria, analizada en este trabajo. El análisis empírico de la reciente evolución de la actividad económica, de la población, de la atracción de inversión extranjera y de las empresas activas, aplicada al Puerto de La Luz y de Las Palmas, demuestra esta relación e influencia.

Asimismo, en esta fase, que en el modelo Hoyle-Pinder se caracteriza a nivel mundial por el auge industrializador e introducción del barco a vapor, se consolida la división de funciones: mientras los servicios de carga y descarga se concentraron en el puerto, los comerciantes, los bancos, las compañías de navegación, las agencias de seguros, etc., se retiraron del sector portuario, asentándose en el centro urbano. No obstante, y como

peculiaridad de la urbe grancanaria, conviene resaltar el surgimiento de una “ciudad satélite”, dependiente de la actividad portuaria, núcleo que funciona también como residencia de los trabajadores ligados al Puerto. De hecho, la población de la ciudad creció en tasas mayores a la propia actividad portuaria, salvo en los años 60 y 70.

Si nos situamos en la fase en la cual la vinculación del puerto y la ciudad es más plena, es decir la de transición a la segunda fase (inicio de la Guerra Civil, 1936), observamos que es cuando se establecieron en el recinto portuario de Las Palmas diversas industrias y almacenes de servicios. No obstante, hay diferencias en la ubicación de uno y otro tipo de empresa, puesto que al ser el puerto centro económico del nuevo núcleo urbano en la zona cercana se establecen bancos en la zona más cercana a él: agencias de aduanas y seguros, las compañías de exportación e importación y, por supuesto, las compañías de servicios portuarios, aunque podemos identificar una cierta división de funciones espaciales. Así, alrededor del Puerto se concentran los servicios de carga y descarga (cerca del barrio de Santa Catalina, espacio de transición hacia la ciudad antigua); mientras, el nuevo barrio de La Isleta se convirtió en el de residencia de los trabajadores portuarios y, también, de otras actividades marginales como la prostitución.

De los datos se constata que la actividad empresarial en el Puerto está íntimamente ligada a la propia actividad portuaria. Del análisis de las empresas activas entre 1900 y 1999 podemos observar una alta correlación entre ambas variables (0,68), lo que muestra el grado de endogeneidad de las mismas.

Por otro lado, ateniéndonos a la propuesta del modelo evolutivo y teniendo en cuenta la localización de las actividades comprobamos que en el Puerto de Las Palmas, las empresas *hard* estaban geográficamente ubicadas en la zona más cercana al Puerto, constituyendo por este hecho una “cuasi-ciudad” (denominada La Isleta). El uso de mapas permite entender mejor la situación del conjunto de las empresas, bien sea de éste o de otro tipo, aunque, la situación de éstas no era especialmente relevante, dado que la actividad generada por ellas permitió la creación de otra serie de empresas dedicadas al suministro en general del Puerto y de la población.

Finalmente, en cuanto al segundo aspecto analizado, se observa la división espacial de la inversión pues más de la mitad de las inversiones inmobiliarias de las empresas portuarias se concentraban en el *distrito portuario* (DP): en 1933 el 60,94% de la inversión inmobiliaria de las empresas portuarias se concentraba en éste y el 12,78% en el *distrito financiero* (DF).

En 1950 y 1960, el *DP* mantenía prácticamente su porcentaje (64 y 63% respectivamente), no así el *DF*, que pasó a ser el 19 y 26% respectivamente, en detrimento de la *zona intermedia*. También conviene destacar la preponderancia de las inversiones extranjeras, de empresas que servían los intereses de multinacionales europeas, lo cual da cuenta de la función que ejerció el puerto grancanario, esto es, un puerto de escala y servicios para la navegación internacional.

6. Referencias

- ALEMANY LLOVERA, J. (2006): “Los puertos atlánticos en el siglo XIX”, J. Fortea Pérez y J. E. Gelabert González (coord.) *La ciudad portuaria atlántica en la historia: siglos XVI-XIX*, Universidad de Cantabria, pp. 117-128.
- BRAYSHAY, Mark, CLEARY, Mark y Selwood, John (2005): “Interlocking directorships and trans-national linkages within the British Empire, 1900-1930” en *Area*, 37.2. Pp. 209-222.
- BROEZE, FRANK (1989): *Brides of the sea: port cities of Asia from the 16th - 20th centuries*, University of Hawaii Press, Honolulu.
- BURRIEL DE ORUETA, E. (1972): *El puerto de La Luz en Las Palmas de Gran Canaria*. Centro de Investigación Económica y Social de la Caja de Ahorros de Gran Canaria. Las Palmas.
- COSCULLUELA MUNTANER, (1973): *Administración portuaria*. Tecnos, Madrid.
- DAVIES P.N (1973): *The Trade Makers. Elder Dempster in West Africa, 1852-1972*. Allen and Unwin.
- DELGADO, J. M. y GUIMERÁ, A. (Coord.) (2000): *Los puertos españoles: historia y futuro (siglos XVI-XX)*, Fundación Portuaria, Madrid.
- DELGADO AGUIAR, G. (1992): *Transporte y comunicaciones marítimas en Gran Canaria*. CIES de la Caja de Canarias, Las Palmas.
- DÍAZ DE LA PAZ, A. (1992): “Consignatario” (voz), *Gran Enciclopedia Canaria*, pp. 1122-1123.

- DUCRUET, C. (2008): «Typologie mondiale des relations ville-port» *Cybergeog, Espace, Société, Territoire*, article 417, mis en ligne le 27 mars 2008, modifié le 27 mars 2008. URL : <http://www.cybergeog.eu/index17332.html>. Consulté le 30 juin 2008
- FRÉMONT, A. y DUCRUET, C. (2004): "Logiques réticulaires et territoriales au sein de la ville portuaire : le cas de Busan en Corée du Sud", *L'Espace Géographique*, tome 33, n° 3, 193-210.
- GUIMERÁ RAVINA A. (1996): «El sistema portuario español (siglos XVI-XX). Perspectivas de investigación», en GUIMERÁ, A. y ROMERO, D., *Puertos y sistemas portuarios (siglos XVI-XX)*, Madrid, pp. 125-142.
- HEADRICK, D.R. (1989): *Los instrumentos del Imperio*. Alianza Universidad. Madrid. 1ª edición.
- HERRERA PIQUÉ, Alfredo (1984, 2ª edición). *Las Palmas de Gran Canaria. Rucar*, (1ª edición 1978)
- HOYLE, B. S. (1997): "Cities and Ports: Concepts and issues", en *Vegueta*, n° 3.
- y PINDER, D.A. (1992): *European port cities in transition*, Belhaven Press, Londres.
- y HILLING (1985): *Seaports Systems and Spatial Change. Technology, Industry, and Development Strategies*, Chichester-New York-Brisbane-Toronto-Singapore: John Wiley & Sons.
- JIMÉNEZ, J.L. (2003): "Privatizaciones en el sector naval: el caso de ASTICAN", en González, P. y Rendeiro, R., *Políticas de privatización. Aspectos teóricos, experiencias y casos prácticos*. Editorial Dykinson. Madrid, pp. 159-179.
- KNIGHT, F. W., LISS, P. K. (EDS.) (1991): *Atlantic port cities : economy, culture and society in the Atlantic world, 1650-1850*, University of Tennessee Press, Knoxville.
- MARTÍN GALÁN, F. (1984): *formación de Las Palmas: ciudad y Puerto. Cinco siglos de evolución*. Junta de Puertos de Las Palmas, Las Palmas.
- MIRÁS ARAUJO, J. (2004): «El puerto y la actividad económica en la ciudad de A Coruña, 1914-1935», *Scripta Nova. Revista Electrónica de Geografía y Ciencias Sociales*, VIII, n° 117.
- O'CONNOR, K. (1989): "Australian ports, metropolitan areas and trade-related services", *Australian Geographer*, vol. 20, n° 2, 167-172.

- PÉREZ HERNÁNDEZ, M. A (2002): “El Tráfico de productos petrolíferos en el Archipiélago canario, 1862-1973” en *Revista de Estudios Regionales*.
- QUINTANA NAVARRO, F. (ed.) (1992): *Informes consulares británicos sobre Canarias (1856-1914)*, C.I.E.S., Las Palmas de Gran Canaria.
- QUINTANA NAVARRO, F. (1985): *Barcos, negocios y burgueses*. Caja Insular de Ahorros de Canarias. Las Palmas de Gran Canaria.
- RAMONELL Y OBRADOR, J. (1917): Proyecto de Ampliación del Puerto de La Luz en Las Palmas de Gran Canaria, Tipografía del “Diario”, Las Palmas.
- SEASSARO, L. (1992): "Gênes, ou le poids de la longue durée culturelle", *Annales de la Recherche Urbaine*, n° 55-56, 10-21.
- SUÁREZ BOSA, M. (2000): «El tráfico de mercancías por el puerto de la Luz y de Las Palmas», en *XIII Coloquio de Historia Canario-Americana*, Ediciones del Cabildo Insular de Gran Canarias, Las Palmas de Gran Canaria, pp. 2.175-2.191.
- (2003): Llave de la fortuna. Instituciones y organización del trabajo en el Puerto de Las Palmas, Caja Rural de Canarias, Las Palmas.
- (2004): «The role of the Canary Islands in the Atlantic Coal Route from the End of the Nineteenth Century to the Beginning of the Twentieth Century: Corporate Strategies», *International Journal of Maritime History*, n° 95.
- VIGARÉ, A. (1979): *Ports de commerce et vie littorale*, Hachette, Paris.
- TOBAL CONESA, T. (2000): “El terciario portuario como indicador de innovación”, *Scripta Nova. Revista Electrónica de Geografía y Ciencias Sociales*. Universidad de Barcelona [ISSN 1138-9788] N° 69 (66), 1 de agosto de 2000
- TOBAL CONESA, T. (1997): “Nuevas perspectivas en la geografía portuaria: las relaciones puerto-ciudad”, *Revista Bibliográfica de Geografía y Ciencias Sociales*. Universidad de Barcelona [ISSN 1138-9796], N° 24. 20 de abril de 1997.

