CONVERGENCIA ECONÓMICA EN ESPAÑA Y COORDINACIÓN DE POLÍTICAS ECONÓMICAS. UN ESTUDIO BASADO EN LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LAS CC.AA.

ANA CRISTINA MINGORANCE ARNÁIZ

De conformidad con la base quinta de la convocatoria del Programa de Estímulo a la Investigación, este trabajo ha sido sometido a evaluación externa anónima de especialistas cualificados a fin de contrastar su nivel técnico.

ISSN: 1988-8767

La serie **DOCUMENTOS DE TRABAJO** incluye avances y resultados de investigaciones dentro de los programas de la Fundación de las Cajas de Ahorros.

Las opiniones son responsabilidad de los autores.

CONVERGENCIA ECONÓMICA EN ESPAÑA Y COORDINACIÓN DE POLÍTICAS ECONÓMICAS. UN ESTUDIO BASADO EN LA ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LAS CC.AA.

Ana Cristina Mingorance Arnáiz

Resumen

Reducir las desigualdades sociales y las diferencias en los niveles de bienestar entre las CC.AA españolas es una de las prioridades de todos los Gobiernos, lo que ha facilitado que los trabajos que analizan las causas del lento proceso de convergencia que se está viviendo en España se hayan incrementado en los últimos años. Nuestro objetivo en este trabajo es aportar algo de luz en este sentido, y tratar de establecer la conveniencia o no de aplicar políticas económicas comunes en todas las CC.AA.. Para ello analizamos, como primer paso, la estructura productiva de las CC.AA., centrando nuestra atención en la productividad de la mano de obra. Este estudio nos permitirá agrupar las CC.AA. en función de los factores determinantes en su crecimiento, y nos ayudará a esclarecer las dudas sobre la política económica más adecuada en cada una de ellas.

Palabras clave: Comunidades Autónomas, Convergencia, Productividad, Coordinación de políticas económicas.

Abstract

One of the most important objectives of Spanish Goverments is to reduce social inequality and the differences between the autonomous regions. This situation has given rise to an increase in the number of studies which analyze the causes of the slow process of convergence in Spain. We will try to throw some light on the subject and determine if it is desirable to apply the same economic policies in all the Spain's autonomous regions or not. As a first step, we analyze the productive structure in all autonomous regions and focus our attention on labour productivity. This study will allow us to group the autonomous regions according to variables which are important in their growth and will allow us to clarify the most suitable economic policies in each case.

Key Words: Autonomous regions, Convergence, Productivity, Economic policy coordination.

Códigos JEL: E32, O40, R11, R12

^{*} Universidad San Pablo CEU -Julián Romea nº 20; Madrid 28003 - Tfno.: 91-514-04-00 ext 5670, mingor.fcee@ceu.es

1. Introducción

En los últimos años, y a raíz de los debates sobre los procesos de consolidación de los Estados de Autonomía que se han vivido en España, mucho se ha hablado en nuestro país en relación con los desequilibrios regionales, así como sobre la conveniencia o no de descentralizar la aplicación de las políticas económicas con el fin de influir en el crecimiento económico y favorecer de este modo la aproximación y convergencia de las economías regionales.

El estudio que se presenta tiene por objeto determinar si es posible hacer algo por retomar la senda de aproximación en términos de bienestar entre las distintas áreas regionales españolas, y si el actual ambiente de descentralización y consolidación de autonomías que se está viviendo en España es el más propicio para favorecer el acercamiento de unas Comunidades Autónomas (CC.AA.) y otras.

El trabajo se abre con una revisión de la literatura existente sobre la convergencia experimentada en España. Sin embargo, debido a la diversidad de indicadores y variables existentes para medir la convergencia, se resumen algunas de las aportaciones que en este sentido se han realizado sobre la economía española, tanto a nivel teórico como empírico.

Revisadas las aportaciones en lo que a la convergencia se refiere, el trabajo se centra en el estudio del diferente comportamiento económico de las CC.AA. y en el análisis de sus estructuras productivas, concretamente en la significatividad que la productividad de los distintos sectores económicos tiene en el crecimiento económico de cada una de las CC.AA. Conocidas las variables que juegan un papel importante en el crecimiento económico de cada una de las autonomías españolas se evaluará la conveniencia de descentralizar la aplicación de las políticas económicas como forma de favorecer la convergencia entre las CC.AA. Finalmente, el trabajo se cierra con un apartado donde se recogen las principales conclusiones a las que hemos llegado.

2. Medición de la convergencia y la situación de la economía regional española.

La preocupación por el crecimiento económico y la convergencia no puede considerarse nueva. A mediados del siglo XIX comenzaron a aparecer las primeras estimaciones sobre la desigualdad en la distribución de la renta entre provincias. Como se recoge en Cuadrado (2006), quizás la primera de las referencias de interés sea la del profesor Alfred Marshall, en sus Principles of Economics (1890) y en Elements of Economics of Industry (1899). Tampoco cabe olvidar a algunos economistas-geógrafos que realizaron diversas aportaciones a la teoría de la localización, entre los que se encuentran los alemanes Launhardt, Schäffle y Weber, o el sueco Palander.

Las investigaciones sobre la distribución de la renta recibieron un fuerte impulso a mediados del siglo XX, cuando, por un lado algunos economistas se plantean el problema de la localización de las actividades económicas y su vinculación con el crecimiento económico, la interdependencia o la sostenibilidad regional, y por otro se producen progresos importantes en el ámbito teórico y técnico, especialmente en lo que a la contabilidad regional de España se refiere, con importantes aportaciones estadísticas del INE y la Fundación BBVA¹. Es a partir de este momento cuando los estudios teóricos y empíricos sobre la convergencia regional en España se multiplican, destacándose entre otras las aportaciones de Xavier Sala-i-Martín, José Villaverde, José Luis Raymond, Julio Alcalde, Francisco José Goerlich, Matilde Mas y Juan Ramón Cuadrado, entre otros².

¹ Entre los trabajos más destacados de la primera mitad del siglo XX se deben citar los de Hotelling Engländer y, algo más tarde, Lösch y Hoover.

² Un análisis detallado sobre la evolución de los estudios de economía regional puede consultarse en Cuadrado (2004 y 2006)

En relación al proceso de convergencia cabe decir que los primeros estudios, basados en su mayoría en la convergencia en términos de bienestar medido por la renta per capita, concluyen, tal y como se describe en Villaverde y Sánchez-Robles (2002), que entre las regiones españolas se ha vivido un proceso de convergencia hasta los años 80, momento en que la gran crisis que afectó a la economía mundial, incluida la española, paralizó el proceso de convergencia. Si bien, la repetición del estudio utilizando como variable la productividad de la mano de obra permite obtener resultados algo más halagüeños, pues como se recoge en Villaverde (2007b) y Goerlich y Más (1998), la convergencia en términos de productividad no sólo es más intensa, sino también más perdurable en el tiempo.

Ahora bien, el análisis del grado de convergencia entre las CC.AA. debe complementarse con el estudio del comportamiento cíclico de éstas. Por un lado, y como citan María-Dolores y Sancho (2004) en su estudio sobre la convergencia española con el resto de Europa, los incrementos en el componente tendencial del PIB per cápita se traducen en periodos de convergencia. Por otro, una reducción de la disparidad en el comportamiento cíclico de las CC.AA. puede resultar esencial en el proceso de convergencia.

2.1.- Concepto e indicadores del nivel de convergencia.

Antes de adentrarnos en el estudio de la convergencia vivida por la economía española en los últimos años y en lo que se puede o no hacer para conseguir que ésta continúe, se hace necesario definir qué se entiende por convergencia, cómo se puede medir la convergencia entre dos áreas, y cuáles son los principales indicadores empleados para medirla.

Cuando se habla de convergencia entre dos regiones es necesario establecer la diferencia entre la denominada convergencia sigma y la llamada beta convergencia. Aunque no nos detendremos en el análisis teórico de cada una de ellas, pues existen otros estudios a los que podemos dirigirnos, si diremos que existe *convergencia sigma* cuando la dispersión y las desigualdades entre dos áreas se reducen con el tiempo, y existe *convergencia beta* si las áreas pobres crecen más que las ricas³.

Para que haya sigma-convergencia es necesario que haya beta-convergencia, es decir, para que haya convergencia del tipo que sea es necesario que los pobres tiendan a crecer más que los ricos. Pero para que haya sigma-convergencia es necesario además que los "otros factores" no actúen en sentido contrario⁴.

La convergencia sigma se expresa como se recoge a continuación, siendo Y_{it}^{pc} la renta per cápita de la región o país i en el periodo t, mientras que Y_{t}^{pc} representa la renta per cápita del conjunto de las regiones o países entre los que pretendemos medir el nivel de convergencia.

$$\delta_{t} = \left[\frac{\sum_{i=1}^{n} \left(\ln Y_{it}^{pc} - \ln Y_{t}^{pc} \right)^{2}}{n} \right]^{\frac{1}{2}}$$
(1)

Por su parte, la beta convergencia se mide del siguiente modo, siendo $Y_{i_{r+T}}^{pc}$ la renta per cápita de la comunidad i en el periodo (t+1), y $Y_{i_t}^{pc}$ la renta per cápita de la Comunidad i en el periodo t:

$$\ln\left(\frac{Y_{i_{t+T}}^{pc}}{Y_{i_{t}}^{pc}}\right) = \alpha - \beta \ln\left(Y_{i_{t}}^{pc}\right) + \varepsilon_{it}$$
(2)

_

³ Para una mayor información sobre los conceptos de beta y sigma convergencia se puede acudir a Goerlich (1998), De la Fuente (1998), Cereijo et al (2007), Villaverde (2007b) y Scout y Galindo (2000).

⁴ Un estudio detallado sobre la convergencia sigma en términos de productividad en las CC.AA españolas se recoge en Cuadrado y maroto (2008).

Si bien, existen otros muchos indicadores que nos permiten conocer el grado de aproximación o dispersión entre dos áreas. Cabe destacar entre otros, el índice de Gini, el índice de Theil, el índice de Kuznets, el índice de Atkinson, la desviación absoluta media, la desviación típica de los logaritmos y el coeficiente de variación entre otros. Aunque estos no son los únicos indicadores de aproximación entre dos áreas sí son, al menos, los más empleados por los investigadores para determinar la convergencia entre dos zonas⁵.

2.2.- Datos empleados en el estudio.

Son muchas las fuentes estadísticas que ofrecen información relativa al PIB y al empleo de las CC.AA. (INE, FUNCAS...), sin embargo, ninguna de ellas ofrece series homogéneas lo suficientemente largas.

Recientemente la Dirección General de Análisis y Programación Presupuestaria del Ministerio de Economía y Hacienda elaboró una base de datos, BD MORES, que ofrece datos homogéneos del Valor Añadido Bruto (VA), el capital físico, el capital humano y el empleo de todas las CC.AA. para el periodo 1980-2000⁶. Por este motivo, y por la ventaja que ofrece contar con una serie homogénea, hemos optado por acudir, para la medición del PIB, a los datos de VA a coste de factores con base 80 que ofrece BD MORES⁷.

En relación con los datos de empleo se ha optado por la serie ofrecida por la Contabilidad Regional del Instituto Nacional de Estadística.

En ambos casos las series de las que se disponen ofrecen datos anuales, por lo que ésta resulta ser excesivamente corta para el análisis que se pretende realizar. Por este motivo se han trimestralizado los datos acudiendo a un sistema de medias móviles, que si bien no nos ofrece el dato trimestral exacto, permite hacer un análisis muy aproximado. Para ello hemos acudido a la expresión que se recoge en Cendejas et al. 2006.

$$y_{t,j} = \frac{1}{4} \left[\left(\frac{4-j}{4} \right) \times y_{t-1} + \left(\frac{j}{4} \right) \times y_t \right] \qquad j = trimestre \quad t = a\tilde{n}o$$
 (3)

De este modo, la renta de cada trimestre se ve influida por la renta del año anterior y por la del mismo periodo, pesando más esta última a medida que nos vamos acercando al último trimestre del año.

2.3.- Grado de convergencia entre las CC.AA españolas.

Una vez conocidos los indicadores más empleados en la estimación de la convergencia nos centraremos en el estudio de la convergencia vivida en España, pero antes de comenzar con el planteamiento de los datos es necesario conocer que variables son las más empleadas en la medición de la convergencia. En este sentido debemos indicar que, aunque es la renta per capita la variable empleada habitualmente en los estudios para medir la convergencia de las regiones, el tiempo ha llevado a tratar de profundizar en el estudio de la convergencia y a incluir otras variables

-

⁵ Para un análisis más profundo de los indicadores de convergencia existentes acudir a Goerlich (1998) y Mora (2002).

⁶ Esta base de datos, su utilidad, y el modo en que ha sido elaborada es objeto de análisis en Dabán el al (1998 y 2002).

La base de datos empleada, recientemente actualizada, llega sólo hasta el año 2000, lo que puede interpretarse como un lastre para un estudio de actualidad que pretenda hacer recomendaciones de política económica, sin embargo, debemos ser conscientes de que el peso y la importancia de los sectores económicos es algo que no cambia sino en el largo plazo, pues requiere de políticas estructurales importantes. En este sentido consideramos que emplear esta base de datos ofrece grandes ventajas y no incorpora sesgos significativos en los resultados del estudio.

en el análisis. Así, la productividad del trabajo, la tasa de empleo, o ratios entre el capital y el empleo, han sido también objeto de observación.

Como es de esperar, los resultados varían en función del indicador utilizado y de las variables empleadas en el estudio, así como del periodo considerado. Si bien, los estudios llevados a cabo sobre la economía española reconocen, con carácter general e independientemente de la variable empleada, la existencia de una convergencia que ha tendido a desacelerarse a partir de 1970, llegando en los últimos años al estancamiento (Raymond y García 1994 y 1995, Mas et al 1994, Dolado et al. 1994, Raymond Bara 2002 y Goerlich y Mas 2002). A este hecho han contribuido entre otras variables, la baja movilidad de los factores productivos y la evolución dispar de las tasas de paro entre regiones (Cuadrado 2003).

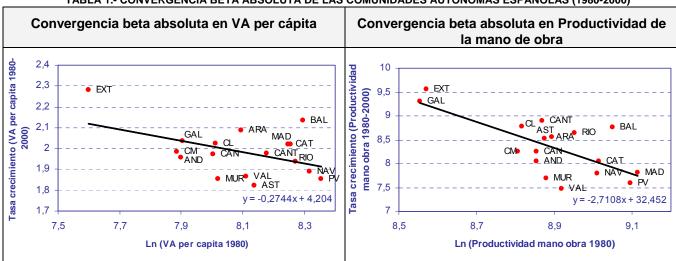


TABLA 1.- CONVERGENCIA BETA ABSOLUTA DE LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS ESPAÑOLAS (1980-2000)

Fuente: Elaboración propia con datos de BD MORES e INE.

Si se comparan los procesos de convergencia acaecidos en la economía española en términos de VA per cápita con los que se han alcanzado en términos de productividad debemos indicar que, tal y como se observa en los gráficos recogidos en la tabla 1, la convergencia ha sido mayor en términos de productividad que en términos de VA per cápita, siendo el índice β en este segundo caso de sólo (0,2744), elevándose hasta el (2,7108) en el primero⁸. En ambos casos las posiciones de las CC.AA. se mantienen más o menos estables, siendo Extremadura la Comunidad Autónoma que parte de posiciones más retrasadas y el País Vasco la mejor posicionada. Esta afirmación ya aparece recogida en estudios previos como son los de Goerlich y Mas (1998), Villaverde y Sánchez (2002) y Villaverde (2007b).

