

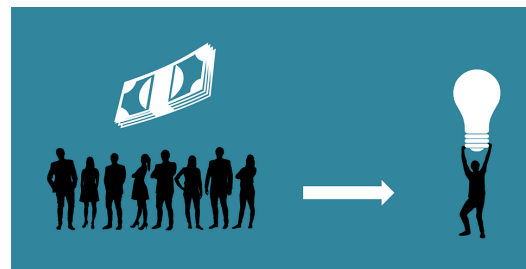
¿Cómo se financian las FinTech europeas?

El lanzamiento y la posterior escalabilidad de las FinTech dependen, en gran medida, de cómo consiguen financiar su actividad en sus fases iniciales. Los 1.700 millones de euros que captaron las FinTech europeas en el cuarto trimestre de 2017 reflejan la importancia que estas empresas están acaparando entre las start-ups.



La capacidad del sector para captar fondos e inversiones se explica por desarrollos importantes en el mercado FinTech, como la aparición de nuevas hubs y el rápido crecimiento en algunos países, como Suecia o Francia¹. Esta madurez también se refleja en el tipo de FinTech. Así, destaca la presencia creciente de neobancos, cuya expansión pasa por la capacidad de financiarse

externamente, como ha sido el caso del alemán N26.



Las inversiones en este sector FinTech se canalizan de diversas formas que incluyen el *crowdfunding* (micromecenazgo), *venture capital* (capital riesgo), *mergers and acquisitions* (fusiones y adquisiciones) y *private equity* (capital privado). En 2017, las fusiones y adquisiciones “dominaron” las inversiones FinTech, con tantas adquisiciones como la suma de los de capital privado y capital riesgo. En total se cerraron 120 acuerdos de fusión por un importe de 3.700 millones de euros. Un número importante de estas adquisiciones las ha protagonizado el sector bancario. Por ejemplo, BBVA adquirió Madiva mientras que BNP Paribas hizo lo propio con Compte Nickel.

Resulta también significativo cómo la forma que toman dichas inversiones varía de acuerdo con la fase “vital” por la que atraviesan las FinTech. En la fase inicial de lanzamiento, el *crowdfunding* tiene un papel

¹ Pulse of Fintech Q4'17, Global Analysis of Investment in Fintech, KPMG International

destacado, donde los inversores se convierten en *business angels* (inversores de proximidad). A medida que la empresa FinTech supera la fase inicial, el *venture capital* y/o el *private equity* ganan más relevancia. Así, en este 2017 algunas de las FinTech ya consolidadas como TransferWise y Monzo captaron importantes fondos de *venture capital*.



Esta dinámica también se refleja en el volumen captado en cada caso. Mientras que a través del *crowdfunding* las FinTech suelen conseguir cerca de 1 millón de euros en promedio, con *venture capital* el volumen medio asciende a 13 millones de euros.

En cuanto a la localización de estas inversiones, Reino Unido, y especialmente Londres, ha concentrado el mayor volumen a nivel europeo con 1.300 millones de euros de inversión en el último trimestre de 2017. En un segundo escalón aparecen otros hubs que también canalizan gran parte de las inversiones europeas como Estocolmo, París y Berlín.