

JUAN JOSÉ GANUZA FERNÁNDEZ

CATEDRÁTICO DE ECONOMÍA Y EMPRESA

UNIVERSITAT POMPEU FABRA.

Department of Economics

Ramón Trias Fargas, 25-27

08005 Barcelona

Phone+34-93-542-2719

Fax +34-93-542-1746

email:juanjo.ganuja@upf.edu

RESUMEN DE LA TRAYECTORIA PROFESIONAL

Juan José Ganuja es Catedrático del departamento de economía y empresa de la Universitat Pompeu Fabra y profesor afiliado de la Barcelona GSE. Juan José Ganuja es Licenciado en Ciencias Físicas por la Universidad Complutense de Madrid (1991), y Doctor en Economía por la Universidad Carlos III de Madrid en 1996. En el curso 1996-97 visitó el IDEI (Toulouse) en calidad de investigador postdoctoral. En el curso 1997-98 visitó el departamento de Economía de la University of California, Los Angeles también en calidad de investigador postdoctoral. En septiembre de 1998 se incorporó a la Universitat Pompeu Fabra donde fue promocionado a Catedrático en 2009.

Su investigación se centra fundamentalmente en cuatro grandes áreas: i) subastas, compras públicas y diseño de mecanismos, ii) análisis económico del derecho, iii) regulación y defensa de la competencia y iv) estrategia empresarial e innovación. Ha publicado 34 artículos en revistas con evaluación externa. En particular, ha publicado en las principales revistas internacionales de su campo de investigación (RAND Journal of Economics, International Journal of Industrial Organization, Journal of Industrial Economics, Journal of Economics Management and Strategy, etc), así como en las revistas internacionales líderes en el ámbito de la economía, (como Econometría), análisis económico del derecho (como el Journal of Legal Studies), y la gestión empresarial (como Management Science).

Trayectoria Profesional

CATEDRÁTICO DE ECONOMÍA Y EMPRESA.

Universitat Pompeu Fabra, Barcelona, SPAIN

Department of Economics and Business

1998-Actualidad (Catedrático desde 2009)

DIRECTOR DE LA DIVISIÓN DE ESTRATÉGICA Y DE ECONOMÍA INDUSTRIAL
FUNCAS

2014-Actualidad

INVESTIGADOR POSDOCTORAL

University of California, Los Angeles, California, USA

Department of Economics

1997-98.

INVESTIGADOR POSTDOCTORAL

Institut D'Economie Industrielle

Université des Sciences Sociales de Toulouse, France

1996-97.

Educación

DOCTOR. EN CIENCIAS ECONOMICAS

Universidad Carlos III de Madrid

1991-96.

LICENCIADO EN CIENCIAS FÍSICAS

Universidad Complutense de Madrid, 1986-1991.

MÉRITOS DE INVESTIGACIÓN

Publicaciones científicas con evaluación externa.

Ganuza, J. and G. Llobet (2020) "The Simple Economics of White Elephants". Forcoming in Mathematical Social Sciences.

Conde-Ruiz, J-I; Ganuza, J and M. Garcia (2020) "Gender Gap and Multiple Choice Exams in Public Selection Processes". Forcoming in Hacienda Pública Española /Review of Public Economics.

Ganuza, J. and J. Penalva (2019) "Information Disclosure in Optimal Auctions". International Journal of Industrial Organization, 63, 460-479

Artigot, M., J. Ganuza, F. Gomez and J. Penalva (2018) "Product Liability Should Reward Firm Transparency" International Review of Law & Economics, 56,160-169

Calveras, A, and J. Ganuza (2018) "Corporate social responsibility and product quality". Journal of Economics and Management Strategy, 27, 804-829.

Ganuza, J. and F. Gomez (2016) "Product Liability versus Reputation", Journal of Law, Economics and Organization, 32, 213-241.

Calveras, A, and J. Ganuza (2016) "The Role of Public Information in Corporate Social Responsibility". Journal of Economics and Management Strategy, 25, 990-1027.