ANÁLISIS GLOBAL DE LAS PALMAS, 1927






Fuente: Archivo de Canarias Comercio, Industria y Transportes Las Palmas

Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria

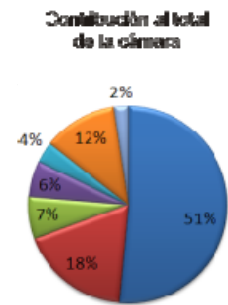


Leyenda:

	Contribución a total de la cámara	Número de establecimientos
 Zona Puerto	189.792	330
 Zona Aranales/León y Castillo	65.250	107
 Zona Triana/Vegeta	400.366	352

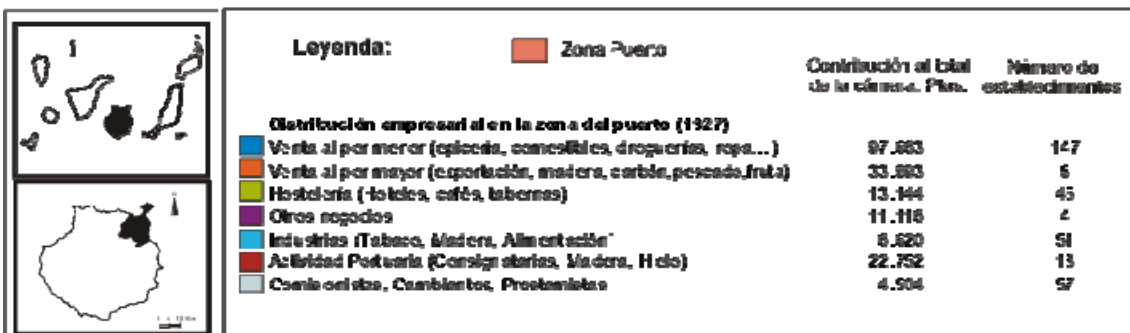
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del archivo histórico del Puerto.

ANÁLISIS EN LA ZONA PUERTO DE LAS PALMAS, 1927



Fuente: Archivo de la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Las Palmas

Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria

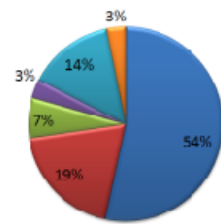


Fuente: Elaboración propia a partir de datos del archivo histórico del Puerto.

ANÁLISIS EN LA ZONA PUERTO DE LAS PALMAS, 1960



Contribución al total de la cámara



Fuente: Archivo de la Cámara de Comercio, Industria y Pesca de Las Palmas

puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria



Leyenda: Zona Puerto

Detalle de la actividad empresarial en la zona del puerto (1927)

Actividad	Contribución al total de la cámara Plus	Número de establecimientos
Venta al por menor (alimentación, vestido, papelería, droguería...)	1.172.732	639
Venta al por mayor (carbón, maderas, exportación...)	424.005	39
Actividad Portuaria (consignatarios, armenianos...)	1.465.04	42
Industria (tabacalera, textil...)	601.62	110
Hostelería (hoteles, tabernas, restaurantes...)	314.736	173
Actividades profesionales (comisionistas, prolestantes...)	632.16	29

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del archivo histórico del Puerto.

ANEXO II: Distribución sectorial de las empresas adscritas a la Cámara, 1901-1950

AÑOS	COMERCIO			INDUSTRIA			NAVEGACIÓN			TOTAL
	Mayoristas	Minoristas	Total (A)	Fabricantes	Artes y Oficios	Total (B)	Mayoristas	Minoristas	Total (C)	
1901			34 (70,8)			6 (12,5)			8 (16,7)	48
1902			69 (67,6)			19 (18,6)			14 (13,7)	102
1903			59 (62,8)			19 (20,2)			16 (17,0)	94
1904			54 (64,3)			14 (16,7)			16 (19,0)	84
1905			54 (62,1)			11 (12,6)			22 (25,3)	87
1906			54 (62,8)			12 (14,0)			20 (23,3)	86
1907			58 (63,7)			12 (13,2)			21 (23,1)	91
1912	138	412	550 (58,7)	115	205	320 (34,2)	28	39	67 (7,2)	937
1913	138	411	549 (58,7)	115	205	320 (34,2)	28	39	67 (7,2)	936
1914	138	411	549 (58,7)	115	205	320 (34,2)	27	40	67 (7,2)	936
1916	184	406	590 (65,3)	148	165	313 (34,7)	-	-	-	903
1918	145	348	493 (60,4)	83	174	257 (31,5)	24	42	66 (8,1)	816
1919	66	120	186 (40,7)	71	142	213 (46,6)	22	36	58 (12,7)	457
1920	75	201	276 (43,5)	116	138	299 (47,1)	29	31	60 (9,4)	635
1921	131	249	380 (53,6)	157	108	265 (37,4)	33	31	64 (9,0)	709
1922	218	283	501 (62,5)	87	153	240 (30,0)	34	16	60 (7,5)	801
1923	263	474	735 (66,7)	149	163	312 (28,3)	37	18	55 (5,0)	1.102
1924	275	508	783 (68,1)	149	163	312 (27,1)	37	18	55 (4,8)	1.150
1926	346	662	1.008 (62,2)	264	270	534 (32,9)	42	37	79 (4,9)	1.621
1927	421	646	1.067 (57,7)	331	378	709 (38,3)	37	37	74 (4,0)	1.850
1928	379	405	784 (51,2)	311	361	672 (43,9)	39	37	76 (5,0)	1,532
1929	375	1.002	1.377 (64,2)	332	358	690 (32,2)	39	34	78 (3,6)	2.145
	Sociedades	Individuos	Totales	Fabricantes	Artes y Oficios	Totales	Sociedades	Individuos	Totales	TOTAL
1930			3.515 (79,4)	386	451	837 (18,9)			73 (1,6)	4.425
1931			3.625 (64,9)	444	451	895 (16,0)			69 (1,2)	5.589
1932			4.007 (79,6)	495	459	954 (18,9)			76 (1,5)	5.037
1933			4.039 (80,2)	471	457	928 (18,4)			71 (1,4)	5.038
1936			5.406 (84,8)	452	445	897 (16,6)			70 (1,3)	6.373
1946	75	7.603	7.678 (77,7)	58	2.069	2.127 (21,5)	7	66	73 (0,7)	9.878
1947	97	5.369	5.466 (71,0)	81	2.066	2.147 (27,9)	19	66	85 (1,1)	7.698
1948	91	4.997	5.088 (69,4)	75	2.077	2.152 (29,3)	18	77	95 (1,3)	7.335

Fuente: COCINLP: Censo electoral. Archivo de la COCINLP, Legajos 42 al 47. Elaboración propia. Entre paréntesis figura el porcentaje que representa respecto al total de empresas de ese año.

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS

DOCUMENTOS DE TRABAJO

Últimos números publicados

- 159/2000 Participación privada en la construcción y explotación de carreteras de peaje
Ginés de Rus, Manuel Romero y Lourdes Trujillo
- 160/2000 Errores y posibles soluciones en la aplicación del *Value at Risk*
Mariano González Sánchez
- 161/2000 Tax neutrality on saving assets. The spanish case before and after the tax reform
Cristina Ruza y de Paz-Curbera
- 162/2000 Private rates of return to human capital in Spain: new evidence
F. Barceinas, J. Oliver-Alonso, J.L. Raymond y J.L. Roig-Sabaté
- 163/2000 El control interno del riesgo. Una propuesta de sistema de límites
riesgo neutral
Mariano González Sánchez
- 164/2001 La evolución de las políticas de gasto de las Administraciones Públicas en los años 90
Alfonso Utrilla de la Hoz y Carmen Pérez Esparrells
- 165/2001 Bank cost efficiency and output specification
Emili Tortosa-Ausina
- 166/2001 Recent trends in Spanish income distribution: A robust picture of falling income inequality
Josep Oliver-Alonso, Xavier Ramos y José Luis Raymond-Bara
- 167/2001 Efectos redistributivos y sobre el bienestar social del tratamiento de las cargas familiares en
el nuevo IRPF
Nuria Badenes Plá, Julio López Laborda, Jorge Onrubia Fernández
- 168/2001 The Effects of Bank Debt on Financial Structure of Small and Medium Firms in some Euro-
pean Countries
Mónica Melle-Hernández
- 169/2001 La política de cohesión de la UE ampliada: la perspectiva de España
Ismael Sanz Labrador
- 170/2002 Riesgo de liquidez de Mercado
Mariano González Sánchez
- 171/2002 Los costes de administración para el afiliado en los sistemas de pensiones basados en cuentas
de capitalización individual: medida y comparación internacional.
José Enrique Devesa Carpio, Rosa Rodríguez Barrera, Carlos Vidal Meliá
- 172/2002 La encuesta continua de presupuestos familiares (1985-1996): descripción, representatividad
y propuestas de metodología para la explotación de la información de los ingresos y el gasto.
Llorenç Pou, Joaquín Alegre
- 173/2002 Modelos paramétricos y no paramétricos en problemas de concesión de tarjetas de crédito.
Rosa Puertas, María Bonilla, Ignacio Olmeda

