

Canadá aumenta su compromiso con China*

El giro de una potencia media

- La aproximación de Canadá a China responde a una estrategia de diversificación en un contexto de histórica hegemonía de Estados Unidos.
- El caso canadiense demuestra que es posible diversificar, con límites, en el plano económico y geopolítico, un movimiento que ofrece lecciones para Europa.

Lejos de un giro geopolítico, la aproximación al país asiático responde a una lógica de diversificación económica y de gestión de riesgos en un sistema internacional que sigue girando en torno a Estados Unidos

Aproximación a China sin romper con Estados Unidos

Canadá ha iniciado un ajuste estratégico de alcance limitado pero significativo en su política hacia China. Lejos de un giro geopolítico, la aproximación al país asiático responde a una lógica de diversificación económica y de gestión de riesgos en un sistema internacional que sigue girando en torno a Estados Unidos.

En el Foro Económico Mundial de Davos, el primer ministro Mark Carney defendió que las potencias medias deben “dar un paso al frente” en un escenario dominado por la rivalidad entre Washington y Pekín¹. Para Ottawa se trata de una necesidad: los responsables políticos canadienses se enfrentan al dilema de preservar la prosperidad del país sin quedar atrapados en una dependencia excesiva de un único socio.

De la crisis diplomática al acercamiento pragmático

La relación bilateral atravesó su peor momento en 2018, tras la detención en Canadá de una directiva de Huawei y la posterior represalia china con el arresto de dos ciudadanos canadienses². El tono comenzó a cambiar en 2025. Tras asumir el cargo en marzo, Carney advirtió sobre los riesgos de una China “asertiva”³. Sin embargo, la relación mejoró tras su encuentro con el presidente chino Xi Jinping en octubre. El pasado enero, Carney viajó a China —el primer ministro canadiense en hacerlo desde 2017— y anunció una nueva “asociación estratégica” entre ambos países⁴.

Uno de los pilares de esta estrategia es el comercio. Canadá espera aumentar sus exportaciones a China un 50 % hasta 2030⁵. Ambas partes se comprometieron además a resolver barreras comerciales, incluida la reducción de aranceles sobre vehículos eléctricos chinos y semillas de colza canadienses⁶. Además, Canadá ha flexibilizado las reglas de inversión en sectores como energía, agri-

cultura y bienes de consumo⁷, y busca ampliar la inversión bilateral, tanto en energías limpias como convencionales, facilitando la entrada de capital chino⁸.

Diversificación, no realineamiento

El movimiento canadiense debe leerse como gestión de riesgos, no como realineamiento. Canadá sigue integrado en la arquitectura económica y de seguridad occidental: es miembro del Acuerdo Estados Unidos-México-Canadá (USMCA), mantiene intactos sus compromisos en la OTAN y continúa en la alianza de inteligencia Five Eyes junto a Australia, Nueva Zelanda, Reino Unido y Estados Unidos.

La dependencia respecto a Estados Unidos se mantiene. La concentración de exportaciones hacia el mercado estadounidense, la liquidez en dólares y la integración de las cadenas de suministro, especialmente en el sector automotriz y energético, limitan la capacidad de Ottawa para reorientar su economía con rapidez.

Al mismo tiempo, el Gobierno ha trazado líneas rojas claras: no profundizará la cooperación con Pekín en inteligencia artificial, minerales críticos o defensa⁹. La estrategia combina la expansión selectiva de lazos económicos con el país asiático y salvaguardas para preservar los intereses y la seguridad nacionales.

Tensiones internas y presión externa

El giro no está exento de resistencias. Según el Pew Research Center, solo el 34 % de los canadienses mantiene una visión favorable de China¹⁰. Las principales preocupaciones giran en torno a los derechos humanos, la injerencia extranjera y antecedentes de presiones diplomáticas.

En el plano sectorial, el impacto es desigual. Algunos sectores agrícolas podrían beneficiarse¹¹, mientras que la industria automovilística teme mayor competencia¹² y riesgos vinculados a los vehículos eléctricos chinos, como el debilitamiento de la manufactura local y posibles problemas relativos a la seguridad de los datos¹³.

