

El famoso economista Paul Krugman, Premio Nobel de 2008

María José Moral*

Paul Krugman es el flamante ganador del Premio Nobel de Economía de 2008 por su análisis de los patrones de comercio y la localización de la actividad económica. Krugman ha recibido el premio con 55 años de edad, por lo que se convierte en uno de los más jóvenes en recibir este galardón (el más joven fue Kenneth Arrow quién lo recibió a los 51 años). Su elección no ha sorprendido a nadie en la profesión, aunque quizás sí que haya sido tan pronto, incluso a él mismo pues el 13 de octubre, cuando recibió el anuncio la Academia Sueca, comentó: "Para ser total y absolutamente honesto, pensaba que este día podía llegar, pero estaba completamente convencido de que hoy no sería ese día". No en vano, en 1991 recibió la Medalla John Bates Clark, un premio que concede la American Economic Association bianualmente al economista americano menor de 40 años cuya contribución al conocimiento económico haya sido más significativa; y recibir esta medalla parece ser "un primer paso" para la consecución del Premio Nobel, ya que 12 de los 22 economistas que la recibieron hasta 1991 también han obtenido el Premio Nobel de Economía¹.

Pero su reconocimiento también había llegado desde Europa, en concreto desde España, con la concesión del Premio Príncipe de Asturias de Ciencias Sociales 2004. En

ese momento, el jurado reconocía "su alta personalidad científica y social y la fecundidad de su obra investigadora, que ha contribuido de manera muy notable a sentar las bases de la nueva teoría del comercio internacional y del desarrollo económico"². Por ello, me atrevería a decir que nunca un Premio Nobel en Economía fue tan conocido para el público español como lo es Paul Krugman.

La Real Academia de Ciencias de Suecia, a través del Banco Central de Suecia, ha premiado la investigación inicial de Krugman cuyas contribuciones se centraron en el ámbito de la "nueva teoría del comercio internacional" y en la "nueva geografía económica". Aunque, al conceder este galardón a Paul Krugman en este momento, parece que la Academia se ha inclinado hacia los temas de actualidad y ha dado la razón a quienes reclamaban que el trabajo del galardonado con el Premio Nobel en Economía de este año estuviera relacionado con la crisis financiera en la que los mercados globalizados están inmersos. Sin embargo, en su informe sobre la contribución de Krugman no se mencionan los temas en los que actualmente está interesado.

Pero veamos las distintas facetas de Paul Krugman en su trayectoria profesional y su aportación a la ciencia económica.

En primer lugar, surge la figura del profesor con una actividad que gira en torno a la vida académica tanto en su vertiente docente como científica. En segundo lugar, aflora la figura del comunicador que incita al debate económico y político mediante la difusión masiva hacia un público no especializado de sus teorías y opiniones. En este sentido, Krugman ha declarado que su actividad profesional ha sido un continuo intercambio entre ambas posiciones: "cuando,

* UNED y FUNCAS

¹ Además, de los diez restantes siempre aparece alguno en las encuestas como candidato al Nobel. Los economistas que recibieron esta medalla con posterioridad a 1991 son, en la actualidad, menores de 55 años. Sin embargo, alguno de ellos ya se considera como futuro candidato al Premio Nobel como, por ejemplo, la primera mujer que ha recibido esta medalla, Susan C. Athey.

² Acta del Jurado del Premio Príncipe de Asturias de Ciencias Sociales 2004, disponible en: www.fundacionprincipedeasturias.org.

por varios años, estaba concentrado en la investigación académica tendía a encontrarse un poco aburrido y quería volver a involucrarse en la política y la vida pública; mientras que cuando pasaba un tiempo diseñando y ejecutando política comenzaba a tener el gusanillo de realizar un verdadero trabajo de investigación³. Precisamente, su incesante actividad como columnista en varios medios de comunicación, en especial, desde que en 2000 se convirtiera en columnista del *The New York Times*, le ha situado como uno de los economistas con mayor influencia en la opinión pública dentro y fuera de las fronteras de Estados Unidos⁴. Krugman ha utilizado este medio para opinar sobre los temas de actualidad dejando de manifiesto su posición "liberal" (entendida en nuestro espectro político como "de izquierdas") y contraria a la política desarrollada por la Administración de George W. Bush. Además, con la reciente crisis financiera global en la que están sumidas las economías desarrolladas y menos desarrolladas, se ha convertido en una de las voces más escuchadas por todos los agentes⁵.