Conclusiones similares se obtienen si en lugar de hablar de β convergencia se hace de σ convergencia. En este caso la tasa de variación del índice de convergencia es del 0,13% a lo largo del periodo considerado, y como se recoge en Cuadrado (2003) y Villaverde (2006) entre otros, la mayor parte de este proceso se explica por la convergencia en términos de productividad 9 .

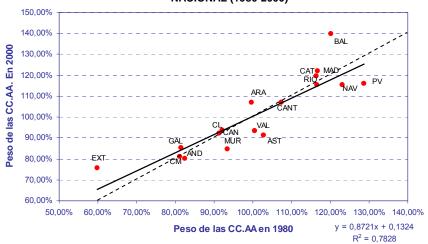
El lento proceso de convergencia que se ha vivido en el periodo de estudio no ha permitido modificar en gran medida el peso que las CC.AA. tienen en el VA per cápita nacional, algo que ya aparece recogido en Ayala et al (2006), para quienes existe un cierto inmovilismo en las posiciones relativas de cada Comunidad en el conjunto nacional (pese a los esfuerzos realizados, Extremadura sigue siendo la Comunidad que menos participa en la producción nacional). Como se observa en el gráfico 1, algunas CC.AA. han incrementado su participación en el VA per cápita español, es el caso de Extremadura, Baleares, Madrid, Cataluña y Aragón,

⁸ El signo negativo del índice β indica la existencia de aproximación entre las CC.AA. españolas. Cuanto mayor es este índice en valor absoluto mayor es la convergencia entre las áreas consideradas.

⁹ En Villaverde (2006) se recoge un estudio gráfico muy detallado sobre los niveles de convergencia de diferentes variables en la economía española. También en De la Fuente (2002) se recoge un análisis detallado sobre los factores que contribuyen a la convergencia en la economía española entre 1965 y 1995.

mientras que otras la han disminuido (Asturias, Murcia, la Comunidad Valenciana, Navarra, País Vasco, Andalucía y Castilla – La Mancha). Las únicas excepciones las constituyen Baleares y Extremadura que, con mayores índices de convergencia, han logrado aumentar en gran medida su peso en el VA per cápita entre 1980 y 2000, si bien Extremadura sigue estando aun muy rezagada. Baleares es, además, la CC.AA. que más aportó al total nacional en el año 2000¹⁰.

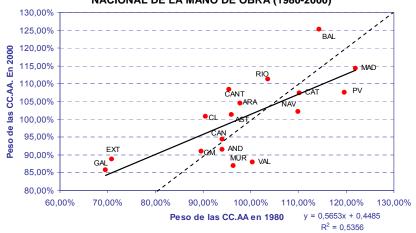
GRÁFICO 1.- VARIACIÓN DEL PESO DE LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS ESPAÑOLAS EN EL VA PER CAPITA NACIONAL (1980-2000)



Fuente: Elaboración propia con datos de BD MORES e INE.

En términos de productividad ocurre algo similar, pero al ser el proceso de convergencia más intenso se producen mayores variaciones en el peso que las CC.AA. tienen en la productividad de la mano de obra del conjunto del país. En este caso, y como se observa en el gráfico 2, sólo Cataluña y Madrid se mantienen estables a lo largo del periodo considerado, mientras que Baleares, La Rioja, Cantabria, Aragón, Castilla y León, Extremadura, y ligeramente Galicia y Asturias, ganan posiciones frente a la Comunidad Valenciana, Murcia, País Vasco, Andalucía, Castilla – La Mancha, Canarias y Navarra.

GRÁFICO 2.- VARIACIÓN DEL PESO DE LAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS ESPAÑOLAS EN LA PRODUCTIVIDAD NACIONAL DE LA MANO DE OBRA (1980-2000)



Fuente: Elaboración propia con datos de BD MORES e INE.

-

¹⁰ Aunque en el periodo de estudio la convergencia de las CC.AA españolas ha sido más lento de lo que lo fue en los años previos, hay que ser conscientes de que si que ha habido una cierta aproximación entre las diferentes CC.AA. Mientras unas han ganado peso, tanto en términos de valor añadido como en términos de productividad, otras lo han perdido (las que quedan por debajo de las diagonales representadas con línea discontinua en ambos gráficos)

Se puede así decir que tanto en términos del VA per cápita, como en términos de productividad, son aquellas CC.AA. que han logrado aumentar su peso en el conjunto de la economía española las que muestran mayores tasas de convergencia.

El proceso de convergencia, aunque progresa, es todavía muy lento, por lo que cabe preguntarse si es posible hacer algo para lograr una aproximación más rápida entre las CC.AA., es decir, para ayudar al proceso de convergencia en la economía española. Debe indicarse que en algunos trabajos como los de García et al (1995) y Duro (2005) ya se destaca el papel que juega la política regional en las reducciones de las desigualdades entre unas CC.AA. y otras, lo que deja entrever la existencia de una respuesta afirmativa a la pregunta planteada.

2.4.- El comportamiento cíclico de las CC.AA españolas.

Para analizar el comportamiento cíclico de las CC.AA. españolas recurrimos al comportamiento del output gap separando éste en tendencia (crecimiento a largo plazo de la economía) y ciclo (fluctuaciones a corto plazo del ciclo).

$$PIB_{t} = \underbrace{\tau_{t}}_{TENDENCIA} + \underbrace{\delta_{t}}_{CICLO}$$

Para calcular la tendencia o PIB potencial¹¹ hemos acudido al filtro Hodrick-Prescott que permite considerar la tasa de crecimiento de la tendencia como una variable al suponer:

$$\boldsymbol{\tau}_{t} = \begin{cases} \sum_{t=0}^{T} \left(PIB_{t} - \boldsymbol{\tau}_{t}\right)^{2} \\ \text{AJUSTES DE LA TENDENCIA A LA SERIE ORIGINAL} \end{cases} + \lambda \sum_{t=0}^{T} \left[\left(\boldsymbol{\tau}_{t+1} - \boldsymbol{\tau}_{t}\right) - \left(\boldsymbol{\tau}_{t} - \boldsymbol{\tau}_{t-1}\right) \right]^{2} \\ \text{CAMBIOS EN LA TENDENCIA A LO LARGO DEL TIEMPO} \end{cases}$$

Este componente tendencial refleja el comportamiento estructural o a largo plazo de la renta, comportamiento que depende de factores que no pueden ser modificados fácilmente en el corto plazo, sino con políticas estructurales.

Una vez calculado el valor tendencial es posible separar el componente cíclico u oscilaciones que se producen en torno a la tendencia y de ese modo analizar las divergencias existentes entre las CC.AA y el comportamiento de dichas divergencias a lo largo del tiempo.

$$OG_t = \frac{Y_t - \tau_t}{\tau_t} = \frac{\delta_t}{\tau_t}$$

En nuestro análisis hemos supuesto que el valor de landa (λ), parámetro constante, toma el valor 1600, pues es el valor tradicionalmente asignado cuando los datos disponibles tienen carácter trimestral. Sin embargo, y siguiendo las aportaciones de Doménech y Gómez (2004), se ha realizado el mismo análisis para un λ de 6369, permitiéndose la comparación de los resultados.

Como se observa en el gráfico 3, existen divergencias importantes entre las CC.AA. españolas, y sus ciclos económicos, medidos por la tasa de variación del output gap, no coinciden, si bien estas divergencias se han reducido con el tiempo. Aunque el paso del tiempo no ha conseguido eliminar las diferencias en los comportamientos de las CC.AA., sí ha logrado limarlas y hoy estas diferencias son bastante más reducidas que las que existían al principio del periodo considerado, llegando a ser prácticamente nulas en el caso concreto de algunas CC.AA¹².

Además, no existen grandes diferencias entre utilizar un valor de λ de 1600 u otorgarle el valor de 6369 (las divergencias cíclicas entre las CC.AA. sigue la misma tendencia en ambos

 $^{^{11}}$ Este componente tendencial refleja el comportamiento estructural o a largo plazo del PIB.

¹² Un análisis del ciclo económico puede consultarse en Raymond Bara (1995).

casos), reduciéndose éstas a la existencia de ciclos ligeramente más suaves en el caso de que λ tome el valor de 1600, así como a la existencia de unas menores disparidades en el comportamiento cíclico de las CC.AA.

OG MEDIO (1600) DESVIACIÓN (1600) OG MEDIO (6369) DESVIACIÓN (6369) 5.0 2 2.5 0.0 1980 1988 1996 1980 1985 1990 1995 2000 OG MEDIO (1600) OG MEDIO (6369) DESVIACIÓN (1600) DESVIACIÓN (6369) 5.0 2 2.5 0.0

GRÁFICO 3.- COMPORTMAIENTO CÍCLICO DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA Y DIVERGENCIAS ENTRE UNAS COMUNIDADES AUTÓNOMAS Y OTRAS (1980-2000)

Fuente: Elaboración propia con datos de BD MORES e INE.

1980

1985

1990

1995

2000

2000

1980

1985

1990

Las diferencias cíclicas entre las CC.AA. nos lleva a decir que éstas se enfrentan a shocks diferentes o al menos que sus economías reaccionan de manera distinta ante hechos similares. Esto ya nos deja entrever la existencia de ciertas desigualdades estructurales entre unas CC.AA. y otras, así como la necesidad de aplicar políticas distintas en cada una de ellas, o al menos sobre cada grupo de ellas, lo que será objeto de análisis en lo que resta de artículo.

3. Análisis empírico sobre las variables fundamentales en el crecimiento de las CC.AA.

Como ya se ha indicado, las CC.AA. españolas presentan comportamientos cíclicos que han tendido a aproximarse en los últimos años, especialmente en la década de los 90, si bien, son todavía diferentes.

Por otro lado, el grado de convergencia, tanto en bienestar como en productividad, aunque toma valores positivos, es demasiado pequeño como para poder decir que las CC.AA. se han aproximado en los últimos años.

Estos dos hechos nos llevan a plantearnos si es posible hacer algo, desde el punto de vista de la política económica, para ayudar a la convergencia y lograr comportamientos cíclicos semejantes en las diferentes CC.AA.

Para ello, y teniendo en cuenta el papel jugado por la productividad de la mano de obra en las divergencias entre las CC.AA., es necesario determinar que sector impulsa en mayor medida el crecimiento económico de cada Comunidad, estableciéndose así el sector sobre el que se deberá actuar en cada CC.AA. para favorecer el crecimiento. Llegados a este punto, y vistas las

semejanzas y diferencias productivas de las CC.AA. españolas, se podrá establecer la conveniencia de fijar políticas comunes a todas las CC.AA. o diferentes para cada una de ellas con el fin de favorecer el crecimiento y la convergencia.

El primer paso para determinar cuáles son los sectores económicos que más impulsan el crecimiento y la convergencia de las CC.AA españolas consiste, como se recoge en Duro (2004), en descomponer el comportamiento de la renta per cápita en los factores multiplicativos de los que ésta depende (productividad aparente de la mano de obra, tasa de ocupación, y tasa de actividad).

$$\frac{PIB}{N} = \frac{PIB}{E} \times \frac{E}{PA} \times \frac{PA}{PET} \times \frac{PET}{N}$$
 (4)

Se designa como PA a la población activa y como PET a la población en edad de trabajar.

Por simplificar el estudio, y dada la disponibilidad de datos, hemos realizado algunas transformaciones sobre esta expresión. En primer lugar, y como se ha indicado con anterioridad, en vez de recurrir al PIB, hemos acudido al VA como indicador del nivel de renta, y en segundo lugar, hemos optado por descomponer el cociente entre el VA y la población mayor de 16 años en lugar del VA per cápita, siendo el cociente entre el VA y el empleo (VA / E) la productividad aparente del factor trabajo.

$$\frac{VA}{PET} = \frac{VA}{E} \times \frac{E}{PET}$$

Además, y a fin de poder determinar el sector económico sobre el que conviene actuar en cada CC.AA. para favorecer el crecimiento económico, hemos realizado algunas transformaciones adicionales en la ecuación anterior. En primer lugar, hemos considerado tasas de crecimiento en todas las variables tomando logaritmos neperianos y diferencias de orden 4 sobre las variables que vienen dadas en términos absolutos y sólo diferenciales para las que vienen expresadas en forma de tasas. En segundo lugar, y para poder cuantificar el impacto de cada sector en el crecimiento económico, hemos dividido la productividad aparente del trabajo total en tantas como sectores económicos hemos considerado¹³

Así, la tasa de crecimiento del $\frac{VA}{PFT}$ puede expresarse como:

$$\Delta_{4}Ln\left[\frac{VA}{PET}\right] = \Delta_{4}Ln\left[\frac{VA_{\text{sector 1}}}{E} + \frac{VA_{\text{sector 2}}}{E} + \frac{VA_{\text{sector 3}}}{E}\right] + \Delta_{4}\left[\frac{E}{PET}\right]$$

$$V\widehat{A}^{*} = \Delta_{4}Ln\left[\frac{PAT_{t}^{\text{sector 1}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 1}}}{PAT_{t}^{\text{total}}} + \frac{PAT_{t}^{\text{sector 2}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 2}}}{PAT_{t}^{\text{total}}} + \frac{PAT_{t}^{\text{sector 3}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 3}}}{PAT_{t}^{\text{total}}}\right] + \widehat{E}$$
(5)

$$V\widehat{A}^* = \Delta_4 Ln \left[\frac{PAT_t^{\text{sector 1}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 1}}}{PAT_t^{\text{total}}} + \frac{PAT_t^{\text{sector 2}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 2}}}{PAT_t^{\text{total}}} + \frac{PAT_t^{\text{sector 3}} - PAT_{t-1}^{\text{sector 3}}}{PAT_t^{\text{total}}} \right] + \widehat{E}$$
 (6)

$$V\widehat{A}^* = \alpha_1 P\widehat{T}^1 + \alpha_2 P\widehat{T}^2 + \alpha_3 P\widehat{T}^3 + \alpha_4 \widehat{E}$$
(7)

¹³ Se han considerado 3 sectores económicos, el sector primario en el que se han incluido los productos de la agricultura, silvicultura y pesca, los productos energéticos, los minerales metálicos y siderometalurgia, y los minerales y productos no metálicos, el secundario que engloba los productos químicos, los productos metálicos transformados, el material de transporte, los productos alimenticios, bebidas y tabaco, los productos textiles, cuero, calzado y vestidos, el papel, los artículos de papel y la impresión, los productos de industrias diversas y la construcción, y el sector terciario fruto de la agregación de comercio, transporte, crédito y seguro, otros servicios destinados a la venta, servicios no destinados a la venta y producción imputada de servicios bancarios (Aunque los servicios no destinados a la venta no son incluidos en el PIB, en algunas CC.AA. representan una parte importante de la producción del área, por lo que no puede ser obviado). Aunque la construcción podría haberse considerado como sector económico independiente, hemos considerado adecuado, por motivos de simplificación y por las fuertes fluctuaciones a las que se ve sometido dicho sector, incluir su aportación a la economía dentro del sector secundario.

La variación del cociente entre el VA y la población en edad de trabajar $V\widehat{A}^*$ se define como la suma de la tasa de crecimiento de la aportación de cada sector a la productividad total $P\widehat{T}^1, P\widehat{T}^2, P\widehat{T}^3$ y la variación de la tasa de empleo total de la comunidad \widehat{E} .