Uno de los principales focos de tensión procede de Estados Unidos. Donald Trump ha impuesto aranceles a varios productos canadienses y ha amenazado con nuevas medidas si refuerzan sus vínculos con China¹⁴. Además, la revisión de la cláusula de caducidad del USMCA prevista para junio añade incertidumbre. Trump ha planteado sustituir el acuerdo trilateral por pactos bilaterales¹⁵, lo que otorgaría a Estados Unidos mayor capacidad para condicionar la política comercial canadiense.

China tampoco es un socio exento de riesgos. Ya ha utilizado restricciones comerciales como instrumento de presión¹⁶ y Canadá ocupa una posición marginal en su comercio global. Así, la diversificación canadiense reduce la dependencia de Estados Unidos, pero también aumenta la exposición a posibles nuevas represalias chinas. El resultado es un equilibrio delicado en un sistema internacional cada vez más multipolar, donde potencias medias buscan mayor margen de maniobra sin romper con el eje estadounidense.

Canadá combina la expansión selectiva de lazos económicos con el país asiático y salvaguardas para preservar los intereses y la seguridad nacionales

La diversificación canadiense reduce la dependencia de Estados Unidos, pero también aumenta la exposición a posibles represalias chinas

Lecciones para la Unión Europea

Para Europa, la lección no es la de un giro hacia China, sino la de una diversificación pragmática combinada con mayor firmeza negociadora frente a socios dominantes. Históricamente, la UE ha adoptado una postura más acomodaticia hacia Estados Unidos y China. En 2025, mostró debilidad en sus negociaciones comerciales con Estados Unidos, aunque a comienzos de este año adoptó un tono más firme ante las declaraciones de Trump sobre Groenlandia.

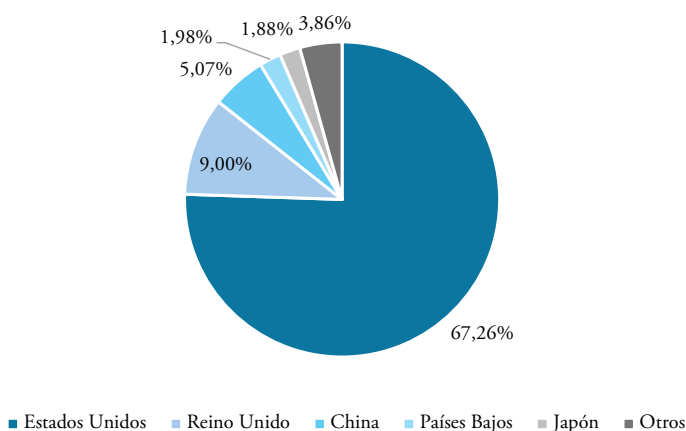
Las diferencias estructurales son relevantes. El mercado único europeo compite en tamaño con Estados Unidos y China, lo que le otorga mayor peso relativo que a Canadá. Sin embargo, la UE debe preservar la cohesión de 27 Estados miembros, lo que complica una acción rápida y unificada. Además, aunque su dependencia exportadora de Estados Unidos es significativa, es proporcionalmente menor que la canadiense.

Canadá demuestra que es posible una postura más firme bajo ciertas condiciones

La experiencia de Canadá sugiere que es posible una postura más firme si se cumplen ciertas condiciones. La UE necesitaría mantener la cohesión interna, coordinar los instrumentos de política industrial y comercial, conservar garantías de seguridad independientes de los vaivenes estadounidenses y capacidad para absorber represalias económicas a corto plazo. Además, podría implicar a China en sectores no sensibles, al tiempo que protege tecnologías críticas, y reducir la exposición a Estados Unidos sin romper el vínculo transatlántico.