Paul Krugman nació y creció en Long Island, Nueva York. Su verdadera vocación por la economía llegó un año antes de licenciarse, cuando Nordhaus y Koopmans le ofrecieron colaborar como becario en temas de recursos naturales y energía, y tras esta experiencia, el primero le propuso trabajar como ayudante de investigación. Se licenció en Yale en 1974, y durante los tres años siguientes realizó su tesis doctoral en el Instituto Tecnológico de Massachusetts (MIT) donde, influenciado por los acontecimientos del momento y por Rudiger Dornbusch, abordó temas de macroeconomía internacional. De esta época aprendió que los modelos reducidos, sencillos (por la aplicación de supuestos simplificadores) y con poco detalle matemático permitían un mejor tratamiento y análisis de los temas centrales y de interés, por tanto, más cercanos a la vida real.

Su contacto con la docencia siguió el mismo orden cronológico que su formación académica: primero impartió clases en Yale y, a partir de 1980, en el MIT donde llegó a ostentar la plaza *Ford International Professor* de Economía Internacional. En 1982, Martín Feldstein le convenció para incorporarse en el área de Economía Internacional del Consejo de Asesores Económico del Presidente Ronald Regan.

³ En el artículo "Incidents from my career" incluido en el libro *Makers of Modern Economics* (1995), Paul Krugman comenta los temas que más le han interesado, su formación y las personas que más han influido en su carrera profesional. Es curioso señalar que otro participante en este volumen, también ha obtenido el Premio Nobel de Economía, Edmund S. Phelps.

⁴ En España, el periódico *El País* publica algunas columnas que aparecen en el *The New York Times*.

⁵ Posee un Blog que atiende diariamente (<http://krugman.blogs.nytimes.com/>) y que suscita gran expectación.

Esta experiencia en Washington sólo duró un año y acabó siendo muy poco atractiva debido fundamentalmente a que, como pudo comprobar, la gente con poder (políticos,...) prefiere recibir consejos de quienes no les van a incomodar frente a quienes les pueden forzar a pensar y recapacitar. En junio de 1994 se marchó a Stanford, donde estuvo sólo dos años, ya que regresó de nuevo al MIT. Desde 2000, es profesor de Economía y Asuntos Internacionales en la Universidad de Princeton, New Jersey. Además, pertenece al National Bureau of Economic Research (NBER) donde pasó un año sabático entre 1987-1988, y al Grupo de los Treinta (un organismo privado internacional compuesto por representantes consagrados de sectores públicos y privados así como académicos), entre otros.

En este recorrido académico, el profesor Krugman se ha mostrado como un excelente docente tanto por su valía como comunicador como por sus libros de texto, entre los que destaca el que escribió junto con Maurice Obstfeld: *Economía Internacional: Teoría y Política* y que ha sido un referente en la materia en todas las universidades desde sus primeras ediciones⁶. Recientemente, ha dado un nuevo impulso a esta labor docente escribiendo libros de texto sobre los fundamentos de la economía como, por ejemplo, *Introducción a la Economía: Microeconomía e Introducción a la Economía: Macroeconomía*; ambos escritos en colaboración con Robin Wells⁷.

Paul Krugman ha recibido el Premio Nobel por su aportación a la Nueva Teoría del Comercio Internacional y a la Nueva Geografía Económica. En ambos casos, la forma de plantear sus teorías parte de modelos claros y factibles, ya que siempre ha guiado su labor científica por un tipo de análisis económico cuyo propósito esencial se basa en la intuición y en una fuerte preferencia por la máxima simplicidad.

Nueva Teoría del Comercio Internacional

La teoría tradicional y clásica del comercio internacional de David Ricardo lo explicaba en términos de ventajas comparativas, de forma que cada país exportaría aquel producto que pudiera producir a un menor coste relativo. Más tarde, en la década de los años veinte y treinta del siglo pa-

⁶ En su versión inglesa en 2008 aparece la 8ª edición de Pearson. En su traducción española también han proliferado las ediciones de este título, la más reciente es la 7ª Edición (2007) de Addison-Wesley Iberoamericana España, S.L.