Ganuza, J. and M.F. Vicens (2014) "Over-the-top (OTT) content implications and best response strategies of traditional telecom operators. Evidence from Latin America", Info, 16, 5, 59-69.

Ganuza, J, and J. Jansen (2013) "Too Much Information Sharing? Competition Policy for Disclosure of Acquired Information", Journal of Industrial Economics, 61, 4, 845-876.

Ganuza, J. and M.F. Vicens (2013) "Exclusive contents and next generation networks", Information Economics and Policy, 25, 154–170.

Ganuza, J. and F. Gomez (2013) "Optional Law for Firms and Consumers: An Economic Analysis of Opting into CESL", Common Market Law Review, pp. 29-50.

Burguet, R. Ganuza, J. and E. Hauk (2012) "Limited Liability and Mechanism Design in Procurement", Games and Economic Behavior. 76, 1, 15-25.

Gomez, F. and J. Ganuza (2011) "An Economic Analysis of Harmonization Regimes: Maximum Harmonization, Minimum Harmonization or Optional Instrument?", European Review of Contract Law, 275-295

Gomez, F. and J. Ganuza (2011) "How to build European private law: an economic analysis of the lawmaking and harmonization dimensions in European private law", European Journal of Law and Economics, 33, 3, 481-503.

Ganuza, J. and F. Gomez (2011) "Soft Negligence Standards and the Strategic Choice of Firm Size", Journal of Legal Studies, 40, 2, 439-466.

Ganuza, J. and M.F. Vicens (2011) "Deployment of high high-speed broad band infrastructures during the economic crisis: The case of Xarxa Oberta" , Telecommunications Policy, 35, 855-870.

Calveras, A, Ganuza, J. and G. Llobet (2011) "Voluntary Contributions vote out Public Ones", SERIES, 2, 283-303.

Ganuza, J. and J. Penalva (2010) "Signal Orderings based on Dispersion and the Supply of Private Information in Auctions", Econometrica, 78, 3, 1007-1030.

- Ganuza, J., Llobet, G and B. Dominguez (2009) "R&D in the Pharmaceutical Industry: A World of Small Innovations", *Management Science*, 55, 4, 539-51.
- Bar-Isaac, H. and J. Ganuza (2008) "Recruitment, training and career concerns". *Journal of Economics and Management Strategy*, 17, 4, 839-864.
- Ganuza, J. and F. Gomez (2008) "Realistic Standards. Optimal Negligence with Limited Liability". *Journal of Legal Studies*, 37, 2, 577-94.
- Ganuza, J. (2007) "Competition and Cost Overruns in Procurement", *Journal of Industrial Economics*, 55, 4, 633-660.
- Calveras, A, Ganuza, J. and G. Llobet (2007) "Regulation, Corporate Social Responsibility and Activism", *Journal of Economics and Management Strategy*, 16, 719-740.
- Ganuza, J. and F. Gomez (2007) "Should we Trust the Gatekeepers? Auditors' and Lawyers' Liability for Clients Misconduct", *International Review of Law and Economics*, 96-109.
- Ganuza, J. and E. Hauk (2006) "Allocating Ideas. Horizontal Competition in Tournaments", *Journal of Economics and Management Strategy*. 15, 3, 763-787.
- Ganuza, J. and F. Gomez (2005) "Caution, Children Crossing: Heterogeneity of Victim's Cost of Care and Negligence Rule", *Review of Law and Economics*, 1, 3. 365-297.
- Ganuza, J. and E. Hauk (2004) "Economic Integration and Corruption: The Corrupt Soul of the European Union", *International Journal of Industrial Organizations*, 22, 10, 1463-1484.
- Ganuza, J. (2004) "Ignorance promotes competition. An auction model with endogenous private valuations", *RAND Journal of Economics*, 35, 3, 583-589.
- Celentani, M, Ganuza, J. and J. Peíro (2004) "Combating Corruptions in International Business Transactions", *Economica*, 71, 417-448.
- Calveras, A, Ganuza, J. and E. Hauk (2004) "Wild bids. Gambling for Resurrection in Procurement Contracts", *Journal of Regulatory Economics*, 26, 41-68.
- Celentani, M. and J. Ganuza (2002) "Corruption and competition in procurement", *European Economic Review*, 46, 1273-1303.
- Gomez, F and J. Ganuza (2002) "Civil and Criminal Sanctions Against Blackmail: An Economic Analysis", *International Review of Law and Economics*, 21, 475-498.
- Celentani, M. and J. Ganuza (2002) "Organized vs. Competitive Corruption", *Annals of Operation Research*, 109, 293-315.
- Calveras, A, Ganuza, J. and E. Hauk (2002) "Las bajas temerarias en las subastas de obras públicas. Un análisis de la regulación española", *Hacienda Pública Española. Revista de Economía Pública*, 5, 162, 135-153.
- Ganuza, J. and L. Pechlivanos (2000) "Heterogeneity-promoting optimal procurement", *Economic Letters*, 67, 105-112.
- Ganuza, J. (1995) "Procurement contracts with observable quality". *Revista Española de Economía, Monográfico Regulación*, 153-163.