- 174/2002 Mercado único, comercio intra-industrial y costes de ajuste en las manufacturas españolas.
José Vicente Blanes Cristóbal
- 175/2003 La Administración tributaria en España. Un análisis de la gestión a través de los ingresos y de los gastos.
Juan de Dios Jiménez Aguilera, Pedro Enrique Barrilao González
- 176/2003 The Falling Share of Cash Payments in Spain.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
Publicado en "Moneda y Crédito" nº 217, pags. 167-189.
- 177/2003 Effects of ATMs and Electronic Payments on Banking Costs: The Spanish Case.
Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
- 178/2003 Factors explaining the interest margin in the banking sectors of the European Union.
Joaquín Maudos y Juan Fernández Guevara
- 179/2003 Los planes de stock options para directivos y consejeros y su valoración por el mercado de valores en España.
Mónica Melle Hernández
- 180/2003 Ownership and Performance in Europe and US Banking – A comparison of Commercial, Co-operative & Savings Banks.
Yener Altunbas, Santiago Carbó y Phil Molyneux
- 181/2003 The Euro effect on the integration of the European stock markets.
Mónica Melle Hernández
- 182/2004 In search of complementarity in the innovation strategy: international R&D and external knowledge acquisition.
Bruno Cassiman, Reinhilde Veugelers
- 183/2004 Fijación de precios en el sector público: una aplicación para el servicio municipal de suministro de agua.
M^a Ángeles García Valiñas
- 184/2004 Estimación de la economía sumergida en España: un modelo estructural de variables latentes.
Ángel Alañón Pardo, Miguel Gómez de Antonio
- 185/2004 Causas políticas y consecuencias sociales de la corrupción.
Joan Oriol Prats Cabrera
- 186/2004 Loan bankers' decisions and sensitivity to the audit report using the belief revision model.
Andrés Guiral Contreras and José A. Gonzalo Angulo
- 187/2004 El modelo de Black, Derman y Toy en la práctica. Aplicación al mercado español.
Marta Tolentino García-Abadillo y Antonio Díaz Pérez
- 188/2004 Does market competition make banks perform well?.
Mónica Melle
- 189/2004 Efficiency differences among banks: external, technical, internal, and managerial
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso

- 190/2004 Una aproximación al análisis de los costes de la esquizofrenia en España: los modelos jerárquicos bayesianos
F. J. Vázquez-Polo, M. A. Negrín, J. M. Cavasés, E. Sánchez y grupo RIRAG
- 191/2004 Environmental proactivity and business performance: an empirical analysis
Javier González-Benito y Óscar González-Benito
- 192/2004 Economic risk to beneficiaries in notional defined contribution accounts (NDCs)
Carlos Vidal-Meliá, Inmaculada Domínguez-Fabian y José Enrique Devesa-Carpio
- 193/2004 Sources of efficiency gains in port reform: non parametric malmquist decomposition tfp index for Mexico
Antonio Estache, Beatriz Tovar de la Fé y Lourdes Trujillo
- 194/2004 Persistencia de resultados en los fondos de inversión españoles
Alfredo Ciriaco Fernández y Rafael Santamaría Aquilué
- 195/2005 El modelo de revisión de creencias como aproximación psicológica a la formación del juicio del auditor sobre la gestión continuada
Andrés Guiral Contreras y Francisco Esteso Sánchez
- 196/2005 La nueva financiación sanitaria en España: descentralización y prospectiva
David Cantarero Prieto
- 197/2005 A cointegration analysis of the Long-Run supply response of Spanish agriculture to the common agricultural policy
José A. Mendez, Ricardo Mora y Carlos San Juan
- 198/2005 ¿Refleja la estructura temporal de los tipos de interés del mercado español preferencia por la liquidez?
Magdalena Massot Perelló y Juan M. Nave
- 199/2005 Análisis de impacto de los Fondos Estructurales Europeos recibidos por una economía regional: Un enfoque a través de Matrices de Contabilidad Social
M. Carmen Lima y M. Alejandro Cardenete
- 200/2005 Does the development of non-cash payments affect monetary policy transmission?
Santiago Carbó Valverde y Rafael López del Paso
- 201/2005 Firm and time varying technical and allocative efficiency: an application for port cargo handling firms
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar de la Fe y Lourdes Trujillo
- 202/2005 Contractual complexity in strategic alliances
Jeffrey J. Reuer y Africa Ariño
- 203/2005 Factores determinantes de la evolución del empleo en las empresas adquiridas por opa
Nuria Alcalde Fradejas y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 204/2005 Nonlinear Forecasting in Economics: a comparison between Comprehension Approach versus Learning Approach. An Application to Spanish Time Series
Elena Olmedo, Juan M. Valderas, Ricardo Gimeno and Lorenzo Escot

- 205/2005 Precio de la tierra con presión urbana: un modelo para España
Esther Decimavilla, Carlos San Juan y Stefan Sperlich
- 206/2005 Interregional migration in Spain: a semiparametric analysis
Adolfo Maza y José Villaverde
- 207/2005 Productivity growth in European banking
Carmen Murillo-Melchor, José Manuel Pastor y Emili Tortosa-Ausina
- 208/2005 Explaining Bank Cost Efficiency in Europe: Environmental and Productivity Influences.
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso
- 209/2005 La elasticidad de sustitución intertemporal con preferencias no separables intratemporalmente: los casos de Alemania, España y Francia.
Elena Márquez de la Cruz, Ana R. Martínez Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar
- 210/2005 Contribución de los efectos tamaño, book-to-market y momentum a la valoración de activos: el caso español.
Begoña Font-Belaire y Alfredo Juan Grau-Grau
- 211/2005 Permanent income, convergence and inequality among countries
José M. Pastor and Lorenzo Serrano
- 212/2005 The Latin Model of Welfare: Do 'Insertion Contracts' Reduce Long-Term Dependence?
Luis Ayala and Magdalena Rodríguez
- 213/2005 The effect of geographic expansion on the productivity of Spanish savings banks
Manuel Illueca, José M. Pastor and Emili Tortosa-Ausina
- 214/2005 Dynamic network interconnection under consumer switching costs
Ángel Luis López Rodríguez
- 215/2005 La influencia del entorno socioeconómico en la realización de estudios universitarios: una aproximación al caso español en la década de los noventa
Marta Rahona López
- 216/2005 The valuation of spanish ipos: efficiency analysis
Susana Álvarez Otero
- 217/2005 On the generation of a regular multi-input multi-output technology using parametric output distance functions
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 218/2005 La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del congreso de los diputados en España
Gonzalo Caballero Miguez
- 219/2005 Determinants of bank market structure: Efficiency and political economy variables
Francisco González
- 220/2005 Agresividad de las órdenes introducidas en el mercado español: estrategias, determinantes y medidas de performance
David Abad Díaz

- 221/2005 Tendencia post-anuncio de resultados contables: evidencia para el mercado español
Carlos Forner Rodríguez, Joaquín Marhuenda Fructuoso y Sonia Sanabria García
- 222/2005 Human capital accumulation and geography: empirical evidence in the European Union
Jesús López-Rodríguez, J. Andrés Faiña y Jose Lopez Rodríguez
- 223/2005 Auditors' Forecasting in Going Concern Decisions: Framing, Confidence and Information Processing
Waymond Rodgers and Andrés Guiral
- 224/2005 The effect of Structural Fund spending on the Galician region: an assessment of the 1994-1999 and 2000-2006 Galician CSFs
José Ramón Cancelo de la Torre, J. Andrés Faiña and Jesús López-Rodríguez
- 225/2005 The effects of ownership structure and board composition on the audit committee activity: Spanish evidence
Carlos Fernández Méndez and Rubén Arrondo García
- 226/2005 Cross-country determinants of bank income smoothing by managing loan loss provisions
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 227/2005 Incumplimiento fiscal en el irpf (1993-2000): un análisis de sus factores determinantes
Alejandro Estellér Moré
- 228/2005 Region versus Industry effects: volatility transmission
Pilar Soriano Felipe and Francisco J. Climent Diranzo
- 229/2005 Concurrent Engineering: The Moderating Effect Of Uncertainty On New Product Development Success
Daniel Vázquez-Bustelo and Sandra Valle
- 230/2005 On zero lower bound traps: a framework for the analysis of monetary policy in the 'age' of central banks
Alfonso Palacio-Vera
- 231/2005 Reconciling Sustainability and Discounting in Cost Benefit Analysis: a methodological proposal
M. Carmen Almansa Sáez and Javier Calatrava Requena
- 232/2005 Can The Excess Of Liquidity Affect The Effectiveness Of The European Monetary Policy?
Santiago Carbó Valverde and Rafael López del Paso
- 233/2005 Inheritance Taxes In The Eu Fiscal Systems: The Present Situation And Future Perspectives.
Miguel Angel Barberán Lahuerta
- 234/2006 Bank Ownership And Informativeness Of Earnings.
Víctor M. González
- 235/2006 Developing A Predictive Method: A Comparative Study Of The Partial Least Squares Vs Maximum Likelihood Techniques.
Waymond Rodgers, Paul Pavlou and Andres Guiral.
- 236/2006 Using Compromise Programming for Macroeconomic Policy Making in a General Equilibrium Framework: Theory and Application to the Spanish Economy.
Francisco J. André, M. Alejandro Cardenete y Carlos Romero.