⁷ En España, estos títulos se han editado por la editorial Reverte S.A., mientras que en la versión inglesa es la editorial Worth Publishers.

sado, el modelo Heckscher-Ohlin desarrolló la teoría clásica indicando que el comercio internacional surgía como consecuencia de las diferencias relativas entre países en relación a la dotación inicial de factores⁸. Incluso con esta extensión, la teoría clásica del comercio internacional implicaba que el comercio debería ser muy intenso entre países con distinto grado de desarrollo e industrialización. Sin embargo, el contexto económico de la segunda mitad del siglo XX estaba poniendo de manifiesto que el comercio entre países con niveles de desarrollo similares y con dotaciones de factores no complementarias incrementaban sustancialmente sus relaciones comerciales generando ventajas para todos los países implicados. En efecto, este tipo de comercio, denominado intra-industria, es mayoritario en todos los países desarrollados⁹.

La teoría planteada por Krugman en tres artículos publicados entre 1979 y 1983 aportaba un nuevo paradigma con el que poder explicar los nuevos patrones de comercio internacional. En especial, la Academia señala como referente el primero de ellos publicado en el *Journal of International Economics*.

Los puntos fundamentales sobre los que se apoya esta nueva teoría son, por una parte, la presencia de *economías de escala* en la producción de la empresa y, por otra, la preferencia de los consumidores por la variedad. Es decir, las ganancias del comercio no surgen de la especialización sino de las economías de escala y una competencia monopolística que intenta captar la distinta disponibilidad a pagar de los consumidores por diferentes variedades y cuyo bienestar aumenta con la diversidad existente en el mercado. El origen de este segundo supuesto lo encontró Krugman en el modelo Dixit-Stiglitz sobre competencia monopolística y diversidad de producto óptima^{10,11}. En efecto, bajo competencia monopolística las economías de escala se podían incorporar en un modelo de comercio internacional y evitar así el supuesto clásico de competencia perfecta. Además, la conjunción de ambos supuestos aseguraba que existiera un número creciente de empresas, aun con economías de escala en la producción. Entonces, este planteamiento explicaba que si dos países presentan idénticas dotaciones relativas de factores y se origina una liberalización del comercio, no se produciría un crecimiento en el comercio inter-industria pero sí en el comercio intra-industria, tal y como se estaba

observando con la creación de la Comunidad Económica Europea y como más tarde se ha observado en otras ocasiones como, por ejemplo, en España tras su adhesión a la Unión Europea.

Por tanto, el nuevo paradigma propuesto por Krugman explicaba las relaciones comerciales internacionales entre países similares (en términos de dotación y utilización de factores) que intercambiaban productos similares. Luego generaba patrones de comercio internacional consistentes con la evidencia empírica del mundo real. Sin embargo, el modelo tradicional de Heckscher-Ohlin no quedaba completamente invalidado, ya que en muchos casos, lo que se observaba era una situación que engloba ambas teorías.

Nueva Geografía Económica.

La Nueva Geografía Económica es la segunda contribución por la cual Paul Krugman ha recibido el Premio Nobel de Economía. Aunque las primeras nociones de su planteamiento geográfico del análisis económico ya se encuentran en su artículo de 1979, no es hasta 1991 cuando publica en el *Journal of Political Economy* estableciendo su teoría sobre la localización de las empresas y los trabajadores.

El pilar fundamental en este paradigma es la presencia de costes de transporte en un modelo de comercio internacional explicado por la presencia de economías de escala en las empresas y la preferencia de los consumidores por la diversidad. En este sentido, también el desarrollo del comercio se ve influenciado por la existencia de costes de transporte, en la medida en que las empresas deben elegir entre disminuir costes de producción aprovechando sus economías de escala y concentrando su actividad, o bien reducir los costes de transporte mediante la dispersión de la producción. A esta última situación también pueden contribuir los costes de congestión y las subidas del precio de la vivienda. De manera que se pueden encontrar ambas situaciones, dependiendo de las condiciones existentes en cada región y momento. El resultado claro en este modelo de dualidad "centro-periferia" reside en que una reducción de los costes de transporte favorecerá la concentración y la urbanización de las regiones, tal y como se está observando en las últimas décadas. En consecuencia, la nueva teoría de geografía económica de Krugman explica los patrones de migración y localización de las empresas.

⁸ Bertil Ohlin fue Premio Nobel de Economía en 1977 por su contribución a la teoría del comercio internacional y a la teoría de los movimientos internacionales de capital.

⁹ El caso español es un claro ejemplo: exporta al resto del mundo automóviles, al tiempo que importa también automóviles (el peso relativo en el total de las exportaciones y las importaciones del sector de la automoción es 18,2% y 14,7%, respectivamente).