El modelo, tal y como se ha descrito, resulta insuficiente para el análisis, por lo que se han incorporado ciertas modificaciones con el fin de llegar a un modelo genérico aplicable al conjunto de las CC.AA. El modelo base empleado en el estudio de todas las CC.AA. es:

$$V\widehat{A}_{t}^{*} = \alpha_{1} + \beta_{1}V\widehat{A}_{t-1}^{*} + \beta_{2}V\widehat{A}_{t-2}^{*} + \beta_{3}P\widehat{T}_{t}^{1} + \beta_{4}P\widehat{T}_{t-1}^{1} + \beta_{5}P\widehat{T}_{t-2}^{1} + \beta_{6}P\widehat{T}_{t}^{2} + \beta_{7}P\widehat{T}_{t-1}^{2} + \beta_{8}P\widehat{T}_{t-2}^{2} + \beta_{1}P\widehat{T}_{t-2}^{3} + \beta_{10}P\widehat{T}_{t-1}^{3} + \beta_{11}P\widehat{T}_{t-2}^{3} + \beta_{12}\widehat{E}_{t} + \beta_{13}\widehat{E}_{t-1} + \beta_{14}\widehat{E}_{t-2}$$
(8)

3.1.- Resultados del análisis realizado.

El modelo anteriormente descrito se ha estimado para todas las CC.AA. españolas, y aunque en general parece comportarse bastante bien, han tenido que hacerse modificaciones en cada una de las estimaciones para eliminar las variables poco significativas y corregir, cuando ha sido posible, la ausencia de normalidad en los residuos.

Los resultados obtenidos para cada una de las CC.AA se recogen de manera detallada en el anexo 1, si bien los principales resultados se muestran a continuación¹⁴.

Antes de presentar los resultados decir que al ser 17 las CC.AA. analizadas, los datos se presentan en forma de ecuación matricial, siendo Y la matriz de la variable dependiente para todas las CC.AA., α matriz de constantes, β la matriz que recoge los coeficientes de las variables independientes, X la de variables independientes, δ la de los coeficientes de las variables DUMMY que es necesario incluir en el modelo para algunas CC.AA.

$$\begin{aligned} & [Y_i] = [\alpha_i] + \left[\beta_{i,j}\right] \times \left[X_j\right] + \left[\delta_{i,j}\right] \times \left[DUMMY_j\right] & \text{i} = Comunidad; \ \mathbf{j} = periodo \\ & \begin{bmatrix} Y_1 \\ Y_2 \\ Y_3 \\ \vdots \\ Y_{15} \\ Y_{16} \\ Y_{17} \end{bmatrix} & \begin{bmatrix} \alpha_1 \\ \alpha_2 \\ \alpha_3 \\ \vdots \\ \alpha_{16} \\ \alpha_{17} \end{bmatrix} \times \begin{bmatrix} X_1 \\ X_2 \\ X_3 \\ \vdots \\ X_{14} \end{bmatrix} + \left[\delta\right] \times \left[DUMMY_j\right] \\ & \vdots \\ & \begin{bmatrix} X_1 \\ X_2 \\ X_3 \\ \vdots \\ X_{13} \\ X_{14} \end{bmatrix} + \left[\delta\right] \times \left[DUMMY_j\right] \end{aligned}$$

_

¹⁴ La agrupación sectorial que se ha efectuado a la hora de realizar el análisis otorga un excesivo peso al sector secundario, por eso, si bien debemos ser cautelosos en la interpretación de los resultados obtenidos, el hecho de que el sector secundario no sea el que presenta mayor importancia en el crecimiento de todas las CC.AA., y en algunas de ellas ni siquiera resulte ser significativo, permite decir que la agrupación que se ha realizado no ha sesgado los resultados del estudio.

$$\begin{bmatrix} V\hat{A}_{AND_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{ARA_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{ARA_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{BAI_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{CAN_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RAD_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{MAD_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RNV_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RNV_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RNO_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RNO_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RO_{l}}^{*} \\ V\hat{A}_{RO_{l}}^{*}$$

```
-1,589; -0,589; -0,231; 0,397; -0,198; -0,178; 0,360; -0,170; 0;
                                                                                            0;
                                                                                                          0,129; -0,119; 0
                                                                                                   0;
          0
                          1,369; -0,417; 0;
                                                               -0,076;0,116; 0;
                                                                                     0,066; -0,036; 0;
                                                                                                                  0,104;0
                                                0;
                                                        0;
                                                                                                          0;
          0
                                                                                           0;
                          1,624;-0,631; 0.052;-0,091; 0,044;-0,134;0,261;-0,101;0;
                                                                                                  0;
                                                                                                          0,303; -0,424; 0,153
          0
                          1,506; -0,526; -0,045; 0,067; 0;
                                                               -0,171; 0,179; 0;
                                                                                            0;
                                                                                                                  0;
                                                                                                                         0,043
                          1,635;-0,662; 0,082;-0,140; 0,068; 0;
                                                                       0;
                                                                              0;
                                                                                     0,107; -0,185; 0,095; 0;
                                                                                                                         0,029
      0,0014007
                          1,728;-0,749; 0;
                                                               -0,145;0,254;-0,113;0,109;-0,198;0,089;0;
                                                 0;
                                                        0;
          0
                          1,623; -0,635; 0;
                                                0:
                                                                0:
                                                                       0;
                                                        0:
                                                                              0;
                                                                                     0,108; -0,166; 0,066; 0,398; -0,592; 0,229
      0,009369
                          1,302; -0,364; 0,097; -0,114; 0;
                                                              -0,251; 0,336; -0,096; 0;
                                                                                             0;
                                                                                                    0;
                                                                                                           0,096; 0
[\alpha]=
          0
                    [\beta] = |1,402;-0,453; 0,087;-0,104; 0,062; 0,500;-0,652; 0,257; 0,087;-0,074; 0;
                                                                                                           0,071; 0;
                          1,726;-0,737;-0,046;0,078;-0,035;0;
                                                                       0;
                                                                                     0,098; -0,185; 0,094; 0,174;-0,290; 0,131
          0
                                                                               0;
                          1,662; -0,713; 0;
                                                             -0.321; 0.525; -0.255; 0.505; -0.869; 0.414; 0.255; -0.410; 0.2188
          0
                                                0;
          0
                          1,461; -0,559; 0;
                                                 0;
                                                        0;
                                                               0,108;-0,128; 0;
                                                                                     0,384; -0,538; 0,261; 0;
                                                                                                                   0,082; 0
                          1,569; -0,635; 0,189; -0,265; 0,113; 0,119; -0,193; 0,080; 0,737; -1,159; 0,477; 0;
          0
                                                                                                                   0,067;0
          0
                          1,352; -0,499; 0,087; -0,061; 0;
                                                               0,995;-1,397; 0,529;0;
                                                                                             0;
                                                                                                     0,110;-0,307;0,460;0
          0
                          1,605; -0,726; 0,591; -0,989; 0,456; 0,676; -1,126; 0,460; 0,773; -1,204; 0,527; 0,085; 0;
          0
                          1,714;-0,738; 0,057;-0,098; 0,043;0,147;-0,280; 0,117;0,111;-0,194; 0,100; 0;
                          1,652; -0,668; -0,272; 0,447; -0,190; 0;
                                                                      0;
                                                                              0; -0.222; 0.412; -0.179; 0.036; 0;
```

De los resultados obtenidos se deduce que, en general, en todas las CC.AA. existe una inercia en el crecimiento, siendo la variación del VA por persona en edad de trabajar en el periodo anterior la variable más significativa a la hora de explicar el crecimiento del periodo actual. En cuanto a las tasas de empleo y la productividad de la mano de obra en unos u otros sectores las conclusiones que pueden extraerse no son tan generales, si bien, sí puede decirse que en todas las CC.AA. la productividad de la mano de obra, ya sea en un sector o en otro, y no tanto el empleo, se muestra como una variable significativa en el crecimiento económico. En este sentido se hace necesario adoptar medidas que ayuden a impulsar la productividad, ya sea mediante la inversión en capital humano, capital tecnológico o infraestructuras. Este hecho ya fue puesto de manifiesto por Villaverde (2007a), así como por Gual et al (2006), para quién la regulación y la intervención del sector público en la economía no son las causantes de la baja productividad de la mano de obra en algunas CC.AA .

GRÁFICO 4. AGRUPACIÓN DE COMUNIDADES AUTÓNOMAS SEGÚN IMPORTANCIA DE LOS SECTORES EN EL



Aunque la productividad de la mano de obra resulte una variable significativa en el crecimiento de todas las CC.AA., deben establecerse diferencias entre unas y otras en función de los sectores determinantes del crecimiento. Así, debemos agrupar las CC.AA. en función de los resultados obtenidos pudiendo diferenciar hasta cinco grupos diferentes (Ver gráfico 4).

Por un lado, y en primer lugar, nos encontraríamos con aquellas CC.AA. para las que la productividad de la mano de obra en el sector primario y secundario cuenta con cierta importancia en el crecimiento económico. Es el caso de Andalucía, Asturias, Baleares, Castilla – La Mancha y Navarra. En segundo lugar tendríamos a aquellas para las que el sector primario apenas es representativo, siendo los sectores secundario y terciario los que ganan peso, es el caso de Aragón, Cantabria, Galicia y Madrid. En tercer lugar nos encontramos con las CC.AA. para las que la contribución de los sectores primario y terciario al crecimiento económico son las más significativas (Canarias, Extremadura y Comunidad Valenciana). Finalmente tenemos el grupo de CC.AA. para las que los tres sectores considerados, primario, secundario y terciario son, en una u otra medida, significativos en el crecimiento económico del área. Es el caso de Cataluña, la Región murciana, País Vasco y La Rioja. Sólo Castilla y León parece no mantener una relación muy directa con ninguna de las otras CC.AA. cuyo crecimiento depende de la productividad del sector terciario y especialmente de la tasa de empleo 15.

Son las CC.AA. pertenecientes a los grupos 1, 2 y 4, las que representan una mayor cuota de participación en el VA por persona en edad de trabajar español (29,5%, 24,5% y 25,3% respectivamente), siendo el grupo 4 el que logra posicionar un mayor número de CC.AA. entre aquellas con mayor peso en el VA por persona en edad de trabajar del conjunto nacional. En este sentido el sector secundario parece esencial, pues es el punto en común que les diferencia del resto de grupos.

En general parece haber una cierta correspondencia en el comportamiento de las CC.AA. que pertenecen a un mismo grupo. CC.AA. como Andalucía, Asturias, Castilla – La Mancha y Navarra, pertenecientes todas ellas al grupo 1, parecen haber perdido peso en el conjunto nacional en términos de VA por cápita. Si bien, esta afirmación no puede hacerse a la ligera, pues en el mismo grupo nos encontramos con Baleares que, en lugar de haber perdido peso, lo ha ganado. Algo similar ocurre en el resto de grupos, mostrando las CC.AA. de un mismo grupo comportamientos similares a lo largo del periodo considerado.

El hecho de que los patrones de crecimiento de los grupos de CC.AA. creados presenten diferencias, nos lleva a plantearnos la necesidad de adoptar políticas económicas distintas en cada grupo de CC.AA, y a preguntarnos cuáles serán las consecuencias de ello. En definitiva, a plantearnos que es preferible, ¿La convergencia productiva entre unas CC.AA. y otras? o ¿El crecimiento de la economía española en su conjunto con una posterior redistribución que ayude a la convergencia en el nivel de bienestar?

Si lo que se desea primar es la convergencia productiva de todas las CC.AA. lo deseable sería aplicar políticas económicas que favorezcan el crecimiento de aquellas que actualmente se encuentran en posiciones más rezagadas y ralenticen el de las que ocupan posiciones de cabeza. En este caso, la centralización en la adopción de las políticas económicas es posible, aunque debemos ser conscientes de que con ello se estaría paralizando el crecimiento económico

-

¹⁵ Junto a este criterio de clasificación elaborado por nosotros, donde las CC.AA. se agrupan en función de la importancia de la productividad de la mano de obra de cada uno de los sectores en el crecimiento económico. se pueden distinguir muchos otros, algunos de los cuáles son recogidos en Duro (2005). En concreto las CC.AA. españolas pueden agruparse según los NUTS establecidos por la UE (Noroeste con Galicia, Asturias y Cantabria, el Noreste con País Vasco, Navarra, La Rioja y Aragón, Centro, con Castilla y León, Castilla la Mancha y Extremadura, el *Este* con Cataluña, Comunidad Valenciana y Baleares, el *Sur* con Andalucía y Murcia, y finalmente las zonas de Madrid y de Canarias). También puede agruparse en función de ejes económicos, propuesta que fue formulada por Pérez Y Villaverde (1996) y que divide a las CC.AA. en el Valle del Ebro, grupo en el que se integran Aragón, La Rioja y Navarra, el Arco Mediterráneo al que pertencen Cataluña, la Comunidad Valenciana y Murcia, la Cornisa Cantábrica con Asturias, Cantabria, Galicia y País Vasco, el Centro con Castilla la Mancha y Castilla y León, el Sur con Andalucia y Extremadura, los Archipiélagos con Baleares y Canarias, y finalmente Madrid. El último criterio de agrupación de las CC.AA. que se recoge en Duro (2005) es el propuesto por Alcalde (2002) que divide a las CC.AA. atendiendo a criterios geoeconómicos. Así se diferencian hasta 10 zonas, Extrapeninsular, Arco Mediterráneo Norte, Arco Mediterráneo Sur, Cuenca del Ebro, Cornisa Norte, Raya Portugal, Madrid, Meseta Norte, Macizo Ibérico y finalmente Meseta y Zona Sur.

español. Además, el hecho de que las CC.AA. que ocupan puestos de cola pertenezcan a grupos diferentes, y que CC.AA. de estos mismos grupos ocupen puestos de cabeza, hace pensar que esta alternativa es algo compleja.

Por su parte, si lo que se desea es favorecer el crecimiento económico de España sin importar el grado de convergencia o divergencia productiva existente entre las CC.AA., se hace necesario adoptar políticas diferentes en cada grupo de CC.AA. en respuesta a la estructura productiva que éstas presentan. Así, por ejemplo, deberían adoptarse políticas que animen la productividad del sector primario y secundario para las CC.AA. del grupo 1, al tiempo que se debe estimular el empleo de la mano de obra y la productividad del sector terciario, y especialmente del secundario en el caso de las CC.AA. del grupo 2. Mayores diferencias se detectan en el grupo 3, donde cada una de las CC.AA. pertenecientes a este grupo presentan diferencias reseñables. Así, algunas CC.AA. como Extremadura apoyan su crecimiento en la tasa de empleo, mientras que otras como Canarias dependen más de la productividad de la mano de obra en el sector terciario, y más marginalmente de la del sector secundario. Por su parte, en la Comunidad Valenciana el crecimiento económico depende, más o menos en la misma medida, de la productividad de la mano de obra del sector primario y del terciario. Algo similar ocurre en las CC.AA, que se integran dentro del denominado grupo 4, en las que si bien, la productividad de la mano de obra en todos los sectores económicos resulta ser significativa a la hora de explicar el crecimiento económico, en unas, como es el caso de Murcia, el sector terciario es el que lleva el peso, mientras que en otras. como en Cataluña, es el sector secundario el más significativo.

En este caso, la descentralización en la aplicación de la política económica debe ser entendida como la opción más deseada, favoreciendo la convergencia posterior en el nivel de bienestar a través de políticas redistributivas.

Por otro lado, para favorecer el crecimiento de las CC.AA. pertenecientes a un mismo grupo, la aplicación de una misma política económica puede ser suficiente, pues todas ellas, con ciertas matizaciones, presentan un mismo patrón de crecimiento. No debe obviarse, sin embargo, que la aplicación de una misma política económica entre las CC.AA. de un mismo grupo, si bien impulsa el crecimiento de todas ellas, actúa con mayor intensidad sobre unas CC.AA. que sobre otras.