- 237/2006 Bank Market Power And Sme Financing Constraints.
Santiago Carbó-Valverde, Francisco Rodríguez-Fernández y Gregory F. Udell.
- 238/2006 Trade Effects Of Monetary Agreements: Evidence For Oecd Countries.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano.
- 239/2006 The Quality Of Institutions: A Genetic Programming Approach.
Marcos Álvarez-Díaz y Gonzalo Caballero Miguez.
- 240/2006 La interacción entre el éxito competitivo y las condiciones del mercado doméstico como determinantes de la decisión de exportación en las Pymes.
Francisco García Pérez.
- 241/2006 Una estimación de la depreciación del capital humano por sectores, por ocupación y en el tiempo.
Inés P. Murillo.
- 242/2006 Consumption And Leisure Externalities, Economic Growth And Equilibrium Efficiency.
Manuel A. Gómez.
- 243/2006 Measuring efficiency in education: an analysis of different approaches for incorporating non-discretionary inputs.
Jose Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro y Javier Salinas-Jiménez
- 244/2006 Did The European Exchange-Rate Mechanism Contribute To The Integration Of Peripheral Countries?.
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 245/2006 Intergenerational Health Mobility: An Empirical Approach Based On The Echp.
Marta Pascual and David Cantarero
- 246/2006 Measurement and analysis of the Spanish Stock Exchange using the Lyapunov exponent with digital technology.
Salvador Rojí Ferrari and Ana Gonzalez Marcos
- 247/2006 Testing For Structural Breaks In Variance With additive Outliers And Measurement Errors.
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 248/2006 The Cost Of Market Power In Banking: Social Welfare Loss Vs. Cost Inefficiency.
Joaquín Maudos and Juan Fernández de Guevara
- 249/2006 Elasticidades de largo plazo de la demanda de vivienda: evidencia para España (1885-2000).
Desiderio Romero Jordán, José Félix Sanz Sanz y César Pérez López
- 250/2006 Regional Income Disparities in Europe: What role for location?.
Jesús López-Rodríguez and J. Andrés Faña
- 251/2006 Funciones abreviadas de bienestar social: Una forma sencilla de simultaneizar la medición de la eficiencia y la equidad de las políticas de gasto público.
Nuria Badenes Plá y Daniel Santín González
- 252/2006 "The momentum effect in the Spanish stock market: Omitted risk factors or investor behaviour?".
Luis Muga and Rafael Santamaría
- 253/2006 Dinámica de precios en el mercado español de gasolina: un equilibrio de colusión tácita.
Jordi Perdiguero García

- 254/2006 Desigualdad regional en España: renta permanente versus renta corriente.
José M. Pastor, Empar Pons y Lorenzo Serrano
- 255/2006 Environmental implications of organic food preferences: an application of the impure public goods model.
Ana Maria Aldanondo-Ochoa y Carmen Almansa-Sáez
- 256/2006 Family tax credits versus family allowances when labour supply matters: Evidence for Spain.
José Felix Sanz-Sanz, Desiderio Romero-Jordán y Santiago Álvarez-García
- 257/2006 La internacionalización de la empresa manufacturera española: efectos del capital humano genérico y específico.
José López Rodríguez
- 258/2006 Evaluación de las migraciones interregionales en España, 1996-2004.
María Martínez Torres
- 259/2006 Efficiency and market power in Spanish banking.
Rolf Färe, Shawna Grosskopf y Emili Tortosa-Ausina.
- 260/2006 Asimetrías en volatilidad, beta y contagios entre las empresas grandes y pequeñas cotizadas en la bolsa española.
Helena Chuliá y Hipòlit Torró.
- 261/2006 Birth Replacement Ratios: New Measures of Period Population Replacement.
José Antonio Ortega.
- 262/2006 Accidentes de tráfico, víctimas mortales y consumo de alcohol.
José M^a Arranz y Ana I. Gil.
- 263/2006 Análisis de la Presencia de la Mujer en los Consejos de Administración de las Mil Mayores Empresas Españolas.
Ruth Mateos de Cabo, Lorenzo Escot Mangas y Ricardo Gimeno Nogués.
- 264/2006 Crisis y Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Las Limitaciones de la Política Económica en Europa.
Ignacio Álvarez Peralta.
- 265/2006 Have Child Tax Allowances Affected Family Size? A Microdata Study For Spain (1996-2000).
Jaime Vallés-Giménez y Anabel Zárate-Marco.
- 266/2006 Health Human Capital And The Shift From Foraging To Farming.
Paolo Rungo.
- 267/2006 Financiación Autonómica y Política de la Competencia: El Mercado de Gasolina en Canarias.
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero.
- 268/2006 El cumplimiento del Protocolo de Kyoto para los hogares españoles: el papel de la imposición sobre la energía.
Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz.
- 269/2006 Banking competition, financial dependence and economic growth
Joaquín Maudos y Juan Fernández de Guevara
- 270/2006 Efficiency, subsidies and environmental adaptation of animal farming under CAP
Werner Kleinhanß, Carmen Murillo, Carlos San Juan y Stefan Sperlich

- 271/2006 Interest Groups, Incentives to Cooperation and Decision-Making Process in the European Union
A. Garcia-Lorenzo y Jesús López-Rodríguez
- 272/2006 Riesgo asimétrico y estrategias de momentum en el mercado de valores español
Luis Muga y Rafael Santamaría
- 273/2006 Valoración de capital-riesgo en proyectos de base tecnológica e innovadora a través de la teoría de opciones reales
Gracia Rubio Martín
- 274/2006 Capital stock and unemployment: searching for the missing link
Ana Rosa Martínez-Cañete, Elena Márquez de la Cruz, Alfonso Palacio-Vera and Inés Pérez-Soba Aguilar
- 275/2006 Study of the influence of the voters' political culture on vote decision through the simulation of a political competition problem in Spain
Sagrario Lantarón, Isabel Lillo, M^a Dolores López and Javier Rodrigo
- 276/2006 Investment and growth in Europe during the Golden Age
Antonio Cubel and M^a Teresa Sanchis
- 277/2006 Efectos de vincular la pensión pública a la inversión en cantidad y calidad de hijos en un modelo de equilibrio general
Robert Meneu Gaya
- 278/2006 El consumo y la valoración de activos
Elena Márquez y Belén Nieto
- 279/2006 Economic growth and currency crisis: A real exchange rate entropic approach
David Matesanz Gómez y Guillermo J. Ortega
- 280/2006 Three measures of returns to education: An illustration for the case of Spain
María Arrazola y José de Hevia
- 281/2006 Composition of Firms versus Composition of Jobs
Antoni Cunyat
- 282/2006 La vocación internacional de un holding tranviario belga: la Compagnie Mutuelle de Tramways, 1895-1918
Alberte Martínez López
- 283/2006 Una visión panorámica de las entidades de crédito en España en la última década.
Constantino García Ramos
- 284/2006 Foreign Capital and Business Strategies: a comparative analysis of urban transport in Madrid and Barcelona, 1871-1925
Alberte Martínez López
- 285/2006 Los intereses belgas en la red ferroviaria catalana, 1890-1936
Alberte Martínez López
- 286/2006 The Governance of Quality: The Case of the Agrifood Brand Names
Marta Fernández Barcala, Manuel González-Díaz y Emmanuel Raynaud
- 287/2006 Modelling the role of health status in the transition out of malthusian equilibrium
Paolo Rungo, Luis Currais and Berta Rivera
- 288/2006 Industrial Effects of Climate Change Policies through the EU Emissions Trading Scheme
Xavier Labandeira and Miguel Rodríguez

- 289/2006 Globalisation and the Composition of Government Spending: An analysis for OECD countries
Norman Gemmell, Richard Kneller and Ismael Sanz
- 290/2006 La producción de energía eléctrica en España: Análisis económico de la actividad tras la liberalización del Sector Eléctrico
Fernando Hernández Martínez
- 291/2006 Further considerations on the link between adjustment costs and the productivity of R&D investment: evidence for Spain
Desiderio Romero-Jordán, José Félix Sanz-Sanz and Inmaculada Álvarez-Ayuso
- 292/2006 Una teoría sobre la contribución de la función de compras al rendimiento empresarial
Javier González Benito
- 293/2006 Agility drivers, enablers and outcomes: empirical test of an integrated agile manufacturing model
Daniel Vázquez-Bustelo, Lucía Avella and Esteban Fernández
- 294/2006 Testing the parametric vs the semiparametric generalized mixed effects models
María José Lombardía and Stefan Sperlich
- 295/2006 Nonlinear dynamics in energy futures
Mariano Matilla-García
- 296/2006 Estimating Spatial Models By Generalized Maximum Entropy Or How To Get Rid Of W
Esteban Fernández Vázquez, Matías Mayor Fernández and Jorge Rodríguez-Valez
- 297/2006 Optimización fiscal en las transmisiones lucrativas: análisis metodológico
Félix Domínguez Barrero
- 298/2006 La situación actual de la banca online en España
Francisco José Climent Diranzo y Alexandre Momparler Pechuán
- 299/2006 Estrategia competitiva y rendimiento del negocio: el papel mediador de la estrategia y las capacidades productivas
Javier González Benito y Isabel Suárez González
- 300/2006 A Parametric Model to Estimate Risk in a Fixed Income Portfolio
Pilar Abad and Sonia Benito
- 301/2007 Análisis Empírico de las Preferencias Sociales Respecto del Gasto en Obra Social de las Cajas de Ahorros
Alejandro Esteller-Moré, Jonathan Jorba Jiménez y Albert Solé-Ollé
- 302/2007 Assessing the enlargement and deepening of regional trading blocs: The European Union case
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
- 303/2007 ¿Es la Franquicia un Medio de Financiación?: Evidencia para el Caso Español
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 304/2007 On the Finite-Sample Biases in Nonparametric Testing for Variance Constancy
Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 305/2007 Spain is Different: Relative Wages 1989-98
José Antonio Carrasco Gallego