¹⁰ Josef Stiglitz fue Premio Nobel de Economía en 2001 por su contribución al análisis de mercados con información asimétrica.

¹¹ Dixit, A., y J. Stiglitz, (1997), "Monopolistic competition and optimum product diversity", *American Economic Review*, 67 (3), 297-308.

El planteamiento de Krugman sobre la economía espacial o geográfica presenta importantes vínculos con los trabajos de otros autores, pues con anterioridad ya se había planteado que las empresas podían obtener ventajas al producir juntas (*spillovers*). Si bien, su contribución reside en aglutinar, por primera vez, aspectos relevantes en el modelo de una forma relativamente sencilla. Entre estos aspectos, además de la distancia/proximidad (fenómeno tangible), están la posibilidad de migración de la población y la no presencia de un sector agrícola. Los nuevos avances obtenidos desde 1991 en este área los ha incluido en el libro *La Economía Espacial: ciudades, regiones y comercio internacional* que ha escrito conjuntamente con dos de los autores más expertos en estos temas: Fujita y Venables¹².

Estas son las contribuciones a la teoría económica por las que Paul Krugman ha sido merecedor a juicio de la Academia Sueca del Premio Nobel de Economía 2008. Pero su actividad en la última década ha retomado un nuevo impulso abordando una gran variedad de temas. En concreto, temas relacionados con la política comercial estratégica (aranceles, liberalización y formación de áreas de libre comercio,...), el problema de los desequilibrios globales (el intenso déficit comercial estadounidense,...), el desarrollo económico, las crisis cambiarias, la nueva economía, y recientemente, la crisis financiera internacional.

Toda la investigación se ha plasmado en una muy fructífera obra escrita en más de 200 artículos de revistas económicas especializadas, libros científicos y de difusión y colaboraciones en obras editadas por otros economistas¹³. Y todo ello, siguiendo siempre su sello personal que perfectamente resumió Dixit: "Si Krugman es raro entre los economistas en la originalidad y elegancia de su pensamiento teórico, él es único en la simplicidad y claridad de su exposición escrita"¹⁴. A continuación se reseñan los libros que ha escrito y una selección de los artículos y colaboraciones en libros. En estos últimos, a pesar de la selección la lista es bastante extensa, lo que da idea de la magnitud total de su obra.

Artículos en revistas especializadas

BALDWIN, R.E. y KRUGMAN, P., (2004), "Agglomeration, Integration and Tax Harmonisation", *European Economic Review*, 48 (1), 1-23.

¹² La versión inglesa está editada por MIT, Cambridge. (2ª edición, 2000), la versión en castellano en Ariel

¹³ Una búsqueda en la base de datos de bibliografía económica, Econlit, "Paul Krugman" ofrece 396 registros de obras publicadas en revistas especializadas, libros, documentos de trabajo, etc.

¹⁴ Carta escrita por Dixit en 1991, en relación a la concesión de la Medalla John Bates.

BALDWIN, R.E. y KRUGMAN, P., (1987), "The Persistence of the U.S. Trade Deficit", *Brookings Papers on Economic Activity*, 1, 1-43.

BRANDER, J. y KRUGMAN, P., (1983), "A 'Reciprocal Dumping' Model of International Trade", *Journal of International Economics*, 15 (3-4), 313-21.

BREZIS, E.S. y KRUGMAN, P., (1997), "Technology and the Life Cycle of Cities", *Journal of Economic Growth*, 2 (4), 369-83.

BREZIS, E.S. y KRUGMAN, P., (1996), "Immigration, Investment, and Real Wages", *Journal of Population Economics*, 9 (1), 83-93.

BREZIS, E.S., KRUGMAN, P. y TSIDDON, D., (1993), "Leapfrogging in International Competition: A Theory of Cycles in National Technological Leadership", *American Economic Review*, 83 (5), 1211-19.

DORNBUSCH, R. y KRUGMAN, P., (1976), "Flexible Exchange Rates in the Short Run", *Brookings Papers on Economic Activity*, 3(76), 537-75.

FUJITA, M. y KRUGMAN, P., (2004), "The New Economic Geography: Past, Present and the Future", *Papers in Regional Science*, 83 (1), 139-64.

FUJITA, M., KRUGMAN, P. y MORI, T., (1999), "On the Evolution of Hierarchical Urban Systems", *European Economic Review*, 43 (2), 209-51.