4. Principales conclusiones.

El análisis realizado en este trabajo constituye un primer paso en el estudio de la convergencia entre las CC.AA., al tiempo que permite avanzar en la conveniencia de adoptar políticas económicas diferentes aunque coordinadas en la economía española para favorecer el crecimiento económico y la convergencia en el nivel de bienestar. En lo básico, los resultados no discrepan de las conclusiones obtenidas por otros trabajos, aunque sí aportan algunas argumentaciones adicionales.

Los datos analizados confirman que el comportamiento cíclico de las CC.AA. es cada vez más semejante. No sólo los ciclos de crecimiento y decrecimiento del VA per cápita han llegado a ser coincidentes en el tiempo, sino que también se aproximan mucho en su magnitud. Esta coincidencia cíclica ayuda a que la convergencia en términos de VA per cápita, aunque positiva, sea muy lenta a lo largo del periodo considerado. La convergencia es mayor en términos de productividad, lo que puede entenderse como una buena señal para que a largo plazo la convergencia avance a un mayor ritmo.

Del estudio realizado podemos concluir que no es posible extraer un patrón claro de crecimiento para el conjunto de la economía española, aunque el análisis de las funciones de crecimiento en las diferentes CC.AA. nos ha permitido agruparlas en función de las variables determinantes del crecimiento en cada una de ellas. Así se han distinguido hasta 5 grupos diferentes, el primero constituido por Andalucía, Asturias, Baleares, Castilla – La Mancha y Navarra, uno segundo formado por Aragón, Cantabria, Galicia y Madrid. El tercer grupo lo integran Canarias, Extremadura y la Comunidad Valenciana. El cuarto, con Cataluña, Murcia, País Vasco y La Rioja, y el quinto y último grupo con la Comunidad de Castilla y León.

Por este motivo, y para impulsar el crecimiento económico, no parece deseable adoptar una misma política económica en todas las CC.AA. Las divergencias existentes entre los patrones de crecimiento de unas CC.AA. y otras hace que, mientras en algunas CC.AA., por ejemplo las del grupo 1, sea deseable adoptar políticas que favorezcan la productividad de la mano de obra en los sectores primario y secundario, en otras, como las del grupo 2, las medidas adoptadas deben centrarse en los sectores secundario y terciario. Este hecho nos conduce a la teoría del federalismo fiscal que se apoya en el teorema de Tiebout y en el de la descentralización de Barzel y Oates. Según el federalismo fiscal la descentralización garantizaría una solución mejor que la que resultaría de una decisión centralizada, al menos en las funciones asignativas del Gobierno, si bien no existe un consenso claro en lo que a las funciones distributivas se refiere ¹⁶.

Además, y aunque las CC.AA. pueden agruparse según patrones de crecimiento más o menos homogéneos, debemos ser conscientes de que cada CC.AA. tiene sus propias características, y no todas las CC.AA. de un mismo grupo presentan el mismo patrón de crecimiento. Si bien los sectores que impulsan el crecimiento son los mismos, la intensidad con que influyen no coincide.

El hecho de que las Autonomías puedan responder a diferentes patrones de crecimiento permite afirmar que para elevar el bienestar de los ciudadanos lo mejor es aplicar políticas que animen el crecimiento de la región, aunque esto suponga aplicar políticas diferentes en cada CC.AA. o grupo de CC.AA..

Esta diferenciación en las políticas económicas aplicadas en España no debe entenderse como una descentralización ni una cesión de soberanía a los gobiernos autonómicos. Las razones de ello son dos, por un lado en todas las CC.AA. el crecimiento económico depende de la productividad de la mano de obra, y ya sea en un sector o en otro, las políticas económicas deben tratar de mejorarla. En este sentido, las políticas de gasto en I+D, el desarrollo de nuevas tecnologías y de nuevas y mejores infraestructuras, y la formación del capital humano, se ofrecen como políticas óptimas en todas las CC.AA. Por otro lado, porque las sinergias que se pueden producir entre las políticas aplicadas en unas CC.AA. y otras pueden ser mejor aprovechadas si las decisiones de política económica se toman a nivel central. En definitiva, las CC.AA. españolas requieren políticas similares con diferentes matizaciones.

Finalmente, y si bien es cierto que la aplicación de políticas diferentes puede perjudicar la igualdad entre los españoles favoreciendo el crecimiento de unas CC.AA. más que el de otras, también lo es que, debido a la mayor convergencia en términos de productividad que en términos de VA per cápita, unas políticas que favorezcan la productividad de la mano de obra pueden ayudar a la convergencia en el largo plazo. Además, siempre se podrá potenciar la convergencia en el nivel de bienestar mediante la aplicación de políticas fiscales que permitan la redistribución de la renta, beneficiando a las CC.AA. que actualmente se encuentran en posiciones más retrasadas.

5. Bibliografía.

3. Dibilografia

ALCALDE INCHAUSTI, J. (2007), "Distribución de la renta española en el periodo 2000-2006", *Papeles de Economía Española, nº 113,* pp. 61-76.

ALCALDE INCHAUSTI, J. (2002), "Delimitación y Análisis de las áreas geoeconómicas españolas. Años 1995-2000", *Papeles de Economía Española, nº* 93, pp. 246-261.

ALONSO CARRERA, J.; FREIRE SEREN, Mª. J. (2003), "Infraestructuras públicas y desarrollo económico regional en España", Ponencia en el Encuentro de Economía Pública X, Santa Cruz de Tenerife, Febrero 2003

AYALA CAÑÓN, L.; JURADO MÁLAGA, A.; PEDRAJA CHAPARRO, F. (2005), "Desigualdad y bienestar en la distribución intraterritorial de la renta, 1997-2000", *Documento de trabajo del Instituto de Estudios Fiscales,* n° 6/05.

-

¹⁶ Para un mayor detalle sobre la teoría del federalismo fiscal se puede acudir a Monasterio y Escudero (1998).

CENDEJAS BUENO, J. L.; HOYO BERNAT, J. L.; LLORENTE ÁLVAREZ, J.; MONJAS BARROSO, M.; RIVERO RODRÍGUEZ, C. (2006), "Ciclo económico y convergencia real en la Unión Europea: Análisis de los PIB per cápita en la UE-15", *Documento de trabajo del BBVA nº 10.*

CEREIJO CASTRO, E.; TURRIÓN SÁNCHEZ, J.; VELÁZQUEZ ANGONA, F. J. (2007), "Indicadores de convergencia real para las regiones españolas", *Colección Estudios de la Fundación nº 23*. Ed. Fundación de las Cajas de Ahorro (FUNCAS).

CUADRADO ROURA, J. R. (2006), "El desarrollo de los estudios de economía regional en España", *Revista de Estudios Regionales nº 75*, pp 15-40.

CUADRADO ROURA, J. R. (2004), "La consolidación de los estudios de economía regional", *Papeles y memorias de la Real Academia de Ciencias Morales y Políticas nº 12*, pp 3-27.

CUADRADO ROURA, J. R. (2003), "Divergencia versus convergencia de las disparidades regionales en España", *Revista Latinoamericana de Estudios Urbanos Regionales (EURE) Vol XXIX, nº* 72, pp 5-31.

CUADRADO ROURA, J. R. y MAROTO SÁNCHEZ, A. (2008), "Convergencia regional en productividad y cambios en la estructura productiva", *Documento de trabajo del Instituto Universitario de Análisis Económico y Social nº 12/2008*.

DABÁN SÁNCHEZ, T.; DÍAZ, A.; ESCRIBÁ PÉREZ, J.; MURGUI GARCÍA, M. J. (2002): "La base de datos BD MORES". Revista de Economía Aplicada nº30 (vol. X), págs 165-184.

DABÁN SÁNCHEZ, T.; DÍAZ, A.; ESCRIBÁ PÉREZ, J.; MURGUI GARCÍA, M. J. (1998), "La base de datos BD MORES", *D-98001*, Dirección General de Análisis y Programación Presupuestaria, Ministerio de Economía y Hacienda.

DE LA FUENTE, A. (2002), "Regional convergence in Spain: 1965-1995", Documento de trabajo del Instituto de Análisis Económico nº 2002-04.

DE LA FUENTE, A. (2000), "Convergencias entre las regiones españolas: fuentes y perspectivas", en Castillo Valero, J. S.; Olaya Iniesta, A. (coord.), *El desarrollo y la economía regional : el nuevo marco teórico y sus aplicaciones a la política regional,* pp, 179-196.

DE LA FUENTE, A. (1998), "Algunas Técnicas para el análisis de la convergencia con una aplicación a las regiones españolas", *Documento de trabajo del Instituto de Análisis Económico nº* 98007.

DOLADO, J. J.; GONZÁLEZ-PÁRAMO MARTÍNEZ-MURILLO, J. M.; ROLDÁN ALEGRE, J. Mª.; NOVALES CINCA, A.; DOMENECH VILARIÑO, R. (1994), "Convergencia económica entre las provincias españolas: Evidencia empírica (1955-1989)", *Moneda y Crédito nº 198*, pp81-131.

DOMÉNECH, R.; GÓMEZ, V. (2004), "Ciclo económico y desempleo estructural en la economía española", Documento de trabajo 2004-3 de la Dirección General de Presupuestos del Ministerio de Economía y Hacienda.

DURO, J. A. (2005), "Análisis de agrupaciones provinciales a partir del enfoque de desigualdad y polarización", *Revista de Estudios Regionales nº* 73, pp 131-140.

DURO (2004), "La descomposición de la desigualdad en rentas per cápita por factores multiplicativos a través del índice de Theil: una revisión metodológica e ilustración para las provincias españolas", *Revista de Estudios Regionales nº 70*, pp 63-84.

GARCÍA GRECIANO, B.; RAYMOND BARA, J. L.; VILLAVERDE CASTRO, J. (1995), "La convergencia de las provincias españolas", *Papeles de Economía Española*, *nº* 64, pp. 38-53.

GOERLICH GISBERT, F. J. (1998), Desigualdad, diversidad y convergencia: algunos instrumentos de medida, Edita IVIE. Valencia.

GOERLICH GISBERT, F. J.; MAS IVARS, M. (2002), "Concentración, convergencia y desigualdad regional en España", *Documento de trabajo del IVIE* (series económicas), nº 98-09.

GOERLICH GISBERT, F. J.; MAS IVARS, M. (1998), "Desigualdad y convergencia en el área de la OCDE", Documento de trabajo del IVIE (series económicas), nº 98-09.

GUAL, J.; JÓDAR ROSELL, S.; RUIZ POSINO, A. (2006), "El problema de la productividad en España: ¿Cuál es el papel de la regulación?", *Documentos de economía de la Caixa nº 1, 2006*, Servicio de estudios de la Caixa.

INSTITUTO NACIONAL DE ESTADÍSTICA (2008), "Contabilidad regional de España".

MARÍA-DOLORES, R. y SANCHO PORTERO, I. (2004), "Un análisis de los efectos del ciclo económico sobre la velocidad de convergencia. El caso español", *Revista ICE nº 814*, marzo-abril 2004, pp 167-177.

MAS IVARS, M.; MAUDOS VILLARROYA, J.; PÉREZ GARCÍA, F.; URIEL JIMÉNEZ, E. (1994), "Disparidades regionales y convergencia en las CC.AA.", *Revista de Economía Aplicada nº 4 (vol II)*, pp 129-148.

MINISTERIO DE ECONOMÍA Y HACIENDA (2005), "Base de estudios regionales BD MORES".

MONASTERIO ESCUDERO, C. y SUÁREZ PANDIELLO, J. (1998), *Manual de Hacienda Autonómica y Local*, Ed. Ariel Economía (2ª edición)

MORA CORRAL, A. (2002), "Sobre convergencia económica. Aspectos teóricos y análisis empírico para las regiones españolas y europeas", Tesis doctoral presentada en la Universidad de Barcelona en abril del 2002.

PÉREZ GONZÁLEZ, P.; VILLAVERDE CASTRO, J. (1996), "Los ejes de crecimiento de la economía española". *Papeles de Economía Española*, nº 67, pp. 63-80.

RAYMOND BARA, J. L. (2002), "Convergencia real de las regiones españolas y capital humano", *Papeles de Economía Española*, *n*º 93, pp. 109-121.

RAYMOND BARA, J. L. (1995), "Análisis del ciclo económico", *Papeles de Economía Española, nº 62,* pp. 2-36.

RAYMOND BARA, J. L.; GARCÍA GRECIANO, B. (1999), "Las disparidades regionales y la hipótesis de convergencia", *Papeles de Economía Española, nº 80,* pp. 3-18.

RAYMOND BARA, J. L.; GARCÍA GRECIANO, B. (1995), "La convergencia de las provincias españolas", Papeles de Economía Española, nº 64, pp. 38-53.

RAYMOND BARA, J. L.; GARCÍA GRECIANO, B. (1994), "Las disparidades en el PIB per cápita entre comunidades autónomas y la hipótesis de convergencia", *Papeles de Economía Española, nº 59*, pp. 37-59.

SCOTT, L. y GALINDO, M. A. (2000), "Evidencia empírica de la convergencia real", *Papeles de trabajo del Instituto de Estudios Fiscales n*º 3.

VILLAVERDE CASTRO, J. (2007a), "La competitividad de las regiones españolas". *Papeles de Economía Española, nº 113*, pp. 34- 47.

VILLAVERDE CASTRO, J. (2007b), "Crecimiento y convergencia regional en España. (Algunas) Causas del cambio". *Papeles de Economía Española, nº 111,* pp. 240-254.

VILLAVERDE CASTRO, J. (2006), "El crecimiento de las Comunidades Autónomas: un análisis gráfico", *Mediterráneo económico, un balance del estado de las autonomías nº 10,* pp. 285-301.

VILLAVERDE CASTRO, J.; SÁNCHEZ-ROBLES, B. (2002), "Polarización, convergencia y movilidad entre las provincias españolas". *Revista Asturiana de Economía*, nº 20, pp. 7-26.

ANEXO

Tabla 2. Resultados del modelo estimado.

		А	NDALUCÍA		ARAGÓN						
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1,58940	0,08664	18,3	0,000	0,8402	1,36967	0,07565	8,1	0,000	0,8324	
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0,589887	0,08522	-6,92	0,000	0,4281	-0,417513	0,07116	-5,87	0,000	0,3428	
Constante											
$\Delta_4 L[E_t]$	0,129165	0,03035	4,26	0,000	0,2206						
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$	-0,119739	0,03074	-3,90	0,000	0,1917	0,104185	0,01898	5,49	0,000	0,3135	
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$											
PT ¹ t	-0,231488	0,04841	-4,78	0,000	0,2632						
PT ¹ _{t-1}	0,397946	0,08591	4,63	0,000	0,2511						
PT ¹ _{t-2}	-0,198315	0,04826	-4,11	0,000	0,2087						
PT ² t	-0,178114	0,04530	-3,93	0,000	0,1946	-0,0762700	0,02241	-3,40	0,001	0,1492	
PT ² _{t-1}	0,360348	0,07734	4,66	0,000	0,2533	0,116343	0,02220	5,24	0,000	0,2938	
PT ² _{t-2}	-0,170160	0,04650	-3,66	0,001	0,1730						
PT ³ t						0,0666325	0,02804	2,38	0,020	0,0788	
PT ³ _{t-1}						-0,0366777	0,02666	-1,38	0,174	0,0279	
PT ³ t-2											
dummy 1983											
dummy 1987											
dummy 1989											
dummy 1990											
dummy 1994											
dummy 1995											
dummy 1996						-0,00166036	0,0006260	-2,65	0,010	0,0963	
							Sigma				
	$\begin{array}{llllllllllllllllllllllllllllllllllll$					AR 1-5 test: ARCH 1-4 tes Normality test: hetero test: hetero-X test: RESET test:	t: F(4,58) = Chi^2(2) = F(15,50) = F(43,22) =	1.8249 [0.1 1.5233 [0.2 7.6913 [0.0 1.8382 [0.0 3.9817 [0.0 2.6012 [0.11	073] 0214]* 550] 0005]**		

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		,	ASTURIAS				В	ALEARES		
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.62457	0.09463	17.2	0.000	0.8239	1.50646	0.07161	21.0	0.000	0.8685
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.631676	0.09313	-6.78	0.000	0.4221	-0.526318	0.07080	-7.43	0.000	0.4520
Constante										
Δ_4 L[E _t]	0.303011	0.06267	4.84	0.000	0.2706					
Δ_4 L[E _{t-1}]	-0.424594	0.1193	-3.56	0.001	0.1674					
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$	0.153091	0.06602	2.32	0.024	0.0788	0.0434191	0.009656	4.50	0.000	0.2318
PT ¹ _t	0.0522745	0.02153	2.43	0.018	0.0855	-0.0457897	0.02012	-2.28	0.026	0.0718
PT ¹ _{t-1}	-0.0917035	0.03457	-2.65	0.010	0.1005	0.0673158	0.02103	3.20	0.002	0.1327
PT ¹ _{t-2}	0.0446047	0.02063	2.16	0.034	0.0691					
PT ² _t	-0.134304	0.03796	-3.54	0.001	0.1657	-0.171775	0.03814	-4.50	0.000	0.2324
PT ² _{t-1}	0.261155	0.06446	4.05	0.000	0.2067	0.179856	0.03599	5.00	0.000	0.2716
PT ² _{t-2}	-0.101850	0.04294	-2.37	0.021	0.0820					
PT ³ t										
PT ³ _{t-1}										
PT ³ t-2										
dummy 1983										
dummy 1987										
dummy 1989										
dummy 1990										
dummy 1994										
dummy 1995										
dummy 1996										
	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA*		B DW No o	1.93 f parameter	50106732 s 11 0.000671925	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA*		DW No of	0.0003 1.72 parameter ₄ L[VA* _t]	s 7 0.000671925
	AR 1-5 test: ARCH 1-4 test Normality test: Hetero test: RESET test:	t: F(4,55) = Chi^2(2) = F(22,40) =	0.16128 [0. 0.15359 [0. 71.406 [0. 0.74876 [0.30520 [0.	.9606] 0001]** 0.7631]		AR 1-5 test: F(5,62) = 0.47455 [0.7938] ARCH 1-4 test: F(4,59) = 0.18878 [0.9433] Normality test: Chi^2(2) = 23.597 [0.000]** Hetero test: F(14,52) = 1.5024 [0.1434] Hetero-X test: F(35,31) = 1.5238 [0.1186] RESET test: F(1,66) = 0.25855 [0.6128]				

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		(CANARIAS			CANTABRIA					
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.63584	0.07893	20.7	0.000	0.8686	1.72809	0.07714	22.4	0.000	0.8869	
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.662409	0.07832	-8.46	0.000	0.5239	-0.749175	0.07746	-9.67	0.000	0.5938	
Constante						0.0014007	0.00007802	1.80	0.077	0.0480	
$\Delta_4 L[E_t]$											
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$											
Δ_4 L[E _{t-2}]	0.0293047	0.01256	2.33	0.023	0.0773						
PT ¹ _t	0.0829643	0.03724	2.23	0.029	0.0709						
PT ¹ _{t-1}	-0.140907	0.06345	-2.22	0.030	0.0705						
PT ¹ _{t-2}	0.0688658	0.03714	1.85	0.068	0.0502						
PT ² _t						-0.145745	0.03038	-4.80	0.000	0.2645	
PT ² _{t-1}						0.254119	0.05040	5.04	0.000	0.2843	
PT ² _{t-2}						-0.113281	0.03281	-3.45	0.001	0.1570	
PT ³ _t	0.107134	0.05061	-2.09	0.038	0.0645	0.109913	0.03663	3.00	0.004	0.1233	
PT ³ _{t-1}	-0.185686	0.08870	1.97	0.040	0.0632	-0.198507	0.06194	-3.20	0.002	0.1383	
PT ³ _{t-2}	0.0950789	0.04816	2.33	0.053	0.0566	0.0897325	0.03514	2.55	0.013	0.0925	
dummy 1983											
dummy 1987											
dummy 1989											
dummy 1990											
dummy 1994											
dummy 1995											
dummy 1996											
	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA*] 0.07768	5 DW No of 391 Var)	1.94 f parameters ∆₄L[VA* _t]	01336416 s 9 0.000671925	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA*	0.07710	DW No of 92 Var)/	1.92 parametei ¼L[VA* _t]	276842379 rs 9 0.000656239	
	AR 1-5 test: F(5,60) = 0.84427 [0.5238] ARCH 1-4 test: F(4,57) = 0.41894 [0.7943] Normality test: Chi^2(2) = 30.377 [0.0001]** Hetero test: F(18,46) = 3.8989 [0.0001]** Hetero-X test: F(54,10) = 63278 [0.0000]** RESET test: F(1,64) = 2.3121 [0.1333]					AR 1-5 test: F(5,59) = 0.33078 [0.8924] ARCH 1-4 test: F(4,56) = 2.4993 [0.0527] Normality test: Chi^2(2) = 24.742 [0.000]** Hetero test: F(16,47) = 1.2668 [0.2576] Hetero-X test: F(44,19) = 4.8361 [0.0002]** RESET test: F(1,63) = 0.060096 [0.8071]					

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		CAS	TILLA Y L	EÓN			CASTILLA – LA MANCHA				
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.62361	0.07906	20.5	0.000	0.8647	1.30252	0.08673	15.0	0.000	0.7817	
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.635576	0.07804	-8.14	0.000	0.5012	-0.364566	0.08317	-4.38	0.000	0.2337	
Constante						0.00936984	0.001872	5.01	0.000	0.2846	
Δ_4 L[E _t]	0.398480	0.07950	5.01	0.000	0.2757	0.0961270	0.01676	5.74	0.000	0.3430	
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$	-0.592412	0.1515	-3.91	0.000	0.1880						
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$	0.229744	0.08439	2.72	0.008	0.1010						
PT ¹ t						0.0973176	0.02955	3.29	0.002	0.1468	
PT ¹ _{t-1}						-0.114168	0.02975	-3.84	0.000	0.1895	
PT ¹ _{t-2}											
PT ² t						-0.251174	0.03796	-6.62	0.000	0.4100	
PT ² _{t-1}						0.336766	0.06517	5.17	0.000	0.2977	
PT ² _{t-2}						-0.0964908	0.04128	-2.34	0.023	0.0798	
PT ³ t	0.108102	0.02604	4.15	0.000	0.2071						
PT ³ _{t-1}	-0.166692	0.04518	-3.69	0.000	0.1710						
PT ³ _{t-2}	0.0664813	0.02733	2.43	0.018	0.0823						
dummy 1983						-0.00403353	0.001594	-2.53	0.014	0.0922	
dummy 1987											
dummy 1989											
dummy 1990											
dummy 1994											
dummy 1995											
dummy 1996						-0.00526763	0.0009535	-5.52	0.000	0.3263	
	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test: ARCH 1-4 test Normality test: Hetero test:	0.07768 $F(5,61) = 0.07768$ $F(4,58) = 0.07768$	6 DW 74 No 391 Var 0.71435 [0.98012 [: 25.509 [1.94 of parameters $)\Delta_4 L[VA^*_t]$ 0.6150] 0.4255] 0.0001]**	88682865 s 8 0.000671925	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA*₁ AR 1-5 test: ARCH 1-4 test Normality test: Hetero test:	0.077689 F(5,58) = F(4,55) =	DW No c 91 Var 2.3461 [0. 1.3917 [0. 2.9752 [0	1.44 of parameters)∆₄L[VA* _t] 0523] 2489] .2259]	80945669 s 11 0.000671925	
	Hetero-X test: RESET test:	. , ,	= 33.589 [(0.0000]**		Hetero-X test: RESET test:	not enough F(1,62) = 0	observatio	ons		

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		(CATALUÑ	4		EXTREMADURA				
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.40274	0.09089	15.4	0.000	0.7935	1.72693	0.07446	23.2	0.000	0.8952
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.453555	0.08635	-5.25	0.000	0.3079	-0.737729	0.07382	-9.99	0.000	0.6132
Constante										
Δ_4 L[E _t]	0.0711214	0.01520	4.68	0.000	0.2611	0.174154	0.02216	7.86	0.000	0.4951
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$						-0.290901	0.04070	-7.15	0.000	0.4478
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$						0.131523	0.02582	5.09	0.000	0.2918
PT ¹ t	0.0878820	0.03608	2.44	0.018	0.0873	-0.0461681	0.01387	-3.33	0.001	0.1496
PT ¹ _{t-1}	-0.104844	0.06281	-1.67	0.100	0.0430	0.0783784	0.02167	3.62	0.001	0.1720
PT ¹ _{t-2}	0.0624797	0.03593	1.74	0.087	0.0465	-0.0353122	0.01235	-2.86	0.006	0.1149
PT ² _t	0.500351	0.06787	7.37	0.000	0.4671					
PT ² _{t-1}	-0.652292	0.1096	-5.95	0.000	0.3634					
PT ² _{t-2}	0.257078	0.06575	3.91	0.000	0.1978					
PT ³ t	0.0872788	0.04346	2.01	0.049	0.0611	0.0982788	0.03024	3.25	0.002	0.1436
PT ³ _{t-1}	-0.0743107	0.03862	-1.92	0.059	0.0564	-0.185391	0.05160	-3.59	0.001	0.1701
PT ³ _{t-2}						0.0944088	0.02963	3.19	0.002	0.1388
dummy 1983										
dummy 1987										
dummy 1989										
dummy 1990										
dummy 1994										
dummy 1995										
dummy 1996	-0.00097904	0.00050	-1.96	0.055	0.0582					
	Sigma Log-likelihood No of observa Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test:	t] 0.07768	DW 74 No	/ 1.89 of parametei `)∆₄L[VA* _t]	163408741 rs 12 0.000671925	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test:		DW No d 72 Var	1.75 of parameters)∆₄L[VA* _t]	5562138 10 0.00128864
	ARCH 1-4 test: F(4,54) = 0.63294 [0.6412] Normality test: Chi^2(2) = 9.1447 [0.0103]* Hetero test: F(23,38) = 1.8077 [0.0516] Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,61) = 2.0485 [0.1575]					ARCH 1-4 test: F(4,56) = 1.1984 [0.3217] Normality test: Chi^2(2) = 4.8223 [0.0897] Hetero test: F(18,45) = 3.9684 [0.0001]** Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,63) = 0.56866 [0.4536]				

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

			GALICIA				MADRID					
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²		
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.66268	0.08992	18.5	0.000	0.8444	1.46162	0.08809	16.6	0.000	0.8090		
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.713983	0.09121	-7.83	0.000	0.4931	-0.559704	0.08441	-6.63	0.000	0.4035		
Constante												
Δ_4 L[E _t]	0.255989	0.1203	2.13	0.037	0.0671							
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$	-0.410473	0.2155	-1.90	0.061	0.0545	-0.0829821	0.02154	3.85	0.000	0.1859		
$\Delta_4L[E_{t-2}]$	0.218838	0.1271	1.72	0.090	0.0449							
PT ¹ _t												
PT ¹ _{t-1}												
PT ¹ _{t-2}												
PT ² _t	-0.321351	0.05568	-5.77	0.000	0.3459	0.108687	0.06485	1.68	0.099	0.0414		
PT ² _{t-1}	0.525597	0.09296	5.65	0.000	0.3366	-0.128099	0.06414	-2.00	0.050	0.0578		
PT ² _{t-2}	-0.255100	0.06224	-4.10	0.000	0.2105							
PT ³ t	0.505355	0.05742	8.80	0.000	0.5514	0.3845578	0.09007	4.27	0.000	0.2190		
PT ³ _{t-1}	-0.869686	0.1136	-7.66	0.000	0.4819	-0.538029	0.1539	-3.50	0.001	0.1583		
PT ³ _{t-2}	0.414177	0.07657	5.41	0.000	0.3171	0.261572	0.08642	3.03	0.004	0.1235		
dummy 1983												
dummy 1987						-0.00158020	0.000873	-1.81	0.075	0.0479		
dummy 1989												
dummy 1990												
dummy 1994												
dummy 1995												
dummy 1996												
	Sigma Log-likelihood No of observa Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test:	$\frac{F_{t}}{F(5,58)} = 0.07940$	DV 74 No 029 Va 1.9617 [0	V 1.9 of parame ir)∆₄L[VA .0980]	eters 11	Sigma Log-likelihood No of observat Mean)\(\Delta_4\textsup \textsup \texts	$\frac{0.07946}{F(5,60)} =$	DW No c 59 Var 0.83302 [1.9 of parameters $\Delta_4 L[VA_t^*]$ 0.5314]	8995436 9 0.000813238		
	ARCH 1-4 tes Normality test Hetero test: Hetero-X test: RESET test:	: Chi^2(2) = F(22,40) = not enoug	32.565 [0.0000]** 0.0276]* tions		ARCH 1-4 test Normality test: Hetero test: Hetero-X test: RESET test:	. , , , ,	6.4130 [0 2.0588 [0 2.3044 [0	.0405]* .0262]* .0664]			

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

			MURCIA				ı	NAVARRA		
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²
Δ ₄ L[VA* _{t-1}]	1.56953	0.07257	21.6	0.000	0.8863	1.35205	0.06547	20.7	0.000	0.8731
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.635031	0.06889	-9.22	0.000	0.5861	-0.499447	0.05934	-8.42	0.000	0.5332
Constante										
$\Delta_4 L[E_t]$						-0.307120	0.07099	-4.33	0.000	0.2319
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$	0.0674966	0.02003	3.37	0.001	0.1591	0.460509	0.08019	5.74	0.000	0.3472
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$										
PT ¹ _t	0.189829	0.04704	4.04	0.000	0.2135	0.0877632	0.02666	3.29	0.002	0.1488
PT ¹ _{t-1}	-0.265221	0.08057	-3.29	0.002	0.1530	-0.0616249	0.02628	-2.34	0.022	0.0815
PT ¹ _{t-2}	0.113840	0.04679	2.43	0.018	0.0898					
PT ² _t	0.119596	0.02581	4.63	0.000	0.2635	0.995839	0.06529	15.3	0.000	0.7896
PT ² _{t-1}	-0.193901	0.04371	-4.44	0.000	0.2470	-1.39771	0.1352	-10.3	0.000	0.6327
PT ² _{t-2}	0.0806601	0.02833	2.85	0.000	0.1190	0.529009	0.08803	6.01	0.000	0.3681
PT ³ t	0.737253	0.05864	12.6	0.000	0.7249					
PT ³ _{t-1}	-1.15902	0.1177	-9.85	0.000	0.6177					
PT ³ _{t-2}	0.477194	0.07663	6.23	0.000	0.3926	0.110673	0.01574	7.03	0.000	0.4436
dummy 1983										
dummy 1987										
dummy 1989						0.0118134	0.001951	6.05	0.000	0.3716
dummy 1990						-0.0146733	0.002127	-6.90	0.000	0.4342
dummy 1994	0.00456124	0.001892	2.41	0.019	0.0883					
dummy 1995	-0.00641001	0.001821	-3.52	0.001	0.1711					
dummy 1996										
	Sigma Log-likelihood No of observa Mean)\(\Delta_4\text{L[VA*}\) AR 1-5 test:	tions f_{t} 0.07290 F(5,55) =	5 DV 74 No 081 Va 0.38755 [V 1.9 of param r)∆₄L[VA* 0.8552]	eters 14	Sigma Log-likelihood No of observa Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test:	F(5,57) =	DW No 09 Var 2.4103 [0.	1.94 of parameter $\Delta_4 L[VA_t^*]$ 0473]*	52718817 s 12 0.000898403
	ARCH 1-4 test: F(4,52) = 5.1664 [0.0014]* Normality test: Chi^2(2) = 7.8026 [0.0202]* Hetero test: F(26,33) = 1.3240 [0.2212] Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,59) = 0.70367 [0.4049]					ARCH 1-4 test: F(4,54) = 1.0626 [0.3840] Normality test: Chi^2(2) = 2.1944 [0.3338] Hetero test: F(22,39) = 1.5599 [0.1105] Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,61) = 0.031814 [0.8590]				

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		P	AÍS VASC	0		LA RIOJA					
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²	
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.60551	0.07583	21.2	0.000	0.8785	1.71465	0.08612	19.9	0.000	0.8629	
$\Delta_4 L[VA^*_{t-2}]$	-0.726866	0.07103	-10.2	0.000	0.6281	-0.738065	0.08690	-8.49	0.000	0.5338	
Constante											
$\Delta_4 L[E_t]$	0.0857808	0.02336	3.67	0.001	0.1787						
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$											
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$											
PT ¹ _t	0.591404	0.1051	5.63	0.000	0.3380	0.0579788	0.01922	3.02	0.004	0.1262	
PT ¹ _{t-1}	-0.989063	0.1931	-5.12	0.000	0.2973	-0.0980518	0.03081	-3.18	0.002	0.1385	
PT ¹ _{t-2}	0.456458	0.1072	4.26	0.000	0.2262	0.0432568	0.02016	2.15	0.036	0.0681	
PT ² _t	0.676234	0.1169	5.78	0.000	0.3505	0.147108	0.05689	2.59	0.012	0.0959	
PT ² _{t-1}	-1.12636	0.2067	-5.45	0.000	0.3238	-0.280439	0.08462	-3.31	0.002	0.1485	
PT ² _{t-2}	0.460846	0.1144	4.03	0.000	0.2074	0.117161	0.04759	2.46	0.017	0.0877	
PT ³ t	0.773085	0.1361	5.68	0.000	0.3423	0.111798	0.03779	2.96	0.004	0.1220	
PT ³ _{t-1}	-1.20465	0.2532	-4.76	0.000	0.2675	-0.194571	0.06285	-3.10	0.003	0.1321	
PT ³ _{t-2}	0.527651	0.1382	3.82	0.000	0.1904	0.100839	0.03811	2.65	0.010	0.1000	
dummy 1983											
dummy 1987											
dummy 1989											
dummy 1990											
dummy 1994											
dummy 1995											
dummy 1996											
	$\begin{array}{llllllllllllllllllllllllllllllllllll$					Sigma Log-likelihood No of observa Mean)∆₄L[VA* AR 1-5 test: ARCH 1-4 tes	0.074044 F(5,58) = t: F(4,55) =	DW No 19 Var 2.3054 [0. 0.61966 [0	1.87 of parameter $)\Delta_4 L[VA^*_t]$ 0559] 0.6504]	587427055 s 11 0.000892431	
	Normality test: Chi^2(2) = 21.702 [0.0000]** Hetero test: F(24,37) = 1.9126 [0.0370]* Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,61) = 0.033674 [0.8550]					Normality test: Chi^2(2) = 38.272 [0.000]** Hetero test: F(22,40) = 0.53213 [0.9418] Hetero-X test: not enough observations RESET test: F(1,62) = 0.17318 [0.6787]					

Tabla 2. Resultados del modelo estimado (continuación).

		C. \	/ALENCIA	NA			
	Coeficiente	Std. Error	t-value	t-prob	Part R ²		
Δ_4 L[VA* _{t-1}]	1.65260	0.07530	21.9	0.000	0.8811		
Δ_4 L[VA* _{t-2}]	-0.668466	0.07469	-8.95	0.000	0.5521		
Constante							
$\Delta_4 L[E_t]$	0.0367974	0.01136	3.24	0.002	0.1390		
$\Delta_4 L[E_{t-1}]$							
$\Delta_4 L[E_{t-2}]$							
PT ¹ t	-0.272926	0.03846	-7.10	0.000	0.4365		
PT ¹ _{t-1}	0.447280	0.06579	6.80	0.000	0.4156		
PT ¹ _{t-2}	-0.190243	0.04016	-4.74	0.000	0.2566		
PT ² _t							
PT ² _{t-1}							
PT ² _{t-2}							
PT ³ _t	-0.222569	0.06709	-3.32	0.001	0.1448		
PT ³ _{t-1}	0.412737	0.1168	3.53	0.001	0.1611		
PT ³ _{t-2}	-0.179843	0.06014	-2.99	0.004	0.1209		
dummy 1983							
dummy 1987							
dummy 1989							
dummy 1990							
dummy 1994							
dummy 1995							
dummy 1996							
	$\begin{array}{llllllllllllllllllllllllllllllllllll$						

26

FUNDACIÓN DE LAS CAJAS DE AHORROS

DOCUMENTOS DE TRABAJO

Últimos números publicados

159/2000	Participación privada en la construcción y explotación de carreteras de peaje Ginés de Rus, Manuel Romero y Lourdes Trujillo
160/2000	Errores y posibles soluciones en la aplicación del <i>Value at Risk</i> Mariano González Sánchez
161/2000	Tax neutrality on saving assets. The spahish case before and after the tax reform Cristina Ruza y de Paz-Curbera
162/2000	Private rates of return to human capital in Spain: new evidence F. Barceinas, J. Oliver-Alonso, J.L. Raymond y J.L. Roig-Sabaté
163/2000	El control interno del riesgo. Una propuesta de sistema de límites riesgo neutral Mariano González Sánchez
164/2001	La evolución de las políticas de gasto de las Administraciones Públicas en los años 90 Alfonso Utrilla de la Hoz y Carmen Pérez Esparrells
165/2001	Bank cost efficiency and output specification Emili Tortosa-Ausina
166/2001	Recent trends in Spanish income distribution: A robust picture of falling income inequality Josep Oliver-Alonso, Xavier Ramos y José Luis Raymond-Bara
167/2001	Efectos redistributivos y sobre el bienestar social del tratamiento de las cargas familiares en el nuevo IRPF Nuria Badenes Plá, Julio López Laborda, Jorge Onrubia Fernández
168/2001	The Effects of Bank Debt on Financial Structure of Small and Medium Firms in some European Countries Mónica Melle-Hernández
169/2001	La política de cohesión de la UE ampliada: la perspectiva de España Ismael Sanz Labrador
170/2002	Riesgo de liquidez de Mercado Mariano González Sánchez
171/2002	Los costes de administración para el afiliado en los sistemas de pensiones basados en cuentas de capitalización individual: medida y comparación internacional. José Enrique Devesa Carpio, Rosa Rodríguez Barrera, Carlos Vidal Meliá
172/2002	La encuesta continua de presupuestos familiares (1985-1996): descripción, representatividad y propuestas de metodología para la explotación de la información de los ingresos y el gasto. Llorenc Pou, Joaquín Alegre
173/2002	Modelos paramétricos y no paramétricos en problemas de concesión de tarjetas de credito. Rosa Puertas, María Bonilla, Ignacio Olmeda

174/2002	Mercado único, comercio intra-industrial y costes de ajuste en las manufacturas españolas. José Vicente Blanes Cristóbal
175/2003	La Administración tributaria en España. Un análisis de la gestión a través de los ingresos y de los gastos. Juan de Dios Jiménez Aguilera, Pedro Enrique Barrilao González
176/2003	The Falling Share of Cash Payments in Spain. Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey Publicado en "Moneda y Crédito" nº 217, pags. 167-189.
177/2003	Effects of ATMs and Electronic Payments on Banking Costs: The Spanish Case. Santiago Carbó Valverde, Rafael López del Paso, David B. Humphrey
178/2003	Factors explaining the interest margin in the banking sectors of the European Union. Joaquín Maudos y Juan Fernández Guevara
179/2003	Los planes de stock options para directivos y consejeros y su valoración por el mercado de valores en España. Mónica Melle Hernández
180/2003	Ownership and Performance in Europe and US Banking – A comparison of Commercial, Cooperative & Savings Banks. Yener Altunbas, Santiago Carbó y Phil Molyneux
181/2003	The Euro effect on the integration of the European stock markets. Mónica Melle Hernández
182/2004	In search of complementarity in the innovation strategy: international R&D and external knowledge acquisition. Bruno Cassiman, Reinhilde Veugelers
183/2004	Fijación de precios en el sector público: una aplicación para el servicio municipal de suministro de agua. Mª Ángeles García Valiñas
184/2004	Estimación de la economía sumergida es España: un modelo estructural de variables latentes. Ángel Alañón Pardo, Miguel Gómez de Antonio
185/2004	Causas políticas y consecuencias sociales de la corrupción. Joan Oriol Prats Cabrera
186/2004	Loan bankers' decisions and sensitivity to the audit report using the belief revision model. Andrés Guiral Contreras and José A. Gonzalo Angulo
187/2004	El modelo de Black, Derman y Toy en la práctica. Aplicación al mercado español. Marta Tolentino García-Abadillo y Antonio Díaz Pérez
188/2004	Does market competition make banks perform well?. Mónica Melle
189/2004	Efficiency differences among banks: external, technical, internal, and managerial Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso

190/2004	Una aproximación al análisis de los costes de la esquizofrenia en españa: los modelos jerárquicos bayesianos F. J. Vázquez-Polo, M. A. Negrín, J. M. Cavasés, E. Sánchez y grupo RIRAG
191/2004	Environmental proactivity and business performance: an empirical analysis Javier González-Benito y Óscar González-Benito
192/2004	Economic risk to beneficiaries in notional defined contribution accounts (NDCs) Carlos Vidal-Meliá, Inmaculada Domínguez-Fabian y José Enrique Devesa-Carpio
193/2004	Sources of efficiency gains in port reform: non parametric malmquist decomposition tfp in- dex for Mexico Antonio Estache, Beatriz Tovar de la Fé y Lourdes Trujillo
194/2004	Persistencia de resultados en los fondos de inversión españoles Alfredo Ciriaco Fernández y Rafael Santamaría Aquilué
195/2005	El modelo de revisión de creencias como aproximación psicológica a la formación del juicio del auditor sobre la gestión continuada Andrés Guiral Contreras y Francisco Esteso Sánchez
196/2005	La nueva financiación sanitaria en España: descentralización y prospectiva David Cantarero Prieto
197/2005	A cointegration analysis of the Long-Run supply response of Spanish agriculture to the common agricultural policy José A. Mendez, Ricardo Mora y Carlos San Juan
198/2005	¿Refleja la estructura temporal de los tipos de interés del mercado español preferencia por la liquidez? Magdalena Massot Perelló y Juan M. Nave
199/2005	Análisis de impacto de los Fondos Estructurales Europeos recibidos por una economía regional: Un enfoque a través de Matrices de Contabilidad Social M. Carmen Lima y M. Alejandro Cardenete
200/2005	Does the development of non-cash payments affect monetary policy transmission? Santiago Carbó Valverde y Rafael López del Paso
201/2005	Firm and time varying technical and allocative efficiency: an application for port cargo handling firms Ana Rodríguez-Álvarez, Beatriz Tovar de la Fe y Lourdes Trujillo
202/2005	Contractual complexity in strategic alliances Jeffrey J. Reuer y Africa Ariño
203/2005	Factores determinantes de la evolución del empleo en las empresas adquiridas por opa Nuria Alcalde Fradejas y Inés Pérez-Soba Aguilar
204/2005	Nonlinear Forecasting in Economics: a comparison between Comprehension Approach versus Learning Approach. An Application to Spanish Time Series Elena Olmedo, Juan M. Valderas, Ricardo Gimeno and Lorenzo Escot

205/2005	Precio de la tierra con presión urbana: un modelo para España Esther Decimavilla, Carlos San Juan y Stefan Sperlich
206/2005	Interregional migration in Spain: a semiparametric analysis Adolfo Maza y José Villaverde
207/2005	Productivity growth in European banking Carmen Murillo-Melchor, José Manuel Pastor y Emili Tortosa-Ausina
208/2005	Explaining Bank Cost Efficiency in Europe: Environmental and Productivity Influences. Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey y Rafael López del Paso
209/2005	La elasticidad de sustitución intertemporal con preferencias no separables intratemporalmente: los casos de Alemania, España y Francia. Elena Márquez de la Cruz, Ana R. Martínez Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar
210/2005	Contribución de los efectos tamaño, book-to-market y momentum a la valoración de activos: el caso español. Begoña Font-Belaire y Alfredo Juan Grau-Grau
211/2005	Permanent income, convergence and inequality among countries José M. Pastor and Lorenzo Serrano
212/2005	The Latin Model of Welfare: Do 'Insertion Contracts' Reduce Long-Term Dependence? Luis Ayala and Magdalena Rodríguez
213/2005	The effect of geographic expansion on the productivity of Spanish savings banks Manuel Illueca, José M. Pastor and Emili Tortosa-Ausina
214/2005	Dynamic network interconnection under consumer switching costs Ángel Luis López Rodríguez
215/2005	La influencia del entorno socioeconómico en la realización de estudios universitarios: una aproximación al caso español en la década de los noventa Marta Rahona López
216/2005	The valuation of spanish ipos: efficiency analysis Susana Álvarez Otero
217/2005	On the generation of a regular multi-input multi-output technology using parametric output distance functions Sergio Perelman and Daniel Santin
218/2005	La gobernanza de los procesos parlamentarios: la organización industrial del congreso de los di- putados en España Gonzalo Caballero Miguez
219/2005	Determinants of bank market structure: Efficiency and political economy variables Francisco González
220/2005	Agresividad de las órdenes introducidas en el mercado español: estrategias, determinantes y medidas de performance David Abad Díaz

221/2005	Tendencia post-anuncio de resultados contables: evidencia para el mercado español Carlos Forner Rodríguez, Joaquín Marhuenda Fructuoso y Sonia Sanabria García
222/2005	Human capital accumulation and geography: empirical evidence in the European Union Jesús López-Rodríguez, J. Andrés Faíña y Jose Lopez Rodríguez
223/2005	Auditors' Forecasting in Going Concern Decisions: Framing, Confidence and Information Processing Waymond Rodgers and Andrés Guiral
224/2005	The effect of Structural Fund spending on the Galician region: an assessment of the 1994-1999 and 2000-2006 Galician CSFs José Ramón Cancelo de la Torre, J. Andrés Faíña and Jesús López-Rodríguez
225/2005	The effects of ownership structure and board composition on the audit committee activity: Spanish evidence Carlos Fernández Méndez and Rubén Arrondo García
226/2005	Cross-country determinants of bank income smoothing by managing loan loss provisions Ana Rosa Fonseca and Francisco González
227/2005	Incumplimiento fiscal en el irpf (1993-2000): un análisis de sus factores determinantes Alejandro Estellér Moré
228/2005	Region versus Industry effects: volatility transmission Pilar Soriano Felipe and Francisco J. Climent Diranzo
229/2005	Concurrent Engineering: The Moderating Effect Of Uncertainty On New Product Development Success Daniel Vázquez-Bustelo and Sandra Valle
230/2005	On zero lower bound traps: a framework for the analysis of monetary policy in the 'age' of central banks Alfonso Palacio-Vera
231/2005	Reconciling Sustainability and Discounting in Cost Benefit Analysis: a methodological proposal M. Carmen Almansa Sáez and Javier Calatrava Requena
232/2005	Can The Excess Of Liquidity Affect The Effectiveness Of The European Monetary Policy? Santiago Carbó Valverde and Rafael López del Paso
233/2005	Inheritance Taxes In The Eu Fiscal Systems: The Present Situation And Future Perspectives. Miguel Angel Barberán Lahuerta
234/2006	Bank Ownership And Informativeness Of Earnings. Víctor M. González
235/2006	Developing A Predictive Method: A Comparative Study Of The Partial Least Squares Vs Maximum Likelihood Techniques. Waymond Rodgers, Paul Pavlou and Andres Guiral.
236/2006	Using Compromise Programming for Macroeconomic Policy Making in a General Equilibrium Framework: Theory and Application to the Spanish Economy. Francisco J. André, M. Alejandro Cardenete y Carlos Romero.

237/2006	Bank Market Power And Sme Financing Constraints. Santiago Carbó-Valverde, Francisco Rodríguez-Fernández y Gregory F. Udell.
238/2006	Trade Effects Of Monetary Agreements: Evidence For Oecd Countries. Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano.
239/2006	The Quality Of Institutions: A Genetic Programming Approach. Marcos Álvarez-Díaz y Gonzalo Caballero Miguez.
240/2006	La interacción entre el éxito competitivo y las condiciones del mercado doméstico como determinantes de la decisión de exportación en las Pymes. Francisco García Pérez.
241/2006	Una estimación de la depreciación del capital humano por sectores, por ocupación y en el tiempo. Inés P. Murillo.
242/2006	Consumption And Leisure Externalities, Economic Growth And Equilibrium Efficiency. Manuel A. Gómez.
243/2006	Measuring efficiency in education: an analysis of different approaches for incorporating non-discretionary inputs. Jose Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro y Javier Salinas-Jiménez
244/2006	Did The European Exchange-Rate Mechanism Contribute To The Integration Of Peripheral Countries?. Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
245/2006	Intergenerational Health Mobility: An Empirical Approach Based On The Echp. Marta Pascual and David Cantarero
246/2006	Measurement and analysis of the Spanish Stock Exchange using the Lyapunov exponent with digital technology. Salvador Rojí Ferrari and Ana Gonzalez Marcos
247/2006	Testing For Structural Breaks In Variance Withadditive Outliers And Measurement Errors. Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
248/2006	The Cost Of Market Power In Banking: Social Welfare Loss Vs. Cost Inefficiency. Joaquín Maudos and Juan Fernández de Guevara
249/2006	Elasticidades de largo plazo de la demanda de vivienda: evidencia para España (1885-2000). Desiderio Romero Jordán, José Félix Sanz Sanz y César Pérez López
250/2006	Regional Income Disparities in Europe: What role for location?. Jesús López-Rodríguez and J. Andrés Faíña
251/2006	Funciones abreviadas de bienestar social: Una forma sencilla de simultanear la medición de la eficiencia y la equidad de las políticas de gasto público. Nuria Badenes Plá y Daniel Santín González
252/2006	"The momentum effect in the Spanish stock market: Omitted risk factors or investor behaviour?". Luis Muga and Rafael Santamaría
253/2006	Dinámica de precios en el mercado español de gasolina: un equilibrio de colusión tácita. Jordi Perdiguero García

254/2006	Desigualdad regional en España: renta permanente versus renta corriente. José M.Pastor, Empar Pons y Lorenzo Serrano
255/2006	Environmental implications of organic food preferences: an application of the impure public goods model. Ana Maria Aldanondo-Ochoa y Carmen Almansa-Sáez
256/2006	Family tax credits versus family allowances when labour supply matters: Evidence for Spain. José Felix Sanz-Sanz, Desiderio Romero-Jordán y Santiago Álvarez-García
257/2006	La internacionalización de la empresa manufacturera española: efectos del capital humano genérico y específico. José López Rodríguez
258/2006	Evaluación de las migraciones interregionales en España, 1996-2004. María Martínez Torres
259/2006	Efficiency and market power in Spanish banking. Rolf Färe, Shawna Grosskopf y Emili Tortosa-Ausina.
260/2006	Asimetrías en volatilidad, beta y contagios entre las empresas grandes y pequeñas cotizadas en la bolsa española. Helena Chuliá y Hipòlit Torró.
261/2006	Birth Replacement Ratios: New Measures of Period Population Replacement. José Antonio Ortega.
262/2006	Accidentes de tráfico, víctimas mortales y consumo de alcohol. José Mª Arranz y Ana I. Gil.
263/2006	Análisis de la Presencia de la Mujer en los Consejos de Administración de las Mil Mayores Empresas Españolas. Ruth Mateos de Cabo, Lorenzo Escot Mangas y Ricardo Gimeno Nogués.
264/2006	Crisis y Reforma del Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Las Limitaciones de la Política Económica en Europa. Ignacio Álvarez Peralta.
265/2006	Have Child Tax Allowances Affected Family Size? A Microdata Study For Spain (1996-2000). Jaime Vallés-Giménez y Anabel Zárate-Marco.
266/2006	Health Human Capital And The Shift From Foraging To Farming. Paolo Rungo.
267/2006	Financiación Autonómica y Política de la Competencia: El Mercado de Gasolina en Canarias. Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero.
268/2006	El cumplimiento del Protocolo de Kyoto para los hogares españoles: el papel de la imposición sobre la energía. Desiderio Romero-Jordán y José Félix Sanz-Sanz.
269/2006	Banking competition, financial dependence and economic growth Joaquín Maudos y Juan Fernández de Guevara
270/2006	Efficiency, subsidies and environmental adaptation of animal farming under CAP Werner Kleinhanß, Carmen Murillo, Carlos San Juan y Stefan Sperlich

271/2006	Interest Groups, Incentives to Cooperation and Decision-Making Process in the European Union A. Garcia-Lorenzo y Jesús López-Rodríguez
272/2006	Riesgo asimétrico y estrategias de momentum en el mercado de valores español Luis Muga y Rafael Santamaría
273/2006	Valoración de capital-riesgo en proyectos de base tecnológica e innovadora a través de la teoría de opciones reales Gracia Rubio Martín
274/2006	Capital stock and unemployment: searching for the missing link Ana Rosa Martínez-Cañete, Elena Márquez de la Cruz, Alfonso Palacio-Vera and Inés Pérez- Soba Aguilar
275/2006	Study of the influence of the voters' political culture on vote decision through the simulation of a political competition problem in Spain Sagrario Lantarón, Isabel Lillo, Mª Dolores López and Javier Rodrigo
276/2006	Investment and growth in Europe during the Golden Age Antonio Cubel and M ^a Teresa Sanchis
277/2006	Efectos de vincular la pensión pública a la inversión en cantidad y calidad de hijos en un modelo de equilibrio general Robert Meneu Gaya
278/2006	El consumo y la valoración de activos Elena Márquez y Belén Nieto
279/2006	Economic growth and currency crisis: A real exchange rate entropic approach David Matesanz Gómez y Guillermo J. Ortega
280/2006	Three measures of returns to education: An illustration for the case of Spain María Arrazola y José de Hevia
281/2006	Composition of Firms versus Composition of Jobs Antoni Cunyat
282/2006	La vocación internacional de un holding tranviario belga: la Compagnie Mutuelle de Tramways, 1895-1918 Alberte Martínez López
283/2006	Una visión panorámica de las entidades de crédito en España en la última década. Constantino García Ramos
284/2006	Foreign Capital and Business Strategies: a comparative analysis of urban transport in Madrid and Barcelona, 1871-1925 Alberte Martínez López
285/2006	Los intereses belgas en la red ferroviaria catalana, 1890-1936 Alberte Martínez López
286/2006	The Governance of Quality: The Case of the Agrifood Brand Names Marta Fernández Barcala, Manuel González-Díaz y Emmanuel Raynaud
287/2006	Modelling the role of health status in the transition out of malthusian equilibrium Paolo Rungo, Luis Currais and Berta Rivera
288/2006	Industrial Effects of Climate Change Policies through the EU Emissions Trading Scheme Xavier Labandeira and Miguel Rodríguez

289/2006	Globalisation and the Composition of Government Spending: An analysis for OECD countries Norman Gemmell, Richard Kneller and Ismael Sanz
290/2006	La producción de energía eléctrica en España: Análisis económico de la actividad tras la liberalización del Sector Eléctrico Fernando Hernández Martínez
291/2006	Further considerations on the link between adjustment costs and the productivity of R&D investment: evidence for Spain Desiderio Romero-Jordán, José Félix Sanz-Sanz and Inmaculada Álvarez-Ayuso
292/2006	Una teoría sobre la contribución de la función de compras al rendimiento empresarial Javier González Benito
293/2006	Agility drivers, enablers and outcomes: empirical test of an integrated agile manufacturing model Daniel Vázquez-Bustelo, Lucía Avella and Esteban Fernández
294/2006	Testing the parametric vs the semiparametric generalized mixed effects models María José Lombardía and Stefan Sperlich
295/2006	Nonlinear dynamics in energy futures Mariano Matilla-García
296/2006	Estimating Spatial Models By Generalized Maximum Entropy Or How To Get Rid Of W Esteban Fernández Vázquez, Matías Mayor Fernández and Jorge Rodriguez-Valez
297/2006	Optimización fiscal en las transmisiones lucrativas: análisis metodológico Félix Domínguez Barrero
298/2006	La situación actual de la banca online en España Francisco José Climent Diranzo y Alexandre Momparler Pechuán
299/2006	Estrategia competitiva y rendimiento del negocio: el papel mediador de la estrategia y las capacidades productivas Javier González Benito y Isabel Suárez González
300/2006	A Parametric Model to Estimate Risk in a Fixed Income Portfolio Pilar Abad and Sonia Benito
301/2007	Análisis Empírico de las Preferencias Sociales Respecto del Gasto en Obra Social de las Cajas de Ahorros Alejandro Esteller-Moré, Jonathan Jorba Jiménez y Albert Solé-Ollé
302/2007	Assessing the enlargement and deepening of regional trading blocs: The European Union case Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero y José Antonio Martínez-Serrano
303/2007	¿Es la Franquicia un Medio de Financiación?: Evidencia para el Caso Español Vanesa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
304/2007	On the Finite-Sample Biases in Nonparametric Testing for Variance Constancy Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
305/2007	Spain is Different: Relative Wages 1989-98 José Antonio Carrasco Gallego

306/2007	Poverty reduction and SAM multipliers: An evaluation of public policies in a regional framework Francisco Javier De Miguel-Vélez y Jesús Pérez-Mayo
307/2007	La Eficiencia en la Gestión del Riesgo de Crédito en las Cajas de Ahorro Marcelino Martínez Cabrera
308/2007	Optimal environmental policy in transport: unintended effects on consumers' generalized price M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
309/2007	Agricultural Productivity in the European Regions: Trends and Explanatory Factors Roberto Ezcurra, Belen Iráizoz, Pedro Pascual and Manuel Rapún
310/2007	Long-run Regional Population Divergence and Modern Economic Growth in Europe: a Case Study of Spain María Isabel Ayuda, Fernando Collantes and Vicente Pinilla
311/2007	Financial Information effects on the measurement of Commercial Banks' Efficiency Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
312/2007	Neutralidad e incentivos de las inversiones financieras en el nuevo IRPF Félix Domínguez Barrero
313/2007	The Effects of Corporate Social Responsibility Perceptions on The Valuation of Common Stock Waymond Rodgers , Helen Choy and Andres Guiral-Contreras
314/2007	Country Creditor Rights, Information Sharing and Commercial Banks' Profitability Persistence across the world Borja Amor, María T. Tascón and José L. Fanjul
315/2007	¿Es Relevante el Déficit Corriente en una Unión Monetaria? El Caso Español Javier Blanco González y Ignacio del Rosal Fernández
316/2007	The Impact of Credit Rating Announcements on Spanish Corporate Fixed Income Performance: Returns, Yields and Liquidity Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
317/2007	Indicadores de Lealtad al Establecimiento y Formato Comercial Basados en la Distribución del Presupuesto Cesar Augusto Bustos Reyes y Óscar González Benito
318/2007	Migrants and Market Potential in Spain over The XXth Century: A Test Of The New Economic Geography Daniel A. Tirado, Jordi Pons, Elisenda Paluzie and Javier Silvestre
319/2007	El Impacto del Coste de Oportunidad de la Actividad Emprendedora en la Intención de los Ciudadanos Europeos de Crear Empresas Luis Miguel Zapico Aldeano
320/2007	Los belgas y los ferrocarriles de vía estrecha en España, 1887-1936 Alberte Martínez López
321/2007	Competición política bipartidista. Estudio geométrico del equilibrio en un caso ponderado Isabel Lillo, Mª Dolores López y Javier Rodrigo
322/2007	Human resource management and environment management systems: an empirical study Ma Concepción López Fernández, Ana Ma Serrano Bedia and Gema García Piqueres

323/2007	Wood and industrialization. evidence and hypotheses from the case of Spain, 1860-1935. Iñaki Iriarte-Goñi and María Isabel Ayuda Bosque
324/2007	New evidence on long-run monetary neutrality. J. Cunado, L.A. Gil-Alana and F. Perez de Gracia
325/2007	Monetary policy and structural changes in the volatility of us interest rates. Juncal Cuñado, Javier Gomez Biscarri and Fernando Perez de Gracia
326/2007	The productivity effects of intrafirm diffusion. Lucio Fuentelsaz, Jaime Gómez and Sergio Palomas
327/2007	Unemployment duration, layoffs and competing risks. J.M. Arranz, C. García-Serrano and L. Toharia
328/2007	El grado de cobertura del gasto público en España respecto a la UE-15 Nuria Rueda, Begoña Barruso, Carmen Calderón y Mª del Mar Herrador
329/2007	The Impact of Direct Subsidies in Spain before and after the CAP'92 Reform Carmen Murillo, Carlos San Juan and Stefan Sperlich
330/2007	Determinants of post-privatisation performance of Spanish divested firms Laura Cabeza García and Silvia Gómez Ansón
331/2007	¿Por qué deciden diversificar las empresas españolas? Razones oportunistas versus razones económicas Almudena Martínez Campillo
332/2007	Dynamical Hierarchical Tree in Currency Markets Juan Gabriel Brida, David Matesanz Gómez and Wiston Adrián Risso
333/2007	Los determinantes sociodemográficos del gasto sanitario. Análisis con microdatos individuales Ana María Angulo, Ramón Barberán, Pilar Egea y Jesús Mur
334/2007	Why do companies go private? The Spanish case Inés Pérez-Soba Aguilar
335/2007	The use of gis to study transport for disabled people Verónica Cañal Fernández
336/2007	The long run consequences of M&A: An empirical application Cristina Bernad, Lucio Fuentelsaz and Jaime Gómez
337/2007	Las clasificaciones de materias en economía: principios para el desarrollo de una nueva clasificación Valentín Edo Hernández
338/2007	Reforming Taxes and Improving Health: A Revenue-Neutral Tax Reform to Eliminate Medical and Pharmaceutical VAT Santiago Álvarez-García, Carlos Pestana Barros y Juan Prieto-Rodriguez
339/2007	Impacts of an iron and steel plant on residential property values Celia Bilbao-Terol
340/2007	Firm size and capital structure: Evidence using dynamic panel data Víctor M. González and Francisco González

341/2007	¿Cómo organizar una cadena hotelera? La elección de la forma de gobierno Marta Fernández Barcala y Manuel González Díaz
342/2007	Análisis de los efectos de la decisión de diversificar: un contraste del marco teórico "Agencia- Stewardship" Almudena Martínez Campillo y Roberto Fernández Gago
343/2007	Selecting portfolios given multiple eurostoxx-based uncertainty scenarios: a stochastic goal programming approach from fuzzy betas Enrique Ballestero, Blanca Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra and Amelia Bilbao-Terol
344/2007	"El bienestar de los inmigrantes y los factores implicados en la decisión de emigrar" Anastasia Hernández Alemán y Carmelo J. León
345/2007	Governance Decisions in the R&D Process: An Integrative Framework Based on TCT and Knowledge View of The Firm. Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
346/2007	Diferencias salariales entre empresas públicas y privadas. El caso español Begoña Cueto y Nuria Sánchez- Sánchez
347/2007	Effects of Fiscal Treatments of Second Home Ownership on Renting Supply Celia Bilbao Terol and Juan Prieto Rodríguez
348/2007	Auditors' ethical dilemmas in the going concern evaluation Andres Guiral, Waymond Rodgers, Emiliano Ruiz and Jose A. Gonzalo
349/2007	Convergencia en capital humano en España. Un análisis regional para el periodo 1970-2004 Susana Morales Sequera y Carmen Pérez Esparrells
350/2007	Socially responsible investment: mutual funds portfolio selection using fuzzy multiobjective programming Blanca Ma Pérez-Gladish, Mar Arenas-Parra , Amelia Bilbao-Terol and Ma Victoria Rodríguez-Uría
351/2007	Persistencia del resultado contable y sus componentes: implicaciones de la medida de ajustes por devengo Raúl Iñiguez Sánchez y Francisco Poveda Fuentes
352/2007	Wage Inequality and Globalisation: What can we Learn from the Past? A General Equilibrium Approach Concha Betrán, Javier Ferri and Maria A. Pons
353/2007	Eficacia de los incentivos fiscales a la inversión en I+D en España en los años noventa Desiderio Romero Jordán y José Félix Sanz Sanz
354/2007	Convergencia regional en renta y bienestar en España Robert Meneu Gaya
355/2007	Tributación ambiental: Estado de la Cuestión y Experiencia en España Ana Carrera Poncela
356/2007	Salient features of dependence in daily us stock market indices Luis A. Gil-Alana, Juncal Cuñado and Fernando Pérez de Gracia
357/2007	La educación superior: ¿un gasto o una inversión rentable para el sector público? Inés P. Murillo y Francisco Pedraja

358/2007	Effects of a reduction of working hours on a model with job creation and job destruction Emilio Domínguez, Miren Ullibarri y Idoya Zabaleta
359/2007	Stock split size, signaling and earnings management: Evidence from the Spanish market José Yagüe, J. Carlos Gómez-Sala and Francisco Poveda-Fuentes
360/2007	Modelización de las expectativas y estrategias de inversión en mercados de derivados Begoña Font-Belaire
361/2008	Trade in capital goods during the golden age, 1953-1973 M ^a Teresa Sanchis and Antonio Cubel
362/2008	El capital económico por riesgo operacional: una aplicación del modelo de distribución de pérdidas Enrique José Jiménez Rodríguez y José Manuel Feria Domínguez
363/2008	The drivers of effectiveness in competition policy Joan-Ramon Borrell and Juan-Luis Jiménez
364/2008	Corporate governance structure and board of directors remuneration policies: evidence from Spain Carlos Fernández Méndez, Rubén Arrondo García and Enrique Fernández Rodríguez
	Carlos Fernandez Mendez, Ruben Arrondo Garcia and Emique Fernandez Rodriguez
365/2008	Beyond the disciplinary role of governance: how boards and donors add value to Spanish foundations Pablo De Andrés Alonso, Valentín Azofra Palenzuela y M. Elena Romero Merino
366/2008	Complejidad y perfeccionamiento contractual para la contención del oportunismo en los acuerdos de franquicia Vanesa Solís Rodríguez y Manuel González Díaz
367/2008	Inestabilidad y convergencia entre las regiones europeas Jesús Mur, Fernando López y Ana Angulo
368/2008	Análisis espacial del cierre de explotaciones agrarias Ana Aldanondo Ochoa, Carmen Almansa Sáez y Valero Casanovas Oliva
369/2008	Cross-Country Efficiency Comparison between Italian and Spanish Public Universities in the period 2000-2005 Tommaso Agasisti and Carmen Pérez Esparrells
370/2008	El desarrollo de la sociedad de la información en España: un análisis por comunidades autónomas María Concepción García Jiménez y José Luis Gómez Barroso
371/2008	El medioambiente y los objetivos de fabricación: un análisis de los modelos estratégicos para su consecución Lucía Avella Camarero, Esteban Fernández Sánchez y Daniel Vázquez-Bustelo
372/2008	Influence of bank concentration and institutions on capital structure: New international evidence Víctor M. González and Francisco González
373/2008	Generalización del concepto de equilibrio en juegos de competición política Mª Dolores López González y Javier Rodrigo Hitos
374/2008	Smooth Transition from Fixed Effects to Mixed Effects Models in Multi-level regression Models María José Lombardía and Stefan Sperlich

375/2008	A Revenue-Neutral Tax Reform to Increase Demand for Public Transport Services Carlos Pestana Barros and Juan Prieto-Rodriguez
376/2008	Measurement of intra-distribution dynamics: An application of different approaches to the European regions Adolfo Maza, María Hierro and José Villaverde
377/2008	Migración interna de extranjeros y ¿nueva fase en la convergencia? María Hierro y Adolfo Maza
378/2008	Efectos de la Reforma del Sector Eléctrico: Modelización Teórica y Experiencia Internacional Ciro Eduardo Bazán Navarro
379/2008	A Non-Parametric Independence Test Using Permutation Entropy Mariano Matilla-García and Manuel Ruiz Marín
380/2008	Testing for the General Fractional Unit Root Hypothesis in the Time Domain Uwe Hassler, Paulo M.M. Rodrigues and Antonio Rubia
381/2008	Multivariate gram-charlier densities Esther B. Del Brio, Trino-Manuel Ñíguez and Javier Perote
382/2008	Analyzing Semiparametrically the Trends in the Gender Pay Gap - The Example of Spain Ignacio Moral-Arce, Stefan Sperlich, Ana I. Fernández-Saínz and Maria J. Roca
383/2008	A Cost-Benefit Analysis of a Two-Sided Card Market Santiago Carbó Valverde, David B. Humphrey, José Manuel Liñares Zegarra and Francisco Rod- riguez Fernandez
384/2008	A Fuzzy Bicriteria Approach for Journal Deselection in a Hospital Library M. L. López-Avello, M. V. Rodríguez-Uría, B. Pérez-Gladish, A. Bilbao-Terol, M. Arenas-Parra
385/2008	Valoración de las grandes corporaciones farmaceúticas, a través del análisis de sus principales intangibles, con el método de opciones reales Gracia Rubio Martín y Prosper Lamothe Fernández
386/2008	El marketing interno como impulsor de las habilidades comerciales de las pyme españolas: efectos en los resultados empresariales Mª Leticia Santos Vijande, Mª José Sanzo Pérez, Nuria García Rodríguez y Juan A. Trespalacios Gutiérrez
387/2008	Understanding Warrants Pricing: A case study of the financial market in Spain David Abad y Belén Nieto
388/2008	Aglomeración espacial, Potencial de Mercado y Geografía Económica: Una revisión de la literatura Jesús López-Rodríguez y J. Andrés Faíña
389/2008	An empirical assessment of the impact of switching costs and first mover advantages on firm performance Jaime Gómez, Juan Pablo Maícas
390/2008	Tender offers in Spain: testing the wave Ana R. Martínez-Cañete y Inés Pérez-Soba Aguilar

391/2008	La integración del mercado español a finales del siglo XIX: los precios del trigo entre 1891 y 1905 Mariano Matilla García, Pedro Pérez Pascual y Basilio Sanz Carnero
392/2008	Cuando el tamaño importa: estudio sobre la influencia de los sujetos políticos en la balanza de bienes y servicios Alfonso Echazarra de Gregorio
393/2008	Una visión cooperativa de las medidas ante el posible daño ambiental de la desalación Borja Montaño Sanz
394/2008	Efectos externos del endeudamiento sobre la calificación crediticia de las Comunidades Autónomas Andrés Leal Marcos y Julio López Laborda
395/2008	Technical efficiency and productivity changes in Spanish airports: A parametric distance functions approach Beatriz Tovar & Roberto Rendeiro Martín-Cejas
396/2008	Network analysis of exchange data: Interdependence drives crisis contagion David Matesanz Gómez & Guillermo J. Ortega
397/2008	Explaining the performance of Spanish privatised firms: a panel data approach Laura Cabeza Garcia and Silvia Gomez Anson
398/2008	Technological capabilities and the decision to outsource R&D services Andrea Martínez-Noya and Esteban García-Canal
399/2008	Hybrid Risk Adjustment for Pharmaceutical Benefits Manuel García-Goñi, Pere Ibern & José María Inoriza
400/2008	The Team Consensus–Performance Relationship and the Moderating Role of Team Diversity José Henrique Dieguez, Javier González-Benito and Jesús Galende
401/2008	The institutional determinants of CO_2 emissions: A computational modelling approach using Artificial Neural Networks and Genetic Programming Marcos Álvarez-Díaz , Gonzalo Caballero Miguez and Mario Soliño
402/2008	Alternative Approaches to Include Exogenous Variables in DEA Measures: A Comparison Using Monte Carlo José Manuel Cordero-Ferrera, Francisco Pedraja-Chaparro and Daniel Santín-González
403/2008	Efecto diferencial del capital humano en el crecimiento económico andaluz entre 1985 y 2004: comparación con el resto de España Mª del Pópulo Pablo-Romero Gil-Delgado y Mª de la Palma Gómez-Calero Valdés
404/2008	Análisis de fusiones, variaciones conjeturales y la falacia del estimador en diferencias Juan Luis Jiménez y Jordi Perdiguero
405/2008	Política fiscal en la uem: ¿basta con los estabilizadores automáticos? Jorge Uxó González y Mª Jesús Arroyo Fernández
406/2008	Papel de la orientación emprendedora y la orientación al mercado en el éxito de las empresas Óscar González-Benito, Javier González-Benito y Pablo A. Muñoz-Gallego
407/2008	La presión fiscal por impuesto sobre sociedades en la unión europea Elena Fernández Rodríguez, Antonio Martínez Arias y Santiago Álvarez García

408/2008	The environment as a determinant factor of the purchasing and supply strategy: an empirical analysis Dr. Javier González-Benito y MS Duilio Reis da Rocha
409/2008	Cooperation for innovation: the impact on innovatory effort Gloria Sánchez González and Liliana Herrera
410/2008	Spanish post-earnings announcement drift and behavioral finance models Carlos Forner and Sonia Sanabria
411/2008	Decision taking with external pressure: evidence on football manager dismissals in argentina and their consequences Ramón Flores, David Forrest and Juan de Dios Tena
412/2008	Comercio agrario latinoamericano, 1963-2000: aplicación de la ecuación gravitacional para flujos desagregados de comercio Raúl Serrano y Vicente Pinilla
413/2008	Voter heuristics in Spain: a descriptive approach elector decision José Luís Sáez Lozano and Antonio M. Jaime Castillo
414/2008	Análisis del efecto área de salud de residencia sobre la utilización y acceso a los servicios sanitarios en la Comunidad Autónoma Canaria Ignacio Abásolo Alessón, Lidia García Pérez, Raquel Aguiar Ibáñez y Asier Amador Robayna
415/2008	Impact on competitive balance from allowing foreign players in a sports league: an analytical model and an empirical test Ramón Flores, David Forrest & Juan de Dios Tena
416/2008	Organizational innovation and productivity growth: Assessing the impact of outsourcing on firm performance Alberto López
417/2008	Value Efficiency Analysis of Health Systems Eduardo González, Ana Cárcaba & Juan Ventura
418/2008	Equidad en la utilización de servicios sanitarios públicos por comunidades autónomas en España: un análisis multinivel Ignacio Abásolo, Jaime Pinilla, Miguel Negrín, Raquel Aguiar y Lidia García
419/2008	Piedras en el camino hacia Bolonia: efectos de la implantación del EEES sobre los resultados académicos Carmen Florido, Juan Luis Jiménez e Isabel Santana
420/2008	The welfare effects of the allocation of airlines to different terminals M. Pilar Socorro and Ofelia Betancor
421/2008	How bank capital buffers vary across countries. The influence of cost of deposits, market power and bank regulation Ana Rosa Fonseca and Francisco González
422/2008	Analysing health limitations in spain: an empirical approach based on the european community household panel Marta Pascual and David Cantarero

423/2008	Regional productivity variation and the impact of public capital stock: an analysis with spatial interaction, with reference to Spain Miguel Gómez-Antonio and Bernard Fingleton
424/2008	Average effect of training programs on the time needed to find a job. The case of the training schools program in the south of Spain (Seville, 1997-1999). José Manuel Cansino Muñoz-Repiso and Antonio Sánchez Braza
425/2008	Medición de la eficiencia y cambio en la productividad de las empresas distribuidoras de electricidad en Perú después de las reformas Raúl Pérez-Reyes y Beatriz Tovar
426/2008	Acercando posturas sobre el descuento ambiental: sondeo Delphi a expertos en el ámbito internacional Carmen Almansa Sáez y José Miguel Martínez Paz
427/2008	Determinants of abnormal liquidity after rating actions in the Corporate Debt Market Pilar Abad, Antonio Díaz and M. Dolores Robles
428/2008	Export led-growth and balance of payments constrained. New formalization applied to Cuban commercial regimes since 1960 David Matesanz Gómez, Guadalupe Fugarolas Álvarez-Ude and Isis Mañalich Gálvez
429/2008	La deuda implícita y el desequilibrio financiero-actuarial de un sistema de pensiones. El caso del régimen general de la seguridad social en España José Enrique Devesa Carpio y Mar Devesa Carpio
430/2008	Efectos de la descentralización fiscal sobre el precio de los carburantes en España Desiderio Romero Jordán, Marta Jorge García-Inés y Santiago Álvarez García
431/2008	Euro, firm size and export behavior Silviano Esteve-Pérez, Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero and José Antonio Martínez-Serrano
432/2008	Does social spending increase support for free trade in advanced democracies? Ismael Sanz, Ferran Martínez i Coma and Federico Steinberg
433/2008	Potencial de Mercado y Estructura Espacial de Salarios: El Caso de Colombia Jesús López-Rodríguez y Maria Cecilia Acevedo
434/2008	Persistence in Some Energy Futures Markets Juncal Cunado, Luis A. Gil-Alana and Fernando Pérez de Gracia
435/2008	La inserción financiera externa de la economía francesa: inversores institucionales y nueva gestión empresarial Ignacio Álvarez Peralta
436/2008	¿Flexibilidad o rigidez salarial en España?: un análisis a escala regional Ignacio Moral Arce y Adolfo Maza Fernández
437/2009	Intangible relationship-specific investments and the performance of r&d outsourcing agreements Andrea Martínez-Noya, Esteban García-Canal & Mauro F. Guillén
438/2009	Friendly or Controlling Boards? Pablo de Andrés Alonso & Juan Antonio Rodríguez Sanz

439/2009	La sociedad Trenor y Cía. (1838-1926): un modelo de negocio industrial en la España del siglo XIX Amparo Ruiz Llopis
440/2009	Continental bias in trade Salvador Gil-Pareja, Rafael Llorca-Vivero & José Antonio Martínez Serrano
441/2009	Determining operational capital at risk: an empirical application to the retail banking Enrique José Jiménez-Rodríguez, José Manuel Feria-Domínguez & José Luis Martín-Marín
442/2009	Costes de mitigación y escenarios post-kyoto en España: un análisis de equilibro general para España Mikel González Ruiz de Eguino
443/2009	Las revistas españolas de economía en las bibliotecas universitarias: ranking, valoración del indicador y del sistema Valentín Edo Hernández
444/2009	Convergencia económica en España y coordinación de políticas económicas. un estudio basado en la estructura productiva de las CC.AA. Ana Cristina Mingorance Arnáiz