

Las FinTech que quieren tomar depósitos

Algunas de las FinTech más exitosas, que gozan de cierta estabilidad y consolidación, están saltando a la industria bancaria. Se han convertido, de hecho, en bancos, con sus respectivas licencias y, como tales, se están lanzando a la captura de depósitos.



Las FinTech más pujantes del sector han percibido que para continuar creciendo deben ganar escalabilidad. Para ello necesitan que los reguladores les otorguen las respectivas licencias bancarias. Lo significativo es que más allá de ofrecer préstamos o aplicaciones de pago digitales, su oferta se completa ahora con los depósitos bancarios.

Este paso también es importante para los clientes de estas FinTech, pues al tener la licencia bancaria todos los fondos en forma de cuentas que sean captados estarán protegidos por los respectivos Fondos de Garantía de Depósitos.



En la captación de depósitos la pionera ha sido la británica Monzo, que en 2017 comenzó a ofrecer a los clientes cuentas corrientes. Aunque esta cuenta no tiene comisiones, tampoco Monzo paga remuneración por el interés.

Otro caso lo protagoniza la plataforma de préstamos entre particulares (P2P lending) Zopa, que acaba de obtener su licencia bancaria. Ha anunciado el lanzamiento de cuentas de depósito además de una gama de productos de inversión basados en el modelo *peer-to-peer*, como préstamos personales, financiación de automóviles, y tarjetas de crédito.

Paralelamente, la plataforma de préstamos SoFi ha anunciado el lanzamiento de un producto que combinará los atributos de una cuenta de corriente y de ahorro, con un rendimiento anual de hasta un 1%.



En España, se pueden depositar ahorros en Revolut, con la protección de 100.000 euros por titular que ofrece el Fondo de Garantía de Depósitos. Esta FinTech británica, con licencia bancaria obtenida en Lituania, podrá operar en toda la UE. Esta compañía ya ha anunciado que, en una fase inicial, ofrece este servicio, además de España y Reino Unido, en Francia y Polonia.