KRUGMAN, P., (2007), "Will There Be a Dollar Crisis?" *Economic Policy*, 51, 435-55.

KRUGMAN, P., (2007) "Increasing Returns and Economic Geography", *Regional Planning*, 2007, 211-27.

KRUGMAN, P., (2005), "Is Fiscal Policy Poised for a Comeback?", *Oxford Review of Economic Policy*, 21 (4), 515-23.

KRUGMAN, P., (2000), "Can America Stay on Top?", *Journal of Economic Perspectives*, 14 (1), 169-75.

KRUGMAN, P., (2000), "Thinking about the Liquidity Trap", *Journal of the Japanese and International Economics*, 14 (4), 221-37.

KRUGMAN, P., (2000), "Technology, Trade and Factor Prices", *Journal of International Economics*, 50 (1), 51-71.

KRUGMAN, P., (1999), "Balance Sheets, the Transfer Problem, and Financial Crises", *International Tax and Public Finance*, 6 (4), 459-72.

KRUGMAN, P., (1999), "The Role of Geography in Development", *International Regional Science Review*, 22 (2), 142-61.

KRUGMAN, P., (1999), "International Trade and Financial Markets", *Japan and the World Economy*, 11 (3), 435-38.

KRUGMAN, P., (1998), "Two Cheers for Formalism", *Economic Journal*, 108 (451), 1829-36.

KRUGMAN, P., (1998), "What's New about the New Economic Geography?", *Oxford Review of Economic Policy*, 14 (2), 7-17.

KRUGMAN, P., (1998), "Space: The Final Frontier", *Journal of Economic Perspectives*, 12 (2), 161-74.

KRUGMAN, P., (1997), "Why Should Trade Negotiators Negotiate About?", *Journal of Economic Literature*, 35 (1), 113-20.

KRUGMAN, P., (1996), "Urban Concentration: The Role of Increasing Returns and Transport Costs", *International Regional Science Review*, 19 (1-2), 5-30.

KRUGMAN, P., (1995), "Innovation and Agglomeration: Two Parables Suggested by City-Size Distributions", *Japan and the World Economy*, 7 (4), 371-90.

- KRUGMAN, P., (1995), "Growing World Trade: Causes and Consequences", *Brookings Papers on Economic Activity*, 1, 327-62.
- KRUGMAN, P., (1994), "Complex Landscapes in Economic Geography", *American Economic Review*, 84 (2), 412-16.
- KRUGMAN, P., (1993), "On the Relationship between Trade Theory and Location Theory", *Review of International Economics*, 1 (2), 110-22.
- KRUGMAN, P., (1993), "What Do Undergrads Need to Know about Trade?", *American Economic Review, Papers and Proceedings*, 83 (2), 23-26.
- KRUGMAN, P., (1993), "The Narrow and Broad Arguments for Free Trade", *American Economic Review, Papers and Proceedings*, 83 (2), 362-66.
- KRUGMAN, P., (1993), "First Nature, Second Nature, and Metropolitan Location", *Journal of Regional Science*, 33 (2), 129-44.
- KRUGMAN, P., (1993), "On the Number and Location of Cities", *European Economic Review*, 37 (2-3), 293-98.
- KRUGMAN, P., (1993), "Does the New Trade Theory Require a New Trade Policy?", *World Economy*, 15 (4), 423-41.
- KRUGMAN, P., (1991), "Target Zones and Exchange Rate Dynamics", *Quarterly Journal of Economics*, 106 (3), 669-82.
- KRUGMAN, P., (1991), "Increasing Returns and Economic Geography", *Journal of Political Economy*, 99 (3), 483-99.
- KRUGMAN, P., (1991), "History and Industry Location: The Case of the Manufacturing Belt", *American Economic Review, Papers and Proceedings*, 81 (2), 80-83.
- KRUGMAN, P., (1989), "The Case for Stabilizing Exchange Rates", *Oxford Review of Economic Policy*, 5 (3), 61-72.
- KRUGMAN, P., (1989), "The J-Curve, the Fire Sale, and the Hard Landing", *American Economic Review, Papers and Proceedings*, 79 (2), 31-35.
- KRUGMAN, P., (1989), "Differences in Income Elasticities and Trends in Real Exchange Rates", *European Economic Review*, 33 (5), 1031-46.
- KRUGMAN, P., (1989), "Financing vs. Forgiving a Debt Overhang", *Journal of Development Economics*, 29 (3), 253-68.
- KRUGMAN, P., (1983), "New Theories of Trade among Industrial Countries", *American Economic Review, Papers and Proceedings*, 73 (2), 343-47.
- KRUGMAN, P., (1983), "Intraindustry Specialization and the Gains from Trade", *Journal of Political Economy*, 89 (5), 959-73.
- KRUGMAN, P., (1983), "Scale Economies, Product Differentiation, and the Pattern of Trade", *American Economic Review*, 70 (5), 950-59.
- KRUGMAN, P., (1979), "Increasing Returns, Monopolistic Competition, and International Trade", *Journal of International Economics*, 9 (4), 469-79.
- KRUGMAN, P., (1979), "A Model of Balance-of-Payments Crises", *Journal of Money, Credit, and Banking*, 11 (3), 311-25.
- KRUGMAN, P., (1979), "A Model of Innovation, Technology Transfer, and the World Distribution of Income", *Journal of Political Economy*, 87 (2), 253-66.
- KRUGMAN, P., (1978), "Purchasing Power Parity and Exchange Rates: Another Look at the Evidence", *Journal of International Economics*, 8 (3), 397-407.
- KRUGMAN, P. y LIVAS ELIZONDO, R., (1996), "Trade Policy and the Third World Metropolis", *Journal of Development Economics*, 49 (1), 137-50.
- KRUGMAN, P., PERSSON, T., y SVENSSON, L., (1985), "Inflation, Interest Rates, and Welfare", *Quarterly Journal of Economics*, 100 (3), 677-95.
- KRUGMAN, P. y TAYLOR, L., (1978), "Contractionary Effects of Devaluation", *Journal of International Economics*, 8 (3), 445-56.
- KRUGMAN, P. y VENABLES, A.J., (1996), "Integration, Specialization, and Adjustment", *European Economic Review*, 40 (3-5), 959-67.
- KRUGMAN, P. y VENABLES, A.J., (1995), "Globalization and the Inequality of Nations", *Quarterly Journal of Economics*, 110 (4), 857-80.

Libros

- FUJITA, M., KRUGMAN, P. y VENABLES, A.J., (1999), *The Spatial Economy: Cities, Regions, and International Trade*, MIT Press, Cambridge.
- GRAHAM, E.M. y KRUGMAN, P., (1995), *Foreign Direct Investment in the United States*, 3ª edición, Institute for International Economics, Washington, D.C..
- HELPMAN, E., y KRUGMAN, P., (1989), *Trade Policy and Market Structure*, MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P., (2007), *The Conscience of a Liberal*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (2005), *A Great Unraveling: Losing Our Way in the New Century (updated and expanded)*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (2001), *Fuzzy Math: The Essential Guide to the Bush Tax Plan*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (2000), *Currency Crises*, NBER Conference Report series, University of Chicago Press.
- KRUGMAN, P., (1999), *The Return of Depression Economics*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (1997), *The Accidental Theorist*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (1997), *The Age of Diminished Expectations: U.S. Economic Policy in the 1990s*, 3ª edición, MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P., (1996), *Pop Internationalism*, MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P., (1995), *Development, Geography, and Economic Theory*, Ohlin Lectures, vol. 6. MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P., (1994), *Peddling Prosperity: Economic Sense and Nonsense in the Age of Diminished Expectations*, New York, Norton.
- KRUGMAN, P., (1991), *Has The Adjustment Process Worked?*, Policy Analyses in International Economics, 34, Institute for International Economics, Washington, D.C..
- KRUGMAN, P., (ed.), (1991), *Trade With Japan: Has The Door Opened Wider?*, NBER Project Report, University of Chicago Press.
- KRUGMAN, P., (1991), *Geography and Trade*, Gaston Eyskens Lecture Series y MIT Press.

- KRUGMAN, P., (1990), *Rethinking International Trade*, MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P., (1989), *Exchange-rate Instability*, Lionel Robbins Lectures series y MIT Press.
- KRUGMAN, P. (ed.), (1986), *Strategic Trade Policy And The New International Economics*, MIT Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P. y MILLER, M., (eds.) (1994), *Exchange Rate Targets and Currency Bands*, Cambridge University Press, Cambridge.
- KRUGMAN, P. y OLSTFELD, M., (2008), *International Economic: Theory and Policy*, Addison-Wesley.
- KRUGMAN, P. y SMITH, A., (eds), (1994), *Empirical Studies of Strategic Trade Policy*, NBER Project Report, University of Chicago Press.
- KRUGMAN, P. y WELLS, R., (2005), *Macroeconomics*, Worth.
- KRUGMAN, P. y WELLS, R., (2005), *Microeconomics*, Worth.