- 306/2007 Poverty reduction and SAM multipliers: An evaluation of public policies in a regional framework
Francisco Javier De Miguel-Vélez y Jesús Pérez-Mayo
- 307/2007 La Eficiencia en la Gestión del Riesgo de Crédito en las Cajas de Ahorro
Marcelino Martínez Cabrera
- 308/2007 Optimal environmental policy in transport: unintended effects on consumers' generalized price
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 309/2007 Agricultural Productivity in the European Regions: Trends and Explanatory Factors
Roberto Ezcurra, Belen Iraizoz, Pedro Pascual and Manuel Rapún
- 310/2007 Long-run Regional Population Divergence and Modern Economic Growth in Europe: a Case Study of Spain
María Isabel Ayuda, Fernando Collantes and Vicente Pinilla
- 311/2007 Financial Information effects on the measurement of Commercial Banks' Efficiency
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 312/2007 Neutralidad e incentivos de las inversiones financieras en el nuevo IRPF
Félix Domínguez Barrero
- 313/2007 The Effects of Corporate Social Responsibility Perceptions on The Valuation of Common Stock
Waymond Rodgers , Helen Choy and Andres Guiral-Contreras
- 314/2007 Country Creditor Rights, Information Sharing and Commercial Banks' Profitability Persistence across the world
Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
- 315/2007 ¿Es Relevante el Déficit Corriente en una Unión Monetaria? El Caso Español
Javier Blanco González y Ignacio del Rosal Fernández
- 316/2007 The Impact of Credit Rating Announcements on Spanish Corporate Fixed Income Performance: Returns, Yields and Liquidity
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 317/2007 Indicadores de Lealtad al Establecimiento y Formato Comercial Basados en la Distribución del Presupuesto
Cesar Augusto Bustos Reyes y Óscar González Benito
- 318/2007 Migrants and Market Potential in Spain over The XXth Century: A Test Of The New Economic Geography
Daniel A. Tirado, Jordi Pons, Elisenda Paluzie and Javier Silvestre
- 319/2007 El Impacto del Coste de Oportunidad de la Actividad Emprendedora en la Intención de los Ciudadanos Europeos de Crear Empresas
Luis Miguel Zapico Aldeano
- 320/2007 Los belgas y los ferrocarriles de vía estrecha en España, 1887-1936
Alberte Martínez López
- 321/2007 Competición política bipartidista. Estudio geométrico del equilibrio en un caso ponderado
Isabel Lillo, M^a Dolores López y Javier Rodrigo
- 322/2007 Human resource management and environment management systems: an empirical study
M^a Concepción López Fernández, Ana M^a Serrano Bedía and Gema García Piqueres

- 323/2007 Wood and industrialization. evidence and hypotheses from the case of Spain, 1860-1935.
Iñaki Iriarte-Goñi and María Isabel Ayuda Bosque
- 324/2007 New evidence on long-run monetary neutrality.
J. Cunado, L.A. Gil-Alana and F. Perez de Gracia
- 325/2007 Monetary policy and structural changes in the volatility of us interest rates.
Juncal Cuñado, Javier Gomez Biscarri and Fernando Perez de Gracia
- 326/2007 The productivity effects of intrafirm diffusion.
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez and Sergio Palomas
- 327/2007 Unemployment duration, layoffs and competing risks.
J.M. Arranz, C. García-Serrano and L. Toharia
- 328/2007 El grado de cobertura del gasto público en España respecto a la UE-15
Nuria Rueda, Begoña Barruso, Carmen Calderón y M^a del Mar Herrador
- 329/2007 The Impact of Direct Subsidies in Spain before and after the CAP'92 Reform
Carmen Murillo, Carlos San Juan and Stefan Sperlich
- 330/2007 Determinants of post-privatisation performance of Spanish divested firms
Laura Cabeza García and Silvia Gómez Ansón
- 331/2007 ¿Por qué deciden diversificar las empresas españolas? Razones oportunistas versus razones económicas
Almudena Martínez Campillo
- 332/2007 Dynamical Hierarchical Tree in Currency Markets
Juan Gabriel Brida, David Matesanz Gómez and Wiston Adrián Risso
- 333/2007 Los determinantes sociodemográficos del gasto sanitario. Análisis con microdatos individuales
Ana María Angulo, Ramón Barberán, Pilar Egea y Jesús Mur
- 334/2007 Why do companies go private? The Spanish case
Inés Pérez-Soba Aguilar
- 335/2007 The use of gis to study transport for disabled people
Verónica Cañal Fernández
- 336/2007 The long run consequences of M&A: An empirical application
Cristina Bernad, Lucio Fuentelsaz and Jaime Gómez
- 337/2007 Las clasificaciones de materias en economía: principios para el desarrollo de una nueva clasificación
Valentín Edo Hernández
- 338/2007 Reforming Taxes and Improving Health: A Revenue-Neutral Tax Reform to Eliminate Medical and Pharmaceutical VAT
Santiago Álvarez-García, Carlos Pestana Barros y Juan Prieto-Rodríguez
- 339/2007 Impacts of an iron and steel plant on residential property values
Celia Bilbao-Terol
- 340/2007 Firm size and capital structure: Evidence using dynamic panel data
Victor M. González and Francisco González

- 341/2007 ¿Cómo organizar una cadena hotelera? La elección de la forma de gobierno
Marta Fernández Barcala y Manuel González Díaz
- 342/2007 Análisis de los efectos de la decisión de diversificar: un contraste del marco teórico “Agencia-
Stewardship”
Almudena Martínez Campillo y Roberto Fernández Gago
- 343/2007 Selecting portfolios given multiple eurostoxx-based uncertainty scenarios: a stochastic goal pro-
gramming approach from fuzzy betas
Enrique Ballester, Blanca Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra and Amelia Bilbao-Terol
- 344/2007 “El bienestar de los inmigrantes y los factores implicados en la decisión de emigrar”
Anastasia Hernández Alemán y Carmelo J. León
- 345/2007 Governance Decisions in the R&D Process: An Integrative Framework Based on TCT and Know-
ledge View of The Firm.
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 346/2007 Diferencias salariales entre empresas públicas y privadas. El caso español
Begoña Cueto y Nuria Sánchez- Sánchez
- 347/2007 Effects of Fiscal Treatments of Second Home Ownership on Renting Supply
Celia Bilbao Terol and Juan Prieto Rodríguez
- 348/2007 Auditors’ ethical dilemmas in the going concern evaluation
Andres Guiral, Waymond Rodgers, Emiliano Ruiz and Jose A. Gonzalo
- 349/2007 Convergencia en capital humano en España. Un análisis regional para el periodo 1970-2004
Susana Morales Sequera y Carmen Pérez Esparrells
- 350/2007 Socially responsible investment: mutual funds portfolio selection using fuzzy multiobjective pro-
gramming
Blanca M^a Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra , Amelia Bilbao-Terol and M^a Victoria Rodríguez-
Uría
- 351/2007 Persistencia del resultado contable y sus componentes: implicaciones de la medida de ajustes por
devengo
Raúl Iñiguez Sánchez y Francisco Poveda Fuentes
- 352/2007 Wage Inequality and Globalisation: What can we Learn from the Past? A General Equilibrium
Approach
Concha Betrán, Javier Ferri and Maria A. Pons
- 353/2007 Eficacia de los incentivos fiscales a la inversión en I+D en España en los años noventa
Desiderio Romero Jordán y José Félix Sanz Sanz
- 354/2007 Convergencia regional en renta y bienestar en España
Robert Meneu Gaya
- 355/2007 Tributación ambiental: Estado de la Cuestión y Experiencia en España
Ana Carrera Poncela
- 356/2007 Salient features of dependence in daily us stock market indices
Luis A. Gil-Alana, Juncal Cuñado and Fernando Pérez de Gracia
- 357/2007 La educación superior: ¿un gasto o una inversión rentable para el sector público?
Inés P. Murillo y Francisco Pedraja