Publicaciones en revistas especializadas de divulgación

- G Ganuza, J, and G. Llobet (2018) " Precios personalizados en la economía digital" *Papeles de Economía Española*, 157, pp 70-84.

A, Ganuza, J. and G. Llobet (2018) "Desintragració Vertical Pública", Revista Económica de Catalunya, 77, 71-78.

Ganuza, J, and F. Gomez (2017) "La armonización de reglas y estándares legales: un análisis económico" Papeles de Economía Española, 151, pp 63-78.

Ganuza, J, and F. Gomez (2015) " El reparto óptimo de riesgos en las relaciones público-privadas" Economía Industrial, 398, pp 111-115.

Ganuza, J, and M.F. Vicens (2015) "Retos Regulatorios en el Despliegue de las Redes de Nueva Generación en España" Papeles de Economía Española, 145, pp 161-172.

Ganuza, J, and M.F. Vicens (2014) "Las Subastas del Espectro Radioelectrico en España" Economía Industrial, 393, pp 15-25.

Ganuza, J, Perka, k. and M.F. Vicens (2011) "Las Redes de Nueva Generación: ¿un nuevo modelo para las telecomunicaciones en España?, Cuadernos Económicos del I.C.E, 81, 243-265.

Calveras, A. and J. Ganuza (2008) "Responsabilidad Social Corporativa. Una Visión desde la Teoría Económica". Cuadernos Económicos del I.C.E, 76, 101-118.

Asensio, J, J-J Ganuza, J Penalva y F. Trillas (2006) "Aspectos económicos de la liberalización del ferrocarril: mecanismos de subastas y medición de la eficiencia", Estudios de Construcción y Transportes, 104, 161-182.

Ganuza, J. (1998) "Los Sobrecostos en las obras Públicas. Un análisis económico del caso español". Revista de Economía Industrial. 318, 111-22.

Ganuza, J. (1994) "Contratos, subastas y sobrecostos en las obras públicas: un análisis teórico" Cuadernos Económicos del I.C.E, 57, 77-97.

Libros

Law and Economics. A Productive Relationship (2019). Edited by J. Ganuza and F. Gomez. Several authors including the editors. ISBN: 9788417609290. FUNCAS Social and Economic Studies.

The Economic Analysis of the Digital Revolution (2018). Edited by J. Ganuza and G. Llobet. Several authors including the editors. ISBN: 9788415722946. FUNCAS Social and Economic Studies.

Presente y Futuro del Mercado Hipotecario Español. Un Análisis Económico y Jurídico (2018). Edited by J. Ganuza and F. Gómez. Several authors including the editors. ISBN: 9788490992326. Aranzadi

Edición de números monográficos de revistas de divulgación.

Papeles de Economía Española nº 157 (2018), El análisis económico de la revolución digital. (Editado conjuntamente con Gerard Llobet). *El contenido es la traducción al castellano del ebook The Economic Analysis of the Digital Revolution.

Papeles de Economía Española nº 151 (2017), Economía y Derecho (Editado conjuntamente con Fernando Gomez).

Papeles de Economía Española nº 145 (2015), Regulación y política de defensa de la competencia en España.