Colaboraciones en libros

- Spatial Economics*, Ed. M. Fujita, 2006.
- Economics of Globalisation*, Eds. P. Gangopadhyay y M. Chatterji, 2006.
- New Economic Geography*, Ed. J. Henderson, 2005.
- Recent Developments in International Trade Theory*, Eds. R. Falvey y U. Kreickemeier, 2005.
- Complexity in economics*, Vol. 3. *Urban-economic models, evolutionary economics and ecologic-economic systems*, Ed. Rosser, J., 2004.
- The New Economic Geography: Past, Present and the Future*, Ed. R. Florax y D. Plane, 2004.
- Globalization and the location of firms, Ed. J. Cantwell, 2004.
- Recent developments in growth theory, Vol.2. Theory*, Ed. D. Acemoglu, 2004.
- Recent developments in urban and regional economics*, Eds.:P. Cheshire y G. Duranton, 2004.
- The political economy of financial crises*, Vol. 1, Ed. R. Allen, 2004.
- Economic analysis of regional trading arrangements*, Ed. R. Pomfret, 2004.
- Intra-industry trade*, Eds. P. Lloyd y H. Grubel, 2003.
- New developments in exchange rate economics*, Vol. 1, Ed. L. Sarno y M. Taylor, 2002.
- Financial market integration and international capital flows*, Ed. G. Irwin y D. Vines, 2001.
- Globalization and labour markets*, Vol. 1, Ed. D. Greenaway y D. Nelson, 2001.
- International economics*, 2001, Ed. E. Leamer.
- The political economy of monetary union*, Ed. P. De Grauwe, 2001.
- Capital flows and the emerging economies: Theory, evidence, and controversies*, Ed. S. Edwards, 2000.
- Economics of cities: Theoretical perspectives*, Eds. J-M. Huriot y J-F. Thisse, 2000.
- Readings in microeconomics*, Ed. T. Jenkinson, 2000.
- The impact of international trade on wages*, Ed. R. Feenstra, 2000.
- The Oxford handbook of economic geography*, Eds. G. Clark, M. Feldman y M. Gertler, 2000.
- Economic integration and international trade*, Ed. C. Kowalczyk, 1999.
- International capital flows*, Ed. M. Feldstein, 1999.
- The economics of increasing returns*, Ed. G. Heal, 1999.
- Industrial policy and competitive advantage*, Vol. 1, Ed. D. Audretsch, 1988.
- Structural change, industrial location and competitiveness*, Eds. J. Oxley y B. Yeung, 1998.
- Advances in economics and econometrics: Theory and applications: Seventh World Congress*, Vol. 1, Eds. D. Kreps y K. Wallis, 1998.
- The economics of productivity*, Vol. 2, Ed. E. Wolff, 1997.
- Readings in macroeconomics*, Ed. T. Jenkinson, 1996.
- Handbook of international economics*, Vol. 3, Eds. G. Grossman y K. Rogoff, 1995.
- International debt*. Volume 2, Eds. G. Bird y R. Snowden, 1995.
- International trade. Volume 2. Production structure, trade and growth*, Ed. P. Neary, J. 1995.
- New directions in trade theory*, Eds. J. Levinsohn, V. Alan y R. Stern, 1995.
- The economics of location*, Vol. 3: Spatial microeconomics, Eds. M. Greenhut y G. Norman, 1995.
- Policymaking in the open economy: Concepts and case studies in economic performance*, Ed. R. Dornbusch, 1993.
- Imperfect competition and international trade*, Ed. G. Grossman, 1993.
- International trade modelling*, Eds. M. Dagenais y P. Muet, 1992.
- Developing country debt and the world economy*, Ed. J. Sachs, 1989.
- Handbook of industrial organization*, Vol. 2, Eds. R. Schmalensee, y R. Willig, 1989.
- Trade policy issues and empirical analysis*, Ed. R. Baldwin, 1988.
- Exchange Rate Theory and Practice*, Eds. J. Bilson y R. Marston, 1984.