- 358/2007 Effects of a reduction of working hours on a model with job creation and job destruction
Emilio Domínguez, Miren Ullibarri y Idoya Zabaleta
- 359/2007 Stock split size, signaling and earnings management: Evidence from the Spanish market
José Yagüe, J. Carlos Gómez-Sala and Francisco Poveda-Fuentes
- 360/2007 Modelización de las expectativas y estrategias de inversión en mercados de derivados
Begoña Font-Belaire
- 361/2008 Trade in capital goods during the golden age, 1953-1973
M^a Teresa Sanchis and Antonio Cubel
- 362/2008 El capital económico por riesgo operacional: una aplicación del modelo de distribución de pérdidas
Enrique José Jiménez Rodríguez y José Manuel Fera Domínguez
- 363/2008 The drivers of effectiveness in competition policy
Joan-Ramon Borrell and Juan-Luis Jiménez
- 364/2008 Corporate governance structure and board of directors remuneration policies: evidence from Spain
Carlos Fernández Méndez, Rubén Arrondo García and Enrique Fernández Rodríguez
- 365/2008 Beyond the disciplinary role of governance: how boards and donors add value to Spanish foundations
Pablo De Andrés Alonso, Valentín Azofra Palenzuela y M. Elena Romero Merino
- 366/2008 Complejidad y perfeccionamiento contractual para la contención del oportunismo en los acuerdos de franquicia
Vanessa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
- 367/2008 Inestabilidad y convergencia entre las regiones europeas
Jesús Mur, Fernando López y Ana Angulo
- 368/2008 Análisis espacial del cierre de explotaciones agrarias
Ana Aldanondo Ochoa, Carmen Almansa Sáez y Valero Casanovas Oliva
- 369/2008 Cross-Country Efficiency Comparison between Italian and Spanish Public Universities in the period 2000-2005
Tommaso Agasisti and Carmen Pérez Esparrells
- 370/2008 El desarrollo de la sociedad de la información en España: un análisis por comunidades autónomas
María Concepción García Jiménez y José Luis Gómez Barroso
- 371/2008 El medioambiente y los objetivos de fabricación: un análisis de los modelos estratégicos para su consecución
Lucía Avella Camarero, Esteban Fernández Sánchez y Daniel Vázquez-Bustelo
- 372/2008 Influence of bank concentration and institutions on capital structure: New international evidence
Víctor M. González and Francisco González
- 373/2008 Generalización del concepto de equilibrio en juegos de competición política
M^a Dolores López González y Javier Rodrigo Hitos
- 374/2008 Smooth Transition from Fixed Effects to Mixed Effects Models in Multi-level regression Models
María José Lombardía and Stefan Sperlich

- 375/2008 A Revenue-Neutral Tax Reform to Increase Demand for Public Transport Services
Carlos Pestana Barros and Juan Prieto-Rodríguez
- 376/2008 Measurement of intra-distribution dynamics: An application of different approaches to the European regions
Adolfo Maza, María Hierro and José Villaverde
- 377/2008 Migración interna de extranjeros y ¿nueva fase en la convergencia?
María Hierro y Adolfo Maza
- 378/2008 Efectos de la Reforma del Sector Eléctrico: Modelización Teórica y Experiencia Internacional
Ciro Eduardo Bazán Navarro
- 379/2008 A Non-Parametric Independence Test Using Permutation Entropy
Mariano Matilla-García and Manuel Ruiz Marín
- 380/2008 Testing for the General Fractional Unit Root Hypothesis in the Time Domain
Uwe Hassler, Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
- 381/2008 Multivariate gram-charlier densities
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez and Javier Perote
- 382/2008 Analyzing Semiparametrically the Trends in the Gender Pay Gap - The Example of Spain
Ignacio Moral-Arce, Stefan Sperlich, Ana I. Fernández-Saínz and Maria J. Roca
- 383/2008 A Cost-Benefit Analysis of a Two-Sided Card Market
Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey, José Manuel Liñares Zegarra and Francisco Rodríguez Fernández
- 384/2008 A Fuzzy Bicriteria Approach for Journal Deselection in a Hospital Library
M. L. López-Avello, M. V. Rodríguez-Uría, B. Pérez-Gladish, A. Bilbao-Terol, M. Arenas-Parra
- 385/2008 Valoración de las grandes corporaciones farmacéuticas, a través del análisis de sus principales intangibles, con el método de opciones reales
Gracia Rubio Martín y Prosper Lamothe Fernández
- 386/2008 El marketing interno como impulsor de las habilidades comerciales de las pyme españolas: efectos en los resultados empresariales
M^a Leticia Santos Vijande, M^a José Sanzo Pérez, Nuria García Rodríguez y Juan A. Trespalacios Gutiérrez
- 387/2008 Understanding Warrants Pricing: A case study of the financial market in Spain
David Abad y Belén Nieto
- 388/2008 Aglomeración espacial, Potencial de Mercado y Geografía Económica: Una revisión de la literatura
Jesús López-Rodríguez y J. Andrés Faíña
- 389/2008 An empirical assessment of the impact of switching costs and first mover advantages on firm performance
Jaime Gómez, Juan Pablo Maícas
- 390/2008 Tender offers in Spain: testing the wave
Ana R. Martínez-Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar

- 391/2008 La integración del mercado español a finales del siglo XIX: los precios del trigo entre 1891 y 1905
Mariano Matilla García, Pedro Pérez Pascual y Basilio Sanz Carnero
- 392/2008 Cuando el tamaño importa: estudio sobre la influencia de los sujetos políticos en la balanza de bienes y servicios
Alfonso Echazarra de Gregorio
- 393/2008 Una visión cooperativa de las medidas ante el posible daño ambiental de la desalación
Borja Montaña Sanz
- 394/2008 Efectos externos del endeudamiento sobre la calificación crediticia de las Comunidades Autónomas
Andrés Leal Marcos y Julio López Laborda
- 395/2008 Technical efficiency and productivity changes in Spanish airports: A parametric distance functions approach
Beatriz Tovar & Roberto Rendeiro Martín-Cejas
- 396/2008 Network analysis of exchange data: Interdependence drives crisis contagion
David Matesanz Gómez & Guillermo J. Ortega
- 397/2008 Explaining the performance of Spanish privatised firms: a panel data approach
Laura Cabeza Garcia and Silvia Gomez Anson
- 398/2008 Technological capabilities and the decision to outsource R&D services
Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
- 399/2008 Hybrid Risk Adjustment for Pharmaceutical Benefits
Manuel García-Goñi, Pere Ibern & José María Inoriza
- 400/2008 The Team Consensus–Performance Relationship and the Moderating Role of Team Diversity
José Henrique Dieguez, Javier González-Benito and Jesús Galende
- 401/2008 The institutional determinants of CO₂ emissions: A computational modelling approach using Artificial Neural Networks and Genetic Programming
Marcos Álvarez-Díaz, Gonzalo Caballero Miguez and Mario Soliño
- 402/2008 Alternative Approaches to Include Exogenous Variables in DEA Measures: A Comparison Using Monte Carlo
José Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín-González
- 403/2008 Efecto diferencial del capital humano en el crecimiento económico andaluz entre 1985 y 2004: comparación con el resto de España
M^a del Pópulo Pablo-Romero Gil-Delgado y M^a de la Palma Gómez-Calero Valdés
- 404/2008 Análisis de fusiones, variaciones conjeturales y la falacia del estimador en diferencias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 405/2008 Política fiscal en la ue: ¿basta con los estabilizadores automáticos?
Jorge Uxó González y M^a Jesús Arroyo Fernández
- 406/2008 Papel de la orientación emprendedora y la orientación al mercado en el éxito de las empresas
Óscar González-Benito, Javier González-Benito y Pablo A. Muñoz-Gallego
- 407/2008 La presión fiscal por impuesto sobre sociedades en la unión europea
Elena Fernández Rodríguez, Antonio Martínez Arias y Santiago Álvarez García

- 408/2008 The environment as a determinant factor of the purchasing and supply strategy: an empirical analysis
Dr. Javier González-Benito y MS Duilio Reis da Rocha
- 409/2008 Cooperation for innovation: the impact on innovatory effort
Gloria Sánchez González and Liliana Herrera
- 410/2008 Spanish post-earnings announcement drift and behavioral finance models
Carlos Forner and Sonia Sanabria
- 411/2008 Decision taking with external pressure: evidence on football manager dismissals in argentina and their consequences
Ramón Flores, David Forrest and Juan de Dios Tena
- 412/2008 Comercio agrario latinoamericano, 1963-2000: aplicación de la ecuación gravitacional para flujos desagregados de comercio
Raúl Serrano y Vicente Pinilla
- 413/2008 Voter heuristics in Spain: a descriptive approach elector decision
José Luís Sáez Lozano and Antonio M. Jaime Castillo
- 414/2008 Análisis del efecto área de salud de residencia sobre la utilización y acceso a los servicios sanitarios en la Comunidad Autónoma Canaria
Ignacio Abásolo Alessón, Lidia García Pérez, Raquel Aguiar Ibáñez y Asier Amador Robayna
- 415/2008 Impact on competitive balance from allowing foreign players in a sports league: an analytical model and an empirical test
Ramón Flores, David Forrest & Juan de Dios Tena
- 416/2008 Organizational innovation and productivity growth: Assessing the impact of outsourcing on firm performance
Alberto López
- 417/2008 Value Efficiency Analysis of Health Systems
Eduardo González, Ana Cárcaba & Juan Ventura
- 418/2008 Equidad en la utilización de servicios sanitarios públicos por comunidades autónomas en España: un análisis multinivel
Ignacio Abásolo, Jaime Pinilla, Miguel Negrín, Raquel Aguiar y Lidia García
- 419/2008 Piedras en el camino hacia Bolonia: efectos de la implantación del EEES sobre los resultados académicos
Carmen Florido, Juan Luis Jiménez e Isabel Santana
- 420/2008 The welfare effects of the allocation of airlines to different terminals
M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
- 421/2008 How bank capital buffers vary across countries. The influence of cost of deposits, market power and bank regulation
Ana Rosa Fonseca and Francisco González
- 422/2008 Analysing health limitations in Spain: an empirical approach based on the European Community household panel
Marta Pascual and David Cantarero