Cuadernos Económicos del I.C.E nº 81. El análisis económico de las telecomunicaciones en España (Editado conjuntamente con Maria Fernanda Vicens.

Calveras, A. and J. Ganuza (2008) "Responsabilidad Social Corporativa. Una Visión desde la Teoría Económica". Cuadernos Económicos del I.C.E, 76, 101-118.

Capitulos de Libros

R. Burguet, J. Ganuza and J.G. Montalvo (2018) "The Microeconomics of Corruption" Handbook of Game Theory and Industrial Organization, Volume II Applications. Edited by Luis C. Corchón and Marco A. Marin. Edward Elgar, 420-450.

F. Gomez and J. Ganuza (2018) "Optimal Standards for the Single Market: A Law and Economics Approach", in Francisco Elizalde (editor), Uniform Rules for European Contract Law?, Hart Publishing, Oxford (2018), p. 53-69

F. Gomez and J. Ganuza (2014) "Law and Choice in European Consumer Contract Law", in Varieties in European Economic Law and Regulation: Essays in Honour of Hans Micklitz, Springer, Berlin-New York, 571-599.

F. Gomez and J. Ganuza (2013) "The Economics of Harmonizing Private Law Through Optional Rules", Pluralism and European Private Law, Hart Publishing, Oxford (2013), p. 177-198

F. Gomez and J. Ganuza (2013) "Optional Contract Law: Economic Benefits of Opting into the Common European Sales Law", en Luigi MOCCIA (ed.), The Making of European Private Law: Why, How, What, Who, Sellier Law Publishers, Munich, 93-111.

F. Gomez and J. Ganuza (2011) "Economic Underpinnings of European Private Law Harmonization". Chapter of European Private Law-Current Status and Perspectives, Reiner Shulze and Hans Schulte-Nolke (eds.), Sellier European Law Publishers.

Engel, A. Ganuza, J, Hauk , E and A. Wambach (2006). "Managing Risky Bids". Chapter of the Handbook of Procurement. Theory and Practice for Managers, Dimitri, Piga, and Spagnolo (eds.), Cambridge University Press.

López Casanovas G, Puig-Junoy J, Ganuza, J, I. Planas Miret (2003). "La Nueva Gestión Pública. Instrumentos al servicio de la mejora de la eficiencia en la provisión de los servicios públicos". Colección Estudios Económicos. La Caixa, Barcelona.

Estancias en Centros de Investigación.

Investigador Visitante, Cambridge University, UK, Department of Economics, Julio-Agosto-2019.

Investigador Visitante, Rutgers University, New Brunswick, USA , Department of Economics, Julio-Agosto-2018.

Investigador Visitante, Saint Andrews University, UK , Department of Economics, Julio-Agosto - 2017.

Investigador Visitante, Columbia University, New York, USA , Department of Economics, Julio 2012-Agosto 2013.

Investigador Visitante, CEMFI, Madrid,, Septiembre 2004-Junio 2005.

Investigador Visitante, Rutgers University, New Brunswick, USA , Department of Economics, Julio-Agosto-2018.

Premios

ICREA Academia 2009-2013.

Trabajo Editorial

Comites Editoriales: Coeditor Journal of Management Strategy (2015-current); Associate Editor, Journal of Industrial Economics (2013-current), SERIEs (2009-2012), Journal of the European Economic Association (2006-2012).

Evaluador en las siguientes revistas: American Economic Review, Econometrica,; Economic Theory, Economic Letters. Economic Journal, Experimental Economics, European Economic Review, International Journal of Game Theory, International Journal of Industrial Organization, International Review of Law and Economics, Investigaciones Económicas, Journal of Industrial Economics, Journal of Economic Theory, Journal of Labor Economics, Journal of European Economic Association, Journal of Economic Theory, Journal of Law, Economics and Organization, Journal of Economics and Management Strategy, Journal of Political Economy, Journal of Public Economics, Journal of Public Economic Theory, Hacienda Pública Española/Revista de Economía Pública, Management Science, Rand Journal of Economics, and Review of Economics Studies and Review of Economic Design.