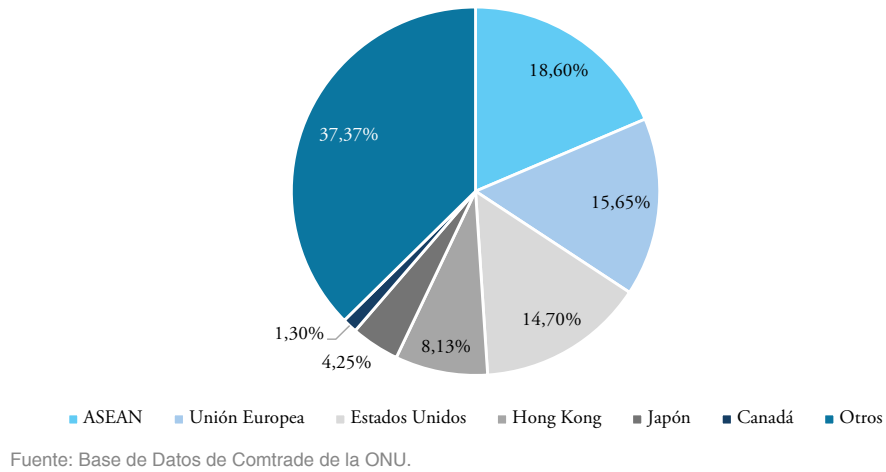
No obstante, también hay lecciones no transferibles. Canadá dispone de menos margen de maniobra y es más vulnerable a represalias por su proximidad geográfica y concentración comercial. En este sentido, la UE goza de mayor influencia. Pero, a diferencia de Canadá, que no se enfrenta a amenazas externas inmediatas, Europa depende del paraguas de seguridad estadounidense y se enfrenta a riesgos reales derivados de Rusia.

GRÁFICO 4.0 – PRINCIPALES MERCADOS DE EXPORTACIÓN CANADIENSES POR PORCENTAJE, OCTUBRE DE 2025



Fuente: Estadísticas de Canadá.

GRÁFICO 5.0 – PRINCIPALES MERCADOS DE EXPORTACIÓN CHINOS
POR PORCENTAJE, 2024



Notas

* Este artículo es una versión abreviada del original en inglés. Para consultar la versión completa, véase *Middle Power Adjustments*, disponible en este enlace: <https://www.funcas.es/wp-content/uploads/2026/03/3.-Middle-Power-Adjustments.pdf>

¹ <https://www.weforum.org/stories/2026/01/davos-2026-special-address-by-mark-carney-prime-minister-of-canada/>

² <https://ici.radio-canada.ca/rci/en/news/2089688/joly-meets-wang-beijing>

³ <https://www.pm.gc.ca/en/news/speeches/2025/06/09/prime-minister-carney-announces-governments-plan-rebuild-rearm-and>

⁴ <https://www.dw.com/en/canadas-carney-hails-new-strategic-partnership-with-china/a-75530036>

⁵ <https://www.pm.gc.ca/en/news/news-releases/2026/01/16/prime-minister-carney-forges-new-strategic-partnership-peoples>

⁶ *Ibid.*

⁷ <https://www.pm.gc.ca/en/news/statements/2026/01/16/canada-china-economic-and-trade-cooperation-roadmap>

⁸ <https://www.pm.gc.ca/en/news/news-releases/2026/01/16/prime-minister-carney-forges-new-strategic-partnership-peoples>

⁹ <https://www.cbc.ca/news/politics/canada-china-security-carney-9.7022515>

¹⁰ <https://www.pewresearch.org/2025/07/15/views-of-china-and-xi-jinping-2025/>

¹¹ <https://www.bbc.com/news/articles/cm24k6kk1rko>

¹² *Ibid.*

¹³ <https://www.cbc.ca/news/business/canadians-chinese-electric-vehicles-9.7087040>

¹⁴ <https://www.bbc.com/news/articles/cy4qww3w72lo>

¹⁵ <https://www.nytimes.com/2026/02/19/business/economy/trump-canada-mexico-usmca-trade.html?smid=nytcore-android-share>

¹⁶ <https://www.reuters.com/world/asia-pacific/chinese-importer-buys-first-canadian-canola-cargo-months-after-carney-visit-2026-01-19/#:~:text=CHINA'S%20CANADIAN%20CANOLA%20IMPORT%20COLLAPSE,dispute%20entre%20the%20two%20countries.>