- 423/2008 Regional productivity variation and the impact of public capital stock: an analysis with spatial interaction, with reference to Spain
Miguel Gómez-Antonio and Bernard Fingleton
- 424/2008 Average effect of training programs on the time needed to find a job. The case of the training schools program in the south of Spain (Seville, 1997-1999).
José Manuel Cansino Muñoz-Repiso and Antonio Sánchez Braza
- 425/2008 Medición de la eficiencia y cambio en la productividad de las empresas distribuidoras de electricidad en Perú después de las reformas
Raúl Pérez-Reyes y Beatriz Tovar
- 426/2008 Acercando posturas sobre el descuento ambiental: sondeo Delphi a expertos en el ámbito internacional
Carmen Almansa Sáez y José Miguel Martínez Paz
- 427/2008 Determinants of abnormal liquidity after rating actions in the Corporate Debt Market
Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
- 428/2008 Export led-growth and balance of payments constrained. New formalization applied to Cuban commercial regimes since 1960
David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude and Isis Mañalich Gálvez
- 429/2008 La deuda implícita y el desequilibrio financiero-actuarial de un sistema de pensiones. El caso del régimen general de la seguridad social en España
José Enrique Devesa Carpio y Mar Devesa Carpio
- 430/2008 Efectos de la descentralización fiscal sobre el precio de los carburantes en España
Desiderio Romero Jordán, Marta Jorge García-Inés y Santiago Álvarez García
- 431/2008 Euro, firm size and export behavior
Silviano Esteve-Pérez, Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero and José Antonio Martínez-Serrano
- 432/2008 Does social spending increase support for free trade in advanced democracies?
Ismael Sanz, Ferran Martínez i Coma and Federico Steinberg
- 433/2008 Potencial de Mercado y Estructura Espacial de Salarios: El Caso de Colombia
Jesús López-Rodríguez y Maria Cecilia Acevedo
- 434/2008 Persistence in Some Energy Futures Markets
Juncal Cunado, Luis A. Gil-Alana and Fernando Pérez de Gracia
- 435/2008 La inserción financiera externa de la economía francesa: inversores institucionales y nueva gestión empresarial
Ignacio Álvarez Peralta
- 436/2008 ¿Flexibilidad o rigidez salarial en España?: un análisis a escala regional
Ignacio Moral Arce y Adolfo Maza Fernández
- 437/2009 Intangible relationship-specific investments and the performance of r&d outsourcing agreements
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro F. Guillén
- 438/2009 Friendly or Controlling Boards?
Pablo de Andrés Alonso & Juan Antonio Rodríguez Sanz

- 439/2009 La sociedad Trenor y Cía. (1838-1926): un modelo de negocio industrial en la España del siglo XIX
Amparo Ruiz Llopis
- 440/2009 Continental bias in trade
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez Serrano
- 441/2009 Determining operational capital at risk: an empirical application to the retail banking
Enrique José Jiménez-Rodríguez, José Manuel Fera-Domínguez & José Luis Martín-Marín
- 442/2009 Costes de mitigación y escenarios post-kyoto en España: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 443/2009 Las revistas españolas de economía en las bibliotecas universitarias: ranking, valoración del indicador y del sistema
Valentín Edo Hernández
- 444/2009 Convergencia económica en España y coordinación de políticas económicas. un estudio basado en la estructura productiva de las CC.AA.
Ana Cristina Mingorance Arnáiz
- 445/2009 Instrumentos de mercado para reducir emisiones de co2: un análisis de equilibrio general para España
Mikel González Ruiz de Eguino
- 446/2009 El comercio intra e inter-regional del sector Turismo en España
Carlos Llano y Tamara de la Mata
- 447/2009 Efectos del incremento del precio del petróleo en la economía española: Análisis de cointegración y de la política monetaria mediante reglas de Taylor
Fernando Hernández Martínez
- 448/2009 Bologna Process and Expenditure on Higher Education: A Convergence Analysis of the EU-15
T. Agasisti, C. Pérez Esparrells, G. Catalano & S. Morales
- 449/2009 Global Economy Dynamics? Panel Data Approach to Spillover Effects
Gregory Daco, Fernando Hernández Martínez & Li-Wu Hsu
- 450/2009 Pricing levered warrants with dilution using observable variables
Isabel Abinzano & Javier F. Navas
- 451/2009 Information technologies and financial performance: The effect of technology diffusion among competitors
Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez & Sergio Palomas
- 452/2009 A Detailed Comparison of Value at Risk in International Stock Exchanges
Pilar Abad & Sonia Benito
- 453/2009 Understanding offshoring: has Spain been an offshoring location in the nineties?
Belén González-Díaz & Rosario Gandoy
- 454/2009 Outsourcing decision, product innovation and the spatial dimension: Evidence from the Spanish footwear industry
José Antonio Belso-Martínez

- 455/2009 Does playing several competitions influence a team's league performance? Evidence from Spanish professional football
Andrés J. Picazo-Tadeo & Francisco González-Gómez
- 456/2009 Does accessibility affect retail prices and competition? An empirical application
Juan Luis Jiménez and Jordi Perdiguero
- 457/2009 Cash conversion cycle in smes
Sonia Baños-Caballero, Pedro J. García-Teruel and Pedro Martínez-Solano
- 458/2009 Un estudio sobre el perfil de hogares endeudados y sobreendeudados: el caso de los hogares vascos
Alazne Mujika Alberdi, Iñaki García Arrizabalaga y Juan José Gibaja Martíns
- 459/2009 Imposing monotonicity on outputs in parametric distance function estimations: with an application to the spanish educational production
Sergio Perelman and Daniel Santin
- 460/2009 Key issues when using tax data for concentration analysis: an application to the Spanish wealth tax
José M^a Durán-Cabré and Alejandro Esteller-Moré
- 461/2009 ¿Se está rompiendo el mercado español? Una aplicación del enfoque de feldstein –horioka
Saúl De Vicente Queijeiro, José Luis Pérez Rivero y María Rosalía Vicente Cuervo
- 462/2009 Financial condition, cost efficiency and the quality of local public services
Manuel A. Muñiz & José L. Zafra
- 463/2009 Including non-cognitive outputs in a multidimensional evaluation of education production: an international comparison
Marián García Valiñas & Manuel Antonio Muñiz Pérez
- 464/2009 A political look into budget deficits. The role of minority governments and oppositions
Albert Falcó-Gimeno & Ignacio Jurado
- 465/2009 La simulación del cuadro de mando integral. Una herramienta de aprendizaje en la materia de contabilidad de gestión
Elena Urquía Grande, Clara Isabel Muñoz Colomina y Elisa Isabel Cano Montero
- 466/2009 Análisis histórico de la importancia de la industria de la desalinización en España
Borja Montaña Sanz
- 467/2009 The dynamics of trade and innovation: a joint approach
Silviano Esteve-Pérez & Diego Rodríguez
- 468/2009 Measuring international reference-cycles
Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 469/2009 Measuring quality of life in Spanish municipalities
Eduardo González Fidalgo, Ana Cárcaba García, Juan Ventura Victoria & Jesús García García
- 470/2009 ¿Cómo se valoran las acciones españolas: en el mercado de capitales doméstico o en el europeo?
Begoña Font Belaire y Alfredo Juan Grau Grau
- 471/2009 Patterns of e-commerce adoption and intensity. evidence for the european union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López

- 472/2009 On measuring the effect of demand uncertainty on costs: an application to port terminals
Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar & Alan Wall
- 473/2009 Order of market entry, market and technological evolution and firm competitive performance
Jaime Gomez, Gianvito Lanzolla & Juan Pablo Maicas
- 474/2009 La Unión Económica y Monetaria Europea en el proceso exportador de Castilla y León (1993-2007): un análisis de datos de panel
Almudena Martínez Campillo y M^a del Pilar Sierra Fernández
- 475/2009 Do process innovations boost SMEs productivity growth?
Juan A. Mañez, María E. Rochina Barrachina, Amparo Sanchis Llopis & Juan A. Sanchis Llopis
- 476/2009 Incertidumbre externa y elección del modo de entrada en el marco de la inversión directa en el exterior
Cristina López Duarte y Marta M^a Vidal Suárez
- 477/2009 Testing for structural breaks in factor loadings: an application to international business cycle
José Luis Cendejas Bueno, Sonia de Lucas Santos, Inmaculada Álvarez Ayuso & M^a Jesús Delgado Rodríguez
- 478/2009 ¿Esconde la rigidez de precios la existencia de colusión? El caso del mercado de carburantes en las Islas Canarias
Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
- 479/2009 The poni test with structural breaks
Antonio Aznar & María-Isabel Ayuda
- 480/2009 Accuracy and reliability of Spanish regional accounts (CRE-95)
Verónica Cañal Fernández
- 481/2009 Estimating regional variations of R&D effects on productivity growth by entropy econometrics
Esteban Fernández-Vázquez y Fernando Rubiera-Morollón
- 482/2009 Why do local governments privatize the provision of water services? Empirical evidence from Spain
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Jorge Guardiola
- 483/2009 Assessing the regional digital divide across the European Union-27
María Rosalía Vicente & Ana Jesús López
- 484/2009 Measuring educational efficiency and its determinants in Spain with parametric distance functions
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Daniel Santín González
- 485/2009 Spatial analysis of public employment services in the Spanish provinces
Patricia Suárez Cano & Matías Mayor Fernández
- 486/2009 Trade effects of continental and intercontinental preferential trade agreements
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 487/2009 Testing the accuracy of DEA for measuring efficiency in education under endogeneity
Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez-Serrano
- 488/2009 Measuring efficiency in primary health care: the effect of exogenous variables on results
José Manuel Cordero Ferrera, Eva Crespo Cebada & Luis R. Murillo Zamorano

- 489/2009 Capital structure determinants in growth firms accessing venture funding
Marina Balboa, José Martí & Álvaro Tresierra
- 490/2009 Determinants of debt maturity structure across firm size
Victor M. González
- 491/2009 Análisis del efecto de la aplicación de las NIIF en la valoración de las salidas a bolsa
Susana Álvarez Otero y Eduardo Rodríguez Enríquez
- 492/2009 An analysis of urban size and territorial location effects on employment probabilities: the spanish case
Ana Viñuela-Jiménez, Fernando Rubiera-Morollón & Begoña Cueto
- 493/2010 Determinantes de la estructura de los consejos de administración en España
Isabel Acero Fraile y Nuria Alcalde Fradejas
- 494/2010 Performance and completeness in repeated inter-firm relationships: the case of franchising
Vanessa Solis-Rodriguez & Manuel Gonzalez-Diaz
- 495/2010 A Revenue-Based Frontier Measure of Banking Competition
Santiago Carbó, David Humphrey & Francisco Rodríguez
- 496/2010 Categorical segregation in social networks
Antoni Rubí-Barceló
- 497/2010 Beneficios ambientales no comerciales de la directiva marco del agua en condiciones de escasez: análisis económico para el Guadalquivir
Julia Martin-Ortega, Giacomo Giannoccaro y Julio Berbel Vecino
- 498/2010 Monetary integration and risk diversification in eu-15 sovereign debt markets
Juncal Cuñado & Marta Gómez-Puig
- 499/2010 The Marshall Plan and the Spanish autarky: A welfare loss analysis
José Antonio Carrasco Gallego
- 500/2010 The role of learning in firm R&D persistence
Juan A. Mañez, María E. Rochina-Barrachina, Amparo Sanchis-Llopis & Juan A. Sanchis-Llopis
- 501/2010 Is venture capital more than just money?
Marina Balboa, José Martí & Nina Zieling
- 502/2010 On the effects of supply strategy on business performance: do the relationships among generic competitive objectives matter?
Javier González-Benito
- 503/2010 Corporate cash holding and firm value
Cristina Martínez-Sola, Pedro J. García-Teruel & Pedro Martínez-Solano
- 504/2010 El impuesto de flujos de caja de sociedades: una propuesta de base imponible y su aproximación contable en España
Lourdes Jerez Barroso y Joaquín Teixeira Quirós
- 505/2010 The effect of technological, commercial and human resources on the use of new technology
Jaime Gómez & Pilar Vargas

- 506/2010 ¿Cómo ha afectado la fiscalidad a la rentabilidad de la inversión en vivienda en España?
Un análisis para el periodo 1996 y 2007
Jorge Onrubia Fernández y María del Carmen Rodado Ruiz
- 507/2010 Modelización de flujos en el análisis input-output a partir de la teoría de redes
Ana Salomé García Muñiz
- 508/2010 Export-led-growth hypothesis revisited. a balance of payments approach for Argentina, Brazil,
Chile and Mexico
David Matesanz Gómez & Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude
- 509/2010 Realised hedge ratio properties, performance and implications for risk management: evidence
from the spanish ibex 35 spot and futures markets
David G McMillan & Raquel Quiroga García
- 510/2010 Do we sack the manager... or is it better not to? Evidence from Spanish professional football
Francisco González-Gómez, Andrés J. Picazo-Tadeo & Miguel Á. García-Rubio
- 511/2010 Have Spanish port sector reforms during the last two decades been successful? A cost frontier
approach
Ana Rodríguez-Álvarez & Beatriz Tovar
- 512/2010 Size & Regional Distribution of Financial Behavior Patterns in Spain
Juan Antonio Maroto Acín, Pablo García Estévez & Salvador Roji Ferrari
- 513/2010 The impact of public reforms on the productivity of the Spanish ports: a parametric distance
function approach
Ramón Núñez-Sánchez & Pablo Coto-Millán
- 514/2010 Trade policy versus institutional trade barriers: an application using “good old” ols
Laura Márquez-Ramos, Inmaculada Martínez-Zarzoso & Celestino Suárez-Burguet
- 515/2010 The “Double Market” approach in venture capital and private equity activity: the case of Europe
Marina Balboa & José Martí
- 516/2010 International accounting differences and earnings smoothing in the banking industry
Marina Balboa, Germán López-Espinosa & Antonio Rubia
- 517/2010 Convergence in car prices among European countries
Simón Sosvilla-Rivero & Salvador Gil-Pareja
- 518/2010 Effects of process and product-oriented innovations on employee downsizing
José David Vicente-Lorente & José Ángel Zúñiga-Vicente
- 519/2010 Inequality, the politics of redistribution and the tax-mix
Jenny De Freitas
- 520/2010 Efectos del desajuste educativo sobre el rendimiento privado de la educación: un análisis para el
caso español (1995-2006)
Inés P. Murillo, Marta Rahona y M^a del Mar Salinas
- 521/2010 Structural breaks and real convergence in opec countries
Juncal Cuñado
- 522/2010 Human Capital, Geographical location and Policy Implications: The case of Romania
Jesús López-Rodríguez, Andres Faiña y Bolea Cosmin-Gabriel

- 523/2010 Organizational unlearning context fostering learning for customer capital through time: lessons from SMEs in the telecommunications industry
Anthony K. P. Wensley, Antonio Leal-Millán, Gabriel Cepeda-Carrión & Juan Gabriel Cegarra-Navarro
- 524/2010 The governance threshold in international trade flows
Marta Felis-Rota
- 525/2010 The intensive and extensive margins of trade decomposing exports growth differences across Spanish regions
Asier Minondo Uribe-Etxebarria & Francisco Requena Silvente
- 526/2010 Why do firms locate r&d outsourcing agreements offshore? the role of ownership, location, and externalization advantages
Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro f. Guillén
- 527/2010 Corporate Taxation and the Productivity and Investment Performance of Heterogeneous Firms: Evidence from OECD Firm-Level Data
Norman Gemmell, Richard Kneller, Ismael Sanz & José Félix Sanz-Sanz
- 528/2010 Modelling Personal Income Taxation in Spain: Revenue Elasticities and Regional Comparisons
John Creedy & José Félix Sanz-Sanz
- 529/2010 Mind the Remoteness!. Income disparities across Japanese Prefectures
Jesús López-Rodríguez, Daisuke Nakamura
- 530/2010 El nuevo sistema de financiación autonómica: descripción, estimación empírica y evaluación
Antoni Zabalza y Julio López Laborda
- 531/2010 Markups, bargaining power and offshoring: an empirical assessment
Lourdes Moreno & Diego Rodríguez
- 532/2010 The snp-dcc model: a new methodology for risk management and forecasting
Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Níguez & Javier Perote
- 533/2010 El uso del cuadro de mando integral y del presupuesto en la gestión estratégica de los hospitales públicos
David Naranjo Gil
- 534/2010 Análisis de la efectividad de las prácticas de trabajo de alta implicación en las fábricas españolas
Daniel Vázquez-Bustelo y Lucía Avella Camarero
- 535/2010 Energía, innovación y transporte: la electrificación de los tranvías en España, 1896-1935
Alberte Martínez López
- 536/2010 La ciudad como negocio: gas y empresa en una región española, Galicia 1850-1936
Alberte Martínez López y Jesús Mirás Araujo
- 537/2010 To anticipate or not to anticipate? A comparative analysis of opportunistic early elections and incumbents' economic performance
Pedro Riera Sagrera
- 538/2010 The impact of oil shocks on the Spanish economy
Ana Gómez-Loscos, Antonio Montañés & María Dolores Gadea

- 539/2010 The efficiency of public and publicly-subsidized high schools in Spain. evidence from pisa-2006
María Jesús Mancebón, Jorge Calero, Álvaro Choi & Domingo P. Ximénez-de-Embún
- 540/2010 Regulation as a way to force innovation: the biodiesel case
Jordi Perdigueró & Juan Luis Jiménez
- 541/2010 Pricing strategies of Spanish network carrier
Xavier Fageda, Juan Luis Jiménez & Jordi Perdigueró
- 542/2010 Papel del posicionamiento del distribuidor en la relación entre la marca de distribuidor y lealtad al establecimiento comercial
Oscar González-Benito y Mercedes Martos-Partal
- 543/2010 How Bank Market Concentration, Regulation, and Institutions Shape the Real Effects of Banking Crises
Ana I. Fernández, Francisco González & Nuria Suárez
- 544/2010 Una estimación del comercio interregional trimestral de bienes en España mediante técnicas de interpolación temporal
Nuria Gallego López, Carlos Llano Verduras y Julián Pérez García
- 545/2010 Puerto, empresas y ciudad: una aproximación histórica al caso de Las Palmas de Gran Canaria
Miguel Suárez, Juan Luis Jiménez y Daniel Castillo