

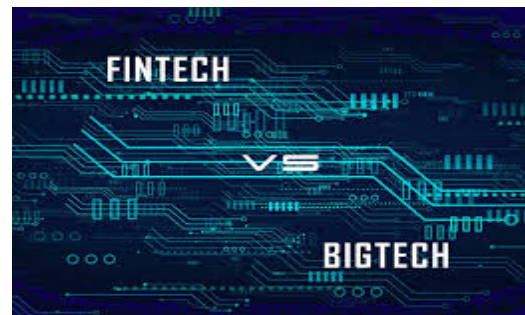
¿Cómo puede afectar la crisis del coronavirus a los servicios financieros de FinTech y BigTech?

La crisis sanitaria del Covid-19 comienza a afectar a algunos proveedores financieros no bancarios. Aquellas FinTech y BigTech que antes de la pandemia habían concedido importantes volúmenes de crédito, asisten a un crecimiento del riesgo por los posibles impagos derivados del parón económico. Además, el riesgo de que se paralicen las inversiones hacia el sector FinTech genera incertidumbre añadida sobre la capacidad de supervivencia de algunas de estas compañías tecnológicas.



A medida que se suceden despidos temporales masivos en todo el mundo y ante la caída de ingresos empresariales, crece el riesgo de crédito pero, a diferencia de los bancos, muchas FinTech no cuentan con los recursos de capital, provisiones o controles

con los que muchas entidades bancarias han tenido que lidiar en los últimos años.



En el terreno financiero más amplio, varios gobiernos, entre ellos el español, han aprobado moratorias en el pago de hipotecas y se están arbitrando operaciones financieras con aval público para autónomos y empresas. Sin embargo, las operaciones financieras FinTech y BigTech (crédito no bancario) no parecen contar con planes similares. En países como Corea, China, Argentina y Brasil el volumen de crédito total que se ofrece fuera del sector bancario supera el 25% del total concedido¹. En España, cerca de un cuarto del censo total de FinTech centran su actividad en la concesión de créditos y préstamos, siendo el segmento

¹ *BigTech and the changing structure of financial intermediation*. BIS. Abril 2019. <https://www.bis.org/publ/work779.pdf>

más relevante del ecosistema FinTech español².

Muchos de estos proveedores de crédito no bancario se han caracterizado por hacer uso de modelos de riesgo basados en *Big data* y *machine learning* pero ninguno de estos modelos son capaces de predecir cómo evolucionará la morosidad ante un brusco y repentino declive económico como el que ha traído el Covid-19.

crecimiento (por ejemplo, en la fase de capital semilla), la falta de financiación puede traducirse en que tengan que cesar en el ejercicio de su actividad.



Además, muchas de estas FinTech también empiezan a preocuparse por la forma en la que podrán financiar su actividad. En un entorno de incertidumbre como el actual, las inversiones hacia el sector FinTech de muchos fondos de capital riesgo (*venture capital*) se han frenado. La imposibilidad de captar nuevos fondos o de tener que hacerlo con unos mayores costes, está haciendo que muchas FinTech estén comenzando a reducir drásticamente sus expectativas de crecimiento. Además, para aquellas empresas en etapas más iniciales de

² *Radiografía del sector fintech español*. Cuadernos de Información Económica. Enero/Febrero 2020. https://www.funcas.es/publicaciones_nuevo/Sumario.aspx?IdRef=